

热烈恭贺

CIMC 中集

中国国际海运集装箱(集团)股份有限公司

CHINA INTERNATIONAL MARINE CONTAINERS (GROUP) CO., LTD.

股份代号: 2039.HK

成为首家以B股转H股形式于香港联合交易所主板上市之公司



全敬贺 (排名不分先后)

多元化理财, 实现保值增值

——招商证券投资顾问卢琦介绍



卢琦女士现任招商证券烟台市长江路营业部投资顾问, 五年证券行业咨询经历, 具有金融理财师资格, 作为营业部优秀投资顾问, 卢琦一直站在市场前沿, 积极学习研究金融市场各种新型产品和工具, 持续为客户提供全方位的服务。

卢琦女士擅长市场趋势判断, 投资风格稳健又不失进取, 遵循顺势而为的投资理念, 注重投资仓位控制。在个股选择上注重上市公司的基本面研究, 结合技术面做买卖点的选择。擅于根据市场环境、客户情况为客户配置不同产品。根据客户的风险偏好和客户实际购买能力对客户进行细分, 对有一定风险能力的客户提供个性化的产品方案, 如期货、融资融券等; 对保守型客户推荐固定收益的产品。在2011年市场环境不好的情况下, 指导客户配置货币型基金和国债逆回购, 很好的规避了股市下跌的风险。在客户服务方面, 卢琦女士一直秉持尊重、细心、耐心的态度, 让客户在控制风险的前提下实现财富的最大化。同时综合利用招商证券

强大的研发实力和丰富的产品工具, 为高端客户提供综合性的金融服务, 使客户通过多元化的配置实现财富增值, 深受客户好评。(CIS)

智理理财 财富管理计划

- 专业的投资资讯
- 专业的投资团队
- 专享的交易方式
- 专业的增值服务

www.niaw.com.cn 招商证券 Data Network Securities

证券代码: 002529 证券简称: 海源机械 公告编号: 2012-052

福建海源自动化机械股份有限公司

关于首次公开发行股票限售股份上市流通提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整, 没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示: 1. 本次解除限售的股份数量为3,917,400股, 占公司股份总数的2.4484%; 2. 本次解除限售股份可上市流通日为2012年12月24日。

一、首次公开发行股票及限售股解除限售情况 福建海源自动化机械股份有限公司(以下简称“公司”或“海源机械”)经中国证券监督管理委员会证监许可[2010]11759号文核准, 采用网下询价对象配售与网上向社会公众投资者定价发行相结合的方式, 首次向社会公开发行人民币普通股(A股)股票40,000,000股, 发行价格为每股人民币18.00元, 并于2010年12月24日在深圳证券交易所中小企业板挂牌上市。首次公开发行股票后公司总股本为160,000,000股。

2011年3月24日, 公司网下配售的股票8,000,000股解除限售。 2011年12月26日, 公司首次公开发行股票限售股38,900,160股解除限售。 截至本公告发布之日, 公司总股本为160,000,000股, 其中尚未解除限售的股份数量为81,099,840股。

二、本次申请解除限售股东的承诺及履行情况 (一) 本次申请解除限售股份的相关承诺 福州市鼓楼区鑫鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区金鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区华达鑫源投资咨询有限公司和福州市鼓楼区金旭源投资咨询有限公司承诺: 自公司A股股票上市之日起12个月内, 不转让或者委托他人管理本次发行前直接和间接持有的公司股份, 也不由公司回购该部分股份。同时追加承诺, 在上述承诺期满后, 每年解除限售的股份比例所持公司股份的25%, 即自承诺期满后分四年完成所持全部限售股份的解禁事宜, 平均每年解除限售的股份数量为IPO前所持全部限售股份数量的25%。

(二) 上述承诺履行情况 截至本公告发布之日, 上述承诺均得到严格的履行。 (三) 非经营性占用上市公司资金和违规担保情况 本次申请上市流通限售股份的股东均未发生非经营性占用上市公司资金情况, 公司也未发生对其违规担保的情况。

三、本次解除限售股份的上市流通安排 1. 本次解除限售股份可上市流通日为2012年12月24日。 2. 本次解除限售的股份数量为3,917,400股, 占公司股份总数的2.4484%。

3. 本次申请解除限售股份的股东人数为4名。 4. 各限售股份持有人本次限售股份可上市流通情况如下:

