

# 化解内外压力 避免中等收入陷阱

谭浩俊

常规意义上的中等收入陷阱,是指当一个国家的人均收入达到中等水平后,由于不能顺利实现经济发展方式的转变,导致经济增长动力不足,最终出现经济停滞的一种状态。

对中国来说,在经历了三十多年的快速发展以后,到2011年人均国内生产总值(GDP)已达到3.5万元人民币,按照平均汇率折算,中国人均GDP为5432美元。单从经济数据来看,中国已达到中等发达国家水平。而按照历史经验以及经济学对中等收入陷阱的特征分析,中国也确实存在着一些“中等收入陷阱”方面的特征。如贫富差距拉大、经济结构不合理、经济增长方式落后、社会公共服务短缺、腐败现象比较严重等。

虽然说,中等收入陷阱并不是一个国家在发展过程中必须经历的阶段,但是能成功走出这一陷阱的只是少数国家,巴西、阿根廷、墨西哥、智利等国家,从上世纪70年代就已经进入了中等收入国家行列,但至今人均GDP仍然只有1万美元左右。中等收入陷阱,说

白了一个国家从贫穷走向富裕、从落后走向繁荣过程中,由于过多地关注经济发展速度、经济总量的扩大,而忽视经济增长质量提高、经济结构优化带来的。要解决这些矛盾和问题,避免掉入陷阱或难以从陷阱中走出来,只能靠自己,别人是帮不了忙的,也是不可能帮助其解决这些矛盾和问题的。

对中国来说,不一定像拉美国家那样完全掉入“陷阱”,但同时必须看到,中国要面对的,绝不仅仅来自于常规的矛盾和问题,人口因素带来的经济总量和人均占有量严重不均衡、不对称、不协调的矛盾,使中国的中等收入比一般国家更容易带来严重的外部压力。一方面,从人均占有量来看,中国还处于中等收入水平国家,至多是中等收入国家。而从经济总量来看,中国已成为世界第二大经济体。

既然是经济大国,就要承担更多的国际义务、国际责任,其他国家就会自然而然地把矛头指向中国。如在本次金融危机中,西方发达国家就不停地给中国施压,要求中国购买欧洲债务、要求中国帮助欧洲解决债务

危机、要求中国向欠发达国家提供资金援助等等。而在实际操作中,中国的外汇储备就因为美国连续推出的量化宽松政策,出现了比较严重的贬值。同时,由于人民币的快速升值,不仅出口受到严重阻力,许多发展优势也被这样的现象严重消弥了。

同时必须注意,近两年来许多外国媒体、专家、学者,包括一些外国政要,都在有意无意地夸大中国发展的水平,刻意渲染中国经济总量的“优势”,甚至有舆论认为,中国再过四年就能超过美国成为世界第一大经济体。且不说这种结果几乎没有可能出现,就算出现了,又能说明什么问题?按照人均占有量来分析,中国仍然只能是中等发达国家。由于社会保障体制还不太健全、收入分配还不够合理、经济结构以及经济运行方面还存在着比较大的问题,如果中国被经济总量所陶醉,仍然可能落入中等收入陷阱之中。

总量上的优势和人均上的劣势,已使中国在发展过程中遇到了其他国家所没有过的压力。中国要想不掉入中等收入陷阱,最根本的出路还是要在经济结构调整、经济运行质量提高、收入分配改革、腐败问题的解决等方面下功夫。

经济结构调整,首先要解决规划失控的问题。目前出现的产业结构不合理、钢铁和水泥等行业产能绝对过剩、光伏等新兴产业产能相对过剩等问题,都与规划失控有着直接的关系。如果规划不能成为经济结构调整的“杀手锏”,要想从根本上解决经济结构不合理的问题,难度很大;经济运行质量的提高,必须以解决经济发展速度与经济运行质

