丹化科技四个乙二醇项目将于年内试产

丹化科技（600844）控股子公司通辽金煤与河南煤业化工集团合资成立的永金化工投资管理有限公司成立了5个乙二醇项目全资子公司，分别建设年产20万吨煤制乙二醇项目，计划使用资金合计不超过37亿元。截至2011年12月31日，已投入约28.84亿元，其中除洛阳乙二醇项目尚未全面启动外，新乡乙二醇项目预计在2012年3月底建成并开始试生产，永城、濮阳、安阳3个乙二醇项目预计在2012年度内陆续建成并开始试生产。

另外，通辽金煤此前发生的乙二醇、草酸装置生产事故已解决，损坏的反应釜已更换完毕，整套装置计划于本周内重新开车。（徐婧婧）

华工科技 紫鑫药业获高管增持

华工科技（000988）今日公告了公司高管增持股份的事项。华工科技董事、高级管理人员及部分经营骨干人员，通过武汉新金石投资管理有限公司，于2012年1月10日~11日通过深交所证券交易系统买入407万股华工科技股票，成交均价为13.51元/股，占公司总股本的0.91%。武汉新金石计划在未来3个月内，根据资本市场的情况，继续通过二级市场购买华工科技股票，购买股份总数量不超过公司总股本的1%（含本次已买入股份数量）。

武汉新金石投资管理有限公司是由华工科技20名高管、骨干员工以及湖北劲牌投资有限公司共同出资组建的。

紫鑫药业（002118）今日针对股价波动公告，公司董事会办公室2011年12月30日收到部分董事、监事和高级管理人员的通知，基于看好公司目前发展状况和未来持续发展，拟自筹总额450万~500万元资金在一个月内通过深交所买入公司股票。经查询，在2012年1月9日公司副总经理兼董事会秘书钟云香以均价7.01元买入公司股票9.97万股；副总经理李宝芝以均价7.10元买入公司股票5.03万股。紫鑫药业最近三个交易日连续涨停。

此外，紫鑫药业表示公司生产经营情况正常，内外部经营环境未发生重大变化，也未有其他需要公告的重大事项。（向南 刘思辰）

金螳螂及子公司中标三工程项目

近日，金螳螂（002081）收到吉林市世贸广场建设有限公司和大连国际商贸大厦有限公司的《中标通知书》，中标项目分别为吉林万景大酒店装饰项目和盘锦瑞诗酒店装修工程施工项目，项目金额分别为1.5亿元和1.12亿元。公司子公司苏州金螳螂幕墙有限公司收到苏州尼盛广场有限公司的《中标通知书》，中标苏州尼盛广场项目幕墙指定分包工程项目，项目金额为6760万元。金螳螂表示，本次中标总金额占公司2010年度经审计营业总收入的4.96%，其中，金螳螂幕墙中标金额占公司2010年度经审计幕墙业务总收入的9.99%。（除飞 胡越）

永清环保：今年主攻重金属污染修复项目

证券时报记者 建业

永清环保（600187）日前公布子公司湖南永清环保修复有限公司与郴州市永兴县主管部门签署了工业固体废物污染环境修复技术示范项目承包合同。对此，永清环保董秘熊素勤表示，重金属污染修复工作将是公司今年工作的重点。

承包合同显示，永清修复将承建永兴县工业固体废物污染环境修复技术示范项目，项目采用总承包方式，此次一期工程总价暂定为1亿元；二期、三期工程总价暂定为4亿元，具体合同将另行签订。永清修复的原名是湖南永清盛世环保有限公司，2011年6月，永清环保使用超募资金向其增资935万元后实现了控股，并更名为永清修复。

熊素勤介绍，此次永兴县项目的主要内容是对土壤重金属污染的修复，永兴县是著名的银都，当地白银冶炼业比较发达，重金属污染相对也比较严重。“我们当初收购永清修复的主要目的就是进入重金属污染治理行业，今年我们将着重推动这方面的工作。目前，我们也在积极争取相关的重金属污染治理项目。”

