

金风科技子公司 签350亿金融合作协议

1月30日,金风科技(002202)全资子公司北京天润新能投资有限公司与国家开发银行签署了《研发性金融合作协议》。根据北京天润的业务发展规划和融资需求,以及国家开发银行对北京天润的信用评审结果,自2011年至2013年期间,双方在各类金融产品上的合作融资总量为350亿元等值。合作领域包括,境内风电项目的开发、建设、运营;资产并购重组;国家开发银行可为北京天润提供投、贷、债、租、证等金融服务。

金风科技认为,协议签署有利于将北京天润与国家开发银行优势资源相结合,建立深度合作的新型战略合作伙伴关系。(李小平)

华夏幸福拟合作开发 香河县40平方公里土地

华夏幸福(600340)今日公告,公司与香河县政府、朗森汽车产业园开发有限公司经过协商,本着真诚合作、推动香河县区域经济发展的原则,就整体开发建设香河县区域的相关合作事宜达成初步意向,并签订《关于香河县约定区域整体开发建设的合作框架协议》,香河县政府委托朗森汽车产业园公司和华夏幸福进行整体开发建设经营的委托区域面积为40平方公里,东至现状大香线,南至现状双安路,西至香河县界,北至香河县界。香河县位于河北省廊坊市。

本协议签订后,华夏幸福、朗森汽车产业园公司将在香河区域内共同投资设立新的项目开发公司,专门负责香河约定区域内的开发建设各项事宜。项目公司由华夏幸福控股,具体股权比例、机构设置等事宜另行协商约定。(向南)

攀钢钒钛 盐田港 申请继续停牌

攀钢钒钛(000629)今日公告,因公司2011年度业绩预告涉及的重大资产重组会计确认方法需要请示相关部门,存在不确定性。为避免公司股价异常波动,公司股票、钒钛债1(115001)自2月1日开市起继续停牌。攀钢钒钛表示,除上述业绩预告事项外,公司近期没有任何其它应披露而未披露的重大事项。

盐田港(000088)原计划于2月3日复牌,公司今日公告,因正在筹划重大资产重组事项尚存不确定性,相关程序也较为复杂,经申请,公司股票将延期复牌。公司承诺争取延期停牌时间不超过30个自然日,即最晚将在3月5日(遇非交易日顺延)前披露重大资产重组信息。(林晔)

株冶集团计提跌价准备 预计去年亏5.9亿元

株冶集团(600961)今日公告,经公司财务部测算,预计2011年亏损5.9亿元左右,具体数据将以年报为准。公司表示,2011年净利润预计出现同比亏损的主要原因是锌产品价格波动,锌系列产品价差缩小;电、煤焦等价格上涨使加工成本上升、毛利减少;受价格波动影响,期末计提相应的存货跌价准备。2010年株冶集团的净利润为1750.92万元。(向南)

福耀玻璃 申请6亿短期融资券

福耀玻璃(600660)今日公告称,为满足公司快速发展对资金的需求,公司拟向中国银行间市场交易商协会申请注册发行短期融资券,注册金额不超过6亿元。公司将根据资金需求情况和市场条件,在中国银行间市场交易商协会注册有效期内(两年)内一次或分期择机发行。发行短期融资券募集的资金将用于公司生产经营活动,包括但不限于偿还银行贷款、补充公司营运资金等。(李小平)

云铝股份子公司 获4800万经营补助

云铝股份(000807)今日公告,公司控股子公司云南云铝润鑫铝业有限公司近日获得云南省红河工业园区管理委员会给予的生产经营补助资金4800万元。按照相关规定,该项补助资金将计入公司2012年损益,此事项将对公司2012年损益产生积极影响。(林晔)

新科首富梁稳根两周搞掂昔日榜样 三一重工26亿闪电收购德国“大象”

见习记者 邢云
证券时报记者 文星明

18年前,三一重工掌门人梁稳根投身工程机械行业伊始,就把有“大象”之称的世界混凝土机械巨头德国普茨迈斯特当做学习的榜样和超越的目标。18年后,身为中国新科首富的他只用了半个月时间就完成了对昔日榜样的收购谈判。

