

湖南下调煤炭价格调节基金

证券时报记者 魏曙光

湖南省近期出台文件,要求从10月1日起,按新标准征收煤炭价格调节基金,非电煤价格调节基金由30元/吨降低至10元/吨,煤炭生产企业送省内电网各燃煤电厂的电煤,免征调节基金。此外,湖南省财政每年将拿出8000万元,用于奖励完成和超额完成发电任务的统调电厂,以及完成和超额完成外购电任务的省电力公司。

据了解,湖南此次出台强硬措施,要求在未來1年间,各产煤市州、县市区和湘煤集团必须完成2000万吨电煤生产任务。如未完成下达指标,省煤炭局将按200元/吨征收煤炭价格调节基金,未完成电煤任务累计数量较大的,还将依法采取必要的行政措施。必要时,将在有关市州依规设立征收检查站,按200元/吨征收出省煤炭价格调节基金。与此同时,湘煤集团日前召开调煤保电工作会,向下分解落实调煤保电任务。未完成电煤考核任务的单位,按电煤欠发电量处罚300元/吨。

湖南是煤炭调入大省,电煤缺口较大,预计今年迎峰度冬期间,湖南用电最大负荷将达2000万千瓦,同比增长18.1%,电力供应缺口将在500万千瓦左右。9月以来,湖南省政府连续召开调煤保电专题会议和煤电生产大会,鼓励煤炭企业向电厂点对点直销电煤,同时要求发电企业必须按省政府下达的发电指标,按月完成发电任务。

深圳创新平价商店模式 获发改委肯定

证券时报记者 周宇

针对深圳市目前实施的创新平价商店模式,发改委昨天表示,这是深圳运用价格调节基金积极创新平价商店建设模式,稳定农副产品价格的大手笔。发改委称,深圳的创新做法,对于城市保障农副产品供应和稳定物价具有借鉴意义。

据介绍,深圳市以“海吉星”国际农产品物流园建设为依托,组建现代物流配送体系,以流动售卖车方式建设平价农产品供应体系,日前一揽子推出了300个流动商店(车)和50个固定平价商店,在全市社区布置900个流动售卖点,为市民提供价廉物美的农副产品。

这一体系不仅具有质量安全、覆盖广泛、供应充足的特点,更重要的是价格实惠。初步匡算,平价农副产品销售量占深圳日均生鲜农产品消费总量10%以上,所售蔬菜价格低于市场价格30%以上,粮、油、肉、禽、蛋的价格低于市场价格8%以上。此外,该体系管理现代。通过建立平价流动商店管理信息系统,实时动态监管300辆流动售卖车的位置及运营情况,适时对农副产品销售进行管理和调度。

发改委认为,总结“海吉星”流动平价商店模式,其最大的创新之处在于实现了农副产品产销的一体化。广东省及深圳市政府运用价格调节基金和财政资金,扶持深圳农产品公司建设“海吉星”国际农产品物流园,促进其与农副产品生产基地对接或从批发市场统一采购,通过集约化加工配送,最大限度地压缩了流通环节,同时又通过流动售卖车的形式,节省了较高的门店租金,大幅降低了经营成本,这是“海吉星”能够保持农副产品物美价廉的原因所在,也是其成功的关键。

发改委指出,当前,我国通胀压力依然较大,保障农副产品供应和价格基本稳定一直是“稳物价、保民生”的重点。目前,我国还有不少城市人口超过1000万,这些城市普遍地矛盾突出,农副产品的需求量较大。做好超大型城市农副产品的保供稳价安民工作意义重大。

为此,发改委强调,各地尤其是人口密集的超大型城市,在推进“三项建设”(蔬菜大棚、冷链设施、平价商店)的过程中,要结合自身实际,探索多种形式,积极运用价格调节基金扶持农副产品的产供销一体化,切实降低农副产品生产流通成本,保障群众基本生活。

淘宝网考虑推出 中小卖家扶持计划

证券时报记者 朱凯

阿里巴巴集团董事局主席马云17日在媒体沟通会上表示,继淘宝商城推出18亿消费者保障和商户扶持计划后,淘宝网也将在近期推出中小卖家扶持计划,该计划将更全面涉及到中小卖家。

去年2月,淘宝网首期投入4亿元推出扶持计划,对全网一钻以下信誉的卖家,免费开放“旺铺扶持”服务,无需再交任何费用。今年5月,淘宝网还发起了“点亮淘宝路”的中小卖家成长计划,活动覆盖全国18个主要城市。

