

未来电子信息产业 经营情况不容乐观

证券时报记者 周宇

工信部昨日发布报告称,受原材料涨价、人力成本上升和货币政策收紧影响,上半年电子信息产业主营业务成本增长 22.3%,高出收入增速 0.7 个百分点,利息支出增速达 31.6%,下一步企业经营情况依然不容乐观。数据表示,截至 6 月底,全行业实现主营业务收入 3.4 万亿元,同比增长 21.6%;利润 1321 亿元,同比增长 11.3%,全行业销售利润率 3.8%。其中,上半年全行业共有亏损企业 3266 家,亏损面 (22.0%) 和亏损额增速 (63.4%) 仍处于较高水平。此外,报告还显示,1 至 7 月全行业出口增速小幅攀升,内销贡献依然强劲。累计实现内销产值 1.8 万亿元,同比增长 31.8%;内外销对全行业增长的贡献率对比为 60:40,相比去年同期 (37:63),内销贡献明显增强。

发展云计算产业 首要加强规划引导

证券时报记者 李强

在昨日举行的“基于安全可控软硬件产品云计算解决方案推介大会”上,工信部副部长刘利华表示,云计算在中国已步入快速发展阶段,由于其标准、技术和商业模式还不够成熟,仍处于探索期,目前首要任务是加强产业规划引导。刘利华指出,目前各地政府、企业对发展云计算的热情很高,已经投资建设了大量的云计算中心,如不加以规范引导,很有可能会造成重复建设,资源浪费。刘利华强调,要从国家层面加强宏观规划布局,加快标准的研制跟进,发挥产业政策的扶持引导作用,促进云计算产业健康可持续发展。

此外,刘利华认为,发展云计算产业,还必须加强基础网络设施建设,工信部将统筹布局新一代移动通信网、下一代互联网,形成高速、大容量、智能的干线传输网络,进一步加快光纤宽带建设,发展移动互联网,稳步推进三网融合,全面提高宽带普及率和接入带宽,为云计算产业发展奠定网络基础。

据悉,未来 5 年我国云计算产业链规模可达 7500 亿至 1 万亿元,到 2015 年有望占战略性新兴产业 15% 以上的产值规模。

进口汽车厂商 开始渗透二三线城市

据新华社电

据中国进口汽车贸易有限公司统计数据,2011 年上半年我国销售进口车 39 万辆,同比增长 33.7%。但是不同于过去以大城市为销售中心的模式,眼下进口车在二三线城市增长迅猛,国内很多二三线城市呈现出 30% 的增速。

专家表示,2009 年至 2010 年,国内一线城市汽车消费数量在全国市场中的总体份额逐年下降,二三线市场却呈现出比较旺盛的态势。由于人口基数庞大,人均汽车保有量低,所以二三线市场将成为国内车市未来主要的增量市场,份额每年将以 2% 至 3% 的速度提升。预计到 2020 年,二三线市场占全国市场的份额将提升到 55% 左右。

据了解,2009 年国内汽车市场增长迅速,二三线城市起到了非常重要的作用。东风日产 2010 年的销售数据显示,二三线城市对其整体的贡献已经超过 50%。

对此,国内各大汽车企业都加快了在二三线市场的网点建设和提高售后服务。同时,一些进口汽车企业也开始加紧抢占二三线市场。日前,雷诺中国开始的全国巡展,首站选在了石家庄,而其余 15 个城市也大多是二线城市。

湖北建立 保障房建设投融资平台

据新华社电

为解决保障房建设资金瓶颈问题,湖北省政府日前已确定由省长江产业投资有限公司作为全省保障性住房建设的投融资平台,对全省各地保障房融资实行统贷统还。

湖北省长江产业投资有限公司是该省四大政策性投融资平台之一,于 2010 年 11 月成立,其重点为服务湖北长江经济带新一轮开放开发战略。

湖北省长江产业投资有限公司相关负责人介绍,在对保障房建设投融资过程中将遵守以下原则,即政府主导、市场运作;统一平台,贷款自愿;谁借谁还,风险可控。目前企业正与相关部门和金融机构研究具体操作方案,将尽快制定相关业务流程,尽快放款。

无一零售企业上市 江西本土商家为何缺位资本市场?