值得注意的是，国务院曾于2011年批准《湘江流域重金属污染治理实施方案》，方案涉及湖南湘江流域长沙、株洲、湘潭、衡阳、郴州、娄底、岳阳、永州8个市，明确了株洲清水塘、湘潭竹埠港、衡阳水口山、长沙七宝山、郴州三十六湾、娄底锡矿山、岳阳原桃林铅锌矿等7大重点区域，规划项目927个，总投资595亿元，规划期限从2011年到2020年。

对于永清环保此次涉足的永兴县项目与湘江流域重金属污染治理方案的关联，熊素勤显得十分谨慎：“湘江流域重金属污染治理方案是个很大的范畴，包括污泥、水、大气等等方面。永兴县这个项目是否属于这个方案的一部分，我们暂时还无法给予明确的答复。”

相较于上市公司的谨慎，券商分析师倒是十分看好永清环保在湘江流域重金属污染治理方案中可能发挥的作用。安信证券分析师彭倩表示，湘江流域重金属污染治理，可能主要采用示范项目的形式，投资可能主要来自于各地财政资金。永清环保具备了重金属污染修复的技术和地处湖南省的本土优势，预计除了永兴县二期、三期工程外，公司有望继续获得其他重金属污染修复项目。

长江证券分析师葛军也认为，永清环保在此订单之前未有直接签订湖南省湘江重金属治理的相关项目，之前多为间接参与重金属治理项目。“从此订单开始公司直接参与到湖南湘江重金属治理，我们认为永清环保未来获得重大合同订单的潜力巨大，而此次2012年的首个订单作为示范工程，也为未来中标其它合同打下基础。”

天山股份公开增发募资投向六大项目

证券时报记者 宋雨

天山股份（000877）今日发布公开增发招股意向书。公司本次拟增发不超过1.2亿股A股，发行价格为20.64元/股，预计募集资金不超过28亿元，实际募集资金总额不超过24.768亿元。

天山股份本次募集资金将用于喀什天山4000t/d水泥生产线扩建工程、叶城天山4000t/d水泥生产线建设等5条水泥生产线建设项目和1个年产100万吨水泥粉磨项目。据了解，以上项目均位于新疆发展潜力较大的4大区域，即乌昌地区、吐哈地区、喀什地区、和田地区。募集资金投资项目全部实施后，公司在乌昌地区新增熟料产能232.5万吨/年、水泥产能299.87万吨/年。同时，每年可处理城市污泥19万吨及消化电石渣72万吨；在喀什地区新增熟料产能248万吨/年、水泥产能373.38万吨/年、配套15MW余热发电系统；在和田地区新增熟料产能99.2万吨/年、水泥产能136万吨/年、配套6MW余热发电系统；并使得公司在吐哈地区的粉磨配套更为完善。

天山股份表示，这些项目的实施是公司借新疆快速发展的重要机遇期，抢先进占战略要地，完善战略布局的重要步骤。将有助于公司进一步扩大产能规模，实现结构优化，从而巩固和强化区域龙头的地位。

包括本次增发募投的项目在内，天山股份拟建和在建新型干法水泥生产线多达16条。预计到2013年底，公司的全部产能将达到4600万吨，其中疆内达到4000万吨，新型干法比例92%。到“十二五”期末，公司水泥产能将有望突破5000万吨，其中疆内水泥产能超过4500万吨。

新纶科技非公开发行获股东大会通过

证券时报记者 陈霞

新纶科技（002341）非公开发行股票事项昨日获股东大会顺利通过。公司计划募集资金不超过9.6亿元，发行底价为17.36元，主要用于天津产业园、苏州新纶防静电包装材料扩产、研发体系、补充流动资金及偿还贷款等5个项目。

