

汉王科技 股东减持近5%股份

证券时报记者 文泰

汉王科技 (002362) 公告, 公司股东上海联创创业投资有限公司在 2011 年 6 月 9 日至 7 月 12 日期间, 通过深交所竞价交易系统和大宗交易平台累计减持公司股份, 减持数量占总股本的比例达到 4.98%。本次权益变动前, 上海联创为汉王科技第三大股东, 持有汉王科技股份数量 2936 万股, 占公司总股本的 13.71%。本次权益变动完成后, 上海联创持有汉王科技股份数量 1870 万股, 占公司总股本的 8.73%。

恒邦股份 部分金矿停产检查

证券时报记者 文泰

恒邦股份 (002237) 公告, 7 月 12 日, 公司接到烟台市政府安全生产委员会根据山东省安监局下发的《关于全省地下非煤矿山停产整顿的紧急通知》, 通知指出因 7 月 10 日晚 23 时左右, 潍坊市昌邑正东矿业有限公司(铁矿) 发生井下透水事故。为吸取事故教训, 严防类似事故再次发生, 确定自即日起对全省范围内所有地下开采非煤矿山进行停产整顿和拉网式隐患排查。

接到通知后, 恒邦股份立即召开了紧急安全工作会议, 对公司腊子沟金矿、上朱车金矿、福祿地金矿、东道口金矿、哈沟山金矿、辽上金矿按照通知要求停产整顿, 开展对企业周边有可能导致水害的环境状况, 以及相关安全生产制度落实情况全面的拉网式排查自纠活动, 待经安监部门验收合格后, 公司将尽快恢复生产, 并将视工作进展情况及时行公告。公司所属矿山此次停产整顿, 将会对企业生产经营产生影响, 对业绩影响较小, 恢复生产后, 公司将通过提高设备使用效率和工作效率, 弥补本次停产给企业造成的损失。

达实智能 签订节能服务合同

证券时报记者 靳书阳

达实智能 (002421) 公告, 公司与镇江华龙广场置业有限公司按“能源站”模式签订了《节能服务项目合同》, 项目投资额为 1627.02 万元, 全部由公司承担。

据介绍, 建筑节能站投资及节能服务是面向大型建筑中央空调系统、采暖系统及热水供应系统, 以合同能源管理模式为用户提供投资、建设、运营的节能服务。达实智能与客户签订为期 10 年的节能服务合同, 由达实智能提供建筑节能站优化设计方案、项目融资、设备采购、工程施工、合同期内项目的运营、维护、管理等一整套的节能服务, 达实智能依据节能效益收取节能服务费用。合同期满后, 相关设备将无偿移交给用户。

能源站运营收费期的前后 5 年, 双方预估出镇江华龙能源站不同的月基准能耗费用, 达实智能通过设计优化、技术和运营管理, 使月实际单位面积用能消耗费用降低, 并按照不同的实际单位面积用能消耗费用收取节能收益。达实智能表示, 建筑节能站投资及节能服务是公司节能业务模式的创新尝试。项目的签订, 标志着公司节能业务在新建建筑中央空调节能市场的进一步拓展。

福瑞股份 并购法国公司收官

证券时报记者 文泰

福瑞股份 (300049) 公告, 2011 年 7 月 11 日, 法国 Echosens 公司取得由法国巴黎商业法庭登记处换发的《公司和商业登记证》。至此, 公司收购法国 Echosens 公司 100% 股权全部完成。福瑞股份将于 2011 年 7 月 1 日起, 将法国 Echosens 公司纳入合并报表范围。

法国 Echosens 公司是一家由核心技术人员作为创始人建立的高科技公司, 成立于 2001 年, 主要生产肝脏弹性检测设备 Fibroscan。Fibroscan 是第一个经过临床验证用于肝脏硬度定量测量的设备。迄今为止已有超过 1000 台 Fibroscan 设备在世界范围内配置使用, 每年诊断患者超过 150 万名。在学术界, 该公司超过 300 篇的国际性文章和出版物显示了 Fibroscan 在诊断和治疗肝脏疾病方面的成效。

