

和佳股份今日起招股

9月22日正式得到证监会批复的和佳股份(300273)今日开始招股。作为国内第一家、目前也是唯一一家能提供较为完整的肿瘤微创综合治疗解决方案的企业,和佳股份在2007年8月完成股份制改制之后,正式踏上了迈向资本市场的征程。

据悉,和佳股份此次拟发行不超过3335万股,发行完成后的总股本为1.33亿股,计划募集资金2.05亿元,主要用于肿瘤微创综合治疗设备技术改造、医用气体设备建设、医用影像设备建设、工程技术中心建设和营销网络建设五个项目。项目达产后,肿瘤微创治疗设备的生产能力将从2010年的293台增长到553台,即年产能增加260台套,医用一体化制氧机和医用影像设备的生产能力也将大幅增长,其中,分子筛制氧主机和一体化医用制氧机的年生产能力新增380台。

和佳股份表示,发行当年及未来3年内,在募投项目达产前,考虑到目前公司自身产能利用率已基本饱和,公司将努力通过产品结构调整和内部成本控制,力争在2010年的基础上实现营业收入的稳定增长,净利润水平保持年均20%以上的增长;待募投项目达产后(预计为2013年),力争营业收入达到8亿至9亿元,净利润力争超过1.2亿元。在公司远景规划中,一方面,将全面提高技术研究中心的研发能力,努力建成医疗设备领域内国家级企业技术研发中心;另一方面,将继续扩大产品种类和规模,努力成长为国内最大的综合医疗设备供应商。

和佳股份称,根据公司研发中心及营销中心的市场分析,不考虑未来新技术、新设备投入市场和患者数量递增的趋势,仅以当前二级及以上医院的采购需求计算,肿瘤微创治疗设备的市场容量超过100亿元。除肿瘤微创综合治疗的拳头业务外,公司已经为全国108家各级医院(三甲医院占41.67%)提供了医用分子筛制氧设备及系统。

福建水泥 拟1.9亿控股海峡水泥

福建水泥(600802)今日发布公告称,公司于9月29日与福建省大阳矿业有限责任公司、自然人陈培基共同签订《德化海峡水泥项目投资合作协议》,公司以现金出资方式出资约1.91亿元(占总股本的52%)投资控股福建省海峡水泥股份有限公司,建设一条带9000kW纯低温余热发电的日产4500吨熟料新型干法水泥生产线项目。

公告称,此次项目总投资(固定资产投资)约需8.1亿元,其中资本金约占50%。此次增资完成后将根据项目进展需要,股东按持股比例进行分期增资。直至注册资本金达到项目总投资的50%(约4亿元)。

公告称,海峡公司现注册资本为1.95亿元,形成的资产主要为石灰石矿山采矿权、矿建工程、厂区地面工程等。其采矿权证由海峡公司持有,其中石灰石、煤、硅质原料矿产品所有权归增资后的海峡公司所有,铅、锌、铁、锰矿产品归海峡公司股东大阳矿业公司和陈培基所有。此次采矿权评估不包括铅、锌、铁、锰矿产品价值。

此次海峡公司4500t/d新型干法熟料水泥生产线项目,拟采用新型干法预分解生产工艺,建设范围自石灰石矿山开采、破碎及输送,辅助原料进厂至水泥成品出厂以及与之相配套的生产辅助设施,配套建设9000kW纯低温余热发电系统。

福田汽车 与戴姆勒签技术许可协议

福田汽车(600166)今日公告称,9月29日,公司与北京福田戴姆勒汽车有限公司在北京市签订了《H4卡车技术许可协议》。

根据合资合同的约定,福田汽车许可合资公司使用H4卡车技术,以使合资公司在中国大陆境内装配和/或生产以及经销H4卡车,北京福田国际贸易有限公司可以委托合资公司生产该等产品,用于中国大陆境外销售。福田汽车称,合资公司应当向福田汽车支付许可使用费,共计17.2亿元。

