尤洛卡矿业安全工程股份有限公司

证券代码:300099　证券简称:尤洛卡　公告编号:2012-007

2011年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及其董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性负个别及连带责任。

本年度报告摘要摘自年度报告全文,报告全文同时刊载于证监会指定网站和公司网站。投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司年度财务报告已经中瑞岳华会计师事务所(特殊普通合伙)审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.3 公司负责人黄自伟、主管会计工作负责人崔保航及会计机构负责人(会计主管人员)张娜声明:保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况

2.1 基本情况简介

股票简称	尤洛卡
股票代码	300099
上市交易所	深圳证券交易所

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	曹洪伟	曹洪伟
联系地址	山东省泰安市高新区凤祥路以西规划支路以北	山东省泰安市高新区凤祥路以西规划支路以北
电话	0538-8926155	0538-8926155
传真	0538-8926202	0538-8926202
电子信箱	chw600157@163.com	chw600157@163.com

§3 会计数据和财务指标摘要

3.1 主要会计数据

单位:元

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
营业总收入(元)	173,879,897.85	113,348,964.84	53.40%	86,481,627.87
营业利润(元)	86,647,897.93	60,006,955.83	44.40%	40,892,009.11
利润总额(元)	99,215,277.90	71,969,153.99	37.86%	51,557,529.18
归属于上市公司股东的净利润(元)	86,252,371.54	62,236,450.51	38.59%	48,207,519.51
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	79,690,922.75	55,477,834.07	43.64%	40,677,083.41
经营活动产生的现金流量净额(元)	42,062,156.84	40,788,669.10	3.12%	40,539,303.18
	2011年末	2010年末	本年末比上年末增减(%)	2009年末
资产总额(元)	755,996,433.02	675,586,128.78	11.90%	161,021,269.25
负债总额(元)	56,342,512.57	18,777,579.87	200.05%	29,838,630.85
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	699,653,920.45	656,808,548.91	6.52%	131,182,638.40
总股本(股)	103,350,000.00	41,340,000.00	150.00%	31,000,000.00

3.2 主要财务指标

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
基本每股收益(元/股)	0.83	0.70	18.57%	0.62
稀释每股收益(元/股)	0.83	0.70	18.57%	0.62
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.77	0.63	22.22%	0.52
加权平均净资产收益率(%)	12.68%	17.51%	-4.83%	45.02%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	11.71%	15.61%	-3.90%	39.37%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.41	0.99	-58.59%	1.31
	2011年末	2010年末	本年末比上年末增减(%)	2009年末
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	6.77	15.89	-57.39%	4.23
资产负债率(%)	7.45%	2.78%	4.67%	18.53%

3.3 非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位:元

非经常性损益项目	2011年金额	附注(如适用)	2010年金额	2009年金额
非流动资产处置损益	-5,777.61		-56.68	-37,158.82
计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	7,587,119.00		7,917,990.00	7,872,966.00
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-18,025.42		33,380.14	0.00
所得税影响额	-1,001,867.18		-1,192,697.02	-305,371.08
合计	6,561,448.79	-	6,758,616.44	7,530,436.10

§4 股东持股情况和控制框图

4.1 前10名股东、前10名无限售条件股东持股情况表

单位:股

2011年末股东总数	5,360	本年度报告公布日前一个月末股东总数	5,292

前10名股东持股情况

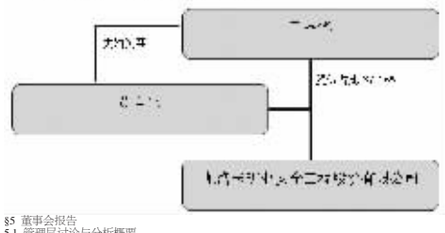
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股总数	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
王晶华	境内自然人	39.16%	40,467,028	40,467,028	0
同相宏	境内自然人	20.65%	21,337,645	21,337,645	0
王静	境内自然人	3.10%	3,200,648	3,200,648	0
李新安	境内自然人	3.10%	3,200,647	3,200,647	0
卜照坤	境内自然人	3.10%	3,200,647	0	0
何炎坤	境外自然人	2.36%	2,435,087	0	0
华夏成长证券投资基金	境内非国有法人	1.77%	1,834,267	0	0
中国银行-海富通收益增长证券投资基金	境内非国有法人	1.34%	1,380,675	0	0
中国银行-华泰柏瑞盛世中国股票型开放式证券投资基金	境内非国有法人	1.07%	1,106,315	0	0
交通银行-易方达科汇灵活配置混合型证券投资基金	境内非国有法人	1.03%	1,066,142	0	0