三一重工(600031)昨日在长沙宣布,联合中信产业投资基金公司共同收购普茨迈斯特。三一重工旗下子公司三一德国与中信基金各收购该公司90%和10%股权,三一德国将出资3.24亿欧元,折合人民币26.54亿元。三一重工总裁向文波称此次交易仍需获得相关部门的审批并满足一定成交条件。交易预计在2012年第一季度完成。

收购“大象”于我来说,无法用价值,也无法用欧元来衡量。”新闻发布会上,梁稳根难抑内心的

喜悦与激动。

14天,闪电式联姻

普茨迈斯特创始人Karl Schlecht透露,本次收购,从接触到签订合并协议,总共只用了两周时间,这是一个中德示范性交易。”

Karl Schlecht透露,四周左右前他收到了梁稳根的一封信,梁稳根在信中表达了双方合作的意愿。双方见面仅几个小时,就“一见钟情”。随后两周时间内,双方完成了相关交易事项的洽谈,最终于1月21日在法兰克福签署了协议。

普茨迈斯特公司在1958年由工程师Karl Schlecht创立,是全球最知名的工程机械制造商之一,在全世界范围内开发、生产、销售建筑设备机械,尤其是用于建筑、采矿、隧道建设及大型工业项目的混凝土泵。全球市场占有率长期高达40%左右,尤其在混凝土泵车制造领域,长期居于世界领先地位,是混凝土机械第一

中国工程机械海外持续发力 柳工完成波兰项目收购

证券时报记者 马宇飞

继三一重工(600031)收购德国混凝土机械巨头普茨迈斯特,同为国内工程机械行业龙头的柳工(000528)今日披露公告称,以人民币3.35亿元和偿还调减负债的方式,最终敲定对波兰HSW工程机械业务单元项目的收购。这标志着中国工程机械海外并购再下一城。

资料显示,柳工对波兰项目的收购始于2011年1月,当时公司与波兰HSW公司签署初步协议,拟收购HSW公司下属工程机械事业部的全部资产以及收购HSW旗下全资子公司Dresssta的100%股权,交易价格区间初步定于1亿~2.65亿兹罗提之间,相当于2.28亿~6.05亿元人民币。据

了解,HSW公司下属工程机械业务单元经营范围包括生产和销售推土机、吊管机、装载机、挖掘装载机

等工程机械产品和配件。在经过一年时间完成相关审批和与当地工会达成一致后,柳工表示,双方已于2012年1月31日在波兰华沙签订了《最终收购合同》,该合同明确了本次收购需支付的收购净价,偿还银行负债,支付购买关键设备ZMM的M8、M10车间不动产及动产价格,缴纳资产转移税及合同公证费等合计约1.7亿兹罗提,折合人民币约335亿元。

同时《最终收购合同》还明确了交易价格调整机制,双方将根据资产盘点及对收购目标的财务报表的审计结果调减收购目标对HSW母公司的负债,调减后的负债将在交割后由买方分5年进行偿还。

品牌。该公司去年实现销售收入5.7亿欧元,其中90%以上的销售收入来自于海外,海外市场遍布全球110多个国家。

两家公司曾在日本大地震和海啸中有过合作,并曾一度是国际上势均力敌的竞争对手。2009年,三一重工超越普茨迈斯特,成为世界销量最大的混凝土泵制造商。

200亿也要拿下”

普茨迈斯特在2008年至2009年金融危机期间陷入困境,营收下降了一半以上,目前已恢复成长并转为盈利,去年销售额大约为5.7亿欧元,盈利600万欧元。

此外,普茨迈斯特的创始人Karl先生已八十高龄,并已退出具体的经营管理,而其儿子却无意接手这个家族产业。因此,Karl Schlecht决定出售企业,于是三一重工果断出手。

此次并购价值连城。”向文波强调,这是一次战略性收购而不是财务性收购,不要说26亿,就是200亿也要拿下。”

向文波认为,此举能为三一重工的国际化至少争取五到十年时间。因为,如果双方顺利整合,将在世界范围内形成优势互补。

通过本次收购,三一重工将获得对方在世界范围内相当成熟的营销网络和渠道资源;世界一流的混凝土机械技术,提高三一产品的市场竞争力;具有国际知名度的顶级品牌资源。他表示,“大象”的先进技术对三一产品竞争力提升的价值远远大于收购完成后“大象”对整个三一的财务贡献。