淘宝网表示,2011年是淘宝网开放年,淘宝网将更深入地与广大卖家一起,探索网络零售市场发展之道,与卖家共同成长。

民间借贷危机

“风暴眼”中的温州： 资金断裂企业多涉足太阳能

证券时报记者 李娟

直至今日,“敢为天下先”、“精明”、“团结”这些词仍是打在温州人身上的典型标签。不过近几年来,曾以“吃苦耐劳”闻名的温州模式渐失榜样效力,当“精明”向“投机”转变时,温州模式也开始备受争议。而这次出现的民间借贷危机,可以说是“后温州模式”的集中爆发。为此,证券时报记者专程赶赴温州这座尚处于危机之中的城市,试图从民间借贷者和企业经营者的角度,一探民间借贷危机的究竟。

食利链断裂 “老高”破产转行

龙湾区永中镇永强片区,是十多年前温州担保公司的发源地,也是高利贷最活跃的地区,林翔(化名)是当地“老高”中的一员。

你不是要了解高利贷吗?问他好了。”永强片区下辖某村的村长指着一同过来的林翔告诉记者,他原来就是做担保的,不过现在改做我的司机了。”

林翔话不多,涉及自己的事其实并不愿详谈。他告诉记者,自己在2009年开公司加入担保行业,那时月息普遍是六分,高的一角多也有。”

一路顺风风顺水经营的担保公司,不料因为今年6月下家跑路,林翔不仅本金要不回来,连利息也断了,还欠下了亲戚朋友数额不菲的账。既是债权人也是债务人”,是放贷人的普遍特点,最终长长的食利链条上,首尾已不知彼此。

当记者问起林翔其担保公司的规模时,他避而不答,只告诉记者“每天要接几十个电话讨债,也要打几十个电话追债”。不过说起这些时,他的表情看不出有任何异样。据林翔称,温州的民间担保行业大规模向高利贷转变,大概是在2008年下半年,也是在那时,借贷食利者中,老百姓和“有身份的人”逐渐增多。现在跑路者背后的“官借”身影,至今仍是温州人茶余饭后的谈资。

今年3月以来,温州企业资金问题频发,永强的担保业自然受到牵连。林翔告诉记者,虽然现在很

多“老高”破产改行,但不可能和高利贷彻底脱钩,因为“账总还是要讨的”,虽然很多已是去无回。

太阳能： 资金断裂企业不能承受之痛

从记者在温州鹿城、龙湾两区的走访看,多数企业经营并没有受到借贷危机的多大影响,问题主要集中在高利贷和盲目扩张的企业身上。在当地最大的民营企业浙江青山钢管有限公司负责人李永明看来,资金断裂企业有个共同特点,就是铺大了多元经营的摊子,除了房地产外,80%企业还涉足了太阳能行业。

如果企业一直保持主业经营,紧缩环境里是没有多大关系的。”李永明告诉记者,2008年,在市政府大力推广新能源产业的优惠政策下,很多企业负责人跑到欧洲考察太阳能,加之那时货币政策宽松,资质稍好的制造企业都能拿到银行贷款,于是开始了太阳能全产业链的扩张。

太阳能是典型的资金和技术密集产业。”李永明表示,政策一旦收紧,企业很难获得银行贷款时,铺开的摊子只能依靠民间借贷维持,而借贷成本自然就水涨船高了。

对信泰集团,李永明称也有了解。他说,今年一季度,全球第二大市场意大利削减了太阳能补贴,欧洲订单大量减少,信泰集团也未能幸免,这是其资金断裂的首因,“我熟悉的一家转型做太阳能规模最大的温州公司,光一整套维持特别墅供电的设备成本就要30万,技术上不去,成本下不来,你说有市场吗?”

盲目,是李永明对温州企业转型做太阳能的评价。在年利润几亿的神话下,有多少温州资金深陷其中,现在仍不得而知。

金融结构单一助长民间借贷

和外界很多人全盘否定民间借贷不同,温州当地多位企业负责人认为,对民间借贷持全盘否定的态度有失偏颇,应该反思温州单一的金融体系。某种程度上讲,早期民间借贷是温州人团结的产物,也是温州模式的重要特征之一。

这里的企业开始起步时,除

了兜里的自家钱外,依靠的正是民间借贷。”上述龙湾区下辖某村的村长告诉记者,只是后来企业上了规模,才有了银行信贷的参与。很长时间里,温州企业之间只要知会一声,拆借百万是再正常不过的事。义气,是温州生意人最看重的。