前10名无限售条件股东持股情况

股东名称	持有无限售条件股份数量	股份种类
何炎坤	2,435,087	人民币普通股
华夏成长证券投资基金	1,834,267	人民币普通股
中国银行-海富通收益增长证券投资基金	1,380,675	人民币普通股
中国银行-华泰柏瑞盛世中国股票型开放式证券投资基金	1,106,315	人民币普通股
交通银行-易方达科汇灵活配置混合型证券投资基金	1,066,142	人民币普通股
招商银行股份有限公司-海富通强化回报混合型证券投资基金	884,388	人民币普通股
付兵	863,205	人民币普通股
中国工商银行-易方达行业领先企业股票型证券投资基金	739,642	人民币普通股
招商证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	640,000	人民币普通股
光大证券-光大-光大阳光内需动力集合资产管理计划	591,202	人民币普通股

上述股东关联关系或一致行动的说明	同相宏与王静系夫妇关系,李新安系王晶华丈夫的妹夫。其余之间不存在关联关系或属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人

4.2 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图



§5 董事会报告

5.1 管理层讨论与分析概要

一、报告期内公司经营情况回顾

(一)公司总体经营情况

1.经营业绩继续稳步增长

2011年度,既是国家"十二五"规划开局之年,也是公司上市后的第一个完整会计年度,尤洛卡公司生产经营、管理行为严格按照上市公司的标准和要求,规范有序开展。在全年整个经济形势极为复杂严峻的情况下,公司得益于行业优势,得益于股票上市,得益于全体股东和社会各界的支持,通过董事会的科学决策、正确领导及全体员工的共同努力,在生产经营、企业管理、项目建设及技术研发等方面均取得了可喜的业绩,实现了持续、健康、稳步发展的目标。

2011年度,公司实现营业收入173,879,897.85元,比上年同期增长53.40%;营业利润86,647,897.93元,比上年同期增长44.40%;归属于上市公司股东的净利润86,252,371.54元,比上年同期增长38.59%。

公司经济效益实现较大增长的主要原因如下:

①国家对煤矿安全重视力度继续加大,煤矿企业重视安全的思想意识不断增强,对安全设备和安全服务的要求逐步增大。

②国家对小煤矿的整顿治理,一定程度上扩大了公司的市场。

③公司开始实施"一个坚持,两个转变"发展战略,逐步呈现积极效应。

④公司募投和超募项目部分产生效益。

⑤报告期内公司通过提高生产自动化程度、加强生产管理,提高了生产能力;同时紧紧围绕客户需求,积极开拓市场,加强营销力度,扩大了销售规模,实现了生产经营业绩的稳步增长。

2.资产所属的主要工作:

报告期内,公司继续坚持首次发行股票招股说明书中确定的发展战略和发展目标,以煤矿顶板安全监测系统为核心竞争力,为煤矿矿井地质灾害防治提供相关产品和技术服务,为煤矿安全生产保驾护航,全年主要完成了如下工作:

①进一步明确了发展战略、架构新的经营格局

公司上市前,是一家从事煤矿顶板安全检测系统设备生产、销售的企业。公司上市后,随着募投项目及超募项目的建设进度加快,公司的经营范围得到进一步扩大,更大范围内为矿企安全保驾护航,把公司做大做强,已成为公司面临的新任务、新目标,公司董事会认真调研、论证,明确了"一个坚持,两个转变"的方针为发展战略:即坚持为煤矿顶板安全服务的方向不动摇,逐步实现从单一煤矿顶板监测到煤矿灾害全方位、多品种监测的转变;逐步实现从传统矿山安全监测设备制造商、供应商到煤矿灾害探、监、防、治一体化的综合服务商转变。

在北京投资5000万元设立研发子公司,充分利用北京作为高端人才、高新技术、最新政策和信息的聚集地的优势,广泛引进矿业安全方面的高端人才,对矿业安全监测防治所需产品和技术进行研发,在母公司已有的基础之上,继续深化和扩大矿山安全服务范围。

在上海投资2000万元成立贸易子公司,将充分利用上海作为最全面、最新市场信息和国际大型企业集团的聚集地的优势,广泛引进矿业设备贸易方面的人才,进行矿用安全设备和技术经销。

将泰安作为生产基地,投资过亿元扩大产能,充分利用劳动力密集优势和当地政府优惠政策的优势,降低生产成本,创造更大的经济效益。随着北京子公司和上海子公司的陆续注册成立,公司将逐步形成"北研、中产、南销"的新的经营格局,为煤矿安全提供全方位服务。

