

§1 重要提示
 1.1 本公司董事会、监事会及其董事、监事、高级管理人员除确保本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性负个别及连带责任。监事会也未委托其他机构代为履行其法定职责。
 1.2 本年度报告摘要摘自年度报告全文，报告全文同时刊载于《上海证券报》《证券时报》《中国证券报》。投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读年度报告全文。
 1.3 中国年度财务报告已经大华会计师事务所审计并出具了标准无保留意见的审计报告。
 1.4 公司负责人梁伟、主管会计工作负责人罗鸣及会计机构负责人 会计主管人员 吴凌波声明：对外披露报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况

2.1 基本概况简介

股票简称	金运激光
股票代码	300220
上市交易所	深圳证券交易所

2.2 联系人及联系方式

董事会秘书		证券事务代表	
姓名	艾薇	姓名	石慧
联系地址	武汉市江岸区石桥一路金运激光大厦	联系地址	武汉市江岸区石桥一路金运激光大厦
电话	027-82943465/56	电话	027-82943465/56
传真	027-82943465/56	传真	027-82943465/56
电子邮箱	whjzt2008@163.com	电子邮箱	smh13990163.com

§3 主要会计数据和财务指标摘要

3.1 主要会计数据

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
营业总收入(元)	140,276,888.81	114,202,793.71	22.83%	78,014,185.48
营业利润(元/股)	13,306,092.12	27,388,513.05	-51.42%	12,528,804.51
利润总额(元)	18,050,771.53	30,627,681.53	-41.06%	13,617,433.29
归属于上市公司股东的净利润(元)	16,122,559.52	26,464,457.84	-39.54%	11,976,874.94
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	12,466,053.71	24,268,484.29	-48.63%	11,847,476.93
经营活动产生的现金流量净额(元)	3,564,972.28	18,708,738.76	-80.94%	11,319,417.21
2011年末	2010年末	本年末比上年末增减(%)	2009年末	
总资产(元)	321,609,538.76	115,957,594.65	177.42%	61,452,430.41
归属于上市公司股东的所有者权益	49,101,616.44	42,533,720.61	15.44%	18,229,507.89
归属于上市公司股东的每股净资产(元)	272,588,912.32	73,423,874.04	271.25%	43,222,922.52
总股本(股)	35,000,000.00	26,000,000.00	34.62%	26,000,000.00

3.2 主要财务指标

	2011年	2010年	本年比上年增减(%)	2009年
基本每股收益(元/股)	0.5159	1.0256	-49.70%	0.4606
稀释每股收益(元/股)	0.5159	1.0256	-49.70%	0.4606
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.3989	0.9334	-57.26%	0.4557
加权平均净资产收益率(%)	8.56%	46.42%	-37.86%	32.17%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	6.62%	42.25%	-35.63%	31.82%
经营活动产生的现金流量净额/期末净资产(%)	0.1019	0.72	-85.85%	0.44
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	7.788254638	2.82	176.18%	1.66
资产负债率(%)	15.26%	36.68%	-21.42%	29.66%

3.3 非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

	2011年金额	附注(如适用)	2010年金额	2009年金额
计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	4,309,427.95		2,995,263.00	400,000.00
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-5,936.70		-150,000.00	-210,601.99
所得税影响额	-647,000.44		-449,289.45	-60,000.00
合计	3,656,500.81	-	2,395,973.55	129,398.01

§4 股东持股情况和控制框图

4.1 前10名股东,前10名无限售条件股东持股情况表

2011年末股东总数	4,760	本年度报告公布日前一个月末股东总数	3,928	
前10名股东名称				
武汉金运激光投资管理有限公司	境内自然人	54.85%	19,199,200	
境内非国有法人	3.71%	1,300,000	1,300,000	
王宇梅	境内自然人	2.57%	900,000	900,000
陈守平	境内自然人	2.29%	800,800	800,800
李俊	境内自然人	2.09%	700,000	700,000
洪文海	境内自然人	1.71%	600,000	600,000
陈海	境内自然人	1.49%	520,000	520,000
梁伟	境内自然人	1.43%	500,000	500,000
许道鑫	境内自然人	1.14%	400,000	400,000
农朝收	境内自然人	1.14%	400,000	400,000