证券时报记者 郭渭鹏

相伴多年后,江西本土零售业龙头洪客隆百货或将退出历史舞台。通过对比,一个现象使人深思:在 A 股市场,百货零售类上市公司分布在全国 23 个省区,江西则是空白,而在江西周边的浙、闽、粤、湘、鄂、皖六省区均有百货零售类上市公司。特别是近邻安徽,已筹划 5 年培育 10 家商厦上市公司。

形成江西无商业企业上市的原因很多,业内比较一致认为,企业数量多、规模小、观念落后是主要因素。江西省商贸厅商贸服务管理处李克处长认为,江西本土商厦企业规模比较小,阻碍了企业上市的步伐。而江西省统计局的一份分析报告对近年江西商厦企业作出如此总体评价:“发展较缓慢,企业规模偏小,现代化水平不高,市场体系不够健全。”

截至目前,江西省销售额超过 20 亿元的百货零售业只洪客隆一家。除洪客隆以外,江西本土年销售额超过 10 亿元的百货零售企业约在 3 至 4 家,其中南昌百货大楼、洪城大厦在 2008 年前后年销售额突破 10 亿元。年销售金额超过 1 亿元的,大概有 50 至 60 家。

对于江西商业类上市公司的空白,江西省社科院经济研究所所长麻智辉认为还有一个深层次的原因,就是江西相对重视工业经济发展的导向。因此,在上市公司的江西板块中可以看到,国内拥有铜矿

资源最多的江西铜业,最大的军工电源制造商泰豪科技,还有最大的压缩机生产企业华意压缩,而国内唯一一家生产教练机的厂商洪都航空也都位于南昌。

国内首批商业企业上市热潮,发生在 1995 年前后。然而,江西的百货零售企业,并未能抓住资本市场带来的机会。随着 A 股市场的扩容,人人乐、天虹商场等零售企业相继挂牌。但时至今日,即使在江西的拟上市企业的队伍中,也追寻不到商业类公司的踪影。

对于江西商业企业的上市路径,麻智辉表示,江西商业企业实

力比较弱,依靠一家企业独立发展然后上市比较难,必须通过整合发展,促进资源向优势企业集中,实现规模效益并上市。

麻智辉还表示,由于对资本市场认识问题,一些符合条件的企业对上市积极性不高,看不到资本市场在改善经营机制、规范公司内部治理等方面的积极作用。

据统计,仅 2009 年我国就有 19 家零售、连锁企业在海内外证券市场上市,是 2008 年的近 2.7 倍。继 1995 年之后,国内零售企业再掀上市潮,江西本土商业企业能否把握上市良机,令人关注。



为迎接中秋佳节,洪客隆商场正在大搞促销活动。

洪客隆放弃百货 江西商企热衷房地产

证券时报记者 郭渭鹏

也许是嗅到了零售终端竞争中淡淡的血腥味,7 月,传出了江西本土零售业龙头洪客隆放弃百货业务的消息。据香港上市公司华润创业公告,其将以 36.9 亿元的价格收购洪客隆百货。

对于洪客隆转嫁其赖以发家的零售百货业,外界还有一种猜测,那就是洪客隆为了满足其地产项目拓展的资金要求。但不管如何,在江西本土商厦企业中与资本市场走得最近的洪客隆百货,将极可能从江西省的零售业态中消失。

1995 年,洪客隆在南昌投资江西省首家仓储式开架自选商场,短短几年内迅速成长为江西本土的连锁超市龙头,在江西及周边地区开设了 23 家直营商场,门店遍及南昌、景德镇、九江等地。洪客隆已逐步成为江西百货零售业的标志性品牌。在 2010 年中国连锁百强排名中,洪客隆以 32.8 亿元的年销售额排在第 80 位。资料显示,洪客隆去年未经审核的综合资产净值约 2.3 亿元。目前业务主要分百货、地产和酒店业务三大板块。

洪客隆百货投资有限公司行政副总经理王明标表示,洪客隆百货 2008 年曾运作上市,并不少公司表示了与洪客隆合作的意向。

但随后的江西百货零售业市场,随着外资零售业和专卖店、大卖场等新兴业态的崛起,使得百货占全社会零售额急剧下降,特别是沃尔玛、家乐福等外来巨头的进驻,更加快了江西零售业战国时代的到来。同时,洪客隆也面临着本土零售企业的强劲竞争,如九江的联盛、吉安的阳光等。

