中国铁矿石现货交易平台首周交易清淡

北京国际矿业权交易所昨天提供的数据显示，5月8日至5月14日，中国铁矿石现货交易平台共有80笔交易申报，总申报数量759.18万吨，总成交6笔，总成交额人民币6.09亿元。

分时间来看，交易平台正式交易首日（5月8日）共有3笔交易完成，5月10日有一笔交易完成，5月14日有两笔交易完成。总体而言，交易可谓清淡。

不过这基本符合此前市场的预期。一方面目前无论是钢厂还是矿山对该平台仍处于观望状态；另外，钢厂固有的贸易渠道和交易习惯，以及平台自身的一些障碍譬如交易费用等，导致了平台的清淡。

目前钢材市场的疲软也是重要因素之一。据中钢协统计，4月底社会钢厂库存大幅上升，而主要钢厂也看淡后市并下调了6月份钢厂的出厂价格。因此，钢厂并没有太强的采购意愿。 （周宇）

商务部 去年药品流通额达9426亿

商务部昨日公布的数据显示，2011年药品流通行业销售总额为9426亿元，同比增长23%。药品流通行业效益水平稳中略降，据769家直报企业填报的数据，药品流通企业主营业务收入6568亿元，同比增长23%；实现利润152亿元，同比增长17%；平均净利润率1.6%，同比下降0.3个百分点。行业集中度进一步提高，2011年前100位药品批发企业主营业务收入占同期全国市场总规模的73%，比上年提高3个百分点。最大的医药流通企业集团主营业务收入已突破千亿元大关。 （许岩）

铜铝加工行业 准入条件将提高

“任何一个行业，产能大于产量15%以上都是比较危险的，按照当前扩张速度，预计到‘十二五’末，国内铝板带、铜板带、铜管和工业铝型材极有可能出现过剩。”中国有色金属加工工业协会常务副会长马世光在“第六届中国国际铜业展”相关论坛上如是说。他同时透露，受发改委、工信部委托，协会今年已经着手重新起草、审查铝加工和铜加工行业的准入条件。

证券时报记者在走访本届铜材展的参展企业时，发现企业还面临着产品标准不统一等问题的困扰。安徽新科新材料股份有限公司下属贸易公司负责人告诉记者，由于国内导电铜棒、铜缆、拉链甚至部分手机配件等品种还没有建立包括含铜量在内的参照标准，企业只能按照内控标准和要求生产，在大量“作坊式”铜加工企业的产品冲击市场后，铜加工费的定价体系开始瓦解。

目前，由于中低端产品竞争激烈，铜加工产品的毛利率已从去年的5%以上普跌至1%~5%，铜材业亏损面正在扩大；与此同时，在趋于严格的环评压力下，去年底以来，浙江诸暨等地部分不合格的小型加工企业已开始退出加工行业，行业进入兼并重组期。 （李娴）

大杨创世YOUSOKU品牌 1万元加盟费招揽加盟商

证券时报记者从昨日召开的大杨创世（600233）2011年度股东大会上获悉，大杨创世旗下的YOUSOKU品牌正在以1万元加盟费的标准面向全国招揽试穿体验加盟商。公司希望以这种近似无限制加盟的方式打造一种全新的销售模式，推动YOUSOKU品牌迅速赢得市场份额。

YOUSOKU品牌是大杨创世近两年打造的网络直销服装品牌，销售对象为25至35岁都市白领。YOUSOKU品牌此次推出的1万元加盟模式是要求加盟商投入1万元购买男装试号样衣，无需再进货备库存，只需为顾客提供试穿体验服务，再通过网上为顾客下订单，公司通过快递直投顾客手中的方式完成销售，加盟商获得15%销售提成。 （柴海）

马应龙 将梳理现有产业结构

在昨日的股东大会上，马应龙（600993）董事长陈平表示，公司将以制药工业、药品批发零售、医院诊疗三大业务板块为战略布局，并对产业结构进行梳理，既做加法也做减法。

2011年，公司实现净利润1.35亿元，其中1.33亿元的净利润来自于母公司。陈平对此表示，目前公司的发展仍然过于依赖本部。虽然在过去几年，纳入合并范围的子公司在增加，但是盈利情况并不理想，公司将重新梳理现有产业结构。“有战略优势和发展前景的，公司可能会通过加大注资和兼并企业的方式扩大市场份额，达不到盈利目标的，可能会逐步退出。”他说。 （缪媛）