②努力提高生产能力和产品销售力度

2011年度,公司投资购进先进生产设备,新上自动化生产线,进一步提高了生产自动化程度,同时全面培训员工,提高员工素质,加强生产管理,生产能力、生产量得以大幅度提高。同时启动公司销售体系改革,紧紧围绕客户需求,积极开拓市场,加强营销力度,扩大销售规模,实现了销售业绩的稳步增长。

③进一步加强管理,提升公司规范运作水平

公司按照上市公司的要求,建立了较为规范的内部控制制度和法人治理结构,形成了科学有效的职责分工和制衡机制。明确公司股东大会、董事会、监事会及经理层"三会一层"职责,并完成其换届工作,修订并完善了"公司章程"、"信息披露制度"等各项规章制度,内部控制体系也得到逐步完善,较好地完成了从一个闭合式公司到公众性公司的转变。公司的规范运行得到了广大股东、证券监管部门及交易所的认同和好评。

报告期内继续落实人本管理,强化人力资源工作,将职业道德修养和专业胜任能力作为选拔和聘用员工的标准,切实加强员工培训和继续教育,不断提升员工素质。2011年度共计面试人数800余人,新增员工近200人,组织了技工技能等级考试,较好地开展了员工培训工作。

④继续加快募集资金投资项目的建设

报告期内公司募集资金(含超募资金)使用得当,募投项目建设均按照计划进度顺利进行,大部分募投项目建设已基本完成,部分项目已经产生效益。尚未使用的募集资金均存放于募集资金专户,正在主营业务或与主营业务相关的行业内积极寻找新的投资项目,力求在保证安全的基础上尽快产生经济效益。

⑤加强研发工作,提高核心竞争力和可持续发展能力

2011年在全体研发人员的共同努力下,研发工作取得了较好的成绩。完成了十几项新产品的研制和定型工作,改进升级产品12项,确立了五个项目课题,一批关键技术研究取得了突破,对研发体系进行了改进,强化研发队伍建设,进一步提高了研发人员积极性。同时,配合公司发展,着手制订了中长期研发计划,为公司今后做大做强,提高核心竞争力和可持续发展能力奠定了坚实的基础。

⑥2011年度公司获得了的多项荣誉

报告期内公司开拓创新,扎实工作,生产经营及管理规范运行,受到了社会好评,取得多项荣誉称号:

1、国家级"矿山安全检测技术与自动化装备工程研究中心"获得国家批准

2、"煤矿顶板动态监测系统的研究及应用"获得中华全国工商联会科技进步二等奖

3、"尤洛卡"获得山东省著名商标称号

4、2011齐鲁精英人物风云榜——十大年度鲁商

5、泰安市2011年度科学发展先进企业

6、泰安市2011年度先进企业经营管理者

7、泰安市2011年度安全生产工作先进单位

8、泰安市2011年度消防工作先进单位

(二)公司主营业务及其经营分析

公司主要从事矿山企业特别是煤矿的灾害的预防和治理,其主营业务:为矿井地质灾害(顶板冒落、水灾、火灾)、煤与瓦斯突出监测装备的研发与生产;矿用化学注浆材料的研发、生产、施工;矿井地质灾害防治技术咨询与服务。

2011年度公司继续以"为煤矿安全保驾护航"为企业的最高宗旨,秉承"责任、创新、和谐、诚信"的核心价值观,致力于煤矿安全服务行业,为煤矿的安全生产提供服务和产品。报告期内,主营业务未发生变化。

1.2011年公司经济效益仍然以主营业务为主,其中主营业务收入占总收入的99.93%,提供矿业安全培训和咨询服务收入115,710.00元,占总收入的0.07%。

2.2011年度公司主营业务利润构成在原机电产品基础上,增加了安全防治材料-煤矿顶板充填材料的生产和销售,系公司超募资金投资项目现已部分投产,符合公司发展战略和经营计划。

3.报告期内,公司主营业务仍然保持了较大幅度的增长,全年增长53.40%,煤矿顶板安全监测系统及相关仪器仪表产品销售收入比去年同期增长38.37%,煤矿巷道锚护机具产品增长34.39%,主要原因是:

①通过新上自动化流水线一条,提高了自动化水平,公司生产工人增加,产能得到进一步提升;在销售方面,进行了销售体系改革,强化了销售队伍建设,巩固老关系,开拓新客户,优化激励政策,扩大了销售市场,取得了较好的销售业绩。

②煤矿顶板安全监测系统及相关仪器仪表产品销售收入比去年同期增长38.37%。公司募集资金投资项目-煤矿顶板安全监控设备扩建及技术改造项目建设工程已基本完毕,报告期内部分投产,实现效益1,219.81万元。

