焦作万方 拟增发募资30亿元

焦作万方（000612）今日披露增发预案，公司拟以不低于10.64元/股的价格，向特定对象公开发行不超过2.82亿股，拟募集资金总额不超过30亿元。此次发行认购数量的上限为1亿股，即单个认购对象及其关联方、一致行动人认购数量合计不得超过1亿股。

此次募集的资金将用于2×300MW热电机组建设项目和补充流动资金，前者预计拟使用募投资金23.3亿元。但值得注意的是，2×300MW热电机组建设项目尚需取得国家能源局等有关部门的核准，因此该项目能否按计划实施尚存在一定的不确定性。（李小平）

现代投资今日复牌 拟收购两家高速公司

因筹划资产重组自11月1日停牌至今的现代投资（000900）发布公告称，公司将于今日复牌，并拟收购湖南高速集团持有的长湘高速、醴茶高速100%的股权。

湖南省长湘高速公路建设开发有限公司的核心资产为在建的长湘高速公路，湖南省醴茶高速公路建设开发有限公司的核心资产为在建的醴茶高速公路。长湘高速是京港澳高速复线的一段，与现代投资下辖的长潭高速公路基本平行；醴茶高速基本并行于公司下辖的潭耒高速东侧，对在湘潭市和茶陵县之间通行的车辆产生一定的分流影响。重组成功后，不仅能避免潜在的同业竞争，更能发挥车辆通行的路网效应。

业内人士称，公路行业具有投资规模大、投资回收周期长的特点，随着长湘、醴茶两条高速公路分别在2013年初和2014年初建成通车，公司收入将会逐步增加，利润也会随之提高。公司表示将凭借在路产经营、管理方面的经验和优势，进一步提升公司的业务和资产规模，发挥规模经济优势，提升资产的经营效率和运营能力，实现股东权益增值。（文星明）

桂林三金 与军科院研究所合作

通过与军方研究所加强战略合作，桂林三金（002275）将成为军队特需药品的研发生产基地。公司今日公告，与军事医学科学院放射与辐射医学研究所签署了《推进产学研联盟加强战略合作协议》。

协议内容包括：一是建立全方面战略合作伙伴关系，联合研发军队特需药品和民用药品；二是在对国内外的药物进行调研评估后，双方将对同意立项的候选品种进行合作研发；三是对双方同意合作的项目，公司给予相应的经费资助，或共同申请国家或地方的相关项目资助；四是公司将成为对方军用特需药品与民用药品的中试生产基地；五是依照协议研发的项目，属于军队特需药品的，其生产由公司负责，销售由军科院放射与辐射医学研究所负责；属于民用药品的，其生产、市场营销和推广均由公司负责等。

此外，桂林三金和军科院放射与辐射医学研究所还签署了莫达非尼和生姜总酚软胶囊两种新药的技术转让合同。其中莫达非尼项目合同为800万元；生姜总酚软胶囊项目为900万元，桂林三金在获得上述新药生产批件后的十年内，每年须将其年销售额的3%支付给军科院放射与辐射医学研究所。（马宇飞）

大东南 1.23亿转让BOPP生产设备

日前刚刚增发完成的大东南（002263）今日公告称，公司决定以1.23亿元价格向山东泗水康得新复合材料有限公司转让两套德国布鲁克纳公司制造8.2米幅宽BOPP主线和两套进口分切机及其他辅助设备，以节约成本、降低开支，并以此为契机推进公司的战略转型。

此次转让设备原因为，拟转让的BOPP生产设备所处地块，被当地政府纳入“退二进三”规划范围，公司需对相关生产设备进行搬迁。薄膜生产线均为大型成套设备，其拆卸、安装过程较长，需耗费大量的人力、物力，并且在搬迁期间产生停工损失。公司在衡量相关成本的基础上，认为转让上述设备有利于公司节约成本、降低开支，符合公司的长远发展利益。根据评估报告，以2011年9月30日为基准日，拟转让的部分设备原值为2.4亿元，净值为1.19亿元。此次资产转让交易将有助于推动公司向高科技新材料薄膜行业的转型升级。