陈清是地道的温州乐清人,现在是当地一家大型面板开关企业的负责人。从做记者再到办企业,多年来,陈清一直在研究温州的民营经济,并先后有三本著作问世。

陈清告诉记者,和充沛的民间资金不相称的,是温州单一的金融体系。在温州,除了唱主角的25家外来商业银行外,只有1家本土银行、3家村镇银行和每县一家的农村合作银行,这里至今没有一家本土资产管理公司、信托公司、融资租赁公司和券商,民间资金在温州一直没有形成良性的体内循环,现在责怪民间借贷没有意义,它没有阳光化,又怎么能规范和疏导?没有民间借贷,温州银行业0.47%的不良资产率是天方夜谭。”

■记者观察 | Observation |

温州模式既要救也要转

证券时报记者 李娟

从1985年《解放日报》首次提出“温州模式”至今已有26载,“千山万水、千辛万苦、千方百计、千言万语”的温州“四千精神”曾备受推崇。面对当前的温州危机,记者从实地走访企业的呼声出发,总结认为,温州模式既要救助,也要反思当前企业的经营环境和当地单一的金融结构,早日给予民间借贷合法地位。

如今的温州,和中国很多城市一样,处于产业结构调整转型期,但始终没找到持续稳定的经济增长方式。2010年,温州GDP位居全省第三,但因为人口数是浙江第一,所以人均GDP仅好于另外10个地级市中的丽水。而去年营业收入位列温州第一的正泰集团甚至不进入了杭州、绍兴两市的十强榜单。

当地一些企业负责人告诉记者,在温州,高昂的土地成本和各种行政、融资、税负成本算在一起,已使



上图为龙湾区永中镇永强片区街景,这个温州高利贷的发源地,现正处于民间借贷危机的“风暴眼”中。 李娟/摄

中小企业的生存非常艰难,不少企业选择了外迁。他们认为,温州企业最难的不是经营,而是拿下土地经营权,“打通关节后,生存就没有多大问题。”

对发展至今的民间借贷,更多来自温州企业的声音是“要合理引导,使其阳光化”。因为除了经营成本高昂外,融资渠道单一也是企业面临的难题。从可采取的后续措施看,以温州城投集团相关负责人金胜华为首的观点颇有代表性,“一方面要救助,也要鼓励传统企业自发并购和淘汰的市场行为;另一方面,还要完善民间借贷的法律环境,只有阳光才能规范。”

有人说是“外来银行掏空了当地经济”,因为当地银行业利润增速多年来远高于工商企业的利润增速。掏空掏空且不论,但某种程度上,温州的银行确实要感谢民间借贷,正是后者让企业在借贷时得以缓冲,保证了银行贷款的及时归还。当然,高利

贷则另当别论。当前,各级政府已出台一系列扶持政策力图解企业头上的“紧箍咒”,化解地方危机,但温州的深层次问题不在缓而在转。因为,新的不良贷款容忍率和贷款额度虽然能让部分企业暂缓难关,但只救不转,旧的生存模式还将延续,而银行的系统性风险或由此生成。

对此,全国工商联并购公会会长王巍也曾公开表示:“如果温州能通过市场手段扛过风险,那么很可能将转变成温州要救中国,解决中国经济的发展模式问题。”

在目前尚不能判断资金链断裂最终影响的这场危机中,想要厘清救助对象的轻重缓急并不容易。但思考温州转型,则对解决当下中国的经济结构调整具有启示意义。对民间借贷资金,要早日规范其法律环境,引导其转换为民间资本进入实体经济,同时加快多层次金融体系建设,形成当地良性的资本体内循环。

淡水河谷主动降价 铁矿石供求关系拐点临近

证券时报记者 周宇

国内钢材市场的持续低迷令强势的矿山不得不主动放低身段,三大矿山巨头之一的淡水河谷日前表示,应中国买家的要求,淡水河谷有意对四季度合同进行调价。

按照目前的规则,今年四季度的铁矿石价格本应采用6、7、8三个月铁矿石普氏指数的平均值,约为175美元/吨,但现在淡水河谷愿意将这一价格调为参照四季度的现货价格,并多退少补,目前现货

价格约为160美元。

据了解,10月以来,由于铁矿石现货价格跌至一年来的低位,而季度定价方式下的协议价格,反应滞后数月。加之处境困难,中国不少钢厂提出,希望矿山推迟出货,或对第四季铁矿石合约重新进行协商。

