

广发证券总裁林海海：推进创新与国际化结合

在广发证券日前举办的“广东产业资本融通创新论坛”上，广发证券总裁林海海表示，证券公司可以将创新与推进国际化结合起来，实现跨越式发展。目前，广发证券各业务线已经与广发香港实行整体化的业务经营目标和矩阵式管理，并积极筹划与国际知名投行通过合资、收购等方式在香港和国内成立具有国际业务能力和客户网络的合作平台或合资公司，广发期货的国际并购计划也在积极推进当中。

据悉，广发证券正在倡导和设计广东省柜台交易市场建设方案，以促进中小微非上市企业的私募融资、股权和债权的流通，推动风险资本和产业资本的融合。这个区域性柜台交易市场有望实现多种功能，包括融资、交易、投资、孵化等。

广发证券还将为一些企业客户以发行债券等形式实施直接融资，解决资金融通的需要。比如该公司积极筹备中小企业私募债业务，目前已与约20家广东企业建立合作关系。而在“新三板”项目上，该公司也已储备了上百个项目。

此外，广发证券旗下广发信德正筹备设立30亿元规模的广发新兴成长股权投资基金，主要投资于战略性新兴产业和其他成长性企业。并购基金、文化产业基金等各类专项产业基金也正在准备，将通过直接投资解决资金需求，促进区域产业升级及结构转型。(潘玉蓉)

西部证券将设立直投子公司

西部证券今日公告称，经董事会审议通过，该公司将申请中小企业私募债券承销业务资格和直接投资业务资格，并将出资2亿元设立直投业务全资子公司，授权公司经营管理层负责直投子公司的各项筹备工作。(潘玉蓉)

工行将向工银亚洲增资56亿港元

工商银行今日公告称，该行董事会审议通过关于向中国工商银行(亚洲)有限公司增资的议案，决定向工银亚洲增资56亿港元，以港元形式拨付。(潘玉蓉)

农银村镇银行再添新成员

中国农业银行主发起的厦门同安、浙江永康农银村镇银行日前正式开业。厦门同安、浙江永康农银村镇银行注册资本分别为1亿元、2.1亿元人民币，农行持股比例均为51%。至此，农行主发起设立的村镇银行已有6家。(贾社)

汇添富理财14天今起发行

首只期限低于30天的理财基金今日起正式登陆市场。相关公告显示，汇添富理财14天作为市场中首只超短期限的理财基金，将于6月29日至7月6日在银行及券商等渠道正式发行。(张哲)

第三方支付企业担忧央行新规限制创新

证券时报记者 蔡恺

近日，央行发布《银行卡收单业务管理办法(征求意见稿)》，引起第三方支付企业的广泛关注。业内人士表示，征求意见稿的一些规定过于严格，限制了第三方支付企业创新和发展的可能性。

银行卡收单业务，是指收单机构通过受理终端，为特约商户提供的受理银行卡并完成资金结算的服务。这些收单机构当中就包括了第三方支付企业。

此次征求意见稿对银行卡收单机构的运营作出严格规定，如同一特约商户只能与一家收单机构签约，禁止收单机构对结算手续费随意降价及区别定价，收单机构应成立省级分支机构等。对此，易宝支付高级副总裁余晨对记者表示，银行卡收单市场的长远健康发展确实需要基本的行业规范，预计监管和规范能够把握好控制风险和鼓励创新之间的平衡。

不过，也有悲观意见认为，征求意见稿部分条款过于苛刻，封锁了第三方支付企业从线上向线下发展的路径，压制其创新的

积极性。

比如，征求意见稿规定，收单机构应成立省级分支机构拓展具有实体经营场所的特约商户并提供相关收单服务，不得跨省开展商户拓展及相关收单业务”，并且收单机构分支机构设立数量应不少于特约商户分支机构数量的70%。”

对此，一家全国排名前三的第三方支付企业市场部人士对记者表示，根据征求意见稿的要求，第三方支付企业必须要到每个省注册一个分支机构，才能在该省开展业务。这一点与第三方支付信息化发展的理念背道而驰，目前除了少数国有背景的企业之外，大多数支付机构都不满足这一条件。

这位人士继续指出，虽然征求意见稿回应了支付系统风险监控的需求，但就目前来看，第三方支付企业完全可以通过信息技术实现对异常问题的实时监控，甚至可以派员去进行日常现场维护和检查，设立省级分支机构的必要性并不强，如果实在担心“远水难救近火”，或可设立如华东区、华南区分公司等分支机构，不一定要每个省都要设点，这将增加企业运营



