

浙江泰隆商业银行 上半年净利下滑24.3%

证券时报记者 唐曜华

浙江泰隆商业银行近日在中国债券信息网站率先披露的2012年半年报显示,该银行今年上半年实现净利润3.76亿元,同比减少24.3%。资产减值损失大增、业务及管理费增加是业绩下滑的主因。

今年上半年,浙江泰隆商业银行利息净收入、手续费及佣金净收入均出现下滑。其中,实现利息净收入10.97亿元,同比下滑0.92%;手续费及佣金净收入3834.9万元,同比下滑60%。在投资收益大增的弥补下,最终实现营业收入12.34亿元,同比仅下滑0.65%。

但受业务及管理费、资产减值损失大幅增加影响,今年上半年浙江泰隆商业银行营业支出大增31.15%。上半年该行资产减值损失为4582.3万元,同比大增508%;业务及管理费为6.09亿元,同比大增29%。

湖北首只私募债发行成功

湖北省中小企业私募债发行成功试水,长江证券承销的武汉四方物流中小企业债日前完成发行,天风证券承销的中科恒达中小企业债即将结束发行。

武汉四方物流2012年中小企业债发行规模为2亿元,债券期限3年,票面利率8.5%。本次私募债募集资金中的1亿元将用于郭徐岭物流中心建设项目,另外1亿元募集资金用于补充营运资金。

中科恒达2012年中小企业私募债发行规模为1亿元人民币,债券期限3年。发债公司主要从事石墨深加工、产品研发及产销,本次募集资金主要用于固定资产投资。

湖北当地的两家券商长江证券和天风证券,今年6月同时向沪深交易所申报了湖北省中小企业私募债项目。

据悉,目前长江证券已在交易所申报了3个省内外中小企业私募债项目。同时还在江苏、浙江、深圳等中小企业集中的地区储备了数十个中小企业私募债项目。

天风证券目前有3只温州中小企业私募债在交易所备案,在湖北、江苏、浙江、广东储备了20多个中小企业私募债项目。(缪媛)

兴业银行福建省内 贷款余额突破2000亿

记者从兴业银行获悉,截至今年6月末,该行福建省内本外币各项信贷余额达2071.05亿元,比年初增加287.04亿元,增长16.09%,增幅高于全行贷款增幅以及省内金融机构贷款增幅。

其中,兴业银行大力支持海西经济区的建设,连续三年每年安排50亿元海西专项贷款规模,用于支持海西重点项目。2012年7月,兴业银行决定追加30亿元海西专项贷款规模,专项用于平潭综合实验区的开发建设,以及争取在未来2年内为平潭实验区提供100亿元直接融资资金。(蔡恺)

中信银行推出 信用卡双网申办模式

日前,中信银行信用卡中心创新推出信用卡“双网”申办模式,在原有“网上申请+网点办卡”的申办模式之上,开通以手机扫描二维码申请信用卡的新方式,做到最快一天取卡,实现了信用卡申办便捷与风险管控的结合。目前,“双网”申办模式已覆盖全国42个城市的中信银行指定营业网点。(郭力)

招商证券 智远避险二期开始发行

证券时报记者获悉,招商证券集合理财新产品“智远避险二期”日前推出,推广规模不超过30亿份。该计划运用固定比例投资组合保险策略(CPPI)配置资产,力求规避风险、获取超额收益。

同时,招商证券还将投入自有资金,对推广期参与并持有到期而亏损的委托人承担有限补偿责任。(曹攀峰)

光大银行打通 出国金融全电子化链条

光大银行电子银行近日推出“西联汇款网银全程通”业务,为客户打开国际汇款的方便之门。据了解,该业务使西联汇款在易用性方面取得实质性突破。(于扬)

银行放贷左右为难： 大企业需求不足 小微企业风险攀升

证券时报记者 唐曜华

尽管6月份超过9000亿元的信贷投放量非常可观,但仍然难以掩盖当前银行面临的信贷困局,即大企业信贷需求不足、小微企业信贷风险显现。

大企业需求不足

上个月我们分行的贷款余额增长乏力,大企业没有什么贷款意愿。这个月我们在四处寻找合适的投资项目,看能不能投放点贷款出去。”深圳某国有银行公司业务部人士张峰(化名)告诉记者。

深圳市7月份30个项目集中开工仪式7月中旬在光明新区举行。这些项目主要分布在民生建设(保障性住房)、产业升级和城市更新等领域。听到消息,张峰大喜过望,希望能找到合适的投资项目发放贷款,这样一来,贷款投放数据就不会太难看。”

事实上,自5月底国家发改委加快审批投资项目以来,各地投资项目开工、复工的现象有所增加。张峰正在洽谈的一个贷款客户为外地一家轨道交通运输行业公司,同样有地方政府的投资背景。自从去

