

宝钢股份将向大股东出售不锈钢特钢资产

宝钢股份(600019)复牌公告今日披露,拟向控股股东宝钢集团出售不锈钢、特钢事业部的相关资产,预计涉及资产的账面价值将不超过宝钢股份最近一期经审计的总资产的20%。宝钢股份将聘请中介机构对上述资产进行评估,进一步细化资产出售方案。

公告显示,此举是为优化资产配置,巩固并强化宝钢股份在优质碳钢扁材领域的领先地位、提升公司业绩。宝钢集团将通过布局优化,继续发展不锈钢和特钢事业。宝钢股份表示,该资产出售方案在经公司董事会非关联董事审议通过后,将提交股东大会,由公司非关联股东审议批准。

今年以来,需求疲软和成本挤压导致钢铁行业业绩不如预期。进入第三季度,钢铁行业整体盈利环比二季度大幅下滑,资金压力进一步加大,受复杂多变的外部环境影响,宝钢股份三季度盈利水平也有所下降。从宝钢股份披露的定期报告来看,上半年不锈钢产品产量65万吨,特殊钢产品产量55万吨,是宝钢股份几大主要钢铁产品中产量最小的两部分。不过在上半年宝钢股份冷轧碳钢板卷、热轧碳钢板卷等产品毛利率纷纷同比出现下滑的情况下,仅有不锈钢及特殊钢产品毛利率同比上升,上升幅度分别为0.29%、7.5%。

(张珈)

中国建筑前11月地产销售额同比增36%

中国建筑(601668)今日公布1月~11月经营情况。2011年1月~11月,建筑业务方面,中国建筑新签合同额达7031亿元,同比增36.7%;施工面积4.92亿平方米,同比增36.3%;新开工面积1.68亿平方米,同比增19.3%;竣工面积3749万平方米,同比增35.5%。

地产业务方面,中国建筑1月~11月销售额784亿元,同比增36.5%;销售面积627万平方米,同比增10.9%;期末土地储备6643万平方米;新购置土地储备1898万平方米。

(张珈)

东风汽车公司未来5年将投资300亿发展自主品牌

东风汽车公司总经理朱福寿上周六在自主品牌年度百万辆汽车下线仪式暨东风自主品牌中期事业计划发布会上表示,东风自主品牌“乾”D300计划的总体目标是,到2016年,总体自主品牌销量达到300万辆,其中,东风品牌商用车100万辆,东风品牌乘用车100万辆,其他自主品牌(包括商用车、乘用车)100万辆。为此,在未来5年东风将投资300亿以上发展自主事业,使公司科技投入占到公司销售收入的3%以上。

对于今年自主品牌乘用车市场份额的大幅下降,朱福寿表示,对自主品牌今后的发展并不悲观,并认为合资自主不会成为主流。

(张达)

天马精化废水处理升级改造近尾声

陷入环保传闻的天马精化(002453)今日公布了对浒关工厂废水处理系统环境保护升级改造的进展情况。天马精化称,今年11月28日起开始进行部分车间复产调试,截至2011年12月9日,已有三分之二车间恢复生产。经验证该装置的升级改造已达到预期效果。

公告强调,公司浒关工厂部分车间及废水处理系统进行升级改造,是根据公司既定方案有步骤实施的。在升级改造期间,公司通过委外生产、贸易采购以及由全资收购的南通市纳百川化工有限公司、控股的山东天安化工股份有限公司从事生产等方式,消减产能不足的矛盾,减少了浒关工厂在废水处理系统升级改造阶段给车间停产带来的不利因素,对公司经营不会产生重大的经营影响。

(任瑾)

海博股份 闻森接替洪明德任董事长

海博股份(600708)上周五召开公司2011年第一次临时股东大会和董事会,公司原董事长洪明德因工作调动,不再担任公司董事、董事长,本次股东大会及董事会推荐闻森担任公司第六届董事会董事,并接替公司原董事长洪明德担任公司董事长一职,任职期限至2012年4月29日。

资料显示,闻森最近5年曾任上海农工商集团跃进有限公司董事长、总经理、党委副书记,上海农工商房地产(集团)有限公司总裁、董事长、党委副书记。

(董宇明)

欧奇网络1980万竞得上海泰泓51%股权

证券时报记者 魏隋明

今日,光华控股(000546)披露关于公开挂牌转让上海泰泓投资管理有限公司51%股权进展的公告,公司股票于今日复牌。

深圳欧奇网络技术有限公司出具的说明书显示,12月2日,欧奇网络在广东省南方文化产权交易所组织的竞买拍卖会上,竞得广东南方影视传媒控股有限公司持有的

上海泰泓投资管理有限公司51%股权,成交价为1980万元,该股权挂牌价为1938万元。其持有股份目的是财务投资,该资金全部来源于欧奇网络的自筹资金。

目前,上海泰泓持有光华控股大股东江苏开元资产管理有限公司49%股权。开元资产剩余的51%股权中,9%属于南方传媒;42%属于江苏开元国际集团,其背后是江苏国资委。基于此,上海泰泓

