

法国电信携手中兴通讯 启用肯尼亚HSPA+网络

法国电信携手中兴通讯(000063)日前在肯尼亚首都内罗毕对外宣布,基于Uni-RAN的肯尼亚最快HSPA+网络正式商用。通过这张网络,肯尼亚居民可以体验高达21Mbps的高速无线下载速率。肯尼亚总统齐贝吉与现场200余嘉宾共同见证了这一时刻。

法国电信(France Telecom)是全球第四大电信运营商,总部位于巴黎,是一家综合全方位业务的电信运营商。法电2007年12月完成了肯尼亚电信公司51%股份的收购,正式进入肯尼亚市场,并在2010年获得肯尼亚3G牌照。

中兴通讯此次为法电肯尼亚提供的是基于Uni-RAN的全IP解决方案,利用多制式统一平台,为其打造了一套2G/3G统一移动网络,网络具备向LTE平滑演进的能力,可大大提高用户使用体验,并为运营商实现了OPEX的极大节省,“灵活组网”和“高效组网”实现了完美结合。

(黄丽)

中国南车627辆新能源车 替代株洲传统公交

昨日,株洲市“城市公交车电动化三年行动计划”圆满完成庆祝活动,在中国南车(601766)下属公司南车时代电动举行。从2009年开始,株洲市借助节能与新能源汽车示范推广试点工程,提出“城市公交车电动化3年行动计划”,3年内将城区现有的627辆公交车全部换成中国南车纯电动或混合动力车。就此,株洲市成为全国首个实现公交车电动化的城市。

据了解,经过三年建设,截至目前,株洲市城区现有的627辆公交车全部置换为混合动力公交车,运行总里程逾4588万公里,载客1.15亿人次。每年可节油近220万升,减少二氧化碳等各类有害物质排放1.47万吨,完全达到了“两型”社会的要求。

(刘征)

东方市场 拟斥资不超1亿参与理财

东方市场(000301)公告,目前公司房地产生育、土地整理、代建管理等业务均具有阶段性特点,使得公司有较为充裕的账面闲置资金。因此,董事会同意公司及其分公司、控股子公司合计使用不超过1亿元的闲置自有资金投资低风险银行理财产品,在上述额度内资金可以滚动使用。不过,对于这笔资金,公司有限制,即限于固定收益型或保本浮动收益型的银行间产品,如同业存款、同业拆借、票据贴现、债券回购等。为了控制风险,公司不得购买以二级市场股票及其衍生品以及无担保债券为投资标的理财产品。

(李小平)

金慧盈通 推出理财终端等新品

金证股份(600446)旗下的深圳市金慧盈通数据服务有限公司昨日主办了“迎接C时代,畅想移动互联网”——2011金慧盈通首届新产品推介会。金慧盈通首款自主研发的金股信King派平板电脑及G25理财终端、ipad、安卓2011、wp7炒股软件、金融应用商店、彩信报运营平台等系列新产品正式发布。

业界人士均认为,近年来,科技产品已成为国内众多消费者的宠儿,此次新品发布会将强势的科技产品阵容,更是表明了金慧盈通驻扎科技沃土,精耕深织市场的决心。

(黄丽)

瑞和股份今起招股

得益于城市化的发展和行业集中度的提高,建筑装饰行业正迎来发展的好时光。今日刊登招股意向书的瑞和股份(002620)是该行业领先企业之一。瑞和股份表示,公司的公共建筑装饰工程业务将保持稳步发展,而住宅精装修工程业务将有望快速发展,虽然公司整体规模略小于行业主要上市公司,但公司的成长性更好。

瑞和股份主要业务为酒店、写字楼、大剧院等公共建筑装饰和住宅精装修的设计及工程施工,经过多年的精耕细作,公司已具有建筑装饰工程专业承包壹级、建筑装饰专项工程设计甲级、建筑智能化工程专业承包壹级等各类行业最高资质等级,是目前建筑装饰行业种类最全、等级最高的企业之一。

公共建筑装饰工程业务为公司主要收入和利润来源,但住宅精装修工程业务在2010年发展迅猛,该业务收入由2009年的不到亿元增长至2010年的3.29亿元,占营业收入的比例大幅提高,快速增长的原因是公司成为了恒大地产的主要合作伙伴,未来瑞和股份将加大与住宅类房地产开发商的业务合作,使该业务成为公司快速发展的主力军。

