

张江高科园区“十二五”末将实现营收7500亿

证券时报记者从张江高科技园区20周年庆获悉,未来张江将进一步汇聚全球创新资源,通过创新驱动,引领浦东、上海乃至全国的经济转型升级和发展模式转变。

“我的梦想是张江能培育出像苹果、微软、脸谱这样卓越的国际一流创新公司,在世界科技领域拥有重要地位。”张江高科(600895)董事长丁磊表示,我们将进一步汇聚最前沿的科技产业和研发机构,汇聚最活跃的创新创业力量,汇聚最强劲的金融资本、交易力量,汇聚最创新、最有效的服务体系;坚持科技创新、机制创新、管理创新和文化创新,为国家科技系统建设贡献更大的力量。”

据了解,目前张江园区的建设体量达到了两个“400万”:在建项目建筑面积400多万平方米,拟建项目建筑面积达400万平方米。“十二五”期间,张江高新区核心园将每年保持200亿元的产业类固定资产投资规模,总计达1000亿元;每年营业收入计划同比增长20%,到2015年,园区实现营收7500亿元。

未来,张江将秉承“汇聚集成创新创业”的指导思想,在深化集聚优秀创新人才;深入推进科技金融突破;加快推进科研成果转化;推进产业高新高效发展;深化产学研高层次合作;加快园区产城融合步伐;深入推进园区服务整合;继续发挥示范引领作用;完善集团内部管理体制;强化创新创业文化氛围等10个方面进行努力。 (陈晔)

华孚色纺上半年销量增逾四成

华孚色纺(002042)今日发布2012年半年报。受棉价剧烈波动等外部不利因素的影响,上半年该公司实现净利润6220.94万元,同比减少74.39%。其中归属母公司净利润5117.84万元,同比减少78.78%。

相对于利润的下降,华孚色纺上半年逆势实现销量的高增长成为经营亮点。该公司通过对产品竞争力和附加值的提升作用,以及构建终端品牌营销模式在海内外市场形成的深厚影响力,实现了报告期内产品销量同比增长41.31%,纱线销售收入同比增长7.7%,产品结构同比提升2个百分点。(王非)

网宿科技上半年净利同比增近八成

网宿科技(600017)今日发布2012年半年报,公司今年1至6月整体经营状况稳定,业绩继续保持较快的增长速度,实现营业收入3.54亿元,同比增长51.71%;实现净利润3546.02万元,同比增长78.7%。

半年报显示,报告期内网宿科技两大主营业务增长迅速:CDN业务实现营业收入2.41亿元,同比增长71.2%;IDC业务实现营业收入1.08亿元,同比增长27.33%。(董宇明)

华侨城首个水陆狂欢节盛大开幕

日前,由华侨城(000069)倾力打造的国内首个水陆狂欢节盛大启幕。国务院有重点大型企业监事会主席熊志军,国资委副秘书长阎晓峰,国家旅游局党组成员、纪检组长刘金平以及深圳市人大常委会主任刘玉浦、华侨城董事长任克雷出席了开幕式,并观看了水陆大巡游及水上表演等节目。

据了解,早在6月底,华侨城旗下的世界之窗、锦绣中华民俗村、五地欢乐谷(深圳、北京、上海、成都、武汉)、东部华侨城、OCT LOFT华侨城创意园及欢乐海岸等子项目均已陆续开展狂欢节的系列活动。(黄丽)

菇木真加大食用菌推广力度

7月28日,菇木真(300143)在广州举办“品尝全菇宴”活动,大力倡导“荤一素一菇”健康饮食理念。

据公司相关负责人介绍:从“星河生物”更名为“菇木真”后,目前商标标识已经全部替换完毕,未来几年,公司将全力打造“菇木真”品牌,让其成为中国蘑菇类产品的主流品牌之一。

菇木真早期一直以农贸市场作为主要销售渠道,但从今年4月开始致力于商超路线的开拓,目前重点拓展区域为珠三角地区、北京、上海及其他省会城市。此外,菇木真还积极拓展餐饮渠道,尝试电商渠道等。