量提高的关系入手,要提高经济运行质量,就必须适当牺牲一些发展速度。这就要求,政府在考核发展目标时,不能只把速度放在首位,而要把效益,包括经济效益、社会效益、科学技术发展、新技术的运用等放在一起,进行综合考量;收入分配改革问题,重点解决收入分配不公,要坚持按照“提低、扩中、控高”的要求,对现行收入分配体制进行全面改革,尤其在如何控高方面,必须有有效的措施和办法;腐败、社会保障制度不健全等方面的问题,则主要通过制度的完善、监督体系的健全、分配行为的规范等解决。而目前正在推进的城市化建设,也必须紧密结合中国的实际,避免过度城市化,特别是行政强推城市化现象的发生。

只有内部的矛盾和问题解决了,经济总量的增长才能够与内部关系的协调相统一,不再满足于经济总量的意向增长,那么,内外部的矛盾才不会纠结在一起,外部压力才不会利用内部矛盾发挥作用。

中国要避免中等收入陷阱,不仅要解决内部矛盾和问题,还要克服外部压力和阻力。十八大的召开,为应对问题提出了许多新的思路和设想。如“美丽中国”口号的提出、收入翻番目标的制定、改革目标的定位等。只要我们坚持既定的目标不放松、不跑调、不盲目,就一定能够避免掉进中等收入陷阱之中,也一定能够提前进入发达国家行列。

(作者单位:江苏镇江国资委)

## 农业保护过度 会损害多方利益

余胜良

即使在纺织企业每吨皮棉付出高于国外同行4000元的成本之下,即使在政府想方设法保护下,中国棉农的收入也算不上高。这种保护看似保护了棉花产业,却使得纺织企业以及中国的消费者蒙受损失。

从棉花市场来看,中国棉花的价格已经远远高于世界市场。今年中国棉花价格依然呈下跌走势,2012年棉花临时收储预案为三级皮棉收储价格为2.04万元/吨,这个价格高于市场价,贸易商收购棉花的目的就是交储。另一方面,流入市场的棉花却减少了。2011年度棉花收储量占到当年全国棉花产量的49%。为了让纺企有棉花可用,国储棉9月份以来以平均价格1.86万元/吨对外抛售棉花,不过成交依然不积极。

纺企采购棉花不积极,主要是因为国内棉花价格太高,目前进口棉的到岸价格在1.5万元/吨之下。算上运输等费用,中国纺企和海外同行的用棉成本相差4000元/吨以上。这部分成本都要企业自己去消化。华孚色纺等企业表示因为国内外棉花差价拉大,终端压价等原因,今年全年业绩料将下降近85%。此外,下游服装企业也受到影响,正是因为中国拥有大量的熟练便宜劳动力以及能源价格较低,才让中国纺织企业消化了不利因素,依然保持了竞争优势,不过从长远来看,这种空间已越来越小,海外品牌商的采购和新增纺织产能开始向海外转移。

棉花生产成本低,一方面是由于劳动力成本高企,另一方面则是由于生产资料价格上涨迅速,使得中国棉花在国际市场上毫无竞争力可言。按平均亩产300公斤籽棉计算,一亩地摘花一项成本就达750元,再算上农资成本等费用,一亩棉花的成本合计1700元左右,每亩地利润为600元左右。如果没有收储,农户可能还会赔钱。长远看,劳动力价格上涨会让

小规模农业越来越没有吸引力,在新疆摘棉花的价格从2000年的0.5元/公斤,上升到目前的2.5元/公斤,仅摘花环节的劳动成本支出,在棉花售价中的占比就从16%上升到32%。如果没有规模优势,棉农所赚利润微薄。在此情况下,政府补贴会减缓土地集中过程,减慢劳动力从土地转移的过程。而这种转移过程是不可逆的。以日本为例,2010年日本有农业从业人口260万人,比2005年减少了75万,减幅为22.4%,其平均年龄高达65.8岁。农业回报不足以吸引如此多的劳动力。越发达的国家,从事传统农业的劳动力越少,不过原因各不相同,有的是因为劳动效率上升,不需要太多劳动力,有的是因为土地和种植成本过高,农业不再具有优势。而从事其他行业的机会更多,报酬更为优厚。