上海联交所2010年以来 实现中小企业融资433亿

中国企业国有产权交易机构协会会长、上海联交所总裁蔡敏勇在日前召开的“中小企业投融资研讨会”上表示,目前,上海联交所成立的托管中心托管的企业约200家,成功上市7家,年均融资额在100亿元以上。2010年以来,包括上海股权托管中心在内的上海产权市场以定向增资、项目合作、技术融资、股权质押、股权转让等多种方式为超过600家中小企业服务,推动实现中小企业融资额达432.89亿元。

放弃锡钢 华菱钢铁钢管业务整合再启

华菱钢管100%股权将全部注入钢管控股

证券时报记者 张莹莹

在注入锡钢集团的重组方案被否之后,华菱钢铁(000932)再次启动了对旗下钢管业务的整合。公司今日发布公告称,为进一步理顺旗下两家子公司湖南华菱钢管控股有限公司与衡阳华菱钢管有限公司之间的股权管理关系,公司拟以所持有的华菱钢管67.13%的股权和现金2亿元(含定向增发募集资金1.45亿元)对钢管控股进行增资,同时控股股东湖南华菱钢铁集团及其全资子公司湖南衡阳钢管(集团)有限公司拟分别以其持有的华菱钢管26.43%和6.44%的股权增资钢管控股,此次增资完成后,华菱钢管100%股权将全部注入钢管控股。

资料显示,2010年12月,华菱钢铁董事会审议批准成立钢管

控股,作为公司钢管业务统一运营的平台。2011年3月30日公司出资500万元全资设立了钢管控股并已正式运营。华菱钢铁上一次重组方案,因遭到公司的外方股东安赛乐米塔尔派出的5名董事全部投票反对而被否,而此次关联交易独立董事对此事项进行了事前认可,并发表独立意见称,此次交易将理顺公司钢管业务子公司之间的股权关系,便于未来钢管业务的统一运营管理;并称华菱钢铁、华菱集团和衡阳集团增资投入钢管控股的股权资产定价公平。

对比此前的重组方案,此次华菱钢铁放弃了将华菱集团以所持有的江苏锡钢集团有限公司100%的股权增资投入钢管控股的决议。在此前重组方案中,公司以所持有的华菱钢管67.13%的股权、现

金2亿元(含定向增发募集资金1.45亿元),华菱集团以所持有的锡钢集团100%的股权,共同增资投入钢管控股。钢管控股将作为公司钢管业务的集中管理和运营的平台,在营销、采购、财务、投资、战略规划等方面实现集中管理,锡钢集团和华菱钢管将作为钢管控股下属的生产制造中心。

但该案遭到外方股东派出5名独立董事的反对,反对理由为,华菱钢铁今年的业绩与去年相比虽有大幅改善,但持续盈利能力仍然比较脆弱。锡钢集团2011年能否实现盈利存在一定的不确定性,并需进一步投资建设二期工程。鉴于华菱钢铁正处于扭亏的关键时刻,且负债率高,如果现在将锡钢集团注入华菱钢铁下属的钢管控股,将增加华菱钢铁扭亏的不确定性,不利于降低资产负债率,可能增加运营风险。



春雨/摄

杭齿前进 5年何以超越50年?

——公司董事长茅建荣详述解禁股、员工持股问题及公司发展规划

证券时报记者 李欣 张霞

从上世纪60年代聚五湖四海之人才授命建厂,到改革开放以来的加速发展,杭齿前进(601177)已走过50余年的历程。50多年来,国际形势风云变幻、国内经济起伏发展,杭齿前进却从未有一年出现业绩亏损,作为老国企的一员,这俨然有些“另类”。

借力资本市场,杭齿前进提出“十二五”期间再造一个杭齿的宏大目标,5年的时间如何超越以往50年的发展?上市一周年之际,作为老国企的杭齿前进如何处理多达81位自然人股东自身价值大幅增长可能面临的变现问题?带着一系列问题,证券时报记者利用股东大会的契机走进杭齿前进,采访了已在公司工作30余年的董事长茅建荣。