江西省内一位商界人士告诉记者,并购已经成为百货零售业最主要的规模扩张形式,而洪客隆通过逐步开店的形式已经显得落后和迟缓。

就在洪客隆百货零售业务遭遇困境时,地产业务为洪客隆利润的贡献超过了 50%。洪客隆 2004 年涉足房地产行业以来,开发了财富广场等多个地产项目,最近几年房地产的主营业务已经占到 1/3。据悉,洪客隆已经布局全国房地产市场,在深圳、成都、三亚等地拥有近 1000 亩可开发的土地储备,其中仅成都就有 700 亩。

百货零售企业转行做房地产,在江西洪客隆也不是第一家。2007 年,江西凯美集团将其做得风生水起的太平洋购物广场卖给马来西亚的百盛集团公司,据称也是基于凯美集团的战略投资由零售百货业转向房地产。

据记者了解,目前南昌的百货零售企业洪城大厦集团也在开发房地产。可见,在多重因素影响下,尤其是房地产业务高毛利润率的吸引,越来越多的商业企业进入房地产领域。

台湾高铁运营 56 个月后首次获利

据新华社电

一度因严重负债而几乎无法支撑的台湾高铁在经过 56 个月的通车运营后,终于迎来首次获利。根据台湾高铁最新公布的财报,今年上半年净利润近 19.8 亿元新台币。

台湾高铁是连接台北市与高雄市的高速铁路系统,全长 300 多公里,是岛内最大规模采取 BOT (建设-经营-转让) 模式的公共工程,由民营的台湾高铁公司负责兴建、营运。台湾高铁列

车的最高运营速度设定为每小时 300 公里,台北至高雄行车时间约 1.5 个小时。

台湾高铁年报指出,今年上半年台湾高铁旅运人数为 2002.8 万人次,比去年上半年增加约 188 万人次,增长 10.39%。因旅客量增加,今年上半年营收约 157.9 亿元新台币,比去年上半年增加约 28 亿元新台币,净利润达近 20 亿元新台币。

台湾高铁自 1998 年启动兴建计划起就命运多舛,建设期间纷

扰不断,导致开通时间推迟 1 年多。2007 年 1 月 5 日通车后,台湾高铁每日开班次为双向 38 班,并以其快捷、方便的特点迅速占领岛内部分客运市场。但是,财务亏损一直是其挥之不去的阴影。2007 年至 2010 年,台湾高铁亏损分别达 294 亿元、250 亿元、47.9 亿元、14 亿元新台币。

台湾高铁的载客量也一直与原先预计的有较大差距,至去年 8 月 4 日才迎来第 1 亿人次旅客,与原预计时间晚了约 2 年。即便今年上半年日均

突破 11 万人次,也不到原预计载客量的六成。

由于公司的五大民间股东不愿意增加投资,台湾高铁公司一度无法支撑。2009 年 9 月,公司董事会改选,台湾高铁进入官方主导时代。

此间分析人士认为,台湾高铁巨额亏损的主要原因包括运量不足、利息过重,以及庞大的折旧摊提费用。由于公司建设之初举债过高,占总建设费用的 93%,导致目前每年仅利息支出就达上百亿。

台湾高铁公司副总经理贾先德表示,高铁目前仍面临不少挑战与困难,其中折旧仍是最大问题。折旧问题没解决,谈资产价值如同缘木求鱼。”

据介绍,因台湾高铁折旧采用合约年限方式计算,与一般折旧采用设备的设计及使用年限计算标准不同,高铁有些设备可使用 50 年到 60 年,却必须在 35 年合约年限内折旧完毕,导致账面亏损严重。台湾高铁正与主管部门沟通折旧方式问题。

国家基本药物制度已初步建立

证券时报记者 周宇 尹振茂

发改委昨日宣布,自 2009 年 8 月启动实施的国家基本药物制度已经提前实现基层全覆盖,我国基本药物制度初步建立。据介绍,截至 7 月底,全国 31 个省(区、市)和新疆生产建设兵团均实现了在所有政府办基层医疗卫生机构配备使用基本药物,并实行零差率销售。

发改委称,政府主导的省级非营利性药品集中招标平台在 31 个省(区、市)广泛建立,以省为单

位、主要招生产企业、量价挂钩、招采合一、双信封制、集中支付、全程监控的基本药物招标采购机制逐步建立和推广。

数据显示,截至目前,全国共有 25 个省份出台了新的基本药物采购机制文件。其中,安徽、山东、江西、黑龙江、湖北、山西、四川、宁夏、云南、河南、甘肃、广西、辽宁等 13 个省份完成了新一轮采购,江苏、浙江、贵州、河北、湖南、吉林、青海等 7 个省份正在开展采购工作。