§5 董事会报告

5.1 管理层讨论与分析概要

(一)报告期内公司经营情况回顾

1. 总体经营情况分析

2011年是公司发展历程中非常关键的一年,公司于5月25日成功登陆深圳证券交易所创业板,这既是对公司过去发展的一个肯定和总结,更多的是对公司未来发展的期望和责任。公司以此作为新的起点,紧紧抓住历史发展机遇,不断强化自身的核心竞争力建设,同时密切关注宏观经济和行业的发展变化,积极应对。报告期内,公司按照既定的战略发展规划扎实推进,面对全球金融危机及日益复杂的宏观经济环境,苦练内功,借助募投项目的实施,不断加强和提升自身核心竞争力,完善公司治理,积极应对不断变化外部环境。同时,主动应对挑战,努力将宏观环境变化转化为发展机遇,集中力量重点突破,取得更快发展,一方面专注于现有优势行业,深耕行业优势,巩固在优势行业中的龙头地位;另一方面充分利用在优势行业积累的应用推广经验,结合公司构建的立体营销网络,基础应用研发体系向行业应用推广。

报告期内,公司实现营业收入13,467.26万元,较上年增长24.14%,主要是由于公司经过多年的行业应用积累,已可提供涵盖激光技术、行业应用软件开发、客户个性化需求的软硬件产品,机型结构设计与开发等全方位应用解决方案,而激光行业应用市场巨大,公司积极拓展各行业与各地区销售业务,推动公司主营业务收入持续快速增长。公司实现净利润1,649.17万元,比上年下降38.15%,业绩下降的主要因素有:为提高公司核心竞争力和自主创新能力,公司加大研发投入和市场推广力度,致使报告期内研发和销售费用增加。同时,公司支付上市融资的成本也导致报告期费用增加。

报告期内,公司主要开展以下工作:

1. 进一步明确企业的发展定位,战略规划和目标计划更加清晰。

2. 公司自成立之日起即定位“中小功率激光应用解决方案提供商”,主要致力于激光加工技术在民用领域的应用推广。公司的发展历程已经表明这样的定位是正确的,是符合公司实际情况和行业发展的规律的。2011年,通过生产经营实践及广泛的市场分析调查,结合宏观经济环境的变化趋势,公司总经理更加明确地认识到在未来的发展必须牢固树立坚持企业的发展定位,并在发展的过程中不断丰富和完善,从而使企业快速稳定地发展。

3. 激光技术和激光加工技术的发展日新月异,必须快速领先和掌握最新的激光发展动态,企业才能得到长久持续的发展。针对光纤激光技术和应用的不断发展,公司将及时掌握,积极投入,加大应用拓展,为未来的发展打下坚实基础。

4. 针对激光加工产业链的构成、分布和格局,公司将根据实际情况,采取内延式发展和外向型扩张相结合,产品经营和资本经营相结合的方式积极扩展,大力提高激光应用的广度和深度,为产业链升级贡献力量。

5. 加快营销网络建设和市场拓展

市场营销是企业发展的驱动力,是企业快速发展的根基,为此,公司着眼于长远发展,在报告期继续加大营销投入,一方面加快办处建设,分片管理,形成以各片区一级办事处为中心,周边区域渗透的局面,逐步实现全国重点市场。另一方面加强国内外行业展会推广,集中参加了

§6 股本变动及股东情况

6.1 股本变动情况

项目	数量
期初总股本	26,000,000
增发新股	9,000,000
股权激励	0
回购	0
其他	0
期末总股本	35,000,000

证券代码:000948 证券简称:南天信息 公告编号:2012-007

云南南天电子信息产业股份有限公司关于补充公告会计师事务所对公司关联方占用上市公司资金情况的专项审核报告的公告

本公司及其董事保证信息披露内容的真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

云南南天电子信息产业股份有限公司(以下简称“公司”)于2012年3月8日在《中国证券报》、《证券时报》和巨潮资讯网 <http://www.cninfo.com.cn> 披露了公司2011年年度报告相关内容。因工作疏忽,未第一时间公告会计师事务所关于云南南天电子信息产业股份有限公司关联方占用上市公司资金情况的专项审核报告,现补充公告专项审核报告(详见附件),由此给投资者造成的不便,公司深表歉意,敬请广大投资者谅解。

特此公告。

云南南天电子信息产业股份有限公司
 董 事 会
 二〇一二年三月二十九日

附件:
 关于云南南天电子信息产业股份有限公司关联方占用上市公司资金情况的专项审核报告

中瑞岳华专审字[2012]第0444号

云南南天电子信息产业股份有限公司全体股东:

我们接受委托,在审计了云南南天电子信息产业股份有限公司(以下简称“贵公司”)及其子公司2011年12月31日合并及公司的资产负债表,2011年度合并及公司的利润表、合并及公司的现金流量表,以及合并及公司的所有者权益变动表以及财务报表附注的基础上,对后附的《上市公司2011年度控股股东及其他关联方资金占用情况汇总表》(以下简称“汇总表”)进行了专项审核。按照中国证券监督管理委员会、国务院国有资产监督管理委员会印发的《关于上市公司与关联方资金往来及上市公司对外担保若干问题的通知》(证监发[2003]56号)有关规定,编制和披露汇总表,提供真实、合法、完整的审核证据是贵公司管理层的责任,我们的责任是在执行审核工作的基础上对汇总表发表专项审核意见。

我们按照中国注册会计师审计准则的相关规定执行了审核工作,中国注册会计师审计准则要求我们遵守中国注册会计师职业道德守则,计划和执行审核工作以对汇总表是否不存在重大错报获取合理保证。在审核过程中,我们实施了包括检查会计记录、重新计算等相关项目金额等我们认为必要的程序。我们相信,我们的审核工作为发表审核意见提供了合理的基础。

我们认为,后附汇总表所载资料与我们审计贵公司及其子公司2011年度财务报表时所复核的会计资料和经审计的财务报表的相关内容,在所有重大方面没有发现不一致。

为了更好地理解贵公司及其子公司2011年度关联方占用上市公司资金情况,后附汇总表

股票简称:合肥三洋 股票代码:600983 公告编号:2012-009

合肥荣事达三洋电器股份有限公司2012年第二次临时股东大会会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实准确和完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

合肥荣事达三洋电器股份有限公司2012年第二次临时股东大会于2012年3月29日以通讯表决的方式召开,全体董事参与表决。本次会议召开程序符合《公司法》和《公司章程》的规定,经董事表决,一致通过以下决议:

一、本次会议召开程序符合《公司法》和《公司章程》的规定,经全体董事表决,一致通过以下决议:

1. 审议通过《公司内部治理规范实施工作方案》。

2. 为了有效落实内部控制,国家审计署、证监会、银监会、保监会联合发布的《企业内部控制基本规范》及其配套指引以及安徽证监局《关于做好辖区上市公司内部控制规范实施有关工作的通知》要求,根据公司特点和内部控制体系建设的实际情况,制定本内部控制规范实施工作方案。公司决定成立内控工作领导小组和内控项目工作小组,聘请专业的内控工作咨询机构,计划分为内控工作准备阶段、内控体系建设阶段、内控体系执行评估阶段、内控评估报告和审计阶段,全面完成公司内控工作并达到预定的内控工作目标。

具体内容请上海证交所网站 <http://www.sse.com.cn>

特此公告

合肥荣事达三洋电器股份有限公司
 董 事 会
 二〇一二年三月三十日

证券代码:200160 证券简称:ST 大唐 B 公告编号:2012-007

承德大路股份有限公司重大不确定事项审计报告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

承德大路股份有限公司(以下简称“公司”)因存在重大不确定事项,为维护广大投资者利益,避免引起股价异常波动,经本公司申请,公司股票2012年3月30日停牌一天,待相关事项公告后复牌。