51%股权转让后,光华控股实际控制人将由此发生变更,欧奇网络有望入主光华控股。

除南方控股外,上海庚源文化传播有限公司和中程(杭州)物联网有限公司分别持有上海泰泓25%和24%股份。根据广东南方文化产权交易所《上海泰泓投资管理有限公司51%股权》公告显示,上海泰泓其他股东未放弃行使优先购买权,因此,此次权益变动仍存在不确定性。

另外,欧奇网络出具的《关于受让南方控股持有的上海泰泓投资管理有限公司51%的股权之情况说明书》揭示,此次权益变动须经南方控股相关审批机构批准后,并办理股权工商变更登记后方可生效。鉴于上海泰泓股东之间的矛盾,南方控股应尽力召集或促使标的企业股东会作出股东会决议,修改章程,并促使标的企业到登记机关办理股权变更登记手续。公告显示,欧奇网络是移动互联

网系统和制定行业解决方案于一体的创新型公司,是物联网服务系统提供商。主要从事动漫设计、通讯设备、通讯器材及其他电子配件的技术开发;从事上述商品及计算机软硬件的批发、佣金代理、进出口及相关配套业务。截至2011年11月30日,欧奇网络总资产为3083.41万元,净资产为737万元。今年前11个月,欧奇网络实现营业收入183.11万元,净利润-263万元。

大华股份定增募资10亿 加快智能监控扩张步伐

证券时报记者 王瑾

随着近年来视频监控系统的迅猛发展,大华股份(002236)也不失时机地加速扩张。大华股份今日发布定向增发预案,拟以不低于39.38元/股的价格,非公开发行数量不超过2550万股,募集资金不超过10.04亿元,用于智能监控系统建设和增资浙江大华网络科技股份有限公司实施智能建筑安全防范系统建设两项目。

大华股份表示,智能监控系统产品项目建设期为2年,总投资7.85亿元,项目达产后,预计新增销售收入10.01亿元、净利润2.02亿元,项目投资回收期为5.63年。

资料显示,按照《安防产业“十二五”规划》所提到的内容,到“十二五”末期实现安防产业规模翻一番的总体目标,年均增长率达到20%左右,2015年总产值达



图为工作人员正在介绍有监控功能的新款红外智能球。 Phototex/供图

到5000亿元。综合以上数据分析,预计2011~2015年行业复合增长率为16.8%。

另一募投项目通过增资实施智能建筑安全防范系统建设项目,总

投资1.89亿元。大华股份希望搭上保障房建设和城市化进程的顺风车。公告称,随着我国城市化进程的加快、信息技术的不断发展以及可持续发展战略的深入推进,2010年智能

郑州煤电重组再度延期复牌

证券时报记者 张珈

郑州煤电(600121)重大资产重组再度延期复牌。公告显示,郑州煤电原计划于2011年12月13日复牌,鉴于公司控股股东与其股东中国信达资产管理公司等关联人仍在就预案内容积极磋商之中,经申请郑州煤电股票自2011年12月13日至2012年1月12日继续停牌。

郑州煤电承诺,在30天内按照相关规定召开董事会审议重大资产重组预案。郑州煤电股票将于披露重大资产重组预案后恢复交易,若公司未能在上述期限内召开董事会审议重大资产重组预案,公司股票将于2012年1月13日恢复交易,并且在股票恢复交易后3个月内不再筹划重大资产重组事项。

值得注意的是,这已经是郑州

煤电针对此次重组二度延期复牌。公司原计划于2011年11月10日复牌,鉴于重组预案的相关内容仍在进一步商讨、论证和完善之中,后将复牌时间延长到了2011年12月12日,此次又宣布再度延期。

尽管郑州煤电重大资产重组方案未能如期面世,但已披露了大致框架。根据郑州煤电此前披露,拟将属于公司的房地产开发业务相关资产与

控股股东郑州煤炭工业(集团)有限责任公司优质煤炭业务相关资产进行置换,差额部分由郑州煤电向重组对象以其产权清晰、经营状况良好的煤炭业务相关资产定向发行股份作为对价支付,同时向最多不超过9名投资者定向发行股份配套融资。这是证监会9月正式实施重组新规,将定增融资与资产重组打通以来,又一例拟配套融资案例。

今天的厚积 明天的薄发

——专访广东金明精机股份有限公司董事长马镇鑫

证券时报记者 罗平华

作为一家成立20多年、始终专心主业的塑料机械企业,即将登陆资本市场的金明精机(600281)凭什么叩开了创业板的大门?未来又将演绎怎样的成长?带着这些问题,证券时报记者采访了公司创始人、董事长马镇鑫。

证券时报记者:公司成立23年来,一直坚持主业,靠自身滚动发展,步伐虽然缓慢,但基础扎实。成功上市后,跨越式发展不仅是投资者的期望,也是管理层的职责所在。您如何看待这一转变?