白酒涨黄酒也涨 古越龙山今年二度提价

证券时报记者 林晔

近年来，随着白酒价格的一路高涨，白酒行业取得高速发展，相关企业的靓丽业绩，让黄酒巨头古越龙山（600059）坐不住了。公司公告称，鉴于黄酒的市场状况和产品原辅材料价格上涨，从5月15日起上调“女儿红”系列产品的价格，提价幅度为10%~12%，上述产品价格上调将会对公司2012年销售收入产生积极的影响。

事实上，这不是古越龙山旗下黄酒今年以来的第一次提价了。在去年末的白酒涨价潮中，古越龙山亦不甘示弱，宣布自今年1月1日起上调普通瓶装酒主导产品，清醇低度系列、3年陈、5年陈、6年陈全系列、8年陈、10年陈主销产品的出厂价，提价幅度平均约5%~14%。自2010年9月9日以来，古越龙山已经6次上调旗下黄酒产品的价格，各类产品的提价幅度从6%~42%不等。

有业内人士认为，近年来，白酒企业做大做强所依靠的主要模式就是“高端+提价”。纵观古越龙山历年的提价策略，似乎这家黄酒企业也要走上白酒的营销和销售路线了。据古越龙山介绍，近年来公司专注于品质的提升和品牌的建设与推广，已形成“古越龙山”、“女儿红”、“状元红”、“沈永和”、“鉴湖”等金字塔形品牌体系，各品牌定位清晰，其中“古越龙山”已牢牢占据中高端黄酒市场的领导地位。不过，由于目前黄酒的消费受众主要集中在江浙地区，其他地区对黄酒的认知度较低，因此品牌推广还有很长一段路要走。

尽管被认为在黄酒中的地位相当于白酒中的茅台，但古越龙山酒类产品的毛利率依然普遍低于各大白酒企业。据公司年报显示，公司酒类业务毛利率为38.55%。而在白酒三巨头中，贵州茅台酒类产品毛利率高达91.57%，五粮液酒类产品毛利率则达到71.45%，即便是最低的洋河股份，其白酒业务收入毛利率也达到58.72%。

IC/供图

维维股份 “买酒”进展不如预期

维维股份（600300）今日披露并购贵州醇酒业资产的交易进展。公司称，公司对酒业资产的核查评估已经完成，不过交易各方仍在商谈细节，设立合资公司贵州醇酒业并购买资产的协议尚未签署。

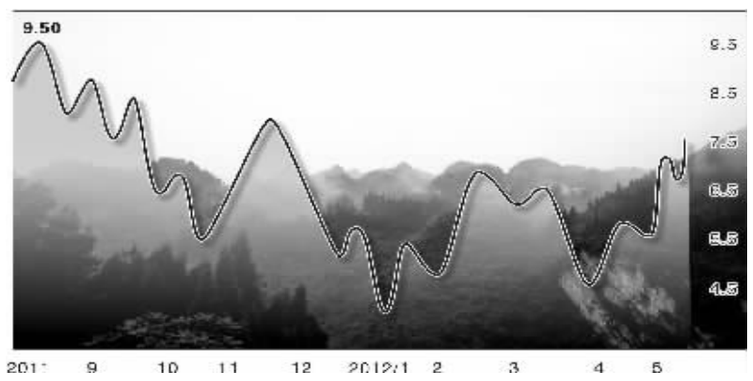
3月9日维维股份公告称，公司拟参与红石宝源投资管理公司、贵州兴义阳光资产管理公司合资设立贵州醇酒业有限公司，通过兴义市政府国有资产划转、资产和债务剥离及一系列运作，将贵州醇酒厂全部酒业资产转移至合资公司。框架协议约定，维维股份将持有合资公司51%股份。根据框架协议，上述交易合同原定于4月22日之前签署，从公司今日公告来看，目前实质进展速度并不如预期。 （林晔）

公司林地蕴藏稀土 中福实业永安林业称难受益

证券时报记者 范彪

法院对非法开采稀土案的公开审判，暴露出中福实业（000592）所属林地和稀土沾边。不过，这并不意味着中福实业能够因此受益。公司表示，无法判定所属林地下是否存在大量稀土矿，且矿藏资源属于国家所有，其勘查、开采必须依法申请。

近期，中福实业注意到网络上盛传公司位于明溪县的林地下发现大量稀土，且被非法开采导致林地受损的信息。



中福实业近期股价走势图 吴比较/制图

实际上，2011年以来，明溪县境内发生多起非法开采稀土矿事件。中福实业称，公司位于明溪县的林地因此受损，由于盗采范围大都在公司经营区以外，所以对公司林地损害甚微。2012年3月，明溪县法院对非法开采稀土矿人员以非法采矿罪进行了公开审判。