发改委指出,国家基本药物

制度基本建立后,群众基层就医负担切实减轻。有关统计数据显示,今年 6 月底,基本药物在基层的销售价格较制度实施前平均下降约 25%。

对于我国基药制度的建立,中投顾问医药行业研究员郭凡礼在接受记者采访时表示,对具体企业来说,目前的招标体制依然笼罩在“唯低价是取”的安徽模式下,因此对于大企业而言是利空;不过,目前政府已经注意到了这个问题,统一基本药物价格就是政府目前采取的措施。

“十二五”我国将建成农机化技术推广体系

据新华社电

农业部副部长张桃林在全国农机化技术推广会议上表示,“十二五”期间将以基层农机化技术推广机构为重点,建立起机构健全、责任明确、运行高效、服务到位、支撑有力、充满活力的适应现代农业发展需要的农机化技术推广体系。

截至 2010 年底,全国共有县以上农机化技术推广机构 2554 个,乡镇独立设置的推广机构 6462 个,

占乡镇机构总数的 21.5%。

张桃林说,当前农机化技术推广工作还存在一些不足和薄弱环节。一些地方的基层推广机构设施简陋,在全国 9000 多个乡级农机推广机构中,52.1% 的机构没有电话,85.9% 的机构没有培训教室,95.9% 的机构没有基本检测仪器设备,80.3% 的机构没有示范样机。由于投入严重不足,农机化技术推广工作经费匮乏的问题比较突出,据农业部农机化司的调查统计,县

以下推广机构中财政全额拨款的仅占 76.3%;在财政全额拨款的这些机构中,财政仅保证人员经费的机构占 52.7%,超过一半的基层农机化推广机构没有推广工作经费的支持。

农业部要求,各地要进一步明确各级农机化技术推广机构工作职能,强化农机化技术推广机构公益性定位,合理设置机构,创新运行机制,改善推广手段,提升服务能力,以基层农机化技术推广机构为重点,全面推进农机化技术推广机构建设。

“十二五”期间 海洋开采油气进口物资免税

财政部、海关总署、国税总局等三部门日前联合下发通知,决定在“十二五”期间,对我国海洋开采石油(天然气)进口物资实施税收优惠政策。

通知明确,自 2011 年 1 月 1 日至 2015 年 12 月 31 日,在我国海洋进行石油(天然气)开采作业的项目,进口国内不能生产或性能不能满足要求,并直接用于开采作业的设备、仪器、零部件、专用工具,在规定的免税进口额度内,免征进口关税和进口环节增值税。同时,

符合通知规定的勘探开发项目下暂时进口《免税物资清单》所列的物资,准予免税。符合通知规定的勘探开发项目下租赁进口《免税物资清单》所列的物资,准予免征进口税收,并纳入免税进口额度统一管理。此外,1994 年 12 月 31 日之前批准的对外合作“老项目”进口《免税物资清单》所列的原材料,可继续享受免税政策。

三部门还同时发布了《关于“十二五”期间在我国陆上特定地区开采石油(天然气)进口物资税收政策的通知》。(晓波)

三大因素影响新棉价格走向

临时收储、成本和通胀三大因素对新棉价格的走向和走势影响最大。”中国农业科学院棉花研究所昨日在其发布的相关报告中如是指出。

该报告称,托市收购将对市场产生支撑效应。3 月出台的临时收储价为 1.98 万元/吨,扣除 1000 元/吨加工和运输费用为 1.88 万元/吨,328 级籽棉价格为 8.96 元/千克,是一个托底的收购价。在临时收储价的支撑下,新棉价格呈止跌趋稳走向。

同时,在成本和通胀的推动下,

新棉价格波动上行和回升的可能性加大。据监测,上半年物质与服务费用上涨 52.1 元/亩,测算皮棉成本上涨 6129 元/吨才能消化。同时预计全年人工费用上涨 150 元/亩,测算皮棉成本需上涨 1764.7 元/吨,物质和人工费用合计推动成本上涨 2377.6 元/吨,即在临时收储价 1.88 万元/吨的基础上增加 12.6% (2377.6 元/吨) 才能消化成本上涨的压力。这与 1 月预测新棉合理预期价格将在 2.1 万~2.2 万元/吨之间比较吻合。如果加上土地租金等的上涨因素,预计新棉合理价格在 2.4 万~2.6 万元/吨。(尹振茂)