企业和团队命运高度捆绑

离杭州市区仅半个多小时车程,记者来到位于萧山区的杭齿前进。进入厂区,不论男女员工均身穿朴素的蓝色工作服,熟悉的国企风格迎面而来。

上市满一周年,杭齿前进限售股解禁颇受关注。这不仅因为中国华融资产管理公司和中国东方资产管理公司两家法人股股东分别持有公司6014万股和2486万股股份,还因多达81位经营团队的自然人股东共计持股2706万股,占比6.76%。记者直接向茅建荣抛出了解禁的话题。

茅建荣并未直接回答,他回忆起企业上市时对投资者说过的一句话:“杭齿前进绝不是一个可以在短时间让股东获得超额回报的股票,但绝对是具有长期投资价值,拥有稳定业绩增长的股票。”

茅建荣接着说,上市以来已多次与华融及东方交换意见。就目前

获得的信息来看,无论是华融还是东方都不会在短期内进行抛售。

这两个因素。一方面,华融和东方对企业发展前景非常认可,均希望较长时间持有具有可靠回报的优质股权;另一方面,客观上华融资产和东方资产目前正处于转制过程中,将保持所持股权的相对稳定。”

对于多达81人的自然人股东,杭齿前进也设计了在记者看来相对“苛刻”的持股方案。受这个方案限制的,同样包括茅建荣在内。

茅建荣介绍,杭齿前进的持股管理办法在设计之初就以企业命运与经营团队命运高度捆绑为理念,比相关规定更严格。其中一个特点是双重锁定,员工持股既要符合国家标准外部锁定要求,也在企业内部有与经营目标挂钩的考核指标锁定,考核不合格的个人或团队不得解锁。另一个特点是经营团队人员持股全部比照董监高要求,在减持比例及时间窗口上严格限制。持股管理办法规定,81位经营团队自然人股东所持股份的20%在退休或双方同意解除劳动合同后两年才能解禁。

“三驾马车”齐头并进

根据规划,“十二五”末,杭齿前进将形成船用齿轮箱及船舶动力推进系统、工程机械传动装置、大功率风电机组齿轮箱“三驾马车”齐头并进的格局。对于公司产品覆盖船舶、工程机械、汽车、新能源、工业传动等多个领域,茅建荣将之形象地比喻为“鸡蛋放在了不同的篮子里”。

茅建荣举例说:“以发动机为对比,汽车、船舶等发动机的工程学原理基本一样,技术上可以相通;但船舶和工程机械的齿轮箱完全是两个概念,其传动形式和实现

方式的差距很大,很难相通。我们在多个领域都掌握核心技术和市场份额,这使得公司的业务拓展有足够的“灵活性”。

船用齿轮箱一直是杭齿前进传统优势所在,其研发能力、制造水平和产品质量均保持国内领先,市场占有率达65%之多,部分指标已达国际先进水平。

未来船用齿轮箱将从单一的齿轮箱向船舶动力传动装置集成供货方向发展,这将有效地提升产品的附加值。此外,企业将重点发展高速轻型船舶,包括高档游艇、科考探测船舶、海洋执法船舶等原本主要采用国外齿轮箱的产品系列,实现进口替代。

而工程机械方面,受益国内固定资产投资增速反弹,杭齿前进工程机械齿轮箱销售收入增长迅速,今年上半年已首次超过船用产品。

茅建荣十分看好募集资金项目中电液控制工程机械齿轮箱产品的升级换代。

据了解,电液控制变速箱具有可靠性强、寿命长且操作简便的特点。目前,欧美已经大部分使用电液控制变速器,国内还是以机械换挡变速器为主。产品升级将是行业发展不可逆转的趋势。”茅建荣认为。

