

■深港 Twins I

编者按院一晃三十年袁十年自由逍遥深圳河两岸的灯火袁见证着深港两地的交相辉映袁也见证着两地的开放与融合遥眼下袁随着前海开发开放的脚步日益临近袁深港两地的经济合作亟待...

双城之间

李真

70多年前,香江两岸被一条清晰的界线分成了两个部分,两个世界、两个故事、两个结局,在世人眼中,这条线犹如那个充满故事的柏林墙,诉说着历史的隔阂与悲伤...

在我小的时候,那是远处可望而不可即的一串“界村”,25年前深圳夜晚唯一的标志。那时候,我看到的是香港人有钱、香港人开工厂、香港人穿名牌、香港人包二奶……

生活在深圳就有这个好处,可以随时去香港。生活在深圳和香港组成的城市圈里,这样的组合让我拥有了更大的视野,更多的对比,更深的思考。

最早走进香港是在1995年,在尖沙咀被维港的夜色震撼的那一瞬间,我知道这个城市有太多太多的故事和魅力,我知道我已经爱上了这个灿烂的城市。

最早对香港的印象是和大多数人的想象完全不一样。比起深圳来,香港更小、更陈旧、更保守、更纯朴;比起深圳来,香港人更简单、更温和、更自我、更单纯;比起深圳来,香港的文化更沉静、更包容、更深厚、更细腻。

香港没有很多人想象中那么多高楼林立,只在维港两边比较集中;香港的路很窄,香港车很少,只有深圳的1/3;香港大部分地方是没有开发的绿色;香港保留了很多最古老的东西,从建筑到文化,从经济模式到生活态度……

香港好像天生就和深圳互补、又互相吸引,能够生活在两个完全不同的世界里,看着他们一步一步地走进、融合、对抗着、接受着……直到今天,每天几十万人的来回穿行,从越来越远到越来越近,又从越来越像变得越来越独立,这绝对是一场伟大的变革。

香港好像天生就和深圳互补、又互相吸引,能够生活在两个完全不同的世界里,看着他们一步一步地走进、融合、对抗着、接受着……直到今天,每天几十万人的来回穿行,从越来越远到越来越近,又从越来越像变得越来越独立,这绝对是一场伟大的变革。

非港居民人民币账户开闸,提高香港人民币离岸中心地位

南下炒港股添便利 跨境套利惹关注

证券时报记者 吕锦明

自8月1日起,非香港本地居民便可以在香港开设人民币账户。有专家表示,新措施将利于香港吸纳更多境外人民币资金,做大做强香港人民币离岸市场,提高香港人民币离岸中心地位。

向人民币自由兑换迈进进一步

中国人民银行和香港金融管理局于7月25日共同宣布,将有限度放宽香港个人人民币业务限制,香港将首次对非港居民开放人民币业务。根据香港金管局公告,香港银行自8月1日起可以向非香港居民提供人民币服务,包括设立人民币账户、存款、贷款、发出人民币结算扣账卡及信用卡等服务。

这是香港银行业人民币服务的一次重要突破,其中一个亮点就是允许非香港本地居民以人民币离岸价(CNH)无限量兑换人民币。我认为,这项措施可以吸引部分机构投资者或基金通过香港新的兑换安排去购买人民币资产。

有香港银行业人士指出,在过去一年里,香港的人民币存款总量一直呈现负增长态势,“新措施实行后这一情况有可能改变,估计每月人民币存款总量可能增加150亿至200亿元。”

温天纳认为,在欧美等外围市场不稳的情况下,全球资金仍在寻找更为稳妥的投资,人民币具有独特的吸引力,因此,流入香港人民币市场的资金也会不断增加。

炒港股增加便利

新措施被业界解读为,即使是到香港旅游的游客今后也可在香港的银行开设人民币账户,并用此账户进行人民币股票、基金和债券的投资,以及人民币与港币的兑换等。

9年来连续两月亏损,今年以来,欧美经济形势持续不明朗,内地经济增速也呈现放缓疲态,投资者避险情绪高涨。

大受影响,这使得香港券商的处境雪上加霜。我们已经连续两个月亏损,这是近9年来首次出现这样的情况。

在欧债危机及全球经济放缓的阴霾下,市场持续疲弱,香港证券经纪商生存窘境尽显。为挨过这段艰难的日子,各大券商各显神通,寻找开源节流的途径。

今年以来,欧美经济形势持续不明朗,内地经济增速也呈现放缓疲态,投资者避险情绪高涨。4月份和5月份,港股日均成交额萎缩至500亿及542亿港元,6月份日均成交额进一步萎缩至467亿港元。