申银万国的研究报告称，防静电/洁净室行业保守预计未来3年年增速为18%，到2013年行业规模达960亿元。下游产业的需求尤其是生物医药和食品加工行业的更新改造需求将成为行业发展的重要契机。而伴随我国产业升级和新兴产业的发展，下游电子、半导体、高端显示、太阳能、LED、生物医药、食品、精密制造等行业对高端防静电/洁净室产品与服务的需求日益增长，通过此次定增项目，新纶科技将借助产业的升级分享下游行业快速发展的盛宴。

通过天津产业园的布局，公司将形成珠三角、长三角和环渤海三大生产基地。公司防静电/洁净室耗品及超净清洗中心建设主要是基于天津及环渤海周边强大的市场需求，该地区电子、半导体、LED等优势企业林立，约占我国防静电/洁净室整体市场份额的26%。

另外新纶科技将通过定向增发向苏州新纶投资1亿元，用于扩大防静电包装材料的生产规模，将有利于打破国外企业对国内高端防静电洁净包装材料的垄断局面。

飞利信受益会议系统行业快速增长

证券时报记者 王小霜

昨日，飞利信（300287）在京举行最后一场初步询价和现场推介路演，至此深沪京三地路演完美收官。作为首家登陆中国资本市场的智能会议系统解决方案提供商，其技术优势、优质客户群以及行业发展前景受到与会机构投资者的广泛关注。

飞利信作为国内智能会议整体解决方案行业的领军企业，一直专注于向客户提供智能会议系统整体解决方案及相关服务。2008年公司在会议系统解决方案提供商综合竞争力评估中位居行业第一位。公司2008年、2009年、2010年的国内会议系统市场占有率分别为4.65%、5.94%、7.99%，呈现稳步提升的态势。

据公开资料显示，飞利信智能会议系统工程业务涵盖各种会议室、礼堂、报告厅和应急指挥中心等，主要客户为各级人大、政协、政府部门等国家机关客户和各类型企业、会展中心、酒店、学校、媒体等企事业单位客户。未来随着传统会议系统和模拟会议系统向智能化、数字化转变，以及基层民主化进程的加快，企事业单位和国家机关客户均有望迅速扩容。据悉，2010年中国会议系统行业市场规模为19.48亿元，2011年增长到23.02亿元，增速为18%。在未来几年，会议系统行业仍将保持快速增长的态势。

飞利信多年来取得了包括PRS MBus（流媒体实时总线）在内多项技术和产品的国家专利，并拥有计算机信息系统集成壹级资质、建筑智能化工程专业承包壹级资质、建筑智能化系统设计专项甲级资质、涉及国家秘密的计算机信息系统集成单项（软件开发）资质等多项资质。凭借此不但使得公司能在会议系统行业及相关领域满足客户多方面需求，更使得公司能在国内高端会议市场占据绝对优势地位。未来，作为人社部信息中心在人力资源管理信息化领域重要合作商，飞利信还将受益于“十二五”期间金保工程二期的大规模投入。

飞利信董事会秘书许莉表示，公司将始终致力在为客户提供智能会议系统整体解决方案及相关服务方面，抓住国内智能会议系统行业市场快速发展的机遇，通过技术的更新、市场的拓宽以及外延的扩展，带动公司规模的快速壮大，增强公司的竞争力和可持续发展能力。

好想你拓展信阳红茶市场

证券时报记者 向南

好想你（002582）今日公告，公司2011年12月22日与信阳市文新茶叶有限责任公司就联合开发河南双红礼品产品、产品销售渠道等领域的合作签署了“战略合作协议”，双方联合开发河南双红礼品产品。双红产品是指好想你品牌红枣和文新品牌信阳红茶结合的产品。

双方将在销售渠道方面结成战略合作伙伴关系，双方产品均可在对方销售终端销售，今后在产品开发、宣传推广等方面开展长期友好合作。好想你表示，此举可丰富公司产品品类、扩大销售渠道。