序号	限售股份持有人名称	持有有限股份数	本次解除限售股份数	备注
1	福州市鼓楼区鑫鑫源投资咨询有限公司	5,492,970	1,830,990	见注释
2	福州市鼓楼区金鑫源投资咨询有限公司	5,355,720	1,785,240	见注释
3	福州市鼓楼区华达鑫源投资咨询有限公司	602,370	200,790	见注释
4	福州市鼓楼区金旭源投资咨询有限公司	301,140	100,380	见注释
合计		11,752,200	3,917,400	

注释: 由公司高管人员以及业务骨干100%持股的福州市鼓楼区鑫鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区金鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区华达鑫源投资咨询有限公司和福州市鼓楼区金旭源投资咨询有限公司追加承诺, 在限售期满后, 每年解除限售的股份比例所持公司股份的25%。公司董事会承诺将监督相关股东在出售股份时严格遵守承诺, 并在定期报告中持续披露股东履行承诺情况。

四、保荐机构核查意见 兴业证券股份有限公司出具了《关于福建海源自动化机械股份有限公司限售股份上市流通事项的核查意见》, 该核查意见认为, 海源机械本次限售股份上市流通符合《中华人民共和国公司法》、《深圳证券交易所股票上市规则》以及《深圳证券交易所中小企业板上市公司规范运作指引》等相关法律法规和规范性文件的要求; 海源机械本次限售股份解除限售数量、上市流通时间符合有关法律、行政法规、部门规章、有关规则和股东承诺; 海源机械与本次限售股份相关的信息披露真实、准确、完整。兴业证券对海源机械本次限售股份上市流通事项无异议。

五、备查文件 1. 限售股份上市流通申请书; 2. 限售股份上市流通申请表; 3. 股份结构和限售股份明细数据表; 4. 保荐机构的核查意见; 5. 深圳证券交易所要求的其他文件。 特此公告。

福建海源自动化机械股份有限公司董事会 二〇一二年十二月十九日

证券代码: 002024 证券简称: 苏宁电器 编号: 2012-055

苏宁电器股份有限公司

公开发行2012年公司债券(第一期)发行结果公告

发行人董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏, 并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

经中国证券监督管理委员会证监许可[2012]1419号文核准, 苏宁电器股份有限公司(以下简称“发行人”)获准向社会公开发行面值不超过80亿元的公司债券, 其中第一期发行不超过45亿元。

根据《苏宁电器股份有限公司公开发行2012年公司债券(第一期)发行公告》, 苏宁电器股份有限公司公开发行2012年公司债券(第一期)(以下简称“本期债券”)发行总额为45亿元, 发行价格为每张人民币100元, 采取网上面向社会公众投资者公开发行和网下面向机构投资者询价配售相结合的方式发行。

本期债券发行工作已于2012年12月18日结束, 具体发行情况如下: 1. 网上发行

本期债券网上网下的发行规模占本期债券发行总额的5%, 即人民币22,500万元。最终本期债券网上实际发行数量为人民币2,036.1万元, 占本期债券发行总量的0.45247%。

2. 网下发行 本期债券网下网下的发行规模占本期债券发行总额的95%, 即人民币427,500万元。发行人和保荐机构(主承销商)根据网下发行情况决定启动网上网下回拨机制, 最终网下实际发行数量为人民币447,963.9万元, 占本期债券发行总量的99.54753%。 特此公告。

发行人: 苏宁电器股份有限公司 保荐机构(主承销商): 华泰联合证券有限责任公司 2012年12月19日

用“包袱”换现金 调战略抓机遇

——渝三峡董事长苏中俊访谈

渝三峡(000565)是国内油漆涂料行业的优势企业。公司高性能的产品为“天宫一号”着装, 为我国的第三代战机增添风采。核电工程、高铁建设项目、我国最大的公路铁路桥梁等一个个国家重点工程, 处处留下“渝三峡制造”的身影。渝三峡在油漆涂料行业的产品优势和竞争优势明显。然而制约公司发展的一个最大障碍是公司的控股子公司三峡英力。始料不及的市场变化导致三峡英力连年亏损。一个寄予厚望的“利润增长点”变成了吞噬企业利润和宝贵现金资源的“黑洞”。

对此, 渝三峡从今年开始进行了战略大调整。一是启动定向发行新股募集资金, 做大做强油漆涂料主业; 二是着手转让三峡英力股权, 甩掉这个损耗企业资源的包袱, 轻装前进。