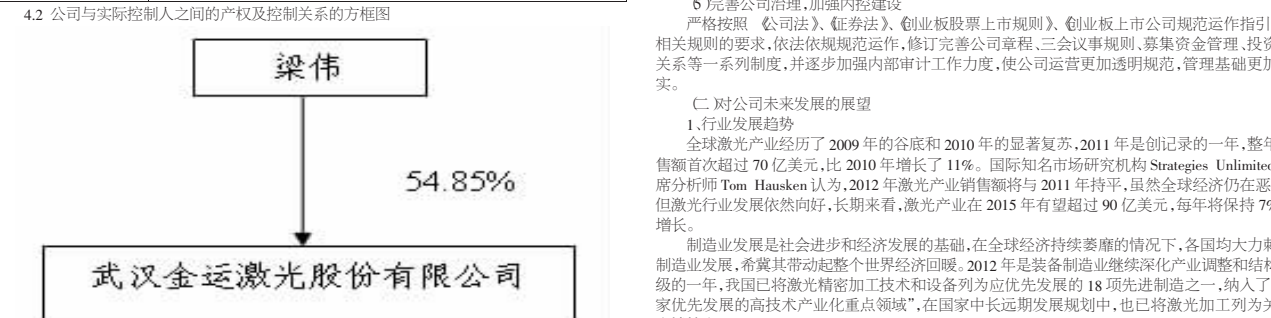
敬请广大投资者注意投资风险。

承德大路股份有限公司
 董 事 会
 2012年3月29日

武汉金运激光股份有限公司 2011 年度报告摘要

股票简称	持有无限售条件股份数量	股份种类
周强	109,280	人民币普通股
凌云	108,230	人民币普通股
张都源投资有限公司	107,688	人民币普通股
曹俊	100,650	人民币普通股
曹俊源	100,000	人民币普通股
彭月娟	95,000	人民币普通股
陈静	83,927	人民币普通股
肖文强	82,300	人民币普通股
范国良	77,772	人民币普通股
包建祥	66,800	人民币普通股

上述股东关联关系或一致行动说明:前10名股东中梁伟女士、武汉金运激光法定代表人梁伟女士为公司实际控制人及控股股东梁伟先生的配偶,除此之外,其他股东间不存在关联关系或属于(上市公司股东持股变动信息披露管理办法)规定的一致行动人;公司无法确定前10名无限售流通股之间是否存在关联关系,也无法确定是否为一致行动人。



§5 董事会报告

5.1 管理层讨论与分析概要

(一)报告期内公司经营情况回顾

1. 总体经营情况分析

2011年是公司发展历程中非常关键的一年,公司于5月25日成功登陆深圳证券交易所创业板,这既是对公司过去发展的一个肯定和总结,更多的是对公司未来发展的期望和责任。公司以此作为新的起点,紧紧抓住历史发展机遇,不断强化自身的核心竞争力建设,同时密切关注宏观经济和行业的发展变化,积极应对。报告期内,公司按照既定的战略发展规划扎实推进,面对全球金融危机及日益复杂的宏观经济环境,苦练内功,借助募投项目的实施,不断加强和提升自身核心竞争力,完善公司治理,积极应对不断变化外部环境。同时,主动应对挑战,努力将宏观环境变化转化为发展机遇,集中力量重点突破,取得更快发展,一方面专注于现有优势行业,深耕行业优势,巩固在优势行业中的龙头地位;另一方面充分利用在优势行业积累的应用推广经验,结合公司构建的立体营销网络,基础应用研发体系向行业应用推广。

报告期内,公司实现营业收入13,467.26万元,较上年增长24.14%,主要是由于公司经过多年的行业应用积累,已可提供涵盖激光技术、行业应用软件开发、客户个性化需求的软硬件产品,机型结构设计与开发等全方位应用解决方案,而激光行业应用市场巨大,公司积极拓展各行业与各地区销售业务,推动公司主营业务收入持续快速增长。公司实现净利润1,649.17万元,比上年下降38.15%,业绩下降的主要因素有:为提高公司核心竞争力和自主创新能力,公司加大研发投入和市场推广力度,致使报告期内研发和销售费用增加。同时,公司支付上市融资的成本也导致报告期费用增加。

报告期内,公司主要开展以下工作:

1. 进一步明确企业的发展定位,战略规划和目标计划更加清晰。

2. 公司自成立之日起即定位“中小功率激光应用解决方案提供商”,主要致力于激光加工技术在民用领域的应用推广。公司的发展历程已经表明这样的定位是正确的,是符合公司实际情况和行业发展的规律的。2011年,通过生产经营实践及广泛的市场分析调查,结合宏观经济环境的变化趋势,公司总经理更加明确地认识到在未来的发展必须牢固树立坚持企业的发展定位,并在发展的过程中不断丰富和完善,从而使企业快速稳定地发展。

3. 激光技术和激光加工技术的发展日新月异,必须快速领先和掌握最新的激光发展动态,企业才能得到长久持续的发展。针对光纤激光技术和应用的不断发展,公司将及时掌握,积极投入,加大应用拓展,为未来的发展打下坚实基础。

4. 针对激光加工产业链的构成、分布和格局,公司将根据实际情况,采取内延式发展和外向型扩张相结合,产品经营和资本经营相结合的方式积极扩展,大力提高激光应用的广度和深度,为产业链升级贡献力量。