③公司超募资金项目-煤矿顶板充填材料项目,边建设边生产,报告期内实现收入1,747.10万元。

④公司通过加强生产质量控制和成本管理,提高生产效率和规模效应,克服部分原材料成本上涨,劳动力成本上升等不利因素,维持了较为稳定的高毛利率水平。报告期内综合毛利率为77.36%,比去年略有下降,其中煤矿顶板安全监测系统及相关仪器仪表产品毛利率81.65%,比去年下降1.42个百分点;煤矿巷道锚护机具毛利率73.31%,比去年上升2.78个百分点,煤矿顶板充填材料系公司研发生产的新产品,其毛利率为47.81%。

4.公司主营产品销售主要分布在山西、陕西、内蒙和山东等主要产煤省份,销售均有所增加,其中山西仍然占据第一位,达销售总额三分之一强,比去年增加46.61个百分点,反映了山西市场份额的扩大,其主要原因系小煤炭整合,增加了市场规模;陕西增幅最大,达176%,河南、内蒙等地也有较大增长,反映公司产品市场,仍然存在较大潜力。

5.公司在报告期内仍然保持较高的盈利能力,总体毛利率仍在77%以上,扣除非经常性损益前、后的净资产收益率仍在10%以上,比去年同期略有下降,主要原因是公司发行股票,净资产大幅增加及公司净利润增加所致。毛利率略有下降,主要原因是公司新产品-顶板填充材料比传统产品毛利率水平低及期内原材料成本、人工成本增加所致。

6.公司产品季节性或周期性不是特别明显,但根据历史经验,一般下半年较上半年销售情况好一些。

7.营运能力分析:2011年公司营运能力依然保持强势,其中总资产周转率和应收账款周转率略有下降系公司总资产和应收账款有所增加所致;存货周转率有所增加系销售增加所致。

8.偿债能力分析:公司流动比率、速动比率保持在10倍以上,说明公司偿债能力极强。比上期稍有下降的原因,主要是公司募投项目增加投资及向股东分红、减少货币资金所致。

9.期间费用分析:销售费用同比增加73.46%,主要系本期经营规模扩大及销售人员增加,相应销售人员工资费用、销售业务经费同比增加;管理费用同比增加47.23%,主要系本期管理人员增加,相应费用增加;财务费用同比减少199.24%,主要系本期募集资金产生利息收入所致;所得税费用同比增加31.37%,主要系本期利润总额增加,相应应交所得税增加。

10.公司总资产,净资产分别增长11.85%、6.55%,主要原因公司利润增加。负债总额增加200.05%,主要原因是应付票据增加。

二、公司核心竞争能力分析

(一)公司的核心竞争能力主要在于:

1.公司拥有一批高端的核心研发技术人员他们主要是专业高校、科研院所里面从事煤矿灾害成因及防治技术研究、矿山压力控制理论与技术的等方面专业科技人员。公司主要管理人员均是高校教授。

2.公司核心产品系专利产品,拥有完全自主知识产权,截止目前共有11项专利。公司使用的计算机软件,系公司自己开发,拥有完全的著作权。

3.公司研发与生产经营紧密结合,通过公司化的运作模式,使科技与市场相结合,产生良好的经济效益和社会效益。

4.公司较强的研发实力为公司的创新能力和可持续发展能力提供了有力的保障。

5.公司行业优势明显。国家高度重视煤矿安全,矿山企业需求大,特别是高科技安全产品和服务,在相当长时间内,公司产品和服务市场继续扩大。

6.公司"一个坚持,两个转变"的经营战略,为公司进一步做大做强指明了方向。"两个转变"的核心内容是指在煤矿顶板灾害防治领域内研发全方位系列产品,从根本上防止煤矿顶板灾害的发生,其中包括新型注浆材料、新型检测技术、新型防护装备等一系列产品的研发和生产。

7.公司在细分行业内占据龙头地位,市场占有率第一,具有较强的竞争优势。

(二)报告期内,公司核心竞争能力在以下方面有了加强:

1.公司募投项目之一"国家工程技术研究中心",与山东科技大学联合申报,已获得国家批准。这标志着公司拥有了国字号的研发平台。该研究中心主要承担国家、地方、行业确定的科研开发及工程化研究任务;开展产业关键共性技术开发,并为行业提供技术开发及成果产业化的试验、验证环境;将承担的国家、地方和行业任务所形成的技术成果通过市场机制向行业转移和扩散,起到科研与产业之间的桥梁和纽带作用。目前首要任务是取得一批标志性、具有鲜明特色的高科技成果,形成一批具有国际先进水平和市场竞争力的技术产品,努力实现矿山开采安全检测监控技术的信息化、可视化和智能化,培养一流的工程技术人才,在全国矿山生产安全检测技术和煤矿安全生产方面发挥更加重要的行业引领和示范作用。