在公司即将举行股东大会对三峡英力股权及债权转让议案进行表决前夕, 记者采访了渝三峡董事长兼总经理苏中俊先生, 以期从公司经营决策者的视角解读战略调整对公司未来发展的影响。

变“包袱”为1.4亿现金

苏中俊董事长丝毫不回避在三峡英力项目的投资失利。谈到六年前的这个项目, 他说, 当时甘氨酸因为世界范围内转基因作物的大面积种植而价格暴涨。生产甘氨酸的三峡英力项目被寄予厚望。然而市场风云突变。随着2008年金融危机爆发, 转基因作物的“失宠”

引发的甘氨酸价格的暴跌, 以及甘氨酸生产原料天然气价格的暴涨, 导致三峡英力从投产之日起便连年亏损。三峡英力成为制约渝三峡发展的沉重包袱。

公司董事会经过反复研究, 由于国家倡导清洁能源的导向, 以天然气为主要原料的精细化工的发展将会受到一定的制约, 公司天然气制甘氨酸项目将面临巨大的政策风险和成本风险。如果尽快将三峡英力通过转让剥离, 将“包袱”变为现金, 上市公司每年不仅会减少数千万元的损失, 同时还会获得一亿多元现金资产。为公司集中资源, 向节能环保、环境友好、新材料、新工艺的行业方向发展, 提供了坚实的基础, 也将为企业带来持续可观的收益, 同时也会为公司全体股东带来更好的回报。

渝三峡对三峡英力项目“止损”的同时, 公司另一个投资项目却在大幅度升值。公司几年前以不足两千万投资的北陆药业的股权, 随着被投资企业三年前在创业板上市成功, 目前股权“身价”暴增。另外一些投资项目也有较大的增值潜力。

然而苏中俊并没有因为成功的投资而忘记对三峡英力项目的反思。我们从三峡英力项目的投资总结了教训, 一是把握全球产业结构调整机会的能力有待提高, 二是对自己不熟悉的行业投资今后要慎之又慎。这些教训将提升我们今后的投资决策能力和效率。”

定向增发成为发展里程碑

从去年开始, 渝三峡便启动了向特定投资者发行新股募集资本金的计划。它与剥离三峡英力这块不良资产同为近期公司实施做大做强油漆涂料主业战略发展的重大举措。

增发三个项目为年产5万吨环保节能涂料项目、新疆渝三峡涂料化工有限公司年产1万吨涂料项目和营销网络区域管理中心建设项目。 苏中俊董事长说, 如果本次增发能顺利实施, 公司的资本实力将大大增强, 公司的财务结构将进一步合理, 运用财务杠杆的弹性也会随之加大。三大募投项目的建设, 将加速实现公司产品的市场从传统的西南地区扩展到西部地区, 并向全国辐射。

苏中俊说, 渝三峡长期致力于油漆涂料产品的高性能、低污染、水性化和环境友好型的发展方向, 这些战略性的努力目前已转化为企业的核心竞争力。公司高性能的产品已应用到航空航天领域, 并伴随着“天宫一号”和第三代新型战机遨游太空和蓝天。优良的产品质量确保了渝三峡率先拿到了进入核电领域的“通行证”。风电项目、高铁建设项目、西气东输工程、石油化工行业等国家重点建设工程和关系国计民生的重要行业, 渝三峡的产品均被广泛使用。市场的空间和公司发展空间的打开, 意味着公司发展大提速时代的到来。

苏中俊董事长介绍, 公司本部通过搬迁的契机实现了产业和产品的

升级, 定向增发资金到位后, 公司节能环保涂料生产能力将进一步提升; 成都、新疆布局到位, 即将成为公司发展的重要基地; 东北、华北及东部沿海地区战略布局也在积极推进之中。面向全国的产品销售服务中心的建设, 为公司产品辐射全国市场提供了保证。

城镇化建设: 公司面临的又一机遇

未来, 加快城镇化建设将成为我国经济发展的又一亮点。 苏中俊说, 这无疑是渝三峡发展中面临的又一重大机遇。为了将机遇转化为生产力, 公司已成立了建筑涂料子公司。目标是满足公租房、新型城市建设中创造出的对建筑涂料产品的巨大市场需求。