淡水河谷的快速反应令业界有些意外,甚至称得上是惊喜。但在全球经济笼罩在阴霾之下,国内粗钢产量增速未来将持续下降的背景下,此举可能更多地意

味着淡水河谷并不看好后市,或者说铁矿石价格的下行通道已经打开。

我的钢铁网咨询总监徐向春表示,无论是从国外还是国内进行分析,未来钢铁行业都将减少对铁矿石的需求,铁矿石供求关系拐点已经迫近。淡水河谷这次主动降价表明其对铁矿石供求关系已经有了新的认识,可以预计力拓和必和必拓也将会选择降价来维持市场份额。

据悉,目前全球的铁矿石价格都出现加速下跌,钢铁企业为降低

成本,正设法尽快消耗前期的高价原料库存,部分钢厂已开始出现原料库存下降、钢材库存上升的现象,钢铁产能释放总体仍处于较高水平。

中钢协提供的最新数据显示,节后一周全国25个主要城市五大品种钢材社会库存为1512.6万吨,较上一期减少6.8万吨。这是今年5月份以来,国内钢材库存首次高于去年同期。同时,6.8万吨的下降也远低于去年同期36.5万吨的下降幅度。

楼市渐入冬 房地产打出品质牌

证券时报记者 张达

在房地产寒冬即将到来之际,房地产上下游企业更加专注于建筑品质的提升,来应对楼市调整。在昨日的“倡导责任地产、共筑品质建筑”暨华远地产(600743)优秀合作伙伴大会上,来自房地产上下游产业链的百余家合作伙伴齐聚一堂,共同探讨“长远合作,共担风险”的房地产战略合作机制。

华远地产董事长任志强表示,现在中国社会面临的诸多问题源

于缺乏信任,而房地产企业也面临供应链的信任问题,所以华远未来将尝试网络采购,就是要用阳光的交易方式和相互信任的合作,创造品质建筑。华远与新浪地产共同推进的“阳光智慧采购平台”就是要打破利益的寻租,让所有供应商在公平的环境下竞争,这将大大降低采购成本,整个产业链都能获益。

民生银行地产金融事业部总裁杨毓表示,作为房地产企业如果坚持品质地产就不会面临价格

的难题,所以无论什么时候都要坚持建筑品质。除了银行领域的合作代表,与华远合作的从建筑、装修、设计、设备,到防水、电器等房地产上、下游优质企业悉数到会,纷纷表示,未来将继续携手责任地产,共创品质建筑。

对于今年以来的楼市调控对上下游企业的影响,东方雨虹(002271)总裁向锦明在接受证券时报记者采访时表示,尽管一线城市的房地产市场受到的影响较大,但是二三线城市的发展还是增长很快的,再加上今年保

中国忠旺 启动铝压延材项目

证券时报记者 孙媛

中国忠旺(01333.HK)17日公布拓展铝压延材业务的主要交易,集团按早前公布的计划启动铝压延材项目建设,通过两家全资附属公司与三家独立第三方供应商达成六项设备购买协议。根据协议,集团将于2011年至2014年间分四期斥资约38亿美元(约242亿元人民币)购买包括用于生产中厚板及板带产品的高温热轧机组及冷轧机组、熔铸生产线、用于辅助生产中厚板及合金板的淬火炉及铝箔轧机等设备,用于建设第一期产能达180万吨的铝压延材生产基地,为集团构建新的增长点。

公司董事长兼总裁刘忠田表示:“铝压延材项目第一期的发展正式启动,标志着集团业务跨出跨越性发展的重要一步。铝压延材项目定位高精中厚板、板带及铝箔等高附加值产品,加上工业铝型材业务已逐步回稳并形成良好的现金流,新一轮的企业发展规划将会为集团注入新的发展动力。”

公司执行董事兼副总裁路长青表示,“集团现时手头现金逾190亿元,并拥有足够的授信额度,集团有充足的财务资源去支付购买铝压延材生产设备及相关业务拓展所需的资金。”

障房的建设力度加大,所以整体来看,对东方雨虹的影响并不大。而且,今后的建筑都向精装修方向发展,这对防水企业来说也是有利的。

据了解,此次启动的战略项目合作平台,是促使供应商在营销、研发、生产、物流、财务、服务、品牌意识等资源上作为企业投入的重点,在配合各大型房地产企业、施工方、设计院等单位,在文化、战略、标准化、专属服务等操作层面上,不以单个项目盈利为目的,而是建立“长远合作,共担风险”的发展机制。