普茨迈斯特首席执行官Norbert Scheuch表示:普茨迈斯特从此次合并中得到的不仅仅是进入高速增长市场的机会,合并后,我们将覆盖从搅拌机、搅拌车及混凝土泵的成套解决方案和全价值链,为我们的客户提供全球独特的服务及产品组合。”

80亿,收购不差钱

此前,三一重工被质疑现金流将受到考验,称其很大可能会选择融资来完成这次收购。

向文波在当天的发布会上强调公司并不差钱。他称,此次并购全部通

■ 链接 | Link | 券商研究机构观点一览

中金公司:普茨迈斯特是世界顶尖的混凝土机械企业,在2008年前,曾长期占据世界第一的位置。如果三一重工能顺利整合,将与其形成优势互补,获得对方在世界范围内相当成熟的营销网络和

招商证券:这些跨国收购说明中国工程机械行业国际化进程正在加快进行。虽然这个进程很缓慢,但是回顾国际工程机械巨头的成长,如卡特彼勒是通过不断的收购兼并、全球扩张成长为跨国工程机械企业。

国泰君安:目前,整个工程机械行业现金流吃紧,三一重工也不例外,因此3.24亿欧元的收购资金尤

国金证券:此次收购是三一重工首次采用收购方式进行海外扩张,通过对普茨迈斯特公司整合,公司将能提升国际运营管理经验和国际营销、服务水平,更好地实现国际化。由于

渠道资源;世界一流的混凝土机械技术,同时丰富公司产品线;具有国际知名度的顶级品牌资源。此次收购将为三一重工打开海外市场的广阔空间,有利于公司国际化发展战略的实施。

此次收购是世界工程机械史上的里程碑事件。中国工程机械产品在北美、日本、欧洲、印度的占有率非常低,通过收购普茨迈斯特,三一重工找到了进入欧美和印度市场的“金钥匙”。

为引人关注。三一重工的信贷资质优良,也即将进行H股融资,因此此次收购不会对公司现金流造成太大压力。

普茨迈斯特公司是全球混凝土机械的第一品牌,公司收购后,实现强强联合,可利用其技术和渠道优势,巩固公司作为全球最大混凝土机械制造商的地位。(李小平整理)

普茨迈斯特全球销售网点中三一尚未进驻地区的地区

洲别	国家	数量
欧洲	意大利、丹麦、奥地利、比利时、保加利亚、捷克、芬兰、法国、匈牙利、卢森堡、荷兰、挪威、葡萄牙、罗马尼亚、斯洛伐克、瑞士、瑞典、西班牙(塞内加尔)	19
亚洲	日本、韩国、老挝、泰国、印度尼西亚、马来西亚、菲律宾、新加坡、印度、巴基斯坦、卡塔尔、阿联酋、台湾、马来西亚、越南	19
北美洲	阿根廷、玻利维亚、哥伦比亚、哥斯达黎加、古巴、厄瓜多尔、萨尔瓦多、乌拉圭	8
南美洲	加拿大、墨西哥	2
非洲	加纳、尼日利亚	2
合计		50

资料来源:公司数据,中金公司研究所

过流动资金解决,都是自有资金,无需通过资本市场融资。向文波透露,公司目前负债率为50%多,并不高。此外,这次收购金额折合市值不到5%,且公司去年实现了80多亿元的利润。据三一重工昨日的业绩预告,由于主营产品需求稳健增长、市场占有率提升,公司2011年净利润预计同比增长50%至60%。

另外,向文波透露,德国Aichtal

作为普茨迈斯特目前的总部,将成为三一海外混凝土机械的新总部。普茨迈斯特将保持高度独立的日常管理及运营。

收购完成后,将实施“双品牌”战略,三一重工将主要关注中国市场,而普茨迈斯特则将作为独立的高端品牌。Norbert Scheuch在三一重工内将保持目前的普茨迈斯特首席执行官的职位,并成为三一重工执行董事。

