

## 新时达： 产品与电梯事故无关

证券时报记者 张珈

近期媒体多次披露电梯运行中出现安全事故，奥的斯及CNIM等品牌的电梯出现溜梯逆行故障，并导致人员伤亡。7月6日起，网上有传言称，数起电梯事故系新时达（002527）产品造成。

对此，新时达表示，公司为一家专业从事电梯控制系统与电梯变频器产品研发、生产及销售的企业，主要客户包括奥的斯、迅达、蒂森克虏伯、通力、康力、广日等，2010年新时达对奥的斯电梯集团所属企业的销售额占营业收入的18.25%。经核查，上述电梯事故均与新时达及公司产品无关，新时达与生产制造CNIM品牌的电梯企业并无业务往来。截至目前，新时达生产经营活动一切正常。

## 御银股份 上半年业绩增长101%

证券时报记者 方元

御银股份（002177）业绩快报显示，2011年上半年，公司实现营业总收入4.26亿元，同比增长77.33%；实现净利润1.14亿元，同比增长101.09%，每股收益为0.33元。

御银股份近年来显著加大了开拓ATM销售业务的力度，正是依靠销售和营运双轮驱动，御银股份今年上半年营业收入实现了大幅增长。同时公司有效控制了成本和费用，使得净利润增幅明显超出收入增幅。去年年底，御银股份推出了业绩门槛相当高的股权激励计划，曾引起不少投资者的疑虑，公司今年上半年的良好业绩表现，让投资者对公司未来业绩持续高速增长充满信心。

## 北京利尔 镁矿投资尚未达成协议

证券时报记者 郑昱

针对公司介入上游菱镁矿资源的市场传闻，北京利尔（002392）表示，公司目前与海城镁矿耐火材料总厂进行了初步接触，双方有合作意愿，正在进行前期调研和可行性论证，尚未就合作方式形成意见，目前公司也并未签订任何相关的合作意向书及投资协议。

北京利尔称，公司产品单位生产成本中，直接材料所占比重近年来保持在84%左右，其价格变化对生产成本的影响较大。为提高盈利能力和原料质量，北京利尔在《招股说明书》中早已明确提出：在加强北京利尔、上海利尔和洛阳利尔三大耐火材料制品生产基地建设的同时，向耐火原料镁砂、铝矾土上游产业发展，逐步建设优质铝矾土和镁砂两大原料生产基地。

## 宁波华翔 首次回购81万股

证券时报记者 张珈

宁波华翔（002048）披露，2011年7月11日，公司首次实施了回购部分股份的方案，回购股数为81.36万股，占公司总股本的比例为0.14%，成交的最高价为12.39元/股，最低价为12.17元/股，支付总金额约为999.92万元（含印花税、佣金等交易费用）。

宁波华翔此前宣布，鉴于公司发展机会良好，且估值处于历史低位，公司拟使用经营中的富余资金，通过深交所交易系统以集中竞价交易方式回购公司部分社会公众股，回购资金总额不超过2亿元，回购股份价格不超过14.5元/股，预计回购股份不超过1379万股，约占公司已发行总股本的2.43%。

## 沧州明珠 拟定增募资3.26亿

证券时报记者 郑昱

沧州明珠（002108）披露定向增发预案，拟发行股票不超过4000万股（含），发行价格不低于8.16元/股，募集资金总额不超过3.26亿元，扣除发行费用后将用于投资建设“年产1.98万吨聚乙烯（PE）燃气、给水用管材管件项目”和“年产2000万平方米锂离子电池隔膜项目”。

沧州明珠表示拟通过非公开发行募集资金投资年产1.98万吨PE燃气、给水用管材管件项目，进一步把公司PE燃气、给水用管材管件业务做大做强。此外，公司早在2年前便组织专门团队对锂电池隔膜进行研发，拟通过此次非公开发行实现公司锂电池隔膜工业化生产。

# 第五季实业入主ST德棉 重组大约在秋季

证券时报记者 张珈

ST德棉（002072）控股股东德棉集团公开征集股权受让方有了结果。ST德棉今日披露，德棉集团与浙江第五季实业有限公司7月8日签署《股份转让协议》，向后者转让ST德棉25.57%的股份，即4500万股。每股转让价格10.3元，总价款4.64亿元，全部以现金支付。ST德棉自今日开市起复牌。

转让完成后，第五季实业将成为ST德棉第一大股东，ST德棉实际控制人变更为吴联模。公开资料显示，吴联模直接持有第五季实业

60%股权，同时持有第五季实业第二大股东浙江第五季投资发展股份有限公司70%的股权。第五季实业主要各种实业投资、投资管理、企业管理、市场营销策划、咨询服务等业务。

