

## 谭仲明因病辞世 身兼中材国际等三公司董事

中材国际(600970)、宁夏建材(600449)、中材科技(002080)3家公司今日同时公告称,3家公司从同一控股股东中材股份(01893, HK)处获悉,中材股份董事长谭仲明9月2日在境外工作途中因病辞世。据公告,谭仲明均为上述3家A股上市公司董事。

中材国际称,谭仲明先生去世后,公司第四届董事会由原来的9名董事暂变为8名董事,公司将依据相关法律法规及《公司章程》规定增补一名董事。

宁夏建材公告显示,谭仲明辞世后,未导致公司董事会董事人数低于法定最低人数,公司董事会将正常运作。

(张奇 仁际宇)

## 中国铝业终止 收购南戈壁股权锁定协议

中国铝业(601600)今日公告称,公司与Turquoise Hill Resources Ltd.就终止部分收购南戈壁资源有限公司不超过60%普通股达成协议。公司决定终止与Turquoise Hill Resources于2012年4月1日签署的锁定协议以及该协议项下拟进行的部分要约收购南戈壁股份的交易。

按照锁定协议,中国铝业将部分要约收购南戈壁最多60%,但不低于56%的普通股,收购价格为每股8.48加元,Turquoise Hill Resources将按比例向中国铝业提供其持有的全部南戈壁股份。

(张奇 仁际宇)

## 中石化 炼化工程公司在京揭牌

昨日,中石化炼化工程(集团)股份有限公司揭牌仪式在北京中国石化大厦举行。

炼化工程集团由中国石油化工集团公司作为主发起人,联合中国石化集团资产经营管理有限公司共同发起设立,注册资本为31亿元。

炼化工程集团是由中国石化工程建设有限公司、中石化洛阳工程有限公司等8家工程建设企业重组改制的工程公司,是中国石化炼化工程板块的唯一运营主体。炼化工程集团目前已具备年完成投资额1000亿元的生产能力和经营规模,可自行设计、建设单系列的千万吨级炼油厂和百万吨级乙烯工程。

炼化工程集团的设立标志着中国石化集团加快推进专业化重组、加快转变发展方式的重大战略部署取得了重大突破,有利于进一步加快中国石化集团炼化工程板块的专业化发展步伐,提高炼化工程板块的科学决策能力和经营效率。

(邝昕昕)

## 中国南车再中标新加坡 132辆地铁车辆项目

近日,中国南车(601766)四方股份有限公司与川崎重工再次联合中标新加坡地铁车辆项目,该项目为22列132辆A型地铁车辆项目。这是继2009年、2011年双方获得新加坡地铁车辆210辆订单后,再次成功进入新加坡地铁市场。

据了解,2009年中标的132辆新加坡地铁车辆已全部交付并投入运营,其优秀的运营品质赢得了业主及新加坡市民的赞誉。此次中标的该批车辆将在此基础上做进一步的技术提升,车辆将于2015年至2016年交付。

(刘征)

## 东宝生物与中科院续签 明胶新工艺技术合作合同

日前,中科院理化所—东宝生物(600239)胶原与明胶生物工程应用研发中心第一届年会暨胶原蛋白研究与应用高级研讨会在包头市举行,研讨会上,东宝生物与中科院理化所续签了明胶新工艺技术合作开发合同。

目前,胶原蛋白的市场非常混乱,人们对胶原蛋白的认识和理解也很肤浅,我们作为胶原蛋白生产的龙头企业,组织这次研讨会一方面是想在行业内进行胶原蛋白的技术交流,另一方面也想把我们的主打产品“圆素”牌胶原蛋白介绍给大家,把它推广和创建为胶原蛋白民族品牌。”东宝生物技术股份有限公司相关负责人说。

据了解,2010年,东宝生物与中科院理化所历时两年多时间共同开发出千吨级道尔顿“圆素”牌可溶性小分子量骨胶原蛋白,并成功进入市场。

(高璐)