资料显示，信阳文新注册资本2100万元，实际控制人刘文新。该公司是河南省省级农业产业化重点龙头企业，主营系列茶产品，主导产品为信阳毛尖、信阳红茶、茶食品等。该公司下辖4个分公司、108家专卖店、22家茶馆、两个现代化茶叶加工厂。2010年“文新”商标荣获中国驰名商标。被中国茶叶流通协会评为“中国茶叶行业百强”。

ST创智的生死考验

暂停上市长达4年之久的ST创智终于迎来了一线曙光，但前景并不明朗。只有几天后召开的股东大会通过重组方案，ST创智才有望变身为土地一级开发商，进而恢复上市。

四川大地实业集团提出的重组方案看起来还算优厚。重组方承诺了注入资产未来三年的丰厚盈利能力，同时还保证未来如果盈利未能达到预期时将承担补偿责任。

但部分投资者并不认可这一方案。他们认为，目前地产行业发生了巨大变化，重组方注入资产估值偏高，盈利前景堪忧。此外，由于地产调控，重组方案能否通过监管审核也难预料。

当然，还有更隐秘的理由。根据以往经验，停牌较久的ST股复牌首日涨幅往往动辄数倍，但由于目前的股市低迷，根据大地集团的重组方案，ST创智恢复上市后股价很难给出较高涨幅。这对那些心存暴利预期的投资者而言，很难接受。

一些投资者则开始采取行动，包括在股吧、论坛发帖对重组方案进行极端式的解读，希望以此团结小股东，从而狙击大地集团。而大地集团则开始萌生退意，大地集团高层明确表示，如果方案被否，大地集团将放弃借壳ST创智，选择其他途径进军资本市场。

向左，还是向右？留给ST创智全体股东的时间已经不多，这不仅仅是因为几天后就开始召开股东大会；这种急迫还在于，在新的监管制度下，壳资源价值已经显著降低，短期内引进有实力的重组方并不易实现，这无疑增加了ST创智的退市风险。从这一角度出发，ST创智将迎来一场生死大考。

重组之争

根据重组方案，ST创智将以3.72元/股向大地集团和成都泰维投资管理有限公司发行7.8亿股，购买其持有的国地置业95.306%的股权。按照评估价格，国地置业100%股权的评估结果为30.44亿元，依此计算，购买资产的价值为29.02亿元，增值率接近344%。

同时，重组方还承诺国地置业在2011年8月至12月、2012年、2013年和2014年的预测净利润分别为1.97亿元、5.34亿元、7.66亿元和9.82亿元。在发行股份购买资产完成后，公司对实际净利润数不足预测净利润数时承担补偿责任。

目前看来，对重组方案的争议主要集中在两个方面：在房地产调控背景下，土地市场价格已经低迷，增值率344%是否过高；公司承诺的高盈利能力能否实现。

一些投资者以同样从事土地一级开发业务的铁岭新城为例称，当初铁岭新城置入上市公司22平方公里的土地一级开发业务也只高评估了12亿，但国地置业7平方公里却高估了20多亿，可见水分巨大。

但据了解，虽然均从事土地一级开发业务，国地置业和铁岭新城却有着迥然相异的盈利模式。铁岭新城盈利来源主要是通过土地招拍挂拍卖收益分成以及当地的市政公共事业的特许经营权，而国地置业盈利则来自于与政府的合同约定，即根据双方确认的国地置业投资成本加上约定的投资回报，当地政府每年通过财政的方式进行支付。

据此，大地集团高层以及一些市场人士认为，虽然地产行业处于寒冬，但这对国地置业影响甚微，公司未来收益已经通过合同得到确定。当然，也存在着政府层面违约的风险，只是这种概率较低。

而北京中企华资产评估公司出具的《评估报告说明》遵循的是“权责发生制”，即以合同项目未来可实现的净收益折现求和得出评估价值。一位会计事务所人士认为，作为独立第三方评估机构，都有严格的评估准则和程序。从公告内容看，中企华评估方法没什么问题。