通人民币账户后,到香港旅游、工作时可选择在港购港币或外汇。此外,在港开设人民币账户的非港居民还可能有机会参与“炒港股”等各类香港投资项目。

“现在办理开户的手续很简单,只需要开户人本人身份证和港澳通行证,就可以在本行办理非港居民人民币账户。”香港大新银行的一位职员介绍说,今后如果入境旅游的人士在香港开通人民币账户后,将可享受人民币转账、外汇兑换、国外取现甚至人民币在港投资等多项银行服务及优惠。

记者在新措施实行首日采访时发现,不少香港银行在首日为了招揽客户,纷纷推出高息策略。以恒生银行为例,在本月内,不论香港本地或非本地居民到该行开户并一次性兑换总值2万港元的人民币,就可以获得6.38%的一周定期存款优惠利率,这明显高于市场0.5%的平均水平。

恒生银行人民币业务策略及计划部主管颜文表示,“新政策放宽限制,推动银行高息揽存,另外,香港的贸易融资贷款需求也大,估计利率仍有上调的空间。”

实际上,为了吸引人民币资金,不少香港银行早已上调了存款利率水平,例如汇丰、中银香港、交通银行,其一年人民币定期存款的利率已经提高至2.7%至2.9%的水平。

跨境套利引关注

温天纳指出,现时有不少港人

持其它国家(地区)的护照等身份证明文件,因此新措施出台后上述人士的人民币兑换限制将被变相撤销。“如何处理和规范这方面的情况,可能需要银行和金融机构做好把关工作。”

北京大学经济学院副院长曹和平也表示,香港作为国际金融中心,多币种共存,如果离岸人民币和在岸人民币汇价价差再次扩大,将出现巨大的市场汇价套利空间,香港居民个人账户和非香港居民个人账户之间存在汇价套利的可能。

东航金融海外金融部经理廖料则认为,在当前人民币升值预期降低,加上内地和香港套利空间非常小的情况下,热钱大规模进出从而扰乱金融市场的可能性并不大。他指出,人民币当前的市场化定价成分已经比较高,境内外套利空间较小,热钱的获利空间不大。

“不过,如果未来人民币出现非常强的贬值或升值预期,从而导致境外CNH和境内在岸人民币(CNY)的价格差别非常大,那确实可能出现大量的热钱流动,这值得监管机构重视。廖料为此建议,未来可采取这样一些预防措施,包括:加强资金进出的监管、对资金来源加强监管、必要的时候采用额度限制等措施。”

■现场直击 | On The Spot |

8家银行抢滩 中银最热闹恒生优惠多

证券时报记者 李明珠

8月1日是非港居民获准开设人民币账户的第一天,三大发钞行及恒生银行等8间银行推出新服务,其中,中银香港提供的服务最为全面。此外,汇丰、渣打香港及恒生均推出开户及存款、汇款、跨境转账等服务,永亨、永隆、东亚及交银香港也于同日推出新服务。

证券时报记者走访了几家已经提供此项服务的香港银行,发现各家银行开设人民币账户的业务层次不尽相同。以渣打和东亚为例,这两家银行目前所开设的人民币账户基本只能作为储蓄账户使用,不包括定期存款及理财产品投资,而开户所需要的证明文件只需内地身份证和最近三个月内的住址证明。

渣打银行德辅道中分行的工作人员介绍,目前非港居民的人民币业务只在该行的全港9家分行展开,其中港岛4家、九龙4家、新界上水1家,服务内容主要包括存款和兑换两部分。存款的最低开户结余是人民币1000元;通过户口进行人民币和港币的兑换不设上限,下限最低为人民币10万元。据介绍,该业务暂时只推荐给渣打银行的优先理财客户,普通的非港居民如果想开通此项服务,必须先成为该行的优先理财客户,而成为该行优先理财客户的要求是在渣打银行香港的账户上拥有不低于100万港元的资产。

在东亚银行工作的理财专员



翟超制图

小刘则似乎对这一新业务并不知晓。在打电话咨询过其他同事之后,才告诉记者非港居民可以开设人民币业务,不过开户的手续似乎更显繁琐。首先,必须提供一份资信证明书,证明在香港其他银行有账户。记者看到,在东亚银行并无关于开设人民币账户业务的书面介绍。同样,昨日也并无客户在该行询问和开设人民币账户。