年地方融资平台贷款突然收紧后,该公司因后续资金跟不上而停工至今。前段时间该公司的股东通过发债融到资金,给该公司划拨了10亿。”张峰称,近期该公司正在酝酿复工,但对银行贷款的渴望已没此前那么强烈。

这并非个案,今年两次降息之后发债利率下降,越来越多的大企业选择成本更低的发债融资方式。据Wind资讯统计,7月份发行的短期融资券的票面利率的加权平均值仅为3.5059%。发行成本下降之后,6月份短期融资券发行总额环比增加32.5%。截至7月19日,7月份短期融资券发行了1220亿元,已接近6月份全月发行总额1282亿元。

小微企业贷款风险攀升

小微企业信贷需求也同样受到内外交困的需求环境冲击,而小微企业贷款出现风险上升的苗头更受到关注。不光江浙地区互相担保引发的连锁反应导致银行不良贷款反弹,深圳地区部分银行的商贸行业小微企业贷款也出现不良率增加的苗头。

包括一批个体经营户贷款在



IC/供图

内的小微企业贷款已出现了一些风险苗头。”深圳某城商行公司业务部负责人近日告诉记者,一些个体经营户因经营困难而直接跑路,给银行留下不良贷款的难题。

出于风险考虑,某股份制银行客户经理坚持只做有抵押的小微企业贷款,就算(企业主)跑了,还有房产抵押着。”

对另一家股份制银行客户经理小

严来说,出口贸易的颓势让他很难看清哪些小微企业可以挺过目前这段艰难时期。他说:“还是觉得向这些企业放贷的风险挺大的,等过一段时间再说,到时也许就能看得更清楚了。”

58家非上市券商上半年净赚116亿 其中六成券商净利同比下滑

证券时报记者 伍泽琳

已公布2012年上半年业绩的58家非上市券商中,六成的券商净利润同比出现负增长。据Wind数据统计显示,上述58家券商上半年合计实现净利润116.3亿元,其中36家券商去年净利润同比负增长。

统计数据显示,上述58家券商中,业绩排名前十的券商共盈利68.7亿元——占比达59%。

在这58家非上市券商里,国泰君安证券排名第一,上半年净赚18.11亿元,同比增长14.68%;国信证券紧随其后,实现净利润11.12亿元,同比下降13%;银河证券以8.86亿元的净利润位列第

三。此外,净利润超过5亿元的还有申银万国证券和东方证券。

而净利润同比负增长的36家券商中,有5家出现亏损,亏损额最高的达3506万元。

值得注意的是,处于业务转型中的大部分券商还是靠天吃饭,由于今年上半年股市低迷,券商经纪业务收入大幅缩水。数据显示,券商之间的收入来源已出现分化,这58家券商中,仅有20家经纪业务收入占总收入的比重超过50%;有4家券商的经纪业务收入占总收入在20%以下,分别是第一创业证券、瑞银证券、日信证券和北京高华证券。

而像国联证券、国盛证券、联讯证券、中投证券等券商经纪业务

收入占总收入的比重仍然较高,均在六成以上。部分券商由于盈利模式单一,净利润同比下滑尤为明显。统计数据显示,国联证券和国盛证券上半年的净利润同比下降了64.17%和45.36%。

不过,券商传统业务收入下滑势头或许能得到一定的缓解。证券时报记者此前获悉,有关部门正在研究继续降低市场成本的问题,其中证券期货交易手续费近期有望进一步减少,具体方案正研究制订之中。若此次减少证券期货交易手续费能得到落实,有望成为本年度监管层第三次降低市场交易成本。对此,中金公司研究员毛军华估算,经过三次降低交易成本,累计将使投资者实际总交易成本下降5.8%,这将有利于增加市场活跃度。

中国中期放弃 国际期货股权优先受让权

见习记者 刘雁

中国中期今日公告,经董事会审议,该公司放弃参股公司中国国际期货的优先受让权。

该公告称,国际期货另一股东中央汇金拟将其持有的0.5%股权以每股注册资本6.5元的价格转让给北京中泰佳业投资有限公司,总

计价款3250万元。由于中国中期可使用的投资资金不足,中国中期董事会决定放弃此次股权转让的优先受让权。此外,国际期货拟计划由新股东增资2~5亿元注册资本,增资完成后,其注册资本将由10亿元变更为12~15亿元。中国中期放弃行使优先认缴出资权后,其持有国际期货股权比例将相应下降。

光大证券今起停牌筹划定增

光大证券今日公告称,正在筹划非公开发行股票事宜,因该事项尚存在不确定性,经公司申请,公司股票自2012年7月25日起停

牌。该公司将于近日召开董事会审议该事宜,最迟于2012年8月1日公告并复牌。

(刘雁)