经了解，福建省明溪县尚无合法拥有稀土探矿权、采矿权的企业，因此在没有相关有权部门出具勘测报告的情况下，中福实业无法判定在公司所属林地下是否存在大量稀土矿。即便未来经有权部门勘探证实在公司所属林地下存在稀土资源，根据国家相关法律规定，包括稀土在内的矿藏资源属于国家所有，其勘查、开采必须依法申请。

而根据《国务院关于促进稀土行业持续健康发展的若干意见》、《国土资源部关于贯彻落实国务院关于促进稀土行业持续健康发展的若干意见的通知》的规定，在全国范围内已暂停受理新立稀土探矿权、采矿权申请，不得新增稀土矿业。

永安林业（000663）也发布了类似的澄清。永安林业称，地质矿产主管部门或其他有权部门从未在公司林地范围内进行过矿产资源勘查，不存在发现包括稀土在内的大量矿产资源的情况。且公司的业务范围不涉及对矿产资源的开发和利用，公司无权、也没有计划对林地下的矿产资源进行勘查和开采。

黄海机械 硕贝德 今起招股

证券时报记者 张旭升 张莹莹

作为我国规模较大的岩土钻孔装备制造企业，黄海机械（002680）今起公开招股，公司此次发行数量不超过2000万股，募集资金拟投资于新型高效岩土钻机技术改造项目和钻杆生产技术改造项目。

资料显示，黄海机械主营业务为岩土钻孔装备的研发、制造和销售。2011年公司共销售各类钻机达2014台，销售钻杆产品达816吨，营业收入达3.95亿元。据招股书称，黄海机械是国内极少数几家产品类别齐全、规格型号丰富的岩土钻孔机械设备生产企业之一，其钻机产品共有三大系列40多种型号。公司生产的全液压岩心钻机和多功能煤层气钻机在国内仅有少数企业有能力生产，不仅可以替代进口，在国际市场上也具有一定的竞争能力。

同日，硕贝德（300322）也发布招股书，公司拟发行2334.50万股，发行后的总股本为9334.50万股。

资料显示，硕贝德是国内最早从事无线通信终端天线研发和制造的企业之一，2011年，公司各类无线通信终端天线销量约1.5亿支，位居国内无线通信终端天线生产企业前列。公司产品广泛应用于中兴通讯、三星、华为、摩托罗拉、联想、戴尔等知名品牌的无线通信终端产品。

在无线通信和无线互联高速发展的背景下，硕贝德营业收入从2009年的7953万元，增长到2011年的2.50亿元，复合增长幅度达77.29%；净利润从2009年的1084万元，增长到2011年的3671万元，复合增长幅度达84.03%。

增购安彩能源15%股权 ST安彩做大燃气板块

收购完成后，ST安彩将持有安彩能源85%股权

证券时报记者 李彦

ST安彩（600207）今日公布对外投资公告，公司拟投资4800万元收购安阳神州万象能源科技发展有限公司持有的安彩能源15%股权。

ST安彩表示，作为目前西气东输豫北地区唯一管线，安彩能源管线输送的天然气属环保清洁能源，行业未来升值潜力巨大。公司已与中石油西气东输一线签订了20年的供应合同。本次收购将会提升公司在豫北地区燃气业务的控制地位，同时提升公司自身的资产质量和盈利能力，并将显著提高公司持续经营能力。随着燃气领域业务的不断拓展，公司的清洁能源板块将为ST安彩的成功转型提供强有力的支撑。

本次投资收购完成后，ST安彩将持有安彩能源85%股权。据相关资料显示，安彩能源2009年~2011年，分别实现净利润376万元、1225万元和2351万元，复合增长率达到158.55%，预计2012年净利润将超过3000万元。据了解，安彩能源管线设计输气能力为每年9亿立方，按照天然气管线公司的平均利润率测算，每年可产生净利润9000万元左右，可见随着气量的增加，安彩能源利润增加空间还很大。

结合前期在安阳开发区建设两座天然气加气（加液）站，ST安彩做大燃气板块的战略日益清晰，而燃气板块盈利的稳定性可以缓冲高端玻璃业务的周期性，公司的业务布局更加合理，抗风险能力增强。