成本和管理难度。他认为，不能将线下银行卡交易转变成互联网交易，这将堵死线下支付向线上转移的可能性，变成线下和线上业务泾渭分明。

这样一来，大部分以互联网起家的第三方支付企业通过技术创新来开拓线下市场的可能性近乎为零。业内有观点进一步认为，征求意见

见稿中对第三方支付企业未来的创新和发展最大的限制，就在于规定了收单机构不得将本办法规定的银行卡交易信息变造为互联网交易信息”。

外资行力推跨境人民币业务 意在企业存贷款

证券时报记者 蔡恺

嗅觉灵敏的外资银行一直对跨境人民币业务“虎视眈眈”，积极打起各种招牌推广该项业务，力争能有更多作为。业界认为，外资银行频频在跨境人民币业务高调做文章，意图主要在于企业的存贷款。

外资行高调做文章

证券时报记者注意到，近期包括汇丰中国、东亚中国等在内的多家外资银行，都在积极推广跨境人民币业务，包括费用减免和抽奖等。以汇丰中国为例，该行近期推出跨境贸易人民币结算的促销活动，称促销期间所有使用跨境人民币进出口单据、保函、备用信用证业务的客户，可参加该行的抽奖活动。

而随着外资行对跨境人民币业务的积极推广，其客户数和业务量也不断增加。东亚中国今年5月底曾对媒体表示，2011年全行的跨境人民币业务余额显著增长态势，截至2011年末同比增长了70%。

德国商业银行亚太区董事柯思博6月初也曾公开表示，从该行提供人民币跨境结算业务至今，人民

币账户数量实现了三位数的增长。

无独有偶，不少外资银行也在官方网站重点推介了开展人民币跨境贸易结算业务的优势。例如汇丰中国在官网称，该行为首家在香港开展跨境贸易人民币结算、在香港宣布人民币贸易融资标准利率的外资银行。恒生中国则在官网承诺，人民币汇出汇款服务的即日处理截止时间为当天下午4点整。

国有大行广东分行国际业务负责人肖先生透露，相比贷款，跨境人民币结算业务的利润微薄，银行基本不怎么赚钱，更多是方便了企业规避汇率风险”。外资银行醉翁之意”在于企业的存贷款。

肖先生进一步分析，外资银行进入中国开展业务较晚，网点数量少，客户基础薄弱，在存款、贷款、结算三项传统业务中，前两项相较中资银行均处于弱势。因此外资银行积极推广跨境人民币结算，更多是为了争夺客户资源，而且参与跨境人民币贸易结算的客户还会衍生出利润较高的增值服务，比如存款、贷款、理财等。

竞争日趋激烈

近期，中国央行将出口贸易人

民币结算业务扩展至全部具备进出口资质的企业，央行上海总部也推出了跨境人民币结算银行审核流程优化的试点。对此，摩根大通资金及证券服务部中国区主管许伟扬表示，以上举措是促进人民币跨境结算快速发展的催化剂。

在人民币跨境业务不断扩大的市场容量诱惑下，中资银行也没敢忽视。前述国有大行广东分行的肖先生认为，中资银行在跨境人民币业务上的竞争力并不亚于外资行。近年来中资银行纷纷设立或开拓海外分支机构，比如在跨境人民币贸易业务最发达的香港，已有中银香港、工银国际等附属机构，使得外资银行的全球网络优势进一步缩小。另外，中资银行在客户存量上还有天然优势，并且由于网点和员工数量占优，业务推广渠道也比外资银行丰富，因此不怕外资行的竞争。

业内人士透露，为推进人民币国际化，中国监管部门还对中资银行的跨境人民币业务进行督导，给每家银行分配完成业务的指标，因此从监管层面上，中资银行更有动力开展跨境人民币业务。预计未来中资银行和外资银行在该项业务上的竞争将日趋激烈。

上半年券商股票佣金降近三成

证券公司经纪业务收入增长目前遇到了瓶颈，今后收入增长要依靠两融、期货中间介绍业务、约定式回购等创新业务，这也是大中型券商今年努力的方向。

见习记者 周彩虹

昨日上证综指连续第7个交易日收跌，并改写5个多月以来收盘新低。券商的经纪业务在这个有点冷的夏天”也受到了明显影响。

今日是2012年上半年最后一个交易日。据Wind统计，截至昨日，沪深股市今年以来AB股累计成交额约17.2万亿元，较去年上半年减少30.1%。若以0.8%的佣金费率粗略测算，券商今年以来股票佣金收入仅约275.2亿元，较去年同期下降约三成。