5. 加快营销网络建设和市场拓展

市场营销是企业发展的驱动力,是企业快速发展的根基,为此,公司着眼于长远发展,在报告期继续加大营销投入,一方面加快办处建设,分片管理,形成以各片区一级办事处为中心,周边区域渗透的局面,逐步实现全国重点市场。另一方面加强国内外行业展会推广,集中参加了

西班牙、上海等地有影响力的激光及下游行业展会,取得良好效果。为此,公司报告期销售费用比上年上升107.81%。

6. 加大研发投入,推进产品结构调整与升级

7. 以募投异地技改大项目为核心,实施 X-Y 轴普机产品模块化、规模化、标准化生产,首创中功率激光切割机流水线工业化大批量生产方式,产品具有 整体设计、模具生产、产品装配、器件标准化、模块化、拼装方便、交货及时、维护简单、个性化定制等选择,满足不同客户及行业的需求,包装紧凑、运输成本低廉”等特点,引起极大的市场关注和反响。同时,对于裁床、振镜和光纤固体激光系列,紧密围绕行业需求,周密规划,集中配置优势资源,成立多个项目组,进行产品优化设计,积极推进各产品升级和市场推广,报告期内,公司产品结构调整与升级已完成。

根据行业财务数据测算,制定合适的市场开发计划,重点突破,专项储备,逐步积累核心技术和工艺研发实力。公司研发投入比上年上升58.69%,管理费用比上年上升63.59%。

8. 强化内部运营管理

通过构建和实施企业管理信息化,结合公司实际情况,实施业务流程再造,不断提高管理水平和信息化,以适应公司未来发展需求。

9. 完善公司治理,加强内控建设

严格按照《公司法》、《证券法》、《创业板股票上市规则》、《创业板上市公司规范运作指引》等相关规定的要求,依法依规规范运作,修订完善公司章程、三会议事规则,募集资金管理,投资者关系等一系列制度,并逐步加强内部审计工作力度,使公司运营更加透明规范,管理基础更加扎实。

二、对公司未来发展的展望

1. 行业发展趋势

全球激光产业经历了 2009 年的谷底和 2010 年的显著复苏,2011 年是创记录的一年,全年销售额首次超过 70 亿美元,比 2010 年增长了 11%。国际知名市场研究机构 Strategies Unlimited 首席分析师 Tom Hausken 认为,2012 年激光产业销售额将与 2011 年持平,虽然全球经济仍在恶化,但激光行业发展依然向好,长远来看,激光产业在 2015 年有望超过 90 亿美元,每年将保持 7% 的增长。

制造业发展是社会和经济发展基础,在全球经济持续复苏的情况下,各国均大力刺激制造业发展,希冀其带动经济“世界经济增长”。2012 年装备制造产业链转型升级调整和优化升级的一年,我国已将激光精密加工技术列入战略性新兴产业的 18 项重点制造之一,纳入了《国家中长期科学和技术发展规划纲要》,在《国家中长期科学和技术发展规划纲要》中,已将激光加工列为关键支撑技术。

激光加工以高精度、高速度、电能转化效率高、智能化、柔性化及绿色环保等优点,逐步融入全球生产制造的序列中,随着我国发展成为全球制造业中心,国外先进制造技术设备大量引进,以及我国工业发展的主题将由“调整和优化”向“转型与升级”转变,激光加工技术将在国内制造业日趋完善与普及,激光加工技术设备具有巨大的市场需求,预计在今后三年内我国激光产业平均行业复合成长率应不低于 20%。

2. 机遇和挑战

面临的机遇:

1. 国家政策的大力支持及产业升级的需求。

报告期内,国家明确提出加快推进经济方式转变和经济结构调整,持续加大对先进制造业的支持力度,出台多项政策以引导产业升级。先后发布《装备制造业调整和振兴规划》、《纺织工业调整和振兴规划》及《轻工业调整和振兴规划》,强调对装备制造、轻工业与纺织工业装备自主化的扶持,推进技术改造和产业升级。这些政策为激光加工技术设备的产业化应用及推广创造了发展机遇,为中小功率激光切割行业应用推广提供了巨大的增长空间。

2. 节能环保的绿色制造技术应用将促进行业发展的趋势

目前,我国提出节能减排使用效率,降低生产过程中的污染成本,发展新能源,通过实施绿色制造实现经济可持续发展,高效率、低成本、低噪音的环保制造技术将是未来工业加工的趋势,中小功率激光加工技术不同于传统的刀具机械加工,无刀屑磨损,不产生噪音,不易受电磁干扰,无环境污染,属于当今制造业绿色化生产应用的无碳加工。