目前,该中心的建设正在有序进行中,建成运行后将为公司核心竞争力起到关键作用。

2.公司决策层在报告期内进一步确立了"一个坚持,两个转变"的发展战略,即坚持为煤矿顶板安全服务的方向不动摇,逐步实现从单一煤矿顶板监测到煤矿灾害全方位、多品种监测的转变;逐步实现从传统矿山安全监测设备制造商、供应商到煤矿灾害监测、防治一体化的综合服务商转变。

2011年公司已经开始从单一安全监测设备提供商向多产品、全方位安全服务为煤矿安全服务商的转变,这进一步加强了公司的核心竞争能力。

3.研发完成并定型了一批新产品:①"矿用乳化液自动配液装置"、②"矿用乳化液高压反冲洗过滤站装置"、③"矿山压力可视化分析与评价专家系统"、④"煤矿冲击地压地音监测系统"、⑤"煤矿顶板无线网络实时监测系统;另外改进升级产品12项,研制一般性仪表及机械产品6个。

4.报告期内取得9项主要技术突破性成果。

5.公司核心产品获得山东省著名商标称号,为公司的产品的销售,提高了推广能力。

6.新增4项专利,煤矿安全认证产品又增加了13项。

7.公司核心技术人员未变化,2011年新聘任10余个研究生以上学历的研发、技术人员,公司的研发能力有了较大提高。

(三)进一步加大研发投入,进一步提高了研发能力

报告期比上期研发费用增加33.91%,主要是公司重视研发,提高可持续发展能力所致。研发费用占营业收入比例比上年同期减少1.06%,主要是期内公司销售收入有较大幅度增长。

1.2011年完成的项目和技术:(1)本安型煤开岩光电动导阀技术(用于乳化液配液、喷雾降尘等应用中)、(2)本安型电控阀服节流阀技术(用于乳化液配液装置中)、(3)高灵敏度地音监测传感器技术(用于地音监测系统)、(4)本安型网关及交换机技术(用于各类监测系统通讯中)、(5)全景成像一体化摄像头设计(钻孔成像及展开处理技术)、(6)高精度免清洗粉尘监测传感器技术、(7)井粉尘监控系统)、(7)433MHz扩频无线节点路由技术(用于顶板动态无线监测技术)、(8)充填体变形量监测传感器技术、(9)煤岩体应力电磁辐射高精度技术等一系列技术。

2.至期末商在研的在建项目:①"煤矿"冲击地压微震网络监测系统、②"煤矿"地应力电磁辐射监测装置与系统、③全景地质钻孔成像探测装置、④巷道围岩变形激光测量装置、⑤粉尘监控一体化装置。

三、对公司未来发展的展望

(一)公司外部经营环境的变动趋势和竞争格局

1.宏观经济环境与行业发展趋势

2012年,世界经济形势仍然不容乐观,欧美债务危机,通货膨胀等问题仍然存在,国内经济发展迅速放缓,房地产市场低迷,CPI居高不下,金融市场动荡,需求不足制约着企业的发展,受益于行业优势,我们尤洛卡仍有较大机遇,实现效益的增长。

①我国煤炭储量丰富,产量持续保持世界第一,煤炭产量逐年大幅度增加,这一构成状况在相当长的时期内不会发生大的变化。

②我国煤炭资源储存条件复杂,煤矿地质灾害频发,是世界上煤矿事故发生率最高的国家,近年来由于国家的高度重视和投入力度的增加,煤矿死亡事故逐年呈下降趋势,但是由于我国煤矿的特定条件,安全生产形势依然严峻。我国2010年煤炭生产百万吨死亡率与世界其他主要产煤国家相比仍然居高,尤其是与发达国家相比差距明显。实现煤矿安全是我国安全生产工作的重中之重,关系到构建和谐社会,关系到煤炭工业的健康持续发展。

目前,我国正处于煤炭工业迅速发展的时期,煤矿企业有正处于大调整、大重组、大整合、大发展时期,生产安全事故频发,制约煤矿安全生产的新老问题并存,煤矿重大事故还没有得到根本遏制,一些煤矿安投入不足,煤矿安全隐患仍然薄弱;现场管理不严格,隐患治理不彻底;个别地区资源整合,兼并重组矿井安全责任不落实,煤矿安全生产形势依然严峻。

③国家将进一步深化煤矿整顿关闭工作,淘汰落后产能。目前各地区真正大力组织实施煤炭资源整合、兼并重组,部分重点产煤煤矿整合技改已进入关键阶段,将会增加大中型煤矿数量,并且由于整合的小煤矿地质资料不全、开采条件不清、矿井灾害不明,煤矿企业协必要增加安全投入以保证生产。