# 广药集团:王老吉引领大健康产业发展

### 王老吉回归将直接拉升广药业绩,今年销售额将达420亿

证券时报记者 甘霖

昨日,广药集团总经理李楚源在媒体沟通会上表示,今年红罐和红瓶王老吉回归,将直接拉升广药业绩,广药集团今年将实现420亿元以上的销售。随着王老吉引领的大健康产业的迅速发展,集团2015年有望实现销售收入600亿元,2020年整体销售有望达到1500亿元。

记者获悉,广药集团旗下上市公司广州药业(600332)和白云山A(000522)即将停牌重组,重组后的新广药有可能简称“粤白云山”或“穗白云山”。新广药将把发展大健康产业作为公司实现跨越式发展的重要突破口。

王老吉商标回归后,广药集团专门成立了王老吉大健康产业公司。公司计划利用广药原有的几千家直营店渠道和原有保健类品牌大力发展保健产业。未来广药将进一步通过品牌延伸、品牌授权和品牌多元化等多种方式,加大规模优势品种的扩展和“王

老吉”品牌的扩张。

据介绍,在未来大健康产业发展中,广药集团具备比较突出的综合优势。首先,广药集团具备明显的产业优势。据了解,广药集团旗下众多百年老字号企业均有开发和生产多种保健饮品、食品和药妆日用品等,市场份额不断扩大。

今年7月,广州药业旗下的潘高寿与香港银基集团也签订了“大健康”合作框架协议。银基集团主要从事高档“五粮液”酒系列在国内外的市场经销,拥有覆盖全国的经销网络以及约1.3万家零售专门店。通过银基的营销能力和销售渠道,将更好地做大潘高寿品牌,也不排除将来广药与银基联手共建红罐王老吉渠道的可能。

其次,广药集团在国内外有较高的知名度和美誉度,旗下王老吉、白云山、潘高寿、陈李济、敬修堂、中一等老字号与驰名商标,知名度和市场影响力都较大。这不仅为集团发展创造了基本条件,而且为大健康产业的产品经营、资本运营、虚拟创营



图为正在街区促销的红罐王老吉

IC/供图

奠定了坚实基础。营销网络优势亦有利于大健康产业在未来实现质的飞跃。广药集团属下的

商业公司拥有完善的批发和零售网络,拥有“健民”、“采芝林”连锁店和白云山大药房等直营店,拥有几千家永

不过期”药店。这些零售网点,既可以成为大健康产业的渠道主力,又可以作为集团大健康产业的重要支撑。

潍柴动力董事长谭旭光:

## 在液压领域再造一个潍柴动力

证券时报记者 崔晓莉

我们计划在未来5年,力争使液压业务收入达到100亿,力争用5~10年的时间再造一个液压控制系统的潍柴动力。”在9月3日举行的潍柴动力与德国凯傲集团战略合作新闻发布会上,潍柴动力(000338)董事长谭旭光表示,通过此次战略合作,实现对凯傲集团旗下林德液压业务的控制,有助于公司快速掌握全球领先的高端液压技术。

德国凯傲集团是世界首屈一指的工业用叉车制造商之一,其下属的林德液压是全球领先的高压、静液压技术和系统解决方案的领导者。继KKR和高盛之后,潍柴动力成为凯傲新的主要投资者和战略

合作伙伴,双方将在液压泵、液压马达、液压阀门等领域建立稳固的战略产业合作关系。

这次合作是潍柴动力继收购法国博杜安、意大利拉帝集团之后,又一重大并购事项,也是迄今中国企业在德国最大的并购合作。根据协议,潍柴动力的投资总额达7.38亿欧元(约合人民币58.8亿元)。其中,4.67亿欧元将通过增资形式收购凯傲集团25%的股份,另外,2.71亿欧元将用来收购凯傲下属林德液压业务70%的股份。

谭旭光表示,入股凯傲有助于支持潍柴动力全面实现对凯傲从2.5升到4升小功率柴油机的全面战略配套,而获得资本支持的凯傲公司的资本结构将进一步优化。

该笔交易完成后,液压业务将作为一家名为林德液压的独立公司投入运营,德国凯傲则继续保留其在公司的战略性股份。林德的液压产品将继续沿用Linde Hydraulics 商标。