除积极构建全国性的销售网络外,菇木真也大力拓展丰富其产品线,今年8月又新推杏鲍菇、香菇两大新品。(甘霖)

今年来超千亿资金逐鹿海外并购

证券时报记者 张珈

我14年的审计咨询从业生涯有个分水岭,前7年主要为海外资本来华投资提供服务,后来主要为中国公司海外并购提供咨询和审计。”会计师王健民说。他的职业生涯或许能够反映中国并购市场的发展趋势,从“引进来”为主导到“走出去”的力量逐渐占据主流。

今年以来,中国公司出海并购的大戏轮番上演。继7年前收购优尼科铼羽而归之后,中海油再度出手北美油气市场,拟以151亿美元收购加拿大尼克森能源公司。中石化集团、中信证券、万达等行业龙头也纷纷抛出手笔的海外并购计划。此外,金亚科技收购哈佛国际100%股份已正式完成,创业板公司海外并购成果渐显。

橄榄枝来了

今年以来,在国内并购和外资并购明显回落的背景下,海外并购的数量和金额却逆势上扬,甚至创出历史新高。来自清科研究中心的数据显示,上半年共完成海外并购60起,同比增长22.4%;涉及金额194.2亿美元,同比增长23.8%,上半年交易金额折合人民币超千亿元。

商务部的相关数据也印证了这一趋势。今年上半年,中国非金融类对外直接投资达354亿美元,同比增长48%,而同期非金融类外商对境内的直接投资同比下降3%。

欧债危机成为中国公司向海外扩张、购买资产的好时机。”荷兰外商投资局驻广州首席代表芮湖在近日召开的以投资推介为主题的CEO圆桌会议上介绍,在欧盟,很多优质公司仍然具有强大的技术实力,但在经济疲软的情况下流动资金出了问题,又遭遇银根紧缩,难以在银行拿到贷款,这给中国公司的并购提供了契机。”他说。

在这次圆桌会议上,记者了解到,作为一个官方机构,荷兰外商投资局正致力于展示郁金香和风车的魅力,其深层次的目的是促进中国企业到当地创建“欧洲总部”,或者进行兼并收购,这也折射出发达经济体对于华商投资的态度正在发生变化。

对于从事跨国并购相关业务的王健民及其同行而言,目前正迎来新一轮建功立业的好时机。与中国公司以往在海外并购中遭遇重重阻力乃至铩羽而归的案例相比,在欧债危机背景下,欧洲国家乐于向中国公司抛出橄榄枝。

中国外汇管理局局长易纲日前也曾公开表示,如今许多欧美企业的市值大幅缩水,在他

们为生存而挣扎的时候,中国企业有很好的机会投资海外,海外监管机构也对中国资本更加友好。

喝彩与质疑

归纳今年以来中国公司海外并购的规律,不难发现,无论是案例数量还是交易规模,资源类的海外并购仍然占据主角。以中石油、中海油等国资背景的企业为首,中国企业今年上半年共完成13起资源类并购交易,涉及金额134.16亿美元,占海外并购总金额的69.1%。

ChinaVenture投中集团掌握的数据则显示,2006年至今,能源及矿业出境并购交易完成案例141起,披露交易总规模高达4963亿元人民币。

同时,今年以来,海外并购也闪现出新亮点。投中集团分析师万格表示:在国内产业结构调整、消费升级拉动的背景下,中国企业出境并购的目标也逐渐由目前的资源为主转向海外市场技术与品牌,以寻求新技术的引入或产业链的补充。”其中,工程机械领域频频上演的闪电收购尤为引人关注。

三一重工年初将普茨迈斯特收入麾下,近日又通过普茨迈斯特收购Intermix GmbH公司100%的股权。此外,徐工集团也以2.2亿欧元总投资完成了对德国混凝土巨头施维茨52%控股权的交割,而潍柴集团收购法拉帝、柳工收购波兰HSW工程机械事业部也已于今年陆续完成。