截至今年上半年，第五季实业总资产为8722.13万元，总负债3715.97万元，营业收入279.8万元，净利润13.93万元。第五季实业目前的注册资本为5000万元，其全体股东承诺，协议签署后将向第五季实业追加投资，使第五季实业的所有者权益不低于5.36亿元，以便约定支付股份转让对

价顺利完成。

在ST德棉拟入主的新东家背后，纳斯达克上市公司第五季国际浮出水面。吴联模现任第五季国际有限公司（纳斯达克股票代码：DYER）执行总裁及董事局主席、浙江省企业联合会副会长等职务。此次披露的详式权益变动报告书中还强调，吴联模擅长市场营销、品牌运营、资本运作等，清华大学商业地产总裁班在读。虽然公告显示，第五季实业未持有境内、外上市公司5%以上的权益股份，吴联模也未持有境内、外上市公司5%以上的权益股份，但吴联模之妻朱晟持有第五季国际61.21%的

股份，朱晟控股和实际控制公司达20家。

第五季实业表示，通过协议受让德棉集团持有的部分ST德棉股权，成为ST德棉的第一大股东，主要目的是积极推动ST德棉的产业调整，优化ST德棉的资产结构，提升ST德棉的盈利水平及持续经营能力。鉴于ST德棉2008年、2009年度亏损，2010年度扣除非经常性损益后的净利润为负值，为提高上市公司资产的盈利能力，第五季实业成为控股股东之后，将加快研究资产重组方案，将ST德棉收益低、负担重的不良资产置换出上市公司，努力实现扭亏目

标，转变现有不利的经营局面。

不过由于ST德棉转型房企告吹，根据公司此前承诺，资产重组最早要延至9月以后。ST德棉上一轮重组方爱家控股因借壳无望选择退出，ST德棉及德棉集团承诺在2011年6月2日之日起未来三个月内不再筹划重大资产重组事项。第五季实业承诺，在成为ST德棉控股股东后，履行德棉集团作出的三个月内不实施重大资产重组的承诺。第五季实业还表示，在未来12个月内无继续增持或减持ST德棉的计划，此次股份转让事项尚需取得山东省政府、国务院国资委批准，存在重大不确定性。

## 原料价飙升 嘉欣丝绸斥亿元建桑苗基地

证券时报记者 郑昱

嘉欣丝绸（002404）决定进一步延伸产业链，投资亿元设立苗木公司，增加桑苗经营业务。

据公告，7月4日公司已与桐乡市新时代花卉园艺有限公司签订合作意向书，拟合作设立“嘉欣新时代苗木有限公司”，主要经营桑苗及其他苗木的收购、销售，搭建桑苗交易平台。分析人士认为，桑蚕丝价格近期节节攀升，嘉欣丝绸向上游延伸产业链，可降低原料成本。

合作项目总投资3亿元，一、二期各投资1.5亿元。合资公司注册注册资本1.5亿元，其中嘉欣丝绸出资1.05亿元，占比70%，以超募资金余额1亿元投入，不足部分以自有资金补足；新时代出资4500万元，占比30%，以现金投入。

据协议，合作双方将在嘉兴地区积极寻找合适的市场用地，在与土地供应方基本达成购地意向后正式签订合作协议，合作双方联合参与土地竞拍，在竞拍成功后办理合资公司注册事项。

嘉欣丝绸介绍，投资设立的苗木交易市场，将在以苗木交易收入为主营业务收入的基础上，兼营市场租赁业务，预计自用面积不少于50%。嘉兴为中国茧丝绸的重要产区 and 集散地，但全国各地的桑农到嘉兴收购桑苗基本还是零散的，没有一个集中的交易、调配市场，建设苗木交易市场有利于从源头上发展壮大丝绸行业。