林德的技术和制造也不会搬到中国,而是要继续发展德国工厂,并实施品牌全球化扩张。”谭旭光表示,通过与潍柴动力合作,林德液压业务将进军高增长的亚洲市场。林德液压计划将位于阿沙芬堡妮可海姆的现有液压业务搬迁至附近的新工厂,并增加其他液压生产厂的产能。

实际上,早在2010年,潍柴动力即已经开始在液压领域布局。公司收购了青州市的一个液件制造厂以后,一直在寻求全球的合作。”谭旭光说。

据悉,目前国内液压高端产品完

全依赖进口,2011年进口额近300亿元。全球液压系统长期以来一直被德国的博世力士乐公司、美国的伊顿公司、日本的川崎公司所垄断,这次战略合作,将会使全球的液压制造格局发生重大变化。

潍柴动力和凯傲还商定将在其他多个领域展开合作,如零部件配套等领域。据悉,凯傲叉车未来5年将形成25万台产能,将进一步拉动潍柴动力发动机等相关产品的配套。

“我们只有走出去才能成为一个真正的中国的全球化企业。”谭旭光表示,此次收购是潍柴动力国际化战略的重要一步。谭旭光还表示,山东重工集团将根据企业发展的需要和战略的走向,继续寻找一些并购目标,集团旗下4个上市公司和其他的企业都有这种机会。

## 南都电源通信电池产品9月起提价

证券时报记者 李小平

在今年中国通信通信用铅酸蓄电池的集中招标中,南都电源的报价在同行中最高,并且如愿中标,新的价格有望从今年9月开始执行。”在南都电源(300068)近日举行的中报业绩说明会上,公司董事兼总经理陈博如是说。

由于三大运营商在产业链中处于强势地位,电池企业缺乏议价能力。但是,在今年三大运营商的招标及南都电源的中报中,均透露了“涨价”的信息。

据悉,中国电信2012年通信用铅酸蓄电池及磷酸铁锂电池集中采购招标已完成,南都电源成功进入其集采名单并签署框架协议,中标价格较上年平均增长10%。南都电源通信产品的收入占营业总收入约五成,电池价格的波动牵动着公司业绩的变化。

陈博对此表示,通信用铅酸蓄电池的采购模式正在发生变化。自去年国家取消行业的反向竞标规则后,通信行业越来越重视产品的价格。质量的提升将意味着更多的科研投入和环保,正所谓优质优价,

价格上涨是顺理成章的事。因此,三大运营商在今年招标中,基本接受涨价,并且允许质量好的供货商涨价10%。

据了解,虽然铅酸蓄电池技术门槛不高,但通信领域存在资质壁垒。进入运营商的采购名单需要较长的认证过程,国内企业只有10家左右能拿到订单,而竞争主要集中在南都电源、哈尔滨光宇电源和江苏双登集团之间。今年三大运营商在招标前,均对竞标企业递交样品进行了测试,根据第三方权威机构的检测,南都电源的产品在综合测评名列第一。”陈

博说。

今年上半年,南都电源表现不俗,在剔除收购的两家子公司营业收入及业绩贡献外,公司实现营业收入8.12亿元,同比增长40.48%。明年,公司的业绩应该不会比今年差。”对于公司的前景,南都电源副总裁王岳能如此表示。

王岳能称,公司的业绩建立在通信行业的投资基础之上。三大运营商的投资规模受经济环境影响,在经济平稳期,三大运营商的投资会以经济效益为先,但如果经济持续恶化,通信行业的投资就会增加。

## 正泰电器再启资本运作 拟3.7亿收购两公司股权

证券时报记者 朱戴兵

今年以来,正泰电器(601877)陆续有资产收购推出。据今日公告显示,正泰电器拟以3.7亿元的总价收购浙江正泰仪器仪表有限责任公司66.98%的股份以及正泰小额贷款有限责任公司22.5%的股份,交易金额分别为2.95亿元、7875万元。