为保护地方利益,或所谓的安全战略,可能将整个民众绑架,例如韩国,由于限制外来农产品,而本国产能有限,造成国民不得不采购高价蔬菜、水果、粮食和肉制品。这一点,和中国纺企的遭遇一样,它们本可以用更优惠的棉花同国外同行竞争。在韩国,农户为自身利益而对外来农产品抵制游行的新闻不断,并一定程度上影响了选举。

中国已深度融入世界经济,并成为名副其实的世界工厂,不过农业领域依然处于对外隔绝状态。尽管农业占GDP的比重越来越小,政府依然将农业置于非常重要的位置——这很容易理解的,中国人有集体饥饿的记忆,农业人口依然众多,但以目前的粮食生产能力,只要市场保持自由流通,饥荒就不会再来。对农产品的过度保护不仅对其为原料的中国工业发展无利,还会伤害到中国消费者的利益。南美洲的种植业迅速兴起,是对外开放的结果。中国在积极参与全球分工后,已在工业生产领域显示了强劲的竞争力,相信在土地流转集中的背景下,农业也会有强大生命力。

## 警惕非税收入过快增长 让经济雪上加霜

余丰慧

财政部14日发布数据显示,1-10月累计全国财政收入突破10万亿,达101032亿元,同比增长11.2%。10月份非税收入同比增长25.5%,其中罚没收入同比增长20.2%。10月份非税收入增速比财政收入增速高11.8个百分点,比税收收入增速高13个百分点。

今年以来,在经济持续走低情况下,财政收入增速也随之下降,但是非税收入却一枝独秀,持续增长。前10个月,全国财政收入累计增幅比去年同期回落16.9个百分点,其中税收收入增幅同比回落17.6个百分点,税收收入净增长在7%左右。但是,前三个季度非税收入13178亿元,同比增加2807亿元,增长27.1%。

非税收入大幅度增长的原因是多方面的。其中一个重要原因是,在税收增速下降和土地出让金减少情况下,地方政府为了维持长期以来形成的宽松财政预算习惯,就必然会从非税收入上寻找“潜力”。通过增加以收费为主的非税收入来弥补税收和土地出让金收入下降。一个向非税收入要财政收入的行动从年初就开始了。

非税收入主要来源无非是加大各种收费罢了。10月份行政事业性收费收入267亿元,同比增加12亿元;罚没收入95亿元,同比增加16亿元,增长20.2%。各个地方政府的非税收入增长更是惊人。重庆今年

前三季度全市税收收入同比增幅4.5%;罚没收入累计约20.7亿元,同比增幅为31.5%。

10月份财政收入虽然有所好转,但是支撑这种增长的两个增收项目暴露的问题不小。一个是非税收入的大幅度增长,另一个是依靠房地产税收快速增长支撑的。财政部网站14日发布数据显示,10月营业税收入1539亿元,同比增20.6%。其中,房地产营业税同比增加110亿元,增长51.5%。而在地方税方面,10月土地增值税211亿元,同比增长73%;契税196亿元,同比增长27.2%。

从上述数字可以看出,地方政府的房地产税收和土地财政“毒瘾”仍然很大,一时尚难以戒掉。把财政收入过度依靠在房地产税收和卖地收入上是难以持续且危害很大的。这必将助长房地产泡沫风险,将给财政收入的持续性增长留下后患。依靠在房地产税收和土地财政上的财政收入好转是靠不住的。

危害最大的是,非税收入的大幅度增长。在经济上行时期,多收几个钱也许企业等经济体感受较轻。但是,在经济下行情况下,强行多收钱会增加企业负担,反而影响未来政府财源。同时,将不可避免出现乱收费现象,败坏政府声誉,影响政府在人民群众中的威信和公信力。