(邓常青)

背靠地产好乘凉 万达院线IMAX影院扩张正酣

见习记者 张莹莹

8月27日,武汉万达影城经开店开业,成为该市第二家IMAX高解像度大尺寸影片)影院;9月2日厦门万达影城湖里广场店开业,树起该市首块IMAX银幕。短短一周内两家IMAX影院集中开业,此时万达旗下的IMAX影院已经有17家,这个谋求上市的“院线达人”正在飞速跑马圈地,打一场高端影院IMAX银幕战。

计划:3年IMAX影厅过百

在《阿凡达》以前,很少有人知道IMAX银幕是什么。东莞万达影院市场人员温先生向记者表示,“东莞万达的IMAX影院在2007年初开业,以前的受众更多来自深圳和广州的发烧友。而现在在东莞这个二线城市,人们开始对IMAX影厅有所关注,万达还会进一步增加东莞的IMAX影厅建设。”

在其他院线还在对自己的3D放映技术津津乐道的时候,万达院线已经开始在新技术上进行新一轮的扩张。公开数据显示,目前国内已建成开业的IMAX影厅共计35家,其中万达院线占据了17家。

今年3月,万达电影院线与IMAX公司在北京举行签约仪式。双方约定,万达电影院线将成为IMAX公司目前在中国的唯一紧密战略合作伙伴。“唯一”意味着万达院线在扩张的同时,没有忘记堵塞竞争对手的路。也许,万达电影院线在未来几年内将成为国内唯一能够再建IMAX影厅的电影院线。

万达院线计划,至2014年,万达将与IMAX公司合作建设至少75个IMAX影厅,加上目前已开业和在建的IMAX影厅,届时,万达院线将拥有超过100个IMAX影厅,成为亚洲第一、全球第二的IMAX运营商。

今年,万达院线开业的15个万达广场中,影城将全部配置IMAX影厅,年内还将对原有30多家万达电影城进行增设IMAX影厅的改造。到年底,万达电影院线将建成至少50个IMAX影厅,是前十年全国IMAX影厅总数的两倍多。

优势:地产公司后盾强大

万达的IMAX影院建设,均依附于万达地产,面对影院日益高企的房租,万达不仅在资金上占尽了优势,更重要的地利优势显而易见。

目前IMAX影院建设最困难的是找符合条件的建筑物。”中影南方新干线邱晴女士向记者表示,尽管巨大的资金投入也是问题之一,但是IMAX影院建设是目前面



临的主要难题。”

IMAX银幕大约要占4层楼的高度,因此建筑物在规划建设的时候,就要预留出影院建设的场地,万达背靠商业地产,优势非常明显。”邱晴表示,“南方新干线以后也会有IMAX影院建设的意向,毕竟目前IMAX技术是企业吸引观众的最新元素,但是还要看场地情况和市场状况。”

万达院线近年来的井喷式发展有目共睹,2004年才涉足影院,短短几年就晋升到行业老大级别。除了在地产方面占据了绝对优势,庞大的资金投入也使一部分竞争者望而却步。

华星影院经理刘晖日前对媒体表示,巨幕电影银幕成本是100万元到200万元,放映机要1000多万元,建设一个巨幕影厅的硬件成本就高达1500万元左右,相当于建设七到八个普通影厅的费用。即使如今随着技术的日趋成熟,一个中档的IMAX数字放映机也要800万元左右,尚且不论机器日常的维护费用。

据了解,一个投资1500万元的IMAX影厅,巨幕电影的放映成本和日常运营费用,一年票房要达1000万元才能达到盈亏平衡,这几乎是一家多厅普通影院半年的收入。

盈利:对片源依赖度高

高额的投入,能否换来高

回报?