马镇鑫:未来成功上市后,对于公司来说将是一个良好的发展契机。进入资本市场后,首先,公司将成为一个公众公司,接受市场和公众投资者的监督,更加有利于公司向管理规范、治理结构健全的方向发展,使公司的内部竞争力得到更大的提升;其次,公司将充分利用资本市场的资金优势,大力发展公司的主营业务,不断扩充公司的业务层次,实现快速地做大做强;再次,成为上市公司后,公司的形象和知名度将得到很大的提升,将更好地帮助公司吸引人才、扩展市场。

证券时报记者:2009年以来,

公司进入了高速发展期,主要原因和动力是什么?未来3-5年公司可以保持怎样的发展速度?

马镇鑫:2009年以来,公司业务高速增长主要原因和动力来自以下几点:

首先,下游塑料制品消费增长,带动塑料机械需求增加,为公司收入增长创造了良好的环境。在扩大内需政策、人民生活水平的提高及安全、环保等意识的增强等影响下,医药、农业、食品包装、建筑、汽车等领域对塑料制品的需求保持了快速增长,带动了上述领域塑料机械需求快速增长。

其次,持续技术创新及产品应用领域不断扩大为公司收入培育新的增长点。公司通过持续技术创新,将自主研发的“多层共挤平面叠加模头”等国内领先技术应用于中高端产品,应用领域从传统用于汽车油箱、通风管、导流板及水箱等,扩展到医疗设备、卫生、农业、汽车、建筑及新型材料等领域。

再次,厂房的搬迁和设备的增加投入大幅提升公司的产能。产能瓶颈一直是制约公司快速发展的主要因素,2009年搬迁至新生产基地,过去两年分别新增设备投入880万元和1400万元,包括最大加工直径达到3.4米的加工中心。

搬迁后,公司产能大幅提升,加工及装配能力大幅提高,且可承接大型或超大型设备订单。

最后,在产能扩充的基础上,公司通过网络、行业期刊、行业研讨会等形式宣传产品,提升品牌效应,并积极参加行业内具有国际影响力的展会,不断扩大市场开拓力度。

公司未来将继续保持高速增长的趋势,预计未来三年公司年收入增长率将超过35%,年净利润增长率将超过30%。

证券时报记者:作为业内资深人士,您认为塑机行业公司未来的发展空间何在?是来自行业景气的不断提升,还是整合步伐的加快?

马镇鑫:近年来,随着塑料制品产量逐年保持持续稳定的增长,且塑料制品的应用范围逐渐拓宽到更多新兴领域,我国的塑料机械行业迎来重大发展机遇。汽车消费迅猛发展带动汽车油箱、通风管、导流板及水箱等各类储罐的中空制品的需求大量增加;大型基础设施建设的开展也为土工膜等塑料建材及其生产设备创造了大量需求;农业、电子信息、食品饮料包装、医疗卫生等市场的迅猛发展也带动了对高品质塑料制品的需求。公司的下游客户主要集中在食品消费、日化、物流包装、医药、农

广药集团 战略合作老百姓大药房

12月9日,广药集团与老百姓大药房战略合作研讨会在广州举行。广药集团总经理李楚源在会上表示,虽然集团旗下A股两家上市公司广州药业(600332)和白云山A(000522)均因重组而停牌,但公司的业务并没因此停滞,集团在紧锣密鼓地推进一体化进程。

据李楚源介绍,集团重组路径大致是广州药业以吸收合并的方式整合白云山,同时出让白云山壳资源给广州市国资委,从而实现广药集团整体上市。目前方案已经上报,正在等待相关主管机构的批准。他表示,广药集团今年工商销售收入有望创纪录地达到330亿元,到2015年末,广药集团力争实现销售收入600亿元。

作为全国零售药店销售规模最大的医药连锁企业,老百姓大药房也在积极谋求进军资本市场,广药携手老百姓,无疑是强强联手。双方高层确定2012年实现合作销售6000万元,努力实现工业企业与零售连锁的深度合作。据不完全统计,研讨会上已签订合同总金额5230万元,涉及品种70个。

广发证券的行业分析师认为,广药集团与老百姓的战略合作对整个医药行业有一定示范效应,必将大力促进国内医药行业的整合。(甘霖)