福瑞股份表示, 此次使用超募资金收购法国 Echosens 公司 100% 股权, 使公司获得了 Fibroscan 的核心技术, 完成了公司从分销商到控股股东的转变; 使该公司的产品规划、发展方向更加符合公司的整体战略, 并有助于提升双方产品在亚洲、美洲和新兴市场的占有率。

收购步步高资产 爱仕达欲做大小家电



证券时报记者 李坤

收购步步高的小家电资产

要是为了进一步做大做强公司的小家电业务。”爱仕达 (002403) 董秘吴延坤告诉证券时报记者。昨

日, 爱仕达宣布, 其下属全资子公司浙江爱仕达生活电器有限公司以 2288 万元的价格, 收购东莞步步高家用电器有限公司小家电业务相关资产。

吴延坤表示: 爱仕达进入小家电领域多年, 但规模一直偏小, 与公司在炊具行业的地位不相称。”公开信息显示, 2010 年爱仕达小家电业务的销售收入为 1.2 亿元, 而同期苏泊尔的小家电业务收入规模达到 27.29 亿元。吴延坤说, 如果爱仕达未来能将小家电业务做到苏泊尔规模的一半, 对爱仕达来说也将是不小的成长空间。此次收购步步高的小家电资产就是公司加大小家电业务投入的一种表现。

作为国内较知名的小家电品牌, 步步高在中国小家电市场占有一席之地。据调查机构中怡康公布的数据显示, 2010 年步步高豆浆机在国内市场排名第七, 电磁炉排名第九。吴延

坤了解到的数据是, 步步高小家电去年的年销售额达 5 亿元以上。

对比此前法国 SEB 公司收购苏泊尔花费近 70 亿元的代价, 爱仕达与步步高之间确定的收购价格显得相当“便宜”。吴延坤告诉记者, 收购价格之所以低, 是因为爱仕达此次收购的主要是步步高小家电生产设备、专利等资产, 并非整体收购, 收购资产不涉及销售渠道、研发团队等。

据了解, 步步高在小家电业务方面采取的是轻资产运营模式, 主要控制产品研发、设计和销售等关键环节, 而产品的生产等环节主要以委托加工方式进行。因此, 该公司的生产经营资产并不多。本次爱仕达收购的小家电业务包括 生产设备、检测设备、专利、生产物料、模具”资产, 涉及豆浆机、电磁炉、电压力锅和电水壶四类资产。

吴延坤向记者表示, 爱仕达收购

这部分资产, 主要是看重步步高在产品研发、设计方面的能力, 希望通过消化吸收步步高的研发经验, 提高公司在小家电方面的研发、设计能力, 同时直接将步步高成熟的产品用于爱仕达的生产线也将加快公司小家电业务的发展。

不可否认的是, 目前中国小家电行业企业众多, 竞争相当激烈, 是步步高退出的原因之一。对此, 吴延坤表示, 小家电行业的竞争确实非常激烈, 但生产企业虽多, 真正有市场影响力的企业并不多。爱仕达加大小家电业务的投入, 就是希望发挥公司在炊具领域的品牌影响力, 使之与炊具业务形成协同, 占据小家电高端市场。

他认为, 与当前炊具行业一样, 虽然竞争非常激烈, 但真正有市场影响力的企业和品牌只有苏泊尔和爱仕达, 未来小家电行业也会形成这样的格局。

三聚环保8513万吨 建化工催化剂生产线

为提升公司综合竞争力、实现可持续发展, 三聚环保 (000072) 拟由全资子公司沈阳三聚凯特催化剂有限公司, 投资建设“化工化肥催化剂及其配套生产设施改造”项目, 项目总投资 8513 万元, 其中固定资产投资 6513.36 万元, 流动资金 2000 万元, 项目所需资金由三聚凯特通过自筹方式解决。

该项目位于沈阳经济技术开发区的化工园区内, 建成后将年产 1800 吨催化剂及净化剂系列产品, 预计年销售收入 9000 万元, 税后净利润 1050 万元, 税后静态投资回收期为 5 年。