ST创智总经理彭扶民表示，评估和收购事宜，经过了中企华、中信证券、信达证券三家中介机构的认可，未来还需要经过证监会上市重组委的审核，增值率是否合理，这些专业机构自有判断。

过会隐忧

值得注意的是，早在ST创智进行破产重整时，部分投资者出于对房地产行业调控以及调控政策不明朗的担心，要求从事土地一级开发的大地集团承诺退出ST创智重组。现在，一些投资者仍然存在着这样的担心。

据了解，土地一级开发和一般的房地产开发存在较大差别，土地开发的核心产品是土地本身，房地产开发核心产品是房屋本身。国家现行有关土地开发和房产开发的相关法规政策也是相互分离的，相关的业务流程、产品形态完全不同，土地开发是房地产开发的前置环节和基础，二者不能混为一谈。同时，实施土地一级开发，有利于推动城市产业规划和区域发展，提高城市配套标准，增加土地供应量，增强政府进行对房地产等行业的宏观调控能力。在去年，除了中汇医药成功过会，华夏幸福借壳ST国祥的成功闯关也不容忽视。这可能意味着，始于2010年4月份的宏观调控或多或少地出现了一些松动。

彭扶民表示，一方面是看到了希望，另一方面，从资产规模与盈利能力的匹配上来看，大地集团的土地一级整理业务资产，优于之前接触的任何一家重组方。这也是公司最终确定大地集团作为重组方的原因。

命悬一线

对于一些持强烈反对意见的投资者而言，上述问题并不是最关键的。他们更关心，公司恢复上市后的表现，而大地集团给出的重组方案很难给这些投资者带来巨额收益，这或许才是根本原因所在。

根据重组方案，ST创智将以3.72元/股的价格向四川大地实业集团有限公司和成都泰维投资管理有限公司发行7.8亿股。如果重组通过，ST创智股本将急剧扩张；与此同时，目前市场可比公司市盈率普遍不高，因此恢复上市后，公司很难出现股价暴涨的局面。

在以往案例中，ST股重组过程中的增发价格通常会打一定的折扣，譬如此前的ST盛润重组增发价格打了5折，ST宝硕、ST偏转则均是打3折。但ST创智则完全按照证监会定价原则，即根据停牌前20个交易日的公司股票均价拟定。从这一角度出发，大股东在重组过程中体现出了一定的诚意。

但投资者很难接受这一事实，毕竟苦苦盼望了4年，而这4年间又发生了太多的“鸟鸡变凤凰”的神话。

对于大地集团而言，过去的4年也苦不堪言。2007年12月12日，大地集团斥资1亿元，通过拍卖受让创智集团所持ST创智4463.52万股，占总股本的11.79%，每股作价2.26元，并承诺向上市公司注入核心地产业务。

大地集团的一位高层表示，拍卖前大地集团得到保证，两宗涉及金额高达3亿余元的案件会胜诉，进入后只需要抓紧时间推动重组即可，但股权拍卖后不久，上述两宗案件全部都败诉，随后大地集团不得不开始了漫长的保壳之旅。创智集团前期众多遗留窟窿和不规范的运营，证监会的稽查直至2009年才结束，重组工作举步维艰，白白蹉跎了四年。

这种高昂的时间成本和为解决公司遗留问题付出的资金成本给持反对意见的投资者增加了博弈的筹码。上述高层说，一些投资者打来电话，声称手握多少股票，要求大地集团以多少价格收购，否则他们将投出反对票。

但大地集团已经开始萌生退意，如果本次重组被否，大地集团将另觅途径进军资本市场。

如果果真如此，对于全体ST创智股东而言，这将是一个两败俱伤的结局。曙光乍现，却又重陷黑暗。如果从一个更广阔的视角来审视，留给ST创智选择的余地其实并不多。目前，监管层明确表示，要打击ST公司的“壳资源”炒作，同时，提高借壳重组的审核标准。这意味着“壳资源”的价值已经大大降低。而如果短期内，不能引进有实力的重组方，ST创智将命悬一线。（方元）（CIS）