这主要看当地的市场状况。”温先生表示,“一线城市消费高,因而目标人群的接受程度也较高,但是二三线城市市场就会差很多。”

东莞万达影院是目前国内唯一一家胶片放映的IMAX商业影城,胶片效果好的同时,也面临着投入高、片源少的现状。

我们今年放映《变形金刚3》的时候也有一票难求的情况,但是由于是胶片放映,受片源影响很大。”温先生表示,“尽管具体的数据要财务部统计,但是从目前的票房来看,IMAX厅是不盈利的。”

东莞万达IMAX影院的胶片放映也许是个案,但是片源问题、受众接受程度等也是其他数字放映的IMAX影院所面临的通病。

不是每一部IMAX影片都会引起轰动效应。”邱晴表示,“目前IMAX从市场来说,确实刺激了消费,但是观众在观影时会有所选择。比如说一部爱情片和一部《阿凡达》,观众肯定会选择《阿凡达》在IMAX影厅看,而爱情片在普通影厅观影。因此,目前对IMAX电影的片源要求非常高,只有影片的画面足够大,3D技术过硬,观众才会买账。”

也有观点认为,2月份已经进入环保公示期的万达院线,上市已经进入了冲刺阶段。万达院线疯狂扩张IMAX影院,或许是为了上市后能够赢得较高的品牌定位。

三一重工 世界最长泵车落户广州

9月8日,三一重工(600031)

自主研发制造的臂架长度世界第一、泵车混凝土输送量世界第一的72米泵车交车仪式暨施工观摩会在广州市南沙举行。这台创造吉尼斯世界纪录的明星产品正式交付给客户广东中山冠力机械租赁有限公司。据介绍,这是目前市面上投入使用臂架最长的泵车,也是三一长臂架泵车在华南地区销售的新突破,对于华南地区整个混凝土行业的发展都具有极大的促进作用。

当天下午,在广州南沙的施工工地,六桥五节臂的庞然大物张开前后支腿,垂直高度72米的红色臂架缓缓打开,一旁在建的近三十层的高楼在它的面前立刻变得触手可及。

据了解,2007年,66米臂架泵车问世,三一首次站到了世界泵车制造领域的最前沿,从技术跟随者成为开拓者。两年后,三一泵车刷新了自己创造的世界吉尼斯纪录,臂架长度增至72米,至今仍无人打破。

(文星明)

永泰能源 15亿热电厂项目将开建

永泰能源(600157)煤电一体

化战略的重要一步已经迈出。公司今日公告,为了充分利用公司所属的煤炭资源,构造煤电一体化产业体系,公司子公司新疆永泰公司与新疆蒙鑫公司签署了《合资成立吉木萨尔县天宇华鑫热电节能有限公司合同书》,由新疆永泰公司与新疆蒙鑫公司以现金方式共同出资8000万元合资设立天宇华鑫热电公司。其中,新疆永泰公司出资

5200万元,占65%的股权。

该公司成立后主要建设吉木萨尔县北三台工业园区4x150兆瓦热电厂项目。该项目总用地面积约35.32公顷,分两期建成,一期建设2x150兆瓦,一期工程总投资预计15亿元,项目资本金按总投资的30%筹措。北三台工业园区定位为循环经济和高耗能项目产业园区,现已全面开工建设,上述4x150兆瓦热电厂项目为园区产业链的一部分。

(文泰)

香雪制药二线品种前景广阔

受成本上涨等因素影响,香雪制药(300147)上半年仅实现小幅上涨,但其二线品种中化州橘红系列产品被视作有望接过中药口服液成长接力棒、驱动公司业绩继续快速增长的另一品种。

今年上半年,香雪制药共实现销售收入2.29亿元,其中抗病毒口服液收入1.26亿元,同比增长3.35%。由于抗病毒口服液未能进入基本药品目录,无法在基层医院销售,导致占销售额超过20%的医院市场出现同比下滑。但占据近七成销售额的OTC渠道销售实现了稳步增长。兴业证券研究员王晞认为:

“随着秋冬换季时节流感高发期的到来,抗病毒口服液销售有望出现环比增长。”

除中药口服液外的其他产品,公司上半年共完成销售7054万元,同比大幅增长135.71%,其中化州中药厂橘红系列产品省外市场的销售贡献最大。目前,香雪制药已将

橘红系列产品作为重点推广品种并入母公司渠道进行销售,并作为主力品种在省外推广。该公司的橘红系列产品被视作有望接过中药口服液成长接力棒、驱动公司业绩继续快速增长的另一品种。

在渠道维护方面,香雪制药成立了300人的自有渠道建设队伍,并在部分省市设立分公司,力争实现终端的精耕细作。目前,香雪制药网络所覆盖的5万余家药店大多分布在广东和湖南,未来还将进一步强化在华东、华北地区的销售。