面临的挑战:

1. 宏观经济的不确定性

公司目前应用于服装家纺、鞋箱包、工业用纺织品、家具装饰广告工艺品及金属精密加工等众多行业,由于下游行业与宏观经济景气程度密切相关,且公司客户规模均不大,低经济周期波动的能力较弱,故公司所处的激光设备制造业在一定程度上也会受到国民经济周期波动的影响。

2. 国外销售下降的风险

公司产品的大比例面向国际市场的销售,因此,国际政治经济形势、经济情况的变化,以及发生反倾销调查、非关税壁垒等贸易摩擦的情况,都会对公司的出口业务产生较大的影响,从而使公司面临一定的国际市场竞争。

3. 公司发展速度与 2012 年经营计划

4. 公司发展战略

公司将坚持专注中小功率激光切割行业应用需求,开发解决方案,将坚定不移地执行既定的发展战略,即“行业突破战略”,一方面专注于现有的优势行业,集中力量加大突破,深耕行业优势,巩固在优势行业中的龙头地位。一方面有步骤的实现“管一个行业,做一个行业”的行业业务应用推广计划,逐步将优势行业的应用经验扩展到其它行业,把公司打造成国内领先、国际知名的中小功率激光切割行业应用解决方案提供商。

在前阶段,公司将集中大部分资源加强已有的优势行业,做精做透,进一步巩固公司在纺织服装领域激光应用的优势地位,力争成为行业的领跑者。同时结合行业市场发展情况和激光加工应用技术的发展,积极稳妥地进行行业拓展。

5. 2012 年度经营计划

公司目前已基本明晰了企业的发展方向和战略规划,当前的首要任务就是坚决地贯彻执行。在总体战略规划的基础上,公司制订了 2012 年的经营计划。

根据内延式发展和外向型扩张相结合的总体目标,内延式产品以产品经营为主,重点强化现有的优势行业并综合激光加工的市场情况,初步计划计划达到销售 2 亿元。外向型扩张将结合实际情况进行开展。

公司将紧密围绕经营目标开展工作,基本工作目标是:完善企业运营管理系统,打造开放的研发、生产、营销资源平台资源综合平台,构建激光合作伙伴生态链。

营销平台:设立独立销售办事处 50 个,且实现大多数良好运转;发展国外紧密经销商 40 个。

强力推动 3G 视频交互方式良好的常态化应用。建立与形成办事处、事业部、经销商主动提供新产品开发思路的“营销-研发”良性互动体系。建立事业部、办事处人才培养和发展体系,人才招聘、选用、培养、考核、电子商务拓展形成闭环体系,充分整合外部资源,积极开展工作。展会参展工作由市场部负责,市场部负责展会形式发展,形成品牌宣传、提高接待、打样服务品质。建立合作伙伴生态圈,参与公司平台建设,并适时向产业链上下游延伸拓展。

研发平台:研发中心要解决工作效率、项目进度支持、人才培养问题,建立项目发布、管理、监督、激励机制,为公司发展提供新产品研发及推广,支持研发部门“并行独立考核,加强绩效目标管理,与市场一线紧密结合,试行保底工资、代金奖励等方式。设立研发及经营性的深圳子公司,对外承接项目,自我发展,按独立子公司实施考核。对一流激光金属成型制作中心实行独立绩效考核。建立研发合作伙伴生态圈,适时积极向上下游延伸。

生产平台:建立多个产线生产平台,除现有 6 条产线,发展焊接线,细化各产线管理,力求做到“精细管理,精工制造”,实行责权利下放,产线管理与发展责任交给产线经理,生产服务中心对产线进行监督、指导、协调,直接对接营销中心,由其考核,产线考核由营销中心、生产服务中心负责。建好生产工程技术档案,满足生产工艺技术要求,并承担定制型模具设计及试制工作。提高采购、仓储管理、服务水平,构建强大供应链。

合作伙伴生态圈:以开放公司研发、生产、营销及资本平台为基础,与产业内外企业、机构及个人进行全面广泛的战略合作,实现单一企业核心竞争力向平台生态圈竞争力的发展与转变。初步建立合作伙伴生态圈的架构与模式,确定若干种合作模式,进行初步试验与尝试,创造并形成自身特色。2012 年合作要力点达到 10 个,合作销售目标争取实现 5000 万元。