2.产业政策支持力度加大

"安全第一、预防为主、综合治理"方针和党中央、国务院关于加强安全生产工作的各项决策部署得到认真贯彻落实,各级领导安全生产责任意识和责任制不断增强,各级党委政府、各有关部门和煤矿企业深入贯彻落实科学发展观,牢固树立安全发展理念,更加重视安全生产工作,成为做好煤矿安全生产工作的根极因素。

①根据国家安全监管总局煤矿安监局下发关于建设完善安全隐患"六大系统"的通知,2012年6月底完成所有煤(铁)与瓦斯(二氧化碳)突出矿井及中央煤矿和国有重点煤矿中的高瓦斯、开采容易自燃煤层的矿井全部建设完成紧急避险系统。2013年6月底全国所有煤矿全部完成"六大系统"的建设完善工作,切实提高煤矿安全保障水平和应急处置能力。

②2011年11月10日,国家安全监管总局下发了《安全生产科技"十二五"规划》的通知,其中"以煤矿、非煤矿山、危险化学品、烟花爆竹、职业健康、应急救援等重点行业领域为重点,开展重大事故与灾害防治、职业危害预防、安全监测监控技术等研究,力争取得100项创新性成果","重点开展深部突出矿井瓦斯灾害防治关键技术与装备,深部矿井隐蔽灾害探测与治理技术,煤矿安全感知关键技术与装备,非煤矿山重大动力灾害风险辨识与防治关键技术与装备,化学品储运安全保障及化工园区安全生产密控一体化技术与装备,重大工业事故防控和救援技术与装备,多功能低功耗无线探测传感技术等一批提升我国重点行业领域安全生产保障能力关键技术与装备研究。"

3.公司面临的市场竞争格局,所处行业地位及主要竞争对手

根据公司"一个坚持,两个转变"的发展战略,公司相对于其他竞争对手,竞争优势在于依靠较强的技术实力,为煤矿安全提供一体化解决方案,对煤矿安全进行全面治理,打造为煤矿企业的一流服务商。从根本上防止煤矿安全事故的发生,其中包括新型注浆材料、新型检测技术、新型防护装备等一系列产品的研发和生产。

①在顶板安全的监测系统产品市场上,公司KJ216顶板安全监测系统市场上的份额基本维持稳定,约占85%,占据了绝对的龙头位置,公司正在对KJ216顶板动态监测系统进行技术升级,因此,公司的竞争优势依然明显,并有持续增强趋势。

②转换产品煤矿巷道锚护机具,公司利用募集资金对其进行技术改造及扩建,并进行产品升级换代工作,机载型摇进钻锚综合一体化作业装置已申请发明专利(申请(专利)号:201010232308.0),并已完成样机试制工作,公司市场份额将随着公司产能的进一步提升和产品升级进一步扩大。

③在矿用安全材料方面,相对于竞争对手,公司的优势在于公司用安全材料已成为煤矿安全服务的方向不动摇,逐步实现从单一煤矿顶板监测到煤矿灾害全方位、多品种监测的转变;逐步实现从传统矿山安全监测设备制造商、供应商到煤矿灾害监测、防治一体化的综合服务商转变。

2011年公司已经开始从单一安全监测设备提供商向多产品、全方位安全服务为煤矿安全服务商的转变,这进一步加强了公司的核心竞争能力。

3.研发完成并定型了一批新产品:①"矿用乳化液自动配液装置"、②"矿用乳化液高压反冲洗过滤站装置"、③"矿山压力可视化分析与评价专家系统"、④"煤矿冲击地压地音监测系统"、⑤"煤矿顶板无线网络实时监测系统;另外改进升级产品12项,研制一般性仪表及机械产品6个。

4.报告期内取得9项主要技术突破性成果。

5.公司核心产品获得山东省著名商标称号,为公司的产品的销售,提高了推广能力。

6.新增4项专利,煤矿安全认证产品又增加了13项。

7.公司核心技术人员未变化,2011年新聘任10余个研究生以上学历的研发、技术人员,公司的研发能力有了较大提高。

(三)进一步加大研发投入,进一步提高了研发能力

报告期比上期研发费用增加33.91%,主要是公司重视研发,提高可持续发展能力所致。研发费用占营业收入比例比上年同期减少1.06%,主要是期内公司销售收入有较大幅度增长。