链接 | Link |

杭齿前进的前身是杭州齿轮箱厂,1960年,为解决我国渔业机械化问题,增强东南沿海渔业捕捞抵御台风袭击的能力,杭州齿轮箱厂投命问世。

从建厂到七十年代末,杭齿前进主要仿制国外样机,开发了以ZF5580为代表的船用齿轮箱,实现了中国人拥有船用齿轮箱的梦想。改革开放初期到九十年代末,杭齿前进从国外引进多项国际先进

节后甲醇价格或将续涨

证券时报记者在采访中了解到,需求旺季到来、企业集中停产检修,加之原料煤炭价格步入冬季上涨期,预计“十一”长假过后的甲醇市场有望保持震荡盘升格局。

据了解,“十一”长假期间的甲醇市场成交平平,但价格坚挺。从区域市场看,受西北地区到货量减少、部分企业出货相对顺畅的影响,山东中东部地区的甲醇市场较节前走高;内地甲醇市场成交平稳,价格较节前变化不大;而西北市场则较为坚挺。今年9月,在国内企业库存低位、外盘货紧价扬以及下游刚性需求等利好因素的支撑下,国内甲醇价格一度创年内新高。据中宇资讯统计,截至9月20日,华东出罐均价达到3280元/吨,较年内最低均价2685元/吨上涨22%,但此后国际金融市场暴跌,甲醇电子盘行情也触顶回落。

中宇资讯分析师王笑天认为,虽然全球经济的不确定性对市场构成利空,但节后甲醇市场的基本面仍有向好预期,预计将保持震荡盘升格局。首先,9月底至10月初,西北主要企业均有检修计划,初步统计涉及产能近400万吨,近期华东港口的甲醇库存也处于40余万吨的低位,故供应紧张的预期仍在持续;其次,10月正值甲醇下游的旺季,冬季用油用气高峰将支撑需求增长的预期;再次,随着冬季储煤的到来,甲醇的原料煤炭价格有望继续拉涨,甲醇的成本支撑明显。此外,甲醇期货有望于10月28日在郑州交易所上市,也对市场构成了一定的利好支撑。

不过,茅建荣谈到,杭齿前进将侧重于向上下游延伸。包括面向小城镇和农村建设的小吨位工程机械齿轮箱,以及向西部开发和大工程应用的大吨位工程机械齿轮箱两个方向。

汽车变速器方面,为布局双离合自动变速器(简称DDCT)市场,杭齿前进于6月与菲亚特和广汽部件签署22.69亿元的DDCT产品的合作意向书,包括引进技术、产能扩大和技术升级,藉此实现汽车自动变速器的国外产品替代,该项目预计2013年建成,并最终达到年产量50万台。

茅建荣补充介绍说,此项目为三方合资,产品将主要运用在广汽菲亚特和广汽乘用车的配套,以及通过菲亚特出口,市场基本确定。

在倍受关注的风电项目上,杭齿前进目前已建立国内一流产品技术平台。上半年实现销售收入7950.85万元,同比增长60.81%。但随着今年风电政策调整,以及风电设备生产商排队等待低电压穿越测试认可等因素,风电发展短期受到了一定的制约。

进入新世纪后,杭齿前进加强了自主创新。先后自主研发了可与远洋巨轮配套的智能化大功率船用齿轮箱及可调螺旋桨推进系统、高速舰艇齿轮箱、新一代工程机械电液控制变速箱、多挡位重型汽车变速箱以及具有差动分流和柔性轴均载技术的兆瓦级风电增速箱。这些产品的开发成功,标志着杭齿产品走向高端化。

凯撒股份 香港机场店开张

国庆节期间,凯撒股份(002425)香港国际机场专卖店在2号航站楼隆重开业,这是该公司在香港开设的第六家专卖店。

凯撒股份董秘冯有升表示,在香港这个国际化大都市里,世界顶级服装品牌云集,竞争激烈,作为大陆的服装品牌,要在香港打开销售市场,是需要魄力和实力的。但是凯撒做到了,从北角英皇道、铜锣湾轩尼诗道、九龙弥敦道到国际机场,凯撒覆盖了香港繁华的商业黄金地段,在国际时尚之都与各大品牌百花齐放。