运营管理系统:OA 办公系统与金蝶 K3 管理系统建立完善,应用良好。重塑财务管理流程,建立开放式的财务管理体系。建立与完善财务预算、核算、统计、分析功能。人力资源管理中心在把握员工思想动态,人员进出合理性及人力资源储备,为各中心人力资源提供服务。在人才选用上,采取精英策略,实行末位淘汰,不断选拔和培养高层次人才,倡导和建立“努力、开放、创新、拼搏”的企业文化,高层要有全局思维、开放心态,积极为平台服务;中层要有危机意识,自我加压,主动作为;基层要主动提高自身工作能力。

4. 公司未来发展资金需求,使用计划及资金来源情况

公司于 2011 年 5 月 25 日在深圳交易所创业板首次公开发行股票,募集资金净额为 18,304.25 万元,超额募资金额为 5,633.38 万元。

公司 2011 年第一届董事会第十六次会议审议通过《关于使用部分超募资金购买工业生产车间的议案》,对超募资金的使用做出决议,拟使用不超过 4,800 万元的超募资金购买武汉市黄陂科技园国科科技发展有限公司位于武汉市江岸区石桥一路二号 1-8 层工业厂房,2011 年 11 月 28 日公司与武汉市黄陂科技园国科科技发展有限公司签订了《购买工业房产转让协议及买卖合同》,通过产权交易公开挂牌转让方式向武汉国科科技园购买黄陂科技园石桥一路 3 号 1-8 层房产,建筑面积 13,083.12 平方米,分摊土地使用面积 7,004.20 平方米,合同标的金额 4,038 万元,公司已按合同要求支付 1,126 万元,包括转让价款 4,038 万元及交易手续费 88 万元,房产证和土地使用权证正在办理中完成。

2012 年,公司将结合业务发展和未来发展规划,合理安排资金使用,积极推进募投项目建设,严格按照中国证监会和深圳证券交易所的各项规定,规范、科学地使用募集资金,努力提高募集资金使用效率,为股东创造最大效益。同时,公司将尽快对剩余超募资金的使用进行详细规划和严格论证,根据相关规定制定科学的募集资金使用计划。2012 年将积极寻求有合适的购并对象及投资项目。在投资过程中,公司将科学决策,保证投资项目的回报率。

在资金来源方面,公司将通过多种融资渠道,采取各种金融创新方式筹措公司发展所需资金。在本报告公布之前,公司已参加中小企业集合票据的发行,三年期,公司融资额 6000 万人民币,基于 2010 年公司 2012 年发展的资金需求。

5.2 主营业务分行业、产品情况表

5.3 报告期内利润构成、主营业务及其结构、主营业务盈利能力较前一报告期发生重大变化的原因说明

√ 适用 □ 不适用

分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
激光加工系统	14,027.89	7,608.51	45.76%	22.83%	29.86%	-2.94%

5.4 报告期内利润构成、主营业务及其结构、主营业务盈利能力较前一报告期发生重大变化的原因说明

√ 适用 □ 不适用

分产品	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
X-Y 轴系列	7,267.60	4,131.51	43.15%	1,006%	6.12%	-2.74%
雕刻系列	1,786.59	992.35	44.06%	18.74%	38.63%	-7.96%
模具系列	1,487.96	661.68	55.53%	20.46%	23.11%	-0.96%
精密激光产品系列	2,706.25	1,332.16	50.77%	207.99%	207.20%	0.11%