据了解,仪器仪表公司2011年营收9.08亿,净利润为6790.6万元。值得一提的是,2012年上

半年该公司实现营收4.06亿元,净利润6178.47万元,接近去年全年水平。仪器仪表的加入将对公司利润带来增长,而且将显著增强公司在智能电网领域的竞争力。”

正泰电器董秘王国荣表示,在智能电网快速发展的前提下,该块资产对上市公司的未来发展意味深长。

分析人士认为,2012年~2020年将是智能电网建设的主要时期,智能电网投资规模预计将达4万亿元。在这一大环境下,仪器仪表公司未来几年的持续发力或将成

为正泰电器的盈利点之一,收购仪器仪表正是正泰电器利用行业发展机会提速产业布局、未雨绸缪之举。

对于另外一块拟收购资产,正泰小额贷款自2008年成立以来,经过三年半的时间,目前经营业绩已处于温州市小贷公司的前列。2011年实现净利约5055万元。在当前温州金融改革背景下,小额贷款公司未来有望转成村镇银行,正泰小贷有着良好的发展前景。

对于正泰电器而言,收购正泰小贷22.5%的股权也正是公司抓住温

州金融改革的历史机遇,积极切入金融领域。”王国荣表示,此举在通过对外提供融资服务获取收益同时,也能借助在金融领域管理和投资的经验积累,提高公司防范和处置金融风险的能力。

2012年,可谓是正泰电器的“资本运作年”,自去年收购温州正泰电器之后,公司今年相继收购建筑电器、新华集团等优质资产;再到如今收购仪器仪表与正泰小额贷款,正泰电器借力资本经营助推产业综合发展的战略已初显。

## \*ST锌业因借款纠纷 被法院查封大量矿料

\*ST锌业(000751)重组未见起色,但其诉讼官司却有新的进展。公司今日公告称,公司近日收到辽宁省葫芦岛市中级人民法院民事裁定书,诉讼案为公司与盛京银行总计1亿元金融借款合同纠纷。

根据裁定书,\*ST锌业存放于厂区内50%含量的锌精矿3万吨、存放于河北省秦皇岛区内50%含量的混合铅锌精矿2.2万吨、存放于厂区内54.64%含量的混合铅锌精矿中间物料2.1万吨均将被查封。

(张奇 仁际宇)

## 宁波华翔 1.6亿回购2315万股

宁波华翔(002048)今日公告称,截至2012年8月14日回购期满,公司已回购股份数共计2315.28万股,占公司总股本的比例为4.19%,成交的最高价为6.92元/股,最低价为6.72元/股,支付总金额约为1.6亿元(含印花税、佣金等交易费用)。此次回购后,公司股份总数减少至5.3亿股。

宁波华翔今日还披露,公司拟与德国Helbako GmbH共同出资400万欧元,在上海设立合资公司上海华翔哈尔巴克汽车电子有限公司。其中宁波华翔以现金出资280万欧元,占注册资本的70%。Helbako主要从事轿车电子类产品的研发和生产,合资公司的成立标志着宁波华翔正式进入汽车电子行业。

(郑昱)

## TCL集团首创智屏 亮相柏林国际电子展

日前,TCL集团(000100)携全新新品类产品iCE SCREEN及旗下众多创新家电产品亮相第52届德国柏林国际消费电子展。

这是TCL集团第三次以TCL品牌参展IFA展,其中最大的亮点是刚在国内发布的TCL首创可移动大屏娱乐智能云终端——iCE SCREEN“智屏”。这款26英寸的可移动智屏不仅具有世界同类产品中的最大尺寸,同时兼具精美的界面和灵活的操控性。

TCL集团助理总裁、品牌管理中心总经理梁启春表示,TCL发布iCE SCREEN,首创了全新3C品类“智屏”,填补了全球市场上这一领域的空白。”

(黄丽)