另外，根据相关土地补偿协议等，截至公告日，公司收到的回收补偿款及搬迁安置补助款共计1.65亿元。（王瑾）

天然气价改试点启动

两广率先启动天然气价改试点

现行“成本加成”机制将过渡为“市场净回值”方法定价

证券时报记者 周荣祥

发改委昨日发出通知称，决定自2011年12月26日起，在广东省、广西自治区开展天然气价格形成机制改革试点。据介绍，我国天然气价格改革的最终目标是放开天然气出厂价格，由市场竞争形成，政府只对具有自然垄断性质的天然气管道运输价格进行管理。

通知称，近期，选择在广东、广西开展改革试点，主要是探索建立反映市场供求和资源稀缺程度的价格动态调整机制，逐步理顺天然气与可替代能源比价关系，为在全国范围内推进改革积累经验。

通知明确了改革试点的总体思路：一是将现行以成本加成为主的定价方法改为按“市场净回值”方法定价，选取计价基准点和可替代能源品种，建立天然气与可替代能源价格挂钩调整的机制。二是以计价基准点价格为基础，综合考虑天然气主体流向和管输费用，确定各省（区、市）天然气门站价格。三是对天然气门站价格实行动态调整，根据可替代能源价格变化情况每年调整一次，并逐步过渡到每半年或者按季度调整。四是放开页岩气、煤层气、煤制气等非常规天然气出厂价格，实行市场调节。

据了解，所谓“市场净回值”方法定价，即将天然气的销售价格与由市场竞争形成的可替代能源价格挂钩，在此基础上倒扣管道运输费后回推确定天然气各环节价格。这一定价方法，已在欧洲等主要国家广泛采用。

通知规定，天然气门站及以上价格由国务院价格主管部门管理，门站价格不再分类，实行政府指导价，供需双方可在不超过最高门站价格的范围内协商确定具体门站价格；门站价格以下销售价格由地方价格主管部门管理，地方可建立上下游价格联动机制并对机制进行听证。门站价格管理适用于国产陆上和进口管道天然气，进入长输管道混合输送并一起销售的页岩气、煤层气、煤制气等非常规天然气执行统一门站价格。

据介绍，按照试点的改革机制，广东、广西天然气最高门站价格分别为每千立方米2740元和2570元，仅高于目前广东进口的澳大利亚液化天然气（LNG）价格，大幅低于目前广东其他气源价格及广西使用的国产液化天然气价格。因此，改革试点总体上不会推高两省（区）天然气价格水平。

通知指出，考虑到两省区用户对新机制需要一个逐步适应和消化的过程，在其他省份天然气价格改革到位前，广东、广西门站价格不再作调整。

■相关新闻 | Relative News

发改委：天然气价改更注重需求

证券时报记者 周宇

发改委有关负责人昨日就在两广地区开展天然气价格形成机制改革试点事项答记者问。该负责人谈到，我国天然气价格现行形成机制已经不能适应当前的形势变化，需要建立起反映市场供求和资源稀缺程度的价格动态调整机制。

该负责人介绍说，目前我国供气方式趋于复杂，终端用户难以区分天然气来源和流向，因此，再按现行机制分别制定出厂和管输价格已不能适应形势变化，价格监管的难度增大。同时，“成本加成”的定价方法使得价格主要依据成本变化而调整，难以反映消费需求对价格的制约。建立反映市场供求的天然气价格形成机制，有利于从需求侧约束企业生产和进口成本的不合理上升，促进天然气企业改进管理，提高效率，进而促进市场健康发展。

就为什么要在广东、广西试点这一问题，该负责人指出，这主要是考虑这两个地方是新兴的天然气市场，目前没有国产陆上管道天然气供应，气源更加接近国际市场。而且按照新机制测算，两省（区）最高门站价格分别为每千立方米2740元和2570元，虽然高于目前广东进口的澳大利亚天然气价格，但较大幅度低于其他气源价格，价格具有比较优势，总体上不会增加用户负担。