中国工程机械龙头频频联姻国际一流企业,也从侧面反映出发达国家经济发展停滞,不少世界级知名企业出现资金流紧张,甚至断链的局面。中金国际分析师余炜超看好这一并购趋势:“工程机械龙头公司海外扩张的方式逐渐发展为内生式与外延式并举,未来在海外融资平台的支持下,可能仍会有一系列资本扩张的动作。”

工程机械领域几起大规模海外并购收官,成为业界津津乐道的话题,也引来不少质疑。例如,经济学家郎咸平就毫不留情地泼冷水,认为这些收购标的将成为“烫手山芋”。世界最大的三家机械企业把大部分股权卖给了中国企业,这是周期性最强的行业,一旦经济陷入颓势就难以收场,而中国企业支付的价格却是天价。”郎咸平说。

针对海外并购,郎咸平在与证券时报记者交流时还表示,不应只关注光鲜的案例,败北的情况更值得深入研究。

天时地利

中国目前拥有约3.2万亿美元外汇储备,相关部门正谋求投资高回报资产以对外汇储备进行多元化管理。中国企业开展此次



投资也得到了政府相关部门的鼓励和支持。

易纲日前表示,外汇储备状况在过去一年内非常平稳,同时,对外投资方面的发展空间已变得相当巨大,当前的国际经济金融形势为国内企业提供了良好的海外并购机会。易纲还强调,当中国面临大量投资海外的机会,企业必须考虑投资回报、成本和现金流的问题。

记者注意到,中国企业在海外的攻城略地也陆续获得金融资本的支持。例如,今年上海成立的赛领国际投资基金(Sailing Capital International),母基金规模高达500亿元

人民币(约合80亿美元)。根据安排,这一国际投资基金旨在帮助境内企业的海外投资并购,为之提供商业化、市场化的操作平台及专业化的投融资综合服务,并通过企业海外投资积极推动人民币跨境流动。

值得注意的是,虽然中央要求“金融资本支持实体经济”、鼓励企业走出去,但欧债危机使全球经济增长减速问题,上市公司也不可能独善其身。造纸印刷、机械设备等领域上市公司相关负责人近日在接受记者采访时均表示,相关行业的发展已受到外部经济

环境的影响,暂无外延扩张和并购的打算,目前以稳健增长作为上市公司的主要目标。

结合7月以来海外并购的活跃程度判断,上半年以来中国公司频频扬帆出海的局面,下半年在各方推动下或将得以延续。不过,相关公司海外并购的计划能否顺利实施,仍然具有很多不确定性,最终的是非成败也并非一朝一夕可下结论。短期而言,海外收购消息公布后,上市公司股价表现各有千秋,其中近期宣布海外收购的中信证券及中海油,就因为高溢价等原因遭遇市场的负面回应。

■ 记者观察 | Observation |

海外抄底应有备而去

证券时报记者 张珈

无论是巨舰还是小舢板,A股市场的众多公司已经开始扬帆出海。

此前,只有为数不多的大型国企、大型民企通过并购,走出国门,决战海外。如今,首发上市时的超募资金,为部分中小板创业板公司在海外跑马圈地创造了条件。

据Wind数据不完全统计,今年以来已有超过30家上市公司在英属开曼群岛及维尔京群岛等离岸金融中心设置子公司,为今后的海外并购或海外市场开拓打基础。

不过,与实力雄厚且拥有丰富海外运作经验的大公司相比,大部分中小板创业板公司的海外经验显得薄弱。中小企业常常受制于资金及市场影响力的不足,在出境并购中遭遇更大的阻力。因此,中小企业在出境并购之前应该做更多的准备工作。

很多中国公司将拓展海外业

务的中间公司注册地设在开曼和维尔京这样的避税天堂,但这未必是明智的做法。据拥有丰富并购经验的会计师介绍,将中间公司设在避税天堂,就等于将自己避税或者逃税的意图公之于众,随着欧盟等发达经济体的税收调查日趋严格,这种行为可能适得其反。