5.3 报告期内利润构成、主营业务及其结构、主营业务盈利能力较前一报告期发生重大变化的原因说明

√ 适用 □ 不适用

报告期内,2011 年度营业收入增长 22.83%,主要是公司通过推进了营销网络建设,进一步增加激光产品在行业中的应用,同时品牌效应也持续体现,促使报告期内公司销售收入的总体。2011 年度管理费用为 2,951.25 万元,较 2010 年度增加 1,531.11 万元,增加幅度为 107.81%,总体增加的原因是伴随公司规模规模的扩大和募投项目的营销网络建设的实施,公司大幅增加了销售人员和品牌推广力度,主要的增加项目有:0 人工费用增加 721.64 万元,主要原因是销售和售后人员大幅增加,由 2010 年末的 175 人增至 2011 年末的 300 人,同时 2011 年度员工也增加了薪资;0 维修费显著增加 337.35 万元,占营业收入的比重从 2010 年 1.69%到 2011 年 3.78% 0 展览及运杂费增加 218.75 万元,主要是为销售人员的上上和运输成本的上涨所致;4 销售费用增加 823.47 万元,增加幅度为 63.59%,主要原因是公司本年研发投入费用增加和发行新股支付上市与酒会相关的会务费、提升产品附加值,增加了研发投入;0 差旅会议费增加 297.22 万元,主要原因是公司为发行新股支付了与上市酒会相关的会务费、差旅费用等;6 折旧费及财产费用增加 109.28 万元,主要是公司本年购置了新的办公场所,增加了装修费用,同时募投项目开始投入,固定资产金额也增加。2011 年财务费用为-67.67 万元,主要原因是公司募集资金投放产生存款而产生较多利息收入。2011 年公司所得税费用 192.82 万元,较 2010 年增加 51.35%,主要是公司营业利润下降所致。

证券代码:000546 证券简称:光华控股 公告编号:2012-04 号

吉林光华控股集团股份有限公司 股票交易异常波动公告

为满足广大投资者的理财需求,摩根士丹利华鑫基金管理有限公司(以下简称“本公司”)经与中国工商银行股份有限公司(以下简称“中国工商银行”)协商一致,决定自 2012 年 4 月 1 日至 2013 年 3 月 31 日期间,本公司旗下部分基金参与中国工商银行的电子银行申购费率优惠活动。现将有关情况公告如下:

一、适用范围

通过中国工商银行“金融@家”个人网上银行、个人手机银行(WAP)和个人电话银行等电子银行进行申购认购公募基金的个人投资者。

二、适用基金范围

1. 摩根士丹利华鑫深 300 指数增强型证券投资基金 基金代码:233010

2. 摩根士丹利华鑫多因子选股策略股票证券投资基金 基金代码:233009

3. 摩根士丹利华鑫内源混合型证券投资基金 基金代码:233008

4. 摩根士丹利华鑫卓越成长股票证券投资基金 基金代码:233007

5. 摩根士丹利华鑫领先优势股票证券投资基金 基金代码:233006

6. 摩根士丹利华鑫鑫收益债券证券投资基金 基金代码:233005

7. 摩根士丹利华鑫资源优选混合型证券投资基金(LOF)基金代码:163302

8. 摩根士丹利华鑫鑫慧行业证券投资基金 基金代码:233001

三、申购费率优惠活动

自 2012 年 4 月 1 日至 2013 年 3 月 31 日期间,投资者通过中国工商银行“金融@家”个人网

证券代码:000546 证券简称:光华控股 公告编号:2012-04 号

吉林光华控股集团股份有限公司 股票交易异常波动公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、股票交易异常波动的情况介绍

吉林光华控股集团股份有限公司(以下简称“公司”)股票(证券代码:000546,证券简称:光华控股)连续三个交易日(6月27日、3月28日、3月29日)收盘价价格涨幅偏离值累计达到 20%,根据《深圳证券交易所股票上市规则》的相关规定,属于股票交易异常波动的情况。

二、关注、核实情况说明

针对公司股票异常波动,公司对有关事项进行核查,并书面函询了公司控股股东及实际控制人,现将有关情况说明如下:

(一)公司前期披露的信息不存在需要更正、补充之处;

(二)公司未发现近期公共传媒报道了可能已经对本公司股票交易价格产生较大影响的未公开重大信息;

(三)公司目前经营情况正常,内外部经营环境未发生重大变化;

(四)公司、控股股东和实际控制人不存在应披露而未披露的重大事项,或处于筹划阶段的重要事项;

(五)公司控股股东及实际控制人在本公司股票交易异常波动期间未买卖本公司股票。

三、是否存在应披露而未披露的信息的声明

本公司董事会确认,本公司目前没有任何根据深圳证券交易所《股票上市规则》等有关规定应予披露而未披露的事项或与事项有关的筹划、商谈、意向、协议等;董事会也未获悉本公司有根据深圳证券交易所《股票上市规则》等有关规定应予披露而未披露的、对本公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的信息;公司前期披露的信息不存在需要更正、补充之处。

四、风险提示

(一)公司承诺未来 3 个月内不存在重大资产重组、收购、发行股份等行为。

(二)经自查,公司不存在违反信息公平披露的情形。

(三)公司一报告期的业绩预计情况,与已披露的业绩报告不存在