此外,在香雪制药现有产品中508医用胶、九极公司的口服液保健品以及清平制药的部分注射剂品种平衡发展,有效减少了公司对抗病毒口服液单品的依赖度。

王晞认为:“香雪制药在既有渠道拓展维护、省外渠道扩张等方面战略清晰,二线品种有着广阔前景。”

(刘莎莎)

亏本运营+政府补贴 污水处理行业上市公司高毛利怪象解读

证券时报记者 李娴

不久前结束披露的上市公司2011年半年报显示,许多行业业绩不俗,高毛利、高利润引市场追逐。在这些行业中,却有一个这样的行业:一个与民生息息相关的行业,也是一个资本密集、近乎垄断的行业;这个行业有综合毛利率高达60%的上市公司,也有屡遭质疑的市政工程,甚至充斥着堪称“中国最复杂价格”的水价之争,这就是污水处理行业。

污水处理公司处于行业产业链的下游,2011年中报显示,从事污水处理运营的上市公司毛利率大多在40%以上。以洪城水业为例,今年上半年由于污水处理业务量增长,公司综合毛利率从去年同期的24%提升至40%,创近年新高。但事实上,与自身增长能力很强的公司不同,污水处理上市公司的高毛

利率并不来自主营业务,而是大多得益于政府补贴。来自业内的质疑是,持续依赖政府补贴的企业是否有竞争力可言?

上海市排水处副处长陈其楠告诉记者:“上海市目前一共有53座污水处理厂,其中中心城区14座,但大多是在亏本运行。”在被问及污水处理厂亏本的主要原因时,他表示,先期投入大、回收时

间长和设施使用排水费(即污水处理费)低于盈亏平衡点是主要原因。据陈其楠介绍,目前上海的大型污水处理厂都处于投资回收期,设备一旦运行,就有不菲的折旧费用产生。那么服役期超过投资回收期的污水处理厂,日子是否就好过呢?陈处长并不这么认为,他说:“老厂虽然规模不大,但国有性质的企业往往人多,加上环保排污标准在提升、成本在

涨,也难说盈利。”上海市的污水处理厂大多是国有性质,中外合资的有少数几家,民营基本上退出了。”

就污水处理的投资回收期问题,记者咨询了中国水网的水务专家肖琼。肖琼连续两年参与了《中国城镇污水处理市场系列分析报告》的调研和撰写工作。她告诉记者,一般一座生产经营期为20年的污水厂,理论上计算前2年~3年肯定亏本,3年~7年是成本回收期,第7年才有可能开始盈利。但她同时强调,这个计算结果是基于“理想的”成本控制前提。

在记者采访过程中,污水处理行业的成本运作不甚透明先后多次被业内人士或明或暗地提及。一位环保水务行业的券商分析师提醒记者:“水务企业需要高毛利率来支撑重资产的投资回报,高毛利率是行业共性,你要看净资产收益率ROE。”数据显

示,中原环保、重庆水务、兴蓉投资、江南水务、武汉控股等公司的加权平均净资产收益率均同比减少,但也仅在2.29%到7.15%之间,而洪城水业、首创股份、南海发展和桑德环境的该数据则同比略增,创业环保则与去年同期持平。

对于上市公司来说,上调水价毫无疑问是助推公司盈利水平的“利器”。虽然相关部门明确表示,水价改革要优先提高污水处理费,这样才能保证企业盈利。但中投顾问环保行业研究员盘雨宏却并不完全认同,他告诉记者,污水处理厂大多带有行政色彩,往往易陷入亏损——补贴的恶性循环。提价并不具备持久性,一旦达到临界点,不同企业的盈利能力完全取决于对成本的控制能力和新业务的开拓能力。”肖琼也认为:“虽然通胀条件下,污水征收上涨是趋势,但提价带来的高增速不可能在每个公司身上出现。一些地方政府的污水处理结算价可能会下降。”

2011上半年部分污水处理运营上市公司相关财务数据

上市公司	污水处理业务毛利率	同比变化	加权平均净资产收益率	同比变化
兴蓉投资	56.76%	2.48%	6.86%	1.93%
南海发展	41.14%	4.12%	5.04%	0.25%
武汉控股	35.74%	-1.85%	2.29%	-2.36%
桑德环境	37.37%	-0.64%	9.13%	1.59%
中原环保	54.83%	-3.72%	6.54%	-0.60%

李娴/制表