“千鹰展翼”两周年： 招行创新型信贷模式初成

在纽交所上市之前,唯品会的高管对企业的新型商业模式和中国广阔的消费市场都充满了信心,而在唯品会的发展历程中,招商银行的真挚支持和创新服务始终相伴。

作为电子商务企业,当时我们基本没有抵押品,如果银行依然从传统的信贷标准来审核,很难从银行获得我们需要的贷款支持。但我们不仅仅有良好的商业模式,也有健康的财务状况,我们对于企业发展充满信心,希望在银行中选择有着共同理念、相互支持的战略合作伙伴。招行的“千鹰展翼”项目为我们解决了问题。”唯品会(中国)有限公司投资者关系总监涂丽春说。

在紧密合作两年后的今天,唯品会证明了招行眼光的独到之处——迅速膨胀的交易规模,不仅为招行带来了稳定的托管资金来源,更大大活跃了年轻持卡人的刷卡交易规模;稳定的现金流状况,让此前银企之间的创新合作变得清晰简单,也获得了更多的信贷业务额度支持。不仅如此,国际业务、投资银行等多方面的综合金融需求也在迅速成长。

一个最初在公司银行客户中播下的种子,最终在多个业务部门开枝散叶,最终长成了参天大树。

创新融资方式

据招商银行广州分行相关人士介绍,唯品会最早与招行接触的时候,该企业正处于起步发展期,并不像今天这样令人瞩目,很多金融需求对银行来说都是全新课题。但招行的情况也很特别,招行在传统信贷业务竞争中的优势并不是很明显,急需找到新的突破口。所以在总行“千鹰展翼”的计划框架内,广州分行也迫切寻找着唯品会这些代表着中国经济未来的优质创新成长型企业展开合作。

事实上,对于唯品会这样的创新型企业来说,信贷与综合金融服务整合在一起的“千鹰展翼”是极为适合自身发展需要的合作平台。在这个平台上,不仅传统的融资、结算等基本银行业务可以极为方便地获得银行支持,连一整套上市前、中、后期全流程成长财务顾问服务、跨境金融特色产品也能够一并获得。

实际情况也是这样。招行广州分行在详细调查唯品会的情况后,发现它在品牌折扣销售这个细分领域具有很强的竞争力,所以不但为其提供了必要的流动资金贷款,还结合企业特点和发展需要设计和创新了很多合作产品。

招行引入的资源还有更多。因

为唯品会的目标客户群体基本锁定在具有极强消费能力的城市白领群体,招行很迅速地将信用卡客户群体与企业消费群体进行对接,在为原有客户进行增值服务的同时,银企客群进一步扩大,客户黏合度得到提高。

至唯品会正式登陆纽交所时,招行数年前在纽约布下的国际化棋子也正式迎来了收获。招行纽约分行不仅成为唯品会上市的独家资金托管行,更进一步介入了公司的外汇和现金管理业务,显著提高了境外资金的收益水平。

值得一提的是,招行现在通过“千鹰展翼”服务客户的范围,已经远远超出了传统的公司信贷业务。比如,公司部负责私募股权投资(PE)等机构推荐;投行部负责提供融资顾问、财务顾问的服务;国际部负责跨境金融产品的设计;私人银行部为企业提供员工激励和财富管理方面的服务等。

业务模式初成

唯品会的例子,正是招行“千鹰展翼”项目实施两周年的典型缩影。按照招行的原计划,从2010年开始,每年发掘1000家具有成长空间、市场前景广阔、技术含量高的中小企业之鹰,为其提供综合化金融服务。但实际上,自这一项目推动以来,纳入招行潜在客户群体以及直接获得融资支持的企业均超出了最初设想。

中国银行成为全运会 唯一银行类合作伙伴

第12届全运会组委会近日举行合作伙伴签约仪式,中国银行成为唯一银行类合作伙伴。这是继成功赞助2008年北京奥运会、2012年第三届亚洲沙滩运动会之后,中国银行又一次赞助规格较高、影响较大的综合性体育赛事。(于扬)

中信建投证券在沈阳 举办国债投资策略会

日前,由中信建投证券主办、中国金融期货交易所支持的国债投资策略报告会在沈阳举行。会上,中信建投证券有关研究人员就债券市场投资与交易、国债期货交易原理、国债期货的定价与应用、股指期货交易方法等专题进行讲解。(马智)

金瑞期货 举办企业高管培训班

日前,由金瑞期货和上海期货交易所共同举办的“套保学院”高管培训班在上海开课。上海期货交易所有色金属部朱江鸿、江铜国贸财务总监康水根、金瑞期货副总经理杨建辉等就有色金属市场运行状况与功能发挥、企业套期保值会计实务等内容,为企业高管进行培训。(潘玉蓉)

(罗克关)