发改委负责人表示，将认真总结广东、广西两省（区）天然气价格形成机制改革经验，评估改革措施对各方面的影响，取得经验后向全国推广。其他未实施新机制的省份，要通过分步调整天然气价格，疏导价格矛盾，使天然气价格水平逐步接近与可替代能源合理比价关系。

天然气价改试点 上游受益下游承压

证券时报记者 靳书阳

发改委12月26日起，启动广东、广西天然气价格改革。天然气市场化定价模式的启动，必将对A股上下游与天然气价格密切相关的上市公司产生深远影响。因为市场化的结果，很大程度上将带来天然气价格的上涨。

首先受到价格上涨负面影响的应该是以天然气为原料的化工类上市公司。以天然气为原料的一次加工产品包括合成氨、甲醇、炭黑等近20个品种。第一创业证券研究员贾殿村分析，整体上的天然气供应不足，政府只能是采取限工保民政策，减少工业企业的用气量以保证民用。由于近年来天然气供应紧张，许多以天然气为原料的化工公司已经历过因原料短缺带来的停产。

2009年底至2010年初，ST渝万里、沧州大化、云天化均曾在公告中披露生产经营及盈利能力受到天然气供应短缺的制约。而一旦天然气市场化定价带来的价格上涨趋势加剧，以天然气为原料的化工类上市公司或将面临更加严峻的成本压力。与此同时，已有天然气类化工公司在尝试向煤化工模式转型。赤天化此前公告，拟公开增发1.5亿股以转向煤化工项目建设。据称，公司能够成功转型是借助于贵州地区丰富的煤炭和水资源。

从另一角度来看，天然气价改的启动，对于从事天然气开采、销售的上游公司来说，或许将迎来新的发展机遇。中金公司油气行业分析员关滨认为，2000年~2010年天然气消费量年均增长速度超过15%，远高于前20年2.7%的年均增长速度，标志着我国天然气产业进入快速发展期。

上市公司中，中国石油是中国最大的天然气供应商，储量、产量及输气管道均处于领先地位，占全国的70%左右。而一些近年转型为天然气为主的能源供应的企业来说，也将受益。中银国际罗丹分析，以广汇股份为例，其作为国内最大的陆基LNG供应商，若公司的液化天然气三期工程全部达产，未来3年内天然气理论总供应量约为15亿立方米。

注入资产估值30亿 ST九发变身煤炭供应链管理商

证券时报记者 建业

此前犹抱琵琶半遮面的ST九发（600180）重组方案今日曝光，公司确定引入郑州瑞茂通供应链有限公司作为重组方。此次拟注入的资产包括徐州市怡丰贸易有限公司100%股权、邳州市丰源电力燃料有限公司100%股权、江苏晋和电力燃料有限公司100%股权，注入资产的估值为29.88亿元。资产重组完成后，ST九发主业将变更为煤炭供应链管理业务，公司股票今日复牌。

由于此前ST九发于2008年12月31日取得的烟台紫宸投资有限公司100%股权存在瑕疵，ST九发至今无主营业务，没有获得持续经营能力。根据ST九发《重整计划》，ST九发新的重组方需无偿注入3.3亿元的资产，用来代烟台市牟平区正大物贸中心向ST九发偿还3.3亿元债务，偿还债务的对象资产为紫宸投资100%股权。而注入资产超过3.3亿元的部分将由ST九发发行股份购买。

据此，今日发布的重组方案显示，瑞茂通以其持有的徐州怡丰、邳州丰源、江苏晋和各100%股权注入上市公司，上述资产估值为29.88亿元。其中，徐州怡丰、邳州丰源、江苏晋和各11.045%股权用于向ST九发偿还上述3.3亿元债务，而剩余股权则由ST九发向瑞茂通增发获得。重组方案称，ST九发需通过增发购买的资产估值约26.6亿元，增发价格确定为4.3元/股，按照上述拟购买资产定价确认发行股票的数量约为6.2亿股，增发完成后，瑞茂通将占ST九发发行后总股本的71.12%。