三聚环保同时披露, 公司 2011 年 1 月召开的第二届董事会第三次会议, 同意全资子公司沈阳三聚凯特催化剂有限公司, 利用公司 5000 万元闲置募集资金临时补充流动资金。7 月 12 日, 三聚凯特已将 5000 万元全部归还至其开立的募集资金专用账户, 同时将上述募集资金的归还情况通知了保荐机构及保荐代表人。

(文泰)

远望谷2018万 增持成都普什20%股权

远望谷 (002161) 公告, 公司拟以自有资金 2018 万元, 收购王雪梅、庞先玉、古雨茂、北京铂金财富投资管理有限公司合计持有的成都普什信息自动化有限公司 20% 股权。股权转让后, 远望谷持有成都普什 30% 股权, 公司合并报表范围不发生变化。

成都普什是一家专注于射频识别 (RFID) 产品研发、生产及自动识别技术应用和发展的企业, 成立于 2008 年 9 月, 注册资本 5000 万元。主营业务为 RFID 电子标签生产与销售, 目前主要向五粮液集团提供酒类 RFID 防伪电子标签生产、系统开发与维护。远望谷目前持有成都普什 10% 股权。

截至 2011 年 4 月 30 日, 成都普什总资产 1.23 亿元, 总负债 7265 万元, 净资产 5043.64 万元, 营业收入 2056.68 万元, 净利润 443.67 万元。

据悉, 成都普什作为五粮液酒类 RFID 防伪标签的专门供应商, 在主营业务 酒类 RFID 防伪标签”方面有稳定的市场。远望谷于 2010 年 12 月通过投资成都普什 10% 股权, 进军 RFID 酒类及大宗高端消费品防伪行业, 拓宽公司 RFID 应用的产业布局。自远望谷投资以来, 成都普什发展态势良好, 市场占有率和销售规模不断提高, 在酒类 RFID 的行业地位显著提升。本次增持将进一步加强对普什 RFID 酒类及大宗高端消费品防伪市场的深度与广度, 提升公司在该行业市场的占有份额和销售规模。 (靳书阳)

覆盖养殖终端超10万个 海大集团饲料销量逆势增长

证券时报记者 刘莎莎

今年上半年, 旱涝交集、疫病频发导致水产饲料行业延续了 2009 年至 2010 年的低迷, 行业总体销量下滑 10%~15% 左右。尤其是华中地区主要淡水养殖省份, 旱涝灾情对水产饲料产生了一定影响, 其中湖北区域单个养殖户投料量下降了 10% 以上。在这样的背景下, 海大集团 (002311) 的水产饲料总销量却出现了逆势增长。

近日, 海大集团提高了 2011

年中报业绩预测, 净利润同比增长由之前的 10%~40% 大幅上调至 40%~70%。究其原因, 华创证券高利表示: 海大集团 2009 年~2010 年重点部署的技术服务在抢占新增养殖户方面起到了非常明显的效果, 新增客户数量增长驱动了销量增长。”目前, 海大集团覆盖的养殖终端已超过 10 万个。

另外, 海大集团通过水产饲料销售网络, 协同导入的高毛利率苗种和微生态制剂业务, 也取得了较快增长。高利预计, 2011 年该公司苗种销量将从去年的 50 亿尾

增长到 120 亿尾, 微生态制剂业务收入也有望从去年的 4200 万元增加到 1 亿元以上。

对此, 中信证券毛长青表示: 二季度以来, 各地旱涝急转的气候变化, 使得整个淡水养殖行业和对虾养殖行业对微生态制剂的需求大幅上涨。就海大集团来说, 水产料和微生态制剂的超预期增长成为了推动公司上半年净利润超预期的主要动力。”

无论是生猪、肉禽, 还是水产养殖业, 养殖户目前的利润率均处于较高水平。从产品价格来看, 2011 年

上市4月 潜能恒信推股权激励

证券时报记者 文泰

近日中小板、创业板股权激励计划纷至沓来, 上市将满 4 个月的潜能恒信 (300191) 今日公布了股权激励草案。

据激励草案, 潜能恒信拟向激励对象授予 192.66 万份股票期权, 涉及标的股票数量约占公司股本总额的 2.41%。其中首次授予 173.4 万份, 预留 19.26 万份。每份股票期权拥有在有效期内以行权价格和行权条件购买 1 股潜能恒信股票的权利。该计划的股票来源为潜能恒信向激励对象定向