要坚决遏制非税收入的大幅度增长,地方政府的土地财政和房地产税收的“毒瘾”一定要戒掉。时至年终,要坚决防止突击收税、突击收费、突击花钱现象发生。财政政策一定要沿着轻税薄赋的改革方向前行,任何突击收税收费都是不得人心的做法,对持续下行的中国经济也是有百害而无一利。



十八大上号角响,立志全面建小康。经济蛋糕已做大,分配格局要改良。住房医疗补短板,人权环保立法章。携手攻坚促改革,美丽中国有希望。

唐志顺/漫画 孙勇/诗

## 焦点评论

■ 舆情时评 | First Response |

## 热钱真的来了吗

罗克关

近两年来,人民币汇率但凡出现无征兆的异动,市场无一例外将其归为一个结果——热钱。这个几乎深埋于潜意识里的认识甚至波及香港,上月末至本月初港元联系汇率的强方兑换线被屡屡触及之时,内地市场也一再惊呼美国量化宽松掀起的惊涛骇浪已经拍岸而来,甚至热钱由香港流入内地的线路图也被好事者描绘得栩栩如生。

但事实如何呢?笔者相信,香港金管局总裁陈德霖上周五的解释已经非常明白,诱发香港市场港元汇率屡触及之,而由美元贬值预期引发的本港资金弃美元而回港币。而近期净流入香港的资金的规模有多大?不过区区40亿美元,掀不起大浪。

既然并没有大规模资金流入香港,那么资金以香港为跳板大举流入内地的担忧又从何而来?在香港市场港元汇率连续异动的同时,境内的人民币中间价和每日的即期交易汇率连续异动该如何

解释?因为如以11月14日为界,人民币中间价已经7连升,外汇即期交易汇率也呈现连续12个交易日开盘涨停的格局。

从银行渠道反馈回来的信息显示,现在境内即期市场上的美元抛盘确实厉害。而其中根本,在于9月末美元走势逆转以来,大量囤积香港延迟结汇的资金集中回来。9月份全口径的外汇占款数据不是大出市场意料吗?当月新增1306.79亿元,一举扭转连续两个月的负增长。而且尤其值得注意的是,这部分结汇资金并未进入央行的外汇占款池子,而是滞留在了商业银行账上,因为后续公布的央行外汇占款数据环比只增加了20.38亿元。

而恰在此时,9月末和10月初我们可以看到人行公布的中间价开始由贬转升。也就是说,贸易商们此刻将手中美元换成人民币,正好抄底。实际上,这确实一定程度上刺激了结汇的进程。根据Wind资讯提供的即期交易汇率走势,境内市场中价格人民币看涨的速度明显加快,并延续至今。但是,由于

人行推高中间价的步幅过快,商业银行在9月末吃入的外汇贬值敞口也开始放大。结果是什么?就是银行和贸易商一起抛美元,其动力足以将每日的即期汇价死死地砸在涨停板上。

实际上,如果我们再将视线拉长到今年二季度初,相应的对比会更加强烈。当时的情况正好相反,市场看空中国经济心态正浓,人民币贬值预期大盛,境内的人民币即期汇率不也出现过连续跌停的局面吗?原因其实一样,结汇资金在香港拿着美元更划算!

所以,笔者以为导致近一两年以来人民币汇率屡现异动的原因并不在于热钱,其根本在于香港人民币离岸中心的不断成熟。香港市场近一年以来人民币资产市场的投资渠道不断拓宽,而其自由港的地位也意味着人民币与美元之间的兑换完全不受限制。如果善用两地汇率和利差之间的空间,合理实现套利并不是天方夜谭之事。叠加上现有外汇管理条例延迟结汇的空间,极端情况下确实容易导致境内外汇占款数据骤涨骤跌。市场在