国内某大型证券公司经纪业务负责人认为，大盘跌破2200点，市场大环境持续低迷，缺乏赚钱效应，真正活跃的交易账户在减少，因此证券公司经纪业务下滑在所难免。

东方证券分析师王鸣飞则认

为，因融资融券、约定购回式证券交易等新业务的业绩贡献仍不是非常显著，上半年券商总体业绩预计下滑20%左右。

数据显示，除了5月份两市交易额略高于去年同期，今年上半年其余5个月的交易额均低于去年，造成今年上半年券商佣金收入总额下跌。其中，今年上半年股票成交额高峰出现在3月份，为3.84万亿元，仍同比下降39.2%；而只剩下今日这最后一个交易日的6月份，目前成交额仅为2.17万亿元，刷新今年2月份以来的新低水平，并环比上月减少37.8%。

多位受访的证券业分析师认为，券商经纪业务收入增长目前遇到了瓶颈，今后券商收入增长要靠两融、期货中间介绍业务、约定式回购等创新业务，这也是大中型券商今年努力的方向。据东方财富网分析，若以2011年行业收入为基准，创新业务对券商长期(5-8年)收入的影响可达270%以上。即使在极悲观的假设下，创新业务收入的增量贡献也应在40%以上。

上述国内大型券商经纪业务部门负责人认为，证券行业对经纪业务的认识不应只停留在经纪业务直接贡献上，而更应重视其积累、服务客户的作用，为券商的创新业务带来客户基础。客户资源庞大的券商将在创新游戏规则下获得更多的制度红利。

定增7亿 辉煌科技欲加快铁路智能信息产业布局

今日，辉煌科技(002296)公布了定向增发预案，公司拟以不低于19.07元/股的价格增发不超过3900万股股份，其募集资金拟投向于铁路灾害监测及预警系统项目、铁路综合视频监控子系统项目、智能综合监控系统项目和轨道交通运营安全服务系统项目。本次的定向增发是公司顺应国内轨道交通建设跨越式发展的宏观形势，旨在进一步提升公司在轨道交通通信、信号领域核心竞争力的积极举措。

国内领先的铁路信息化提供商之一

辉煌科技是国内领先的铁路智能化信息服务提供商，主要服务对象为铁路和轨道交通，为其提供信号监测、防灾、综合监控等多方面的智能化信息服务。公司核心优势明显，在民营企业中具有突出的竞争优势，随着铁路市场化的加剧，公司培育的各项业务也正逐步迎来发力期。

公司在信号微机监测系统优势突出，公司的信号微机监测系统已在京沪高铁、沪宁高铁、京石客专、石武客专、广深港客专、京广铁路、陇海铁路等线路使用，已安装2000余站，近年

来市场占有率一直在40%以上。同时，公司在防灾安全监控系统的竞争实力亦位居前列，2010年获得海南东环客专防灾系统业务，2011年又获得京石、石武客专专线防灾系统项目，品牌形象和市场影响力持续增强。此外，公司的城市轨道交通综合监控系统产品成功中标郑州市轨道交通1号线项目，将在郑州本地地铁中率先实现应用，根据规划，郑州地铁总投资1000亿元，整个地铁工程将持续数年，将为公司带来持续营收贡献。

众所周知，2011年下半年由于受到“7.23”动车事故影响，公司的产品销售受到较大影响，包括第一季度公司也不能幸免，但从今年3月份以来，铁道部各项工作已经趋于正常，铁路建设开始大面积复工，整体产业复苏势头日益强劲，行业基本出现拐点。辉煌科技作为铁路通信信号核心设备的提供商，适时启动定向增发，将在行业景气环境中扩大市场份额，巩固龙头地位，并为长期可持续发展打下良好基础。

行业拐点 为公司提供良好的发展机遇

虽然高铁的建设经历了波折，但铁

路的现代化对中国的经济具有十分重要的推动作用，根据《铁路“十二五”规划》，到2015年全国铁路营业里程要达到12万公里，重要铁路干线陆续贯通，动车组列车、高铁列车等由我国自主研发的新型列车先后问世，运用于铁路系统的先进设备和系统被大量装备。另外，铁路部门规划今年铁路投资5000亿元完成6366公里的线路建成通车，招标铁路有厦深、西宝、兰新、湘桂、宜万、杭宁、杭甬等。预计2013年铁路投资里程数正常在3000-4000公里。