嘉欣丝绸作为嘉兴市本级唯一拥有鲜茧收购许可证的公司，负责嘉兴市本级鲜茧的收购和经营，拥有25个蚕茧收购站。但因蚕茧收购期一年仅有4次，在大部分的非



PhotoTex/供图

收购时间，茧站的场地和人员处于闲置状态，增加了公司的无效成本。嘉欣丝绸称，投资设立苗木公司后，分布于嘉兴乡郊桑、蚕主产区的茧站人

员，在非蚕茧收购期可从事桑苗收购业务，并利用闲置的茧站周转储存桑苗，在延伸产业链的同时，有效调配现有生产资源，提高了运营效率。

## 英唐智控智能家用豆腐机量产在即

证券时报记者 黄丽

作为国内小型生活电器智能控制器领域的领军企业，英唐智控（000131）正在利用自有技术的领先优势，将产业发展的触角向其下游产业——生活电器领域拓展和延伸。

公司利用IPO募集资金投资的智能豆腐机项目，即润唐家用豆腐机项目现已研制成功，产品将于近期大批量投入市场，该项目的成功推出有望给公司带来新的利润增长点。

英唐智控有关负责人介绍，为进一步增强综合竞争力，公司在坚持发展原有核心业务的基础上，结

合下游智能生活电器行业的发展趋势，研制出首款智能家用豆腐机。公司希望通过推出终端产品，开拓生活电器行业市场，完成向生活电器行业的业务延伸。

目前，国内家用豆腐机的市场空间相当广阔。2009年中国豆浆机市场总量达62亿元左右，2010年为75亿元，同比增长20.96%。预计到2012年，国内市场总量将达200亿元左右。据悉，英唐智控研制的豆腐机囊括了现在流行豆浆机的主要功能，是豆浆机的升级换代产品，以目前豆浆机市场的销售情况预算，未来一年润唐家用豆腐机产量预计为40万台，产值预计

达1.6亿元。

谈及这款智能家用豆腐机的技术优势，公司有关技术负责人介绍，润唐家用豆腐机的关键技术均为公司自主研发，现已申报专利5项。尤其值得一提的是，润唐家用豆腐机实现了科技上的一大突破，将传统工艺与智能操控理念有机结合，不仅可以榨出口感细腻的豆浆饮品，更能够方便地制作出适合不同人群、不同口味的豆腐（老豆腐、内酯豆腐、石膏豆腐、豆腐脑等），且卫生、方便、营养价值高，满足国人酷爱烹饪美食、讲究营养均衡的健康家庭生活理念，填补了家用厨房生活电器的空白。

此外，润唐家用豆腐机还采用了

先进的渣浆分离技术，在最佳温度状态下，经精细研磨，细密滤网过滤，浆渣隔离的文火煮浆，制出营养丰富且极易吸收的豆浆，再经过专业厂家生产的食品凝固剂的凝固及严格的质量控制，最终制出品质完美的豆腐。

润唐家用豆腐机是国内、国际市场上推出的首款智能豆腐机产品，未来市场空间相当大，而公司在大力发展智能豆腐机的同时，原有智能控制器业务的发展步伐是否会放缓？对此，公司有关负责人表示，智能控制器业务是公司业务发展的基础，公司不会放弃这块核心业务，未来智能控制器的业务还将继续扩大，公司有信心两年内实现业务翻一番的增长。

## 明家科技董事长周建林：

# 国内电涌保护行业起步虽晚发展迅猛

证券时报记者 甘霖

中国制造业重镇东莞，今日又有一家明星企业——明家科技（000242）喜登创业板。公司董事长周建林表示，成功上市将是公司发展史上的分水岭。通过持续创新，公司已形成了拥有自主知识产权的核心技术体系，电涌保护产品先后进入国际市场和国内通信、电力、安防等国民经济基础行业。近日，记者就一些投资者关心的话题与周建林作了交流。

证券时报记者：请介绍一下电涌保护器的市场竞争格局如何？

周建林：国内电涌保护器工业起步较晚，目前还处于快速发展的早期阶段，民用电涌保护产品的产能正快速向中国大陆转移。由于电涌保护产品跨行业应用门槛较高，因此呈现小而散的格局。据相关调查数据显示，2008年销售额在5000万元以上的工业电涌保护器制造企业大约有10家。目前出

口销售额在1亿元以上的，主要包括明家科技、东莞诠盛电器、天津大和电器等少数几家。这几家企业能够完全满足国际品牌渠道商的要求，在竞争手段上主要体现为产品设计能力和质量，价格竞争居于次要位置。国内企业经过多年发展，在许多行业已具备向跨国企业挑战的能力。不仅在通信、铁路行业逐步取得领先地位，在少数外资垄断的行业，如电力行业也取得了一席之地，但在少数高端领域，如石油化工、风电行业仍是外资企业处于垄断地位。

证券时报记者：公司下游客户质量如何，是否会在一二家大客户产生依赖？

周建林：公司客户资源丰富，有国际知名的品牌渠道商，也有国内大型企业。国际市场上，公司产品通过众多知名品牌渠道商，已进入美国、日本和欧盟等发达国家和地区。国内市场上，公司中标了一些重点工程，如湖北平安城市