1.2011年完成的项目和技术:(1)本安型煤开岩光电动导阀技术(用于乳化液配液、喷雾降尘等应用中)、(2)本安型电控阀服节流阀技术(用于乳化液配液装置中)、(3)高灵敏度地音监测传感器技术(用于地音监测系统)、(4)本安型网关及交换机技术(用于各类监测系统通讯中)、(5)全景成像一体化摄像头设计(钻孔成像及展开处理技术)、(6)高精度免清洗粉尘监测传感器技术、(7)井粉尘监控系统)、(7)433MHz扩频无线节点路由技术(用于顶板动态无线监测技术)、(8)充填体变形量监测传感器技术、(9)煤岩体应力电磁辐射高精度技术等一系列技术。

2.至期末商在研的在建项目:①"煤矿"冲击地压微震网络监测系统、②"煤矿"地应力电磁辐射监测装置与系统、③全景地质钻孔成像探测装置、④巷道围岩变形激光测量装置、⑤粉尘监控一体化装置。

三、对公司未来发展的展望

(一)公司外部经营环境的变动趋势和竞争格局

1.宏观经济环境与行业发展趋势

2012年,世界经济形势仍然不容乐观,欧美债务危机,通货膨胀等问题仍然存在,国内经济发展迅速放缓,房地产市场低迷,CPI居高不下,金融市场动荡,需求不足制约着企业的发展,受益于行业优势,我们尤洛卡仍有较大机遇,实现效益的增长。

①我国煤炭储量丰富,产量持续保持世界第一,煤炭产量逐年大幅度增加,这一构成状况在相当长的时期内不会发生大的变化。

②我国煤炭资源储存条件复杂,煤矿地质灾害频发,是世界上煤矿事故发生率最高的国家,近年来由于国家的高度重视和投入力度的增加,煤矿死亡事故逐年呈下降趋势,但是由于我国煤矿的特定条件,安全生产形势依然严峻。我国2010年煤炭生产百万吨死亡率与世界其他主要产煤国家相比仍然居高,尤其是与发达国家相比差距明显。实现煤矿安全是我国安全生产工作的重中之重,关系到构建和谐社会,关系到煤炭工业的健康持续发展。

目前,我国正处于煤炭工业迅速发展的时期,煤矿企业有正处于大调整、大重组、大整合、大发展时期,生产安全事故频发,制约煤矿安全生产的新老问题并存,煤矿重大事故还没有得到根本遏制,一些煤矿安投入不足,煤矿安全隐患仍然薄弱;现场管理不严格,隐患治理不彻底;个别地区资源整合,兼并重组矿井安全责任不落实,煤矿安全生产形势依然严峻。

③国家将进一步深化煤矿整顿关闭工作,淘汰落后产能。目前各地区真正大力组织实施煤炭资源整合、兼并重组,部分重点产煤煤矿整合技改已进入关键阶段,将会增加大中型煤矿数量,并且由于整合的小煤矿地质资料不全、开采条件不清、矿井灾害不明,煤矿企业协必要增加安全投入以保证生产。

2.产业政策支持力度加大

"安全第一、预防为主、综合治理"方针和党中央、国务院关于加强安全生产工作的各项决策部署得到认真贯彻落实,各级领导安全生产责任意识和责任制不断增强,各级党委政府、各有关部门和煤矿企业深入贯彻落实科学发展观,牢固树立安全发展理念,更加重视安全生产工作,成为做好煤矿安全生产工作的根极因素。

①根据国家安全监管总局煤矿安监局下发关于建设完善安全隐患"六大系统"的通知,2012年6月底完成所有煤(铁)与瓦斯(二氧化碳)突出矿井及中央煤矿和国有重点煤矿中的高瓦斯、开采容易自燃煤层的矿井全部建设完成紧急避险系统。2013年6月底全国所有煤矿全部完成"六大系统"的建设完善工作,切实提高煤矿安全保障水平和应急处置能力。

②2011年11月10日,国家安全监管总局下发了《安全生产科技"十二五"规划》的通知,其中"以煤矿、非煤矿山、危险化学品、烟花爆竹、职业健康、应急救援等重点行业领域为重点,开展重大事故与灾害防治、职业危害预防、安全监测监控技术等研究,力争取得100项创新性成果","重点开展深部突出矿井瓦斯灾害防治关键技术与装备,深部矿井隐蔽灾害探测与治理技术,煤矿安全感知关键技术与装备,非煤矿山重大动力灾害风险辨识与防治关键技术与装备,化学品储运安全保障及化工园区安全生产密控一体化技术与装备,重大工业事故防控和救援技术与装备,多功能低功耗无线探测传感技术等一批提升我国重点行业领域安全生产保障能力关键技术与装备研究。"