凯撒股份董秘冯有升表示,在香港这个国际化大都市里,世界顶级服装品牌云集,竞争激烈,作为大陆的服装品牌,要在香港打开销售市场,是需要魄力和实力的。但是凯撒做到了,从北角英皇道、铜锣湾轩尼诗道、九龙弥敦道到国际机场,凯撒覆盖了香港繁华的商业黄金地段,在国际时尚之都与各大品牌百花齐放。

凯撒股份董秘冯有升表示,在香港这个国际化大都市里,世界顶级服装品牌云集,竞争激烈,作为大陆的服装品牌,要在香港打开销售市场,是需要魄力和实力的。但是凯撒做到了,从北角英皇道、铜锣湾轩尼诗道、九龙弥敦道到国际机场,凯撒覆盖了香港繁华的商业黄金地段,在国际时尚之都与各大品牌百花齐放。

联建光电发布“灯塔计划”

证券时报记者 水青

国内中高端LED显示应用领域的龙头企业——联建光电(300269)将于近日登陆创业板。公司董事、董秘姚太平日前接受记者采访时透露,为赶上LED照明发展的高速列车,公司特别制定了“灯塔计划”,即利用现有大客户资源积极开拓LED照明的应用,使LED照明像灯塔一样在不同区域和领域展开布局。

联建光电作为中高端LED显示应用领域的领军企业之一,为客户提供包括方案设计、产品制造、工程服务、技术支持和产品租赁在内的“产品+服务”的系统解决方

案,凭借在LED超大尺寸显示、高清节能显示、LED光栅显示、快速组装模组和逐点校正等方面的核心技术,已在户内外高端LED广告媒体应用、舞台演艺以及政企宣传等细分领域建立了较为突出的竞争优势。据悉,公司不仅在推介过程中获得了机构投资者的青睐,而且其网上、网下的申购也十分踊跃,超额认购达172倍,网上中签率仅为0.58%。

据悉,我国的LED显示屏应用行业是伴随着北京奥运等活动的基础设施建设而成长壮大的,在过去几年保持了20%以上的年增长,规模从2007年的72亿元扩充至2010年的129亿元,未来3年的

年均复合增速将为23%,在2013年将达到241亿元。本土显示屏厂商已逐步走向世界舞台,产品应用于世界杯赛场等领域,来自海外市场的收入也在过去几年大幅增加。

据统计,目前联建光电在国内1000平方米以上超大LED显示屏的市场占有率为62.5%,稳居行业第一的位置,500-1000平方米的工程项目市场占有率也达到了31.82%,竞争优势十分明显。

姚太平向记者表示,显示屏技术的升级将促进行业集中度的提高,生产小型、单彩和低成本显示屏的绝大多数厂家业务将日益萎缩,而掌握先进技术的龙头企业将获得更高的市场份额。姚太平谈到,公司特别制定

的“灯塔计划”将拓宽公司LED照明在不同区域和领域的应用。目前在金融、商业地产、轨道交通、广告传媒、集团连锁方面,公司已经分别与招商银行、大连万达、天津地铁、白马广告、中石油合作,在深圳、广州、天津、上海等地合作承建LED商业照明示范工程。预计联建光电上市募集资金投资项目达产后,LED照明应用产品年产量将达到500万瓦。

近两年,一批批LED企业先后上市,其广阔的市场空间和发展潜力也让LED行业备受投资者青睐。据统计,创业板的首发平均市盈率为44倍左右,业内人士指出,联建光电20元的发行价,对应38倍市盈率,后续升值空间值得投资者期待。

支付宝 信用卡还款暂不收费

支付宝公司昨日称,目前没有对信用卡还款服务收费的计划,使用支付宝对所有银行信用卡还款依旧免费。

支付宝昨日同时公布的国庆期间生活助手交易数据显示,7天长假中共有54万人使用支付宝为信用卡还款,平均每1秒钟就有一名用户还款成功。