项目，通信、电力等行业的大型国有企业电涌保护项目，拥有了一批包含大型国有企业在内的优质客户。在现阶段电涌保护产品覆盖率比较低的情况下，这些客户需要大量采购公司产品；在未来市场应用普及的时候，每年还有稳定的产品更新需求。

证券时报记者：公司研发实力如何？如何通过科技创新提升公司盈利能力？

周建林：公司是国内电涌保护行业中少数拥有美国UL、德国TUV和美国ETL认可目击实验室的企业之一，该实验室同时也是国家认可实验室（防震实验室）。经多年发展，公司目前拥有130人的技术团队，形成了核心技术体系，拥有53项专利权和5项非专利技术。2008年至2010年，公司共推出了344个新产品，这些产品在功能集成化、智能化和精细化等多个方面进行了创新；而公司募集资金投向的节能型和智能型电涌保护器，还可达到节能和防火的效果。不断推出的新产品提升了公司的

议价能力和市场开拓能力。公司工业电涌保护产品可根据客户的应用环境，及时推出性价比高的多功能集成产品，以迅速赢得客户。

证券时报记者：作为一家以出口为主的外向型企业，如何应对可能出现的出口退税率下调等不利局面？

周建林：出口货物退（免）税，是国际贸易中通常采用的并为世界各国普遍接受的、目的在于鼓励各国出口货物公平竞争的一种退还或免征间接税的税收措施。由于这项制度比较公平合理，也符合WTO规则，已成为国际社会的通行惯例。在我国，出口退税政策是一项基本经济政策，出口退税率的调整对象主要是“两高一资”产品出口，而明家科技的产品属于国家鼓励和支持发展的安全防护产业，其出口退税率应当会保持稳定。

证券时报记者：公司的综合竞争实力体现在哪些方面？

周建林：公司的核心竞争优势主要体现在以下几个方面：研发基础雄厚，创新能力突出，提升了公司的议

## 金利科技 竞得土地喜忧参半

金利科技（002464）因昆山市政府土地使用规划而变更的募投项目实施地点昨昨落定。公司以成交总价2142.7万元，竞得昆山市经济技术开发区内6.38万平方米土地的使用权。该地块将用于年产3200万件铝板外观件生产线新建项目，面积是原募投项目实施地点的近两倍。

对此，公司喜忧参半，喜的是实施地点总算敲定，忧的是项目进展或将因此受到影响。公司董秘蔡金卿向记者表示：项目之前的进展部分虽不会受到影响，但目前该项目只能停滞不前，主要原因是新地块动工时间还要待政府相关文件批示。”不过，公司方面一定会积极推进此事，对股东负责。

铝板外观件是金利科技传统优势产品，在技术水平、市场口碑方面均处于业内领先地位。去年公司铝板产品毛利率达50.55%，目前缺乏的就是产能。由于铝板产品规格不一，价格存在较大差异，铝板产品的收入与产量不存在明显的相关性。（李际洲 袁源）

## 兆驰股份 拍地建工业园

日前，兆驰股份（002429）以1.42亿元竞得了位于深圳龙岗的约15万平方米工业用地，资金来源为公司超募资金。

据悉，产能不足是兆驰股份目前亟需突破的瓶颈，公司获得上述地块后，将原定在南昌实施的四个募集资金投资项目，即高清数字液晶电视机建设项目、数字机顶盒建设项目、蓝光视盘机建设项目、技术中心建设项目的实施地点，由南昌市青山湖区昌东工业区变更至深圳市龙岗区兆驰工业园。（件溪）

议价能力和市场开拓能力；不断优化的客户资源，为公司提供了快速成长的空间；同行业中少有的检测能力，形成了资金壁垒和时间壁垒；产品线丰富，有利于吸引客户，降低经营风险；完整的产业链提升了运营效率，加强了成本控制能力，提高了公司的整体竞争优势；公司在供应商中信用提升降低了原材料价格大幅波动的风险；高管和核心技术人才持股增强了企业凝聚力，在团队建设上为公司的未来成长提供了坚实基础；拥有成本优势，使公司能够从从容应对市场竞争。

证券时报记者：公司未来三年的发展规划如何？

周建林：公司发展将在既定的稳定、持续发展国际民用市场，优先拓展国内工业市场，逐步发展国内民用市场的战略下实施。未来三年发展规划包括：拓展品牌内涵，提供优质产品和整体解决方案，为工业客户创造最大价值，在多个行业的重点工程和典范工程进行产品应用，打造公司防雷专家的形象。