大股东“神算” 威远生化置入资产盈利预测精准

证券时报记者 向南

威远生化(600803)大股东新奥控股投资有限公司置入资产的盈利预测可谓做得精准异常,根据威远生化今日公布的年报以及相关公告,公司2008年定向增发向新奥控股收购的新能(张家口)能源有限公司2011年实现净利润9354.64万元,超过利润预测数1.52万元,新能(蚌埠)能源有限公司实现净

利润935.15万元,超过利润预测数2.15万元。将三年后的两家公司盈利预测做到和实际只差1万~2万元的水准,可谓少见。

威远生化2008年度非公开发行人收购新能(张家口)和新能(蚌埠)资产时,对2011年度新能(张家口)净利润预测数为9353.12万元、新能(蚌埠)净利润预测数为933万元。新奥控股承诺增发实施完毕后三年内,若运用收益法所

涉及的相关资产的实际盈利数不足利润预测数,则不足部分由新奥控股对威远生化予以补偿。

由于实际盈利恰好超过了承诺的预测数额,新奥控股可以不进行业绩补偿。与能源化工资产相比,公司兽药类业务形成较大反差。其中河北威远动物药业有限公司实现净利润295.95万元,而内蒙古新威远生物化工有限公司则亏损375.13万元。

尽管新能(张家口)和新能(蚌

埠)赚了不少钱,但威远生化去年的盈利情况并不好,净利润只有2669.63万元,远不比旗下新能(张家口)一家公司的净利润水平。威远生化表示,这是因为原有农药产品受阿维菌素产品低价竞争激烈、国内制剂产品受气候和虫情影响市场需求降低以及原材料价格上涨挤压利润空间等因素影响,营业利润率降低5.49个百分点,由于对原材料价格上涨趋势估计不充分,主导农药产品生产成

本较2010年下降11%,未能完成年初制定的同比下降15%的指标。

此外,在营业收入方面,威远生化2011年实现营业总收入17.78亿元,超额完成了年初董事会确定的实现销售收入16亿元的计划指标,其中能源化工行业实现营业收入10.61亿元,同比增加23%;原有农药类产品实现销售收入7.1亿元,同比增加1.95%,但比年初董事会制定的经营计划指标减少6.48%。

山西煤运与山西国际电力集团战略重组 通宝能源 太工天成停牌

证券时报记者 向南

通宝能源(600780)今日公告,1月30日,公司接到控股股东山西国际电力集团有限公司通知,山西省政府拟对山西煤炭运销集团有限公司与山西国际电力集团有限公司进行战略重组。因公司为山西国际电力集团控股的上市公司,上述变化属影响公司股价的重大事项,经公司申请,

公司股票自2月1日开市起停牌,直至相关事项得到山西省政府明确批复,公司进行相关信息披露后复牌。

无独有偶,昨日太工天成(600392)披露,因重大事项正在讨论中,为此公司股票自1月30日开市起停牌,公司将于有关事项确定之后公告相关情况并复牌。太工天成的控股股东正是山西煤运集团。

通宝能源同时公告,公司董事长常小刚辞去上市公司职务。常小刚是山西国际电力集团党委书记、董事长、总经理,并不在通宝能源领取薪水,此番在山西煤运集团和山西国际电力集团整合的关键时期辞去上市公司职务,或是另有任用。

山西煤运集团位列山西煤炭行业整合5家主体之一。资料显示,山西煤运集团现下设11个市级子公司、98个县级子公司、25个全资控

股企业、165座煤矿、140多个铁路发运站、300多个储配煤场及一批煤炭超市。截至2011年底,集团资产总额达1103.2亿元,现有员工10万多人,2011年实现营业收入1580亿元;煤炭产量4100万吨;煤炭总运量3.5亿吨;焦炭总运量6400万吨。煤炭总销量2.5亿吨;焦炭总销量890万吨,其中非煤产业实现营业收入230亿元,利税144.8亿元。但在控股太工天成三年多时

间内,该公司一直没有完成煤炭资产上市。

和山西煤运集团相比,山西国际电力集团体格偏小,该公司主营电力,注册资本60亿元,全资、控股企业53家,参股24家,是山西省综合能源的投资商、运营商和服务商。近年来发力传统能源新型化和新兴能源规模化,逐步形成了以电力和燃气为核心、以金融和投资为支撑的产业格局。