3.公司面临的市场竞争格局,所处行业地位及主要竞争对手

根据公司"一个坚持,两个转变"的发展战略,公司相对于其他竞争对手,竞争优势在于依靠较强的技术实力,为煤矿安全提供一体化解决方案,对煤矿安全进行全面治理,打造为煤矿企业的一流服务商。从根本上防止煤矿安全事故的发生,其中包括新型注浆材料、新型检测技术、新型防护装备等一系列产品的研发和生产。

①在顶板安全的监测系统产品市场上,公司KJ216顶板安全监测系统市场上的份额基本维持稳定,约占85%,占据了绝对的龙头位置,公司正在对KJ216顶板动态监测系统进行技术升级,因此,公司的竞争优势依然明显,并有持续增强趋势。

②转换产品煤矿巷道锚护机具,公司利用募集资金对其进行技术改造及扩建,并进行产品升级换代工作,机载型摇进钻锚综合一体化作业装置已申请发明专利(申请(专利)号:201010232308.0),并已完成样机试制工作,公司市场份额将随着公司产能的进一步提升和产品升级进一步扩大。

③在矿用安全材料方面,相对于竞争对手,公司的优势在于公司用安全材料已成为煤矿安全服务的方向不动摇,逐步实现从单一煤矿顶板监测到煤矿灾害全方位、多品种监测的转变;逐步实现从传统矿山安全监测设备制造商、供应商到煤矿灾害监测、防治一体化的综合服务商转变。

2011年公司已经开始从单一安全监测设备提供商向多产品、全方位安全服务为煤矿安全服务商的转变,这进一步加强了公司的核心竞争能力。

3.研发完成并定型了一批新产品:①"矿用乳化液自动配液装置"、②"矿用乳化液高压反冲洗过滤站装置"、③"矿山压力可视化分析与评价专家系统"、④"煤矿冲击地压地音监测系统"、⑤"煤矿顶板无线网络实时监测系统;另外改进升级产品12项,研制一般性仪表及机械产品6个。

4.报告期内取得9项主要技术突破性成果。

5.公司核心产品获得山东省著名商标称号,为公司的产品的销售,提高了推广能力。

6.新增4项专利,煤矿安全认证产品又增加了13项。

7.公司核心技术人员未变化,2011年新聘任10余个研究生以上学历的研发、技术人员,公司的研发能力有了较大提高。

(三)进一步加大研发投入,进一步提高了研发能力

报告期比上期研发费用增加33.91%,主要是公司重视研发,提高可持续发展能力所致。研发费用占营业收入比例比上年同期减少1.06%,主要是期内公司销售收入有较大幅度增长。

1.2011年完成的项目和技术:(1)本安型煤开岩光电动导阀技术(用于乳化液配液、喷雾降尘等应用中)、(2)本安型电控阀服节流阀技术(用于乳化液配液装置中)、(3)高灵敏度地音监测传感器技术(用于地音监测系统)、(4)本安型网关及交换机技术(用于各类监测系统通讯中)、(5)全景成像一体化摄像头设计(钻孔成像及展开处理技术)、(6)高精度免清洗粉尘监测传感器技术、(7)井粉尘监控系统)、(7)433MHz扩频无线节点路由技术(用于顶板动态无线监测技术)、(8)充填体变形量监测传感器技术、(9)煤岩体应力电磁辐射高精度技术等一系列技术。

2.至期末商在研的在建项目:①"煤矿"冲击地压微震网络监测系统、②"煤矿"地应力电磁辐射监测装置与系统、③全景地质钻孔成像探测装置、④巷道围岩变形激光测量装置、⑤粉尘监控一体化装置。

三、对公司未来发展的展望

(一)公司外部经营环境的变动趋势和竞争格局

1.宏观经济环境与行业发展趋势

2012年,世界经济形势仍然不容乐观,欧美债务危机,通货膨胀等问题仍然存在,国内经济发展迅速放缓,房地产市场低迷,CPI居高不下,金融市场动荡,需求不足制约着企业的发展,受益于行业优势,我们尤洛卡仍有较大机遇,实现效益的增长。

①我国煤炭储量丰富,产量持续保持世界第一,煤炭产量逐年大幅度增加,这一构成状况在相当长的时期内不会发生大的变化。

②我国煤炭资源储存条件复杂,煤矿地质灾害频发,是世界上煤矿事故发生率最高的国家,近年来由于国家的高度重视和投入力度的增加,煤矿死亡事故逐年呈下降趋势,但是由于我国煤矿的特定条件,安全生产形势依然严峻。我国2010年煤炭生产百万吨死亡率与世界其他主要产煤国家相比仍然居高,尤其是与发达国家相比差距明显。实现煤矿安全是我国安全生产工作的重中之重,关系到构建和谐社会,关系到煤炭工业的健康持续发展。

目前,我国正处于煤炭工业迅速