此次交易中ST九发拟发行股份购买的资产为瑞茂通旗下煤炭供应链管理业务，该业务主要内容是为煤炭终端用户高效配置煤炭资源。上述拟注入资产2010年经营业务量345万吨，实现净利润约1.8亿元；2011年上半年经营业务量221万吨，实现净利润约1.6亿元。瑞茂通承诺拟注入资产2011年7月~12月、2012年、2013年、2014年实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润分别不低于约1.43亿元、3.6亿元、4.2亿元、4.9亿元。

ST零七 签钛矿产品包销合同

ST零七（000007）子公司深圳市广众投资有限公司与香港广新中非资源投资有限公司签订了《钛矿产品总包销合同》，合同约定，香港广新公司向广众投资公司每年提供不低于50万吨的钛矿产品由广众投资公司在中国大陆地区包销。

公告显示，具体的定价依据为参照近一年我国钛矿进口统计数据为基础，经双方协商确定。同时。广众投资公司需向香港广新公司预付货款人民币5000万元。预付货款按合同期限分5年冲抵应付香港广新公司的货款，每年冲抵人民币1000万元。（魏隋明）

两度增资扩股 远大集团大股东更替

华创投资成其控股股东，并实现对华东医药、如意集团的间接收购

证券时报记者 魏隋明

两次增资扩股，中国远大集团有限责任公司完成了大股东的变更。今日，如意集团（000626）和华东医药（000963）双双就实际控制人更替进行公告。

12月26日，如意集团和华东医药同时接到控股股东远大集团的通知，远大集团与其两大股东北京远大华创投资有限公司、北京炎黄置业有限公司于日前签署了《中国远大集团有限责任公司增资认缴协议》，根据该协议，华创投资出资5645.2万元，对远大集团单方增资，占远大集团注册资本总额2%。增资完成后，华创投资持有远大集团的股份将由原来的49%增加至51%的股权，并取代炎黄置业成为远大集团的控股股东。

这也是远大集团最近4月来的第二次增资扩股。今年8月底，为规范股权结构、充实自有运营资金，远大集团与华创投资、炎黄置业签署增资认缴协议。当时的协议显示，华创投资通过溢价的方式向远大集团出资6.78亿元；其中，增加远大集团注册资本9608万元，增加资本公积8190.85万元。增资完成后，华创投资和炎黄置业持有远大集团的股权比例分别为49%、51%。

公开资料显示，华创投资成立于2003年6月，原名称为北京泰华永昌投资管理有限公司，2008年6月变更名称为北京华创科基投资有限公司，2011年1月变更为现名称。由胡凯军100%控股，注册资本3.6亿元。与此同时，胡凯军还担任炎黄置业和远大集团的法定代表人，华创投资与炎黄置业和远大集团存在关联关系。

此次华创投资对远大集团增资并控股，将导致对华东医药、如意集团的间接收购，触发以要约方式增持上市公司股份的义务。根据上述三方签署的《增资协议》，华创投资将向证监会申请豁免全面要约收购上市公司的义务。如未能获得要约收购豁免，华创投资将终止此次对远大集团的单方增资。

中天科技子公司 获2700万美元合同

中天科技（600522）今日公告称，子公司中天科技海缆有限公司与世界著名EPC总包商意大利SAIPEM公司签订了海底光电复合缆的供货合同，合同金额约2700万美元（约1.7亿元人民币）。合同协议将于2013年3月份执行完毕，项目收益在2012年、2013年体现。

中天科技海缆此次供货的海底光电复合缆应用于沙特阿拉伯国家石油公司海上天然气开采项目（WASIT GAS PROJECT）。此次供货打破了大长度海底电缆项目由国际品牌垄断的格局。标志着中天海底线缆获得了业内最严格业主的认可，缩短了中天科技海缆进入国际市场的时间和成本，使企业有机会参与更多离岸海上油气项目。（建业）