不明就里的情况下,往往认为这是热钱潮涨潮落。

实际上,与金管局总裁陈德霖认为并没有大量资金连续入港类似,央行副行长、国家外汇管理局局长易纲前日亦明确表示,当前企业、个人跨境资金甚至并不是流入,而是连续两个月小幅净流出。他明确称,内地外汇供求始终保持基本平衡,并无方向性、趋势性变化。

而后续情况会怎么走?境内即期市场12个涨停板之后会不会有更多的涨停板?笔者建议读者将美元兑人民币中间价、境内盘中即期汇率和香港市场1年期NDF汇率重叠起来看。三者加总,我们或许会恍然大悟——至今香港市场美元兑人民币1年期NDF价格依然高于境内中间价。也就是说,市场认为1年后1美元能够兑到更多的人民币,这难道就是所谓的人民币升值价值所在吗?

更加巧合的是,昨日央行中间价已经悄然结束了7连涨。所以,热钱真的来了吗?各位看官请仔细斟酌。

(作者系中国上市公司舆情中心观察员)

## 信用卡罚息 需要相关法律法规

冯海宁

近年来,银行“全额罚息”的做法引发争议,业内专家认为,各家银行对信用卡罚息偏重,全额罚息的规定不合理,信用卡滞纳金大大超过本金。14日,记者从北京各大银行了解到,包括农业银行、工商银行、交通银行等多家银行目前均未实行“全额罚息”,欠款容差在10元以内的不用支付利息。

在很多人的眼里,似乎只有工商银行一家取消了“全额罚息”。然而,记者调查却发现,多家银行目前均未实行“全额罚息”。到底是谁银行早已取消了“全额罚息”,是舆论“冤枉”了其他银行,还是最近在舆论压力之下,部分银行调整了自己的还款政策?不管怎么说,未实行“全额罚息”总比之前实行“全额罚息”要好。

客观地说,容差还款相比“全额罚息”是一种进步,还款人面对的罚息减少了,银行操作更灵活更人性化了。但也要看到,“欠款容差在10元以内不用支付利息”这一政策也欠合理,因为欠款金额要是超过10元的还款容差,就会按照全额罚息。最合理的还款政策显然是工商银行目前实行的还款政策,即只针对对应还未还部分进行计息。

也就是说,很多银行虽然未实行“全额罚息”,但仍然变着花样进行罚息,罚息政策仍然不合理。而银行之所以调整自己的还款政

策,显然是因为“全额罚息”是一个让公众反感的政策,银行特意与“全额罚息”划清界线,以便改善形象。不过,不管银行怎么变花样,只要与公众期待的还款政策有距离,公众仍然会质疑银行政策是“霸王条款”。

在笔者看来,银行与其故意躲开“全额罚息”推出容差还款政策,不如像工商银行一样,一次性将政策调整到位,这不仅有利于银行树立正面形象,而且有利于银行增加信用卡客户。虽然变一些花样罚息能减轻众怒,但今天的金融消费者越来越理性,最终还是识穿银行通过不合理罚息进行牟利的把戏。

让人忧虑的不仅是银行变着花样罚息,还有银行替“全额罚息”狡辩。有银行业人士表示,全额罚息符合国际惯例,也符合银监会规定。据笔者所知,国际惯例有两种,一种是全额计息,另一种是按未还部分计息,银行是在有选择性地解释国际惯例。而且,“全额罚息”也违反我国民法通则和合同法确定的平等公平原则。

我们不能指望各家商业银行自觉改变,而是要通过修改《银行卡业务管理办法》等法律法规,强制所有银行的还款政策,向工商银行的还款政策看齐。只有在法律上进行强制,才能避免银行的霸王条款变花样,才能防止银行为自己的霸王条款狡辩。

## 联系我们

本版文章如无特别说明,纯属作者个人观点,不代表本报立场,也不代表作者供职机构的观点。如果您想发表评论,请打电话给0755-83501640;发电子邮箱至ppl18@126.com。