因为“7.23”事故，国家对信号系统的投资比例增大了很多，未来两年铁路信号投资占比从2.4%提高到4%，铁路智能化市场蛋糕开始变大，辉煌科技能收获更大的市场空间的提升。另外，在城市轨道交通方面，据《中国城市轨道交通年度报告2011》统计，截至2011年底，仅在中国内地，已有14个城市拥有56条运营线路，总里程达1714km。另有15个城市的首条线路正在建设中，全部在建线路数量达70条，总里程2000km左右。目前已发展和规划发展城市轨道交通的城市总数已经超过50个，全部规划线路超过400条，总里程超过13000km，城市轨

道交通如火如荼的建设也为公司提供了另外一个广阔的发展空间。

定增项目的实施将推动业务升级,增强核心竞争力

本次非公开发行募集资金拟投资项目将深化公司产业链、进一步优化公司产品结构和提高公司的核心竞争力。根据公司的可行性研究报告，项目达产后，将为公司带来9.3亿元的新增收入、2.87亿元的新增利润。募投项目的实施将有利于公司增加盈利点并提升其持续盈利能力。

(1) 铁路灾害监测及预警系统项目：预计新增销售收入2.8亿元，新增税后净利润8651万元。铁路灾害监测及预警系统将在公司高铁防灾系统的基础上，将应用范围扩展至既有线路、城际铁路及城市轨道交通，目标是建立一套严密灾情监测网络和完善的灾害预警系统。系统能够对各类灾害等提供准确、实时的信息，大量数据信息将为铁路行业提供基础的灾害信息数据库，根据相关历史数据建立重大灾害事件的风险评估体系，最大限度地减轻重大灾害突发事件的影响。目前国内还没有一套针对各类灾害进行全面监测并进行预警

的系统，公司在该领域技术优势领先。

(2) 铁路综合视频监控系统项目：预计新增销售收入1.8亿元，新增税后净利润5519万元。项目建设的铁路综合视频监控系统将是以用户体验优先、视频高清化、大量采用标准化协议，应用视频内容分析技术、云计算技术、物联网技术、3D GIS等先进技术而设计的第一代标准化、智能化、数字化广域综合监控系统。目前铁路视频监控系统的规模化部署，视频图像的泛滥导致了重视程度的降低。公司已经在铁路综合视频监控领域具有较多的业绩，积累了丰富的经验，在未来的市场竞争中，有机会占据主导地位。

(3) 智能综合监控系统项目：预计新增销售收入2.2亿元，新增税后净利润6772万元。搭建各专业的信息互通、联动控制和信息共享的平台，实现对轨道交通现场设备的远程、就地控制，满足正常、异常情况下运营需求，为城市轨道交通建设和运营的可靠性和安全性提供必要保障。目前，国内城市轨道交通智能化系统行业尚无一家公司能够在整个城市轨道交通智能化行业取得全面的竞争优势，公司目前已与国内外一些著名的企业和高等院校建立了广泛深入

的合作关系，引进了美国GE公司的先进技术，建立了整套的软硬件开发测试平台。依照公司当前的技术实力和市场营销能力，结合公司在国铁安全监测领域十多年安全监控产品开发研制的技术和经验的积累，公司有能力将成功经验移植到城市轨道交通领域。

(4) 轨道交通运营安全服务系统项目：预计新增销售收入2.5亿元，新增税后净利润7732万元。轨道交通运营安全服务系统是设备运维相关的信息整合、运用状态集中监测、故障分析智能化诊断、维修全局流程化管理的综合系统，旨在提高企业运营投入回报率，提升管理水平，实现企业减员增效。随着新设备的不断应用，轨道交通的运营效率和安全控制逐步由人控向机控过渡，设备的运维管理逐步会得到重视，而目前各系统设备的运维管理缺乏必要的联系和统一管理维护。由于运维服务系统是建立在各种设备监测系统的基础之上，而公司在铁路监测领域又处于行业引领地位，监测产品市场占有率稳居行业第一位，因此，公司在轨道交通运营安全服务领域拥有较大的竞争优势，也会对数据采集平台的销售推广工作产生极大的推动作用。(廖彦)(CIS)