发行股票, 行权价格 34.38 元, 为公司激励计划公布前一交易日公司股票收盘价。激励对象包括公司董事、副总经理林正斐在内的高管, 以及核心管理人员、核心技术人员等共计 33 人。

公司激励计划自股票期权授权日起 4 年内有效, 激励对象应在授权日起满 12 个月后, 在未来 36 个月内, 以 30%、30%、40% 的比例分三期行权。行权需要达到的业绩考核条件为, 以 2010 年为基数, 2010 年~2013 年的 3 个会计年度, 公司净利润增长分别不低于 25%、56.25%、95.31%。

大洋电机 抢占新能源汽车电机制高点

证券时报记者 甘霖

大洋电机 (002249) 是广东中山市一家生产微电机为主的高新技术企业, 自 2008 年上市以来, 公司持续稳健快速发展, 已成为国内电机产品研发生产的龙头企业, 同时也是我国少数能够批量提供新能源汽车电机及控制系统的公司之一。上市三年后, 公司调整发展战略, 积极抢占新能源汽车电机的制高点, 再度公开增发 A 股募集资金将用于新能源汽车动力及控制系统产业化等项目。记者近日就一些投资者普遍关注的问题与公司总经理徐海明作了交流。

证券时报记者: 请介绍一下大洋电机未来的发展目标及盈利前景。

徐海明: 公司未来的发展目标是: 立足微电机领域的现有市场优势, 继续以专业化生产和持续创新能力扩大市场份额, 致力于为全球客户提供安全、环保、高效的家用电器驱动系统解

决方案; 与此同时, 利用国家、社会倡导“节能、环保”的契机, 通过向新能源汽车用大功率永磁同步电机及驱动系统产业进军, 力争使公司发展成为全球最优秀的驱动系统供应商和最具竞争力的驱动系统产品研发生产基地。若本次募投项目顺利实施, 公司的产业链条和产品结构将得到极大丰富, 收入结构更趋合理, 核心技术和核心竞争力将上一个新台阶, 抵御市场风险的能力大幅提高; 公司销售收入和利润水平将大幅提高, 盈利能力进一步增强。

证券时报记者: 招股书显示公司存货中原材料和产成品占比较高是什么原因?

徐海明: 这是由公司所处的行业特点和产销模式决定的, 公司主要原材料硅钢、冷轧钢板、铜等价格波动较大, 需要储备一定的原材料以备生产, 并平抑这些原材料价格波动的风险。另外, 由于空调行业的生产厂家大部分

已实行零部件采购零库存管理模式, 公司作为供应商为了及时供货, 防止缺货、断货现象出现, 必须保持相当数量的库存商品以备客户的生产需求。目前, 公司有 70% 左右的产成品发往客户的生产工厂, 并租用仓库进行管理, 由客户根据生产进度取用, 并与公司定期结算。产品发出后, 客户使用前, 均归集在产成品科目核算。

证券时报记者: 影响公司盈利能力连续性与稳定性的主要因素有哪些, 如何应对?

徐海明: 公司所处的电机制造业属于充分竞争行业, 公司参与全球电机市场的竞争, 国际、国内市场环境的变化均可能影响到公司的业务运营。原材料价格和产品销售价格的波动, 人民币汇率的变动, 出口退税率的变动都会对公司的盈利状况有所影响。公司可通过在销售合同中增加原材料价格、汇率波动修正条款, 同时不断开发高附加值的新产品, 将产品均价维持

在生产线上, 年产 3000 万袋。另外一条为腹膜透析液生产线, 年产 2000 万袋。华仁药业表示, 此次投资有利于增强公司在华中地区的市场占有率和品牌知名度、降低公司物流成本。从长远来看, 能够进一步增强公司在非 PVC 软袋大输液行业内的竞争力。

同时, 华仁药业拟使用超募资金 6836.11 万元, 建设血液净化工程技术中心。该中心将依托公司技术中心进行建设, 运用国际先进的非 PVC 软袋输液技术, 以提升公司研发工作, 提高血液净化治疗水平, 并满足华仁药业办公和研发对空间的需要。