事实上,很多失败的并购案例也体现出主导者的“不了解”和“不完善”:不了解当地的税收政策和规则变更,没有对法律环境、财务通则、文化差异、劳动力市场特征各方面的细节问题进行通盘考察等,如TCL集团与汤姆逊、阿尔卡特先后两次以欢呼开始、以惨淡收场的海外并购,可谓前车之鉴。

一般而言,在工作中“边干边学”是一条屡试不爽的经验之谈。但如果将先抄底后学习的“边干边学”经验放置于海外并购的具体实

践中,其效用可能会大打折扣。相反,如果能够在并购实施前,通过细致考察、完善规划及投资回报率的统筹安排,充分认识并购过程中各个环节的复杂性,建立详尽的数据库,有备而来,将会大大降低并购风险。

对于很多试图一试身手又经验匮乏的公司而言,并购失败的代价是惨重的:不仅耗费巨大的人力、物力,巨额的咨询费用也是一笔不小的开支,更严重的是将公司的现有业务拖入泥潭。

值得注意的是,与2008年及以前掀起的并购潮相比,中国制造业今年以来出现的这一波并购潮中,企业显得更为慎重,政府角色逐渐淡出,很多公司不再贪便宜购买一些有问题的企业,而是更为理性地将目光聚焦于经营状况良好的海外同行。

在海外并购潮涌的同时,还有很多的国内上市公司正整装待发。

众和股份不超5亿购矿涉足锂电产业

证券时报记者 郑昱

众和股份(002070)重大收购揭开面纱,公司决定以不高于5亿元并购厦门昂石,从而间接控股马尔康金鑫矿业。金鑫矿业主要产品为锂精粉,此次收购后众和股份将涉足锂电行业。

众和股份今日披露,已与厦门黄岩贸易有限公司签订了意向性框架协议,拟通过受让黄岩贸易持有的厦门市昂石贸易有限公司股权,或对厦门昂石增资,或者部分受让股权部分增资的方式,控股厦门昂

石不低于51%股权。

众和股份董事会授权公司董事长、总裁许建成及公司高级管理层在总价款合计不高于5亿元的前提下,对有关正式合同具体条款进行谈判协商,此次授权有效期至9月15日。众和股份股票自7月30日开市起复牌。

厦门昂石现已持有深圳市天骄科技开发有限公司70%股权,持有阿坝州闽锋锂业有限公司33%股权。此外,厦门昂石已与闽锋锂业实际控制人李剑南签订了受让其持有的闽锋锂业29.95%股

权的意向书。交易完成后,厦门昂石将合计持有闽锋锂业62.95%股权。而闽锋锂业现持有金鑫矿业100%的股权。

此次交易后,众和股份将间接持有闽锋锂业62.95%股权,对应的2011年度经审计净资产账面价值为9492.86万元,预估价不超过4.09亿元,预作价增值率不超过331%,增值幅度较大。

根据金鑫矿业提供的相关资料,目前金鑫矿业采矿许可证许可的年开采规模为15万吨,建设规模为年处理矿石10万吨,近两年

开采量不足5万吨,目前没满负荷生产。金鑫矿业处于正常经营状态,拥有的主要资产为1个采矿权和1个探矿权。其中,采矿权许可开采锂辉石矿,许可的矿区面积为2.72平方公里。

众和股份主业为印染行业,属于传统制造产业,经过十多年的努力经营,公司已成长为国内棉体面料的龙头企业。然而,近两年来全球经济增长放缓,整个纺织印染行业受人民币升值、棉花等原料价格大幅波动、劳动力和能源成本上涨、节能减排要求提高成本增加等

诸多不利因素影响,盈利水平受到严重挤压,众和股份面临主业经营业绩增长乏力的局面。

众和股份表示,此次收购是为把握国家《节能与新能源汽车发展规划》实施带来的政策机遇,发展公司第二产业,进一步增强抗风险能力和盈利能力。众和股份称,由于经营环境的改变,公司有必要进行适当多元化尝试,往有利于未来长远发展的产业投入,此次拟进入的产业是新能源锂电材料产业,是国家大力鼓励发展和支持的新能源产业,近年来保持快速增长态势。