相比之下,中银香港首日的开户服务面比较广,包括中银香港、南洋商业银行和集友银行在内的全港260多家分行都可以享用新的服务。就昨日的情况来看,该行第一天就吸引了不少客户,包括旅客、外籍人士及经常往来内地的客户。就记者了解到的情况来看,客户普遍对人民币理财产品感兴趣。当天即有客户开户后即时

做交易,认购人民币理财产品,如人民币储蓄保险。

恒生银行在新业务的开展中似乎最显积极,推出了多项优惠措施,其中包括:以港元兑换人民币并同时设立人民币定期存款可享高达6.38%的年利率优惠,2012年1月1日至7月31日之间在恒生银行开设账户的客户可享受人民币汇入汇款首12个月手续费豁免优惠等。

关于非港居民首日开设人民币业务的预期,恒生银行副董事长兼行政总裁李慧敏表示,此举对人民币存款业务会有所帮助,目前在港人民币存款量微升。渣打香港行政总裁洪丕正表示,希望通过内部推广可吸引多个地区的客户。他表示,新措施有望扩大本港人民币资金池的流动性,令人人民币存款增加。

港证券经纪人生存窘迫 办网店开的士贴补生活

部分大券商持续亏损,许多小券商面临倒闭风险

证券时报记者 徐欢

在欧债危机及全球经济放缓的阴霾下,市场持续疲弱,香港证券经纪商生存窘境尽显。为挨过这段艰难的日子,各大券商各显神通,寻找开源节流的途径。

9年来连续两月亏损,今年以来,欧美经济形势持续不明朗,内地经济增速也呈现放缓疲态,投资者避险情绪高涨。

大受影响,这使得香港券商的处境雪上加霜。我们已经连续两个月亏损,这是近9年来首次出现这样的情况。

在欧债危机及全球经济放缓的阴霾下,市场持续疲弱,香港证券经纪商生存窘境尽显。为挨过这段艰难的日子,各大券商各显神通,寻找开源节流的途径。

今年以来,欧美经济形势持续不明朗,内地经济增速也呈现放缓疲态,投资者避险情绪高涨。4月份和5月份,港股日均成交额萎缩至500亿及542亿港元,6月份日均成交额进一步萎缩至467亿港元。

金为唯一收入的小券商收入锐减,市场份额持续缩减,只能“听天由命”。

在同业竞争日益激烈加上市况不好的情况下,小型经纪行市场占有率自今年3月份起便持续下滑,一再跌至新低。今年6月份小型经纪行市场占有率仅9.09%,连续第4个月无增长,而2008年金融海啸时小型经纪行的市场占有率也仅下跌至10.68%。

小券商听天由命,大券商还能通过裁员等方式节流,并配以开展经纪外的其他业务“开源”,对比之下,仅仅以交易佣

很大,如果一个大户大量斩仓,很可能发生经纪行在一夜间消失的事情。

谋出路开拓新业务

为了在激烈竞争中寻找一席生存之地,券商们自去年起开始掀起了佣金价格战,但是依旧难敌疲弱大市,即使佣金一降再降,也无法改变经纪行生意清冷的窘境。许多券商已经开始开拓其他业务。上市券商民丰企业今年也新增设了多种业务,包括企业融资、财务顾问、保险中介人服务等。北京证券一负责人对记者表示,目前公司的主要业务在开拓投资移民上,这种业务在目前不但有市场,利润还不错。

此外,也有券商开始把触角伸向内地,新鸿基金融集团近期与前海管理局签署了合作意向,新鸿基金融行政总裁唐登表示,未来希望能以前海为平台,进军内地证券市场。

股票经纪员兼营副业

券商连续亏损,在其中上班的股票经纪员们更是苦不堪言,收入大幅缩水让经纪员们也开始发展多元业务。白天在券商公司上班,晚上开的士的悲催故事在香港券商业界流传已久,这也是证券界人士在市况惨淡之下另辟蹊径的一个写照。事实上,股票经纪员为缓解自身经济窘境,在工作之余寻找各种副业在业内早已不是什么新鲜事。

前述股票经纪员小周已在香港证券行从业9个年头,他在感叹好光阴一去不复返的同时,也向记者抱怨生意不好做。他自去年开始和朋友合作在网上经营服装店,而和他合作的朋友,来自另一家券商。据他透露,目前业界的很多朋友都已经开始开拓不同形式的副业,涉及多个领域,有开旅馆的、酒吧的,“干什么的都有”。