



# 2011年度中国区最佳投资银行家

广发证券总裁  
林治海



## 广发证券总裁 林治海

林治海为资深投资银行家,曾任广发北方证券经纪有限责任公司董事长兼总经理,现任广发证券股份有限公司总裁兼党委副书记,目前分管公司投行业务。

在2011年在证券市场低迷、股权主承销项目和募集资金规模均显著下滑的情况下,林治海着力打造员工凝聚力,力主市场化改革方向,主导内部管理体制创新,紧跟政策动态,抓住业务发展机遇,全年带领投行团队完成18个股权融资项目,融资额超过240亿元;同时完成19个债权融资项目,融资额超过250亿元,各项市场排名都显著上升。根据中国证券业协会公布的数据,广发证券2011年的股票及债券承销家数排名第六位,融资金额排名第五位,实现了股债业务协调发展。

中信证券副董事长  
殷可



## 中信证券副董事长 殷可

殷可作为中信证券副董事长及中信证券国际行政总裁,是中信证券实施国际化战略,进行国际业务扩展的领军人物,主导了公司2011年及2012年至今具有里程碑意义的国际化运作。

中信证券于2011年10月6日在香港联交所成功上市,是第一家登陆香港资本市场的中资投行,也是2011年下半年香港恶劣资本市场环境下完成发行的超大型首次公开发行(IPO)项目。殷可为该项目设计了香港资本市场历史上首创的承销团结构,完全由中资投行主导执行,由外资投行专注研究、销售,其中注重调动中、外资机构的核心能力。上述新模式被称为“3C”模式,即发行人控制(Control)项目、中资投行贡献(Contribute)执行、外资机构专注(Concentrate)研究销售。在这一模式下,各方最强的力量被汇聚到了一起,共同保证该项目的顺利发行。

国际化合作方面,殷可先生一直负责中信证券与东方汇理银行的国际化合作谈判:2010年5月中信证券宣布与东方汇理银行进行谈判,双方于2011年7月签订买卖协议,拟购买里昂证券及盛富证券各19.9%的股权,而2012年3月双方在原有19.9%里昂证券股权交易的基础上,就东方汇理向中信证券出让剩余80.1%里昂证券股份的交易展开新的谈判,以及将盛富证券排除在双方的交易范围之外。殷可先生凭借其国际资本市场敏锐的洞察力及果断的判断力,主导了谈判的整个过程。从香港资本市场上首个以人民币计价的股权产品(汇贤产业信托)、到首家上市的中国投资银行、再到中信-里昂合作,殷可自加入中信证券以来,始终在积极推动国内最大券商的“走出去”进程,使得中信证券能够走在国际投资银行国际化的前列。

国信证券副总裁  
胡华勇



## 国信证券副总裁 胡华勇

2011年,胡华勇主管的国信证券投行业务完成了三个第一。

其中,完成保荐项目家数41家,市场排名第一,占市场保荐项目总数422家的9.7%;完成股票主承销金额477.3亿元,市场排名第一,占市场募集资金总额5403.71亿元的8.8%;截至2011年底,国信证券保荐代表人数量达147名,市场排名第一,占市场总人数比例约为7.35%。2012年3月,国信证券再获深圳证券交易所评选的“最佳保荐机构”奖项,成为市场上唯一一家连续六年获得该奖项的券商。

招商证券副总裁  
孙议政



## 招商证券副总裁 孙议政

自2009年度以来,孙议政所带领的招商证券投行团队承销家数居于市场前列;2011年,招商证券投行继续保持优势,承销家数居于市场第五位,承销金额居于市场第八位。在为中小企业服务中,树立了良好的品牌。孙议政主抓保荐业务内控建设,投行近几年在市场中从未发生过恶性案例,项目质量得到社会各方的认可。孙议政一直倡导投行人员重视买方服务,招商投行在服务大型国企和央企方面也获得了持续进步,在2011年已发行的项目中,大型客户包括华菱钢铁、北部湾、天威保变、四川长虹、国电电力、大唐电信、中国玻纤等客户。2010年以来连续两年获得深圳证券交易所中小企业板“最佳保荐机构”称号。

国泰君安副总裁  
刘欣



## 国泰君安证券副总裁 刘欣

刘欣长期从事投资银行业务,在实践中成长为国泰君安的团队及部门领导,有全面的理论知识和深入的实践经验,他的有关论文体现了对金融理论和市场现实的深刻理解。他将融理论理论与国内市场实践相结合,成功完成了多项国内具有开创性的融资案例。

刘欣具备团队领袖所应具备的使命感、大局观、凝聚力以及专业能力。他领导下的业务部门表现了极高的战斗力,创造了显著的效益,获得众多市场荣誉,打造了杰出的业务品牌。刘欣所带领的业务团队既作风严谨又锐意创新,屡屡获得业务突破,是公司重大的无形财富。自2009年起,国泰君安证券承销总额(股票、转债、公司债和企业债)市场排名一直在行业前5名之列。

民生证券副总裁  
杨卫东



## 民生证券副总裁 杨卫东

杨卫东作为民生证券主管投行业务的副总裁,对国内资本市场有着深刻的理解,熟悉企业改制、上市运作的法律法规。2007年以来,民生证券投资银行业务呈现了迅猛发展的良好态势,主承销家数、承销金额等各项业务排名迅速提升。2011年民生证券保荐项目过会率行业排名第三位,IPO主承销家数排名第六位,股票主承销家数排名第七位,股票主承销金额排名第十四位;股票债券主承销家数排名第十五位,各项排名均创历史最好纪录,在业内树立起了良好的口碑,在客户和监管机构中建立起良好的企业形象,行业地位日益突出。

国金证券副总裁  
姜文国



## 国金证券副总裁 姜文国

姜文国自2006年12月起担任国金证券投行部分管领导,2007年12月起至今任公司副总经理。在姜文国的带领下,国金证券投行业务近几年实现了质的飞跃,从2007年完成3家、承销金额17亿元的主承销项目,到2011年共完成13家项目的审核、发行,主承销家数排名由2007年的41名发展到2011年第十八名。国金证券目前已成为证券市场最具影响力的投行之一。

## 长江证券承销保荐有限公司总裁 王世平

2011年在宏观经济环境比较严峻、资本市场十分低迷、投资银行业务市场明显下滑的情况下,王世平主导的长江保荐仍旧较2010年的收入水平有所提高,实现经营业绩连续三年的稳定增长。完成天喻信息、新莱应材、开能环保、长江增发、长江出版、湖北能源、西部矿业等多个IPO、公开增发、重大资产重组、公司债项目,形成势如破竹、一气呵成之势,长江证券全年申报项目、在会项目均为公司历史最多。

长江证券承销保荐  
有限公司总裁  
王世平



## 国元证券副总裁 高新

国元证券副总裁高新勤奋、敬业,他领导和打造了一支稳定、精干的投行团队,树立了国元证券投行专业、优质的品牌形象。2007年以国元证券来投行业务快速健康发展,在保荐中小项目方面优势突出,市场反响良好;2011年主承销收入进入全国前20强。高新现为深交所第三届中国中小企业培育发展委员会委员和中国证券业协会投资银行业专业委员会委员,并当选《证券时报》评选的“2010年度中国区最佳投资银行家”。国元证券多次获得深交所“2010年度优秀保荐机构”称号和《证券时报》“2010中国区优秀投行”评选的“最具成长性投行”、“创业板最佳投行”等奖项。

国元证券副总裁  
高新