胜利股份发力开拓天然气业务

昨日，胜利股份（000407）董事长王鹏在年度股东大会上表示，天然气业务将作为公司未来发展最重要的产业之一，公司未来的愿景是成为山东最大的天然气企业。

记者从股东大会上获悉，目前，胜利股份控股子公司山东华胜能源有限公司已取得兖州市发改委“液化天然气生产调峰储存项目立项备案”；参股公司山东昆仑胜利能源有限公司目前已和山东省交通运输厅公路局签订项目合作协议，准许从事高速公路沿线服务区液化天然气（LNG）加气站建设和运营。 （卢青）

靖远煤电大股东谋划整体上市

拟注入煤炭可采储量2.6亿吨，接近公司现有可采储量两倍

证券时报记者 孙琳

靖远煤电（000552）2012年的第一次临时股东大会于本周五即将召开，会议将审议公司收购集团下属煤炭生产及与之相关的勘探设计、瓦斯发电等经营性资产的议案。

5月3日，靖远煤电披露了重大资产重组草案。公司拟向大股东靖煤集团以发行股份的方式，收购集团下属包括：白银洁能热电有限责任公司、靖远煤业工程勘察设计有限公司、甘肃晶虹储运有限公司100%的股权；红会一矿、红会四矿、魏家地矿、大水头矿、宝积山矿的经营性资产及负债；煤炭运销公司、物资供应公司、设备租赁公司等煤炭辅助生产单位的经营性资产及负债。经评估，本次发行价格确定为16.36元/股，发行数量1.81亿股，公司拟购的标的资产定价为29.66亿元。发行完成后，靖煤集团持股比例将从47.11%上升至73.8%。

目前，靖远煤电拥有王家山矿一个生产矿，煤炭资源储量2.63亿吨，可采储量1.49亿吨，核定产能275万吨。此次标的资产中，各煤矿可采储量合计2.6亿吨，核定生产能力763万吨/年，接近靖远煤电现有可采储量1.49亿吨的两倍。根据盈利预测报告，标的资产2012年至2014年将分别盈利3.82亿元、3.91亿元、3.95亿元，若实际盈利未达标，靖煤集团将补足。

靖煤集团表示，拟通过本次资产重组，将所属的煤炭开采及销售业务全部纳入靖远煤电管理，实现靖煤集团主营业务的整体上市。目前，靖煤集团还分别持有伊犁公司、甘肃能源、金远煤业、景泰煤业、平山湖煤业100%、25%、29%、60%、40%的股权。为规避潜在的同业竞争，靖煤集团拟将其所持上述5家公司的股权委托给靖远煤电管理和行使，托管费用每年按照托管资产原值的0.1%收取。

广发证券煤炭业研究小组认为，靖煤集团剩余资产均处于建设期，剩余煤炭资产未来有望逐步注入。预计靖远煤电2012~2014年每股收益为1.38元、1.43元和1.5元。

靖远煤电董秘丁焕仁向记者表示，此次收购可从根本上解决靖远煤电与靖煤集团的同业竞争问题，实现集团生产经营类资产整体上市。重组完成后，公司的煤炭资源储量和生产能力将大幅提升，盈利能力将显著加强。

亿城股份斥资2.4亿 收购美国风电项目

证券时报记者 柴海

亿城股份（000616）日前公告，公司2011年底成立的中嘉合创投资有限公司签出第一单投资意向书，拟收购三一电气有限责任公司控制下的位于美国俄勒冈州的Butter Creek风电项目。这是亿城股份在多元化投资领域迈出的实质性一步。

根据公告，亿城股份与三一电气及自然人吴佳梁、段大为签署收购意向书，收购三一电气实际控制的美国俄勒冈州的Butter Creek风电项目100%股权，Butter Creek名下共有4家10MW风场，预计2012年底并网发电。本次收购价格暂定为3840万美元（约合人民币2.4亿元），签订意向书后，亿城股份先支付诚意金9450万元，然后就收购的具体内容展开进一步谈判。

亿城股份表示，尽管公司一季报表现抢眼，但长远来看，房地产行业存在周期性强、政策不确定性大的特点，导致公司不同年度之间的业绩波动较为明显。未来公司将以全资子公司中嘉合创投资有限公司为平台，适度投资于具有高成长性的其他行业。

对于此次涉足风电运营行业，亿城股份认为，三一电气是三一集团有限公司的全资子公司，在风电设备制造、海外风电场运营等方面具有丰富经验，2011年成功出口风电设备到美国，并参与了美国风电厂的运营和维护。考虑到这是公司首次进入风电领域，也是公司第一次进行海外投资，选择与三一电气合作，将会降低公司进入新行业的风险。