粉靓中国离不开环境友好型涂料产品。我国城镇化建设步伐的加快, 这是我国经济发展千载难逢的机会, 其中孕育着巨大商机。”苏中俊董事长表示, 作为一个有着从事油漆涂料数十年历史的企业, 渝三峡生产技术成熟、产品工艺先进, 具备很强的市场把握和市场开拓能力。公司将充分发挥自己的优势及核心竞争力, 运用资本市场强大平台及资本运作手段, 优化配置企业资源。公司甩掉三峡英力的“包袱”后, 尽快完成增发。一个轻装上阵、“粮草”充足的渝三峡, 一定会在未来几年乃至更长的时间里实现稳步快速的发展, 给投资者创造价值和满意的回报。

(张伟建) CIS)

热烈恭贺

CIMC 中集

中国国际海运集装箱(集团)股份有限公司

CHINA INTERNATIONAL MARINE CONTAINERS (GROUP) CO., LTD.

股份代号: 2039.HK

成为首家以B股转H股形式于香港联合交易所主板上市之公司



全敬贺 (排名不分先后)

多元化理财, 实现保值增值

——招商证券投资顾问卢琦介绍



卢琦女士现任招商证券烟台长江路营业部投资顾问, 五年证券行业咨询经历, 具有金融理财师资格, 作为营业部优秀投资顾问, 卢琦一直站在市场前沿, 积极学习研究金融市场各种新型产品和工具, 持续为客户提供全方位的服务。

卢琦女士擅长市场趋势判断, 投资风格稳健又不失进取, 遵循顺势而为的投资理念, 注重投资仓位控制。在个股选择上注重上市公司的基本面研究, 结合技术面做买卖点的选择。擅于根据市场环境、客户情况为客户配置不同产品。根据客户的风险偏好和客户实际购买能力对客户进行细分, 对有一定风险能力的客户提供个性化的产品方案, 如期货、融资融券等; 对保守型客户推荐固定收益的产品。在2011年市场环境不好的情况下, 指导客户配置货币型基金和国债逆回购, 很好的规避了股市下跌的风险。

在客户服务方面, 卢琦女士一直秉持尊重、细心、耐心的态度, 让客户在控制风险的前提下实现财富的最大化。同时综合利用招商证券强大的研发实力和丰富的产品工具, 为高端客户提供综合性的金融服务, 使客户通过多元化的配置实现财富增值, 深受客户好评。(CIS)



证券代码: 002529 证券简称: 海源机械 公告编号: 2012-052

福建海源自动化机械股份有限公司

关于首次公开发行股票限售股份上市流通提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整, 没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示:
1. 本次解除限售的股份数量为3,917,400股, 占公司股份总数的2.4484%;
2. 本次解除限售股份可上市流通日为2012年12月24日。
一、首次公开发行股票及限售股份解除限售情况
福建海源自动化机械股份有限公司(以下简称“公司”或“海源机械”)经中国证券监督管理委员会证监许可[2010]1759号文核准, 采用网下向询价对象配售与网上向社会公众投资者定价发行相结合的方式, 首次向社会公开发行人民币普通股(A股)股票40,000,000股, 发行价格为每股人民币18.00元, 并于2010年12月24日在深圳证券交易所中小企业板挂牌上市。首次公开发行股票后公司总股本为160,000,000股。

2011年3月24日, 公司网下配售的股票8,000,000股解除限售。
2011年12月26日, 公司首次公开发行股票限售股份38,900,160股解除限售。
截至本公告发布之日, 公司总股本为160,000,000股, 其中尚未解除限售的股份数量为81,099,840股。

二、本次申请解除限售股份的承诺及履行情况
(一) 本次申请解除限售股份的相关承诺
福州市鼓楼区鑫鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区金鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区华达鑫源投资咨询有限公司和福州市鼓楼区金旭投资咨询有限公司承诺: 自公司股票上市之日起12个月内, 不转让或者委托他人管理本次发行前直接和间接持有的公司股份, 也不由公司回购该部分股份。同时追加承诺, 在上述承诺期满后, 每年解除限售的股份比例所持公司股份的25%, 即自承诺期满后分四年完成所持全部限售股份的解禁事宜, 平均每年解除限售的股份数量为IPO前所持全部股份数量的25%。
(二) 上述承诺履行情况
截至本公告发布之日, 上述承诺均得到严格的履行。
(三) 非经营性占用上市公司资金和违规担保情况
本次申请上市流通限售股份的股东均未发生非经营性占用上市公司资金情况, 公司也未发生对其违规担保的情况。

三、本次解除限售股份的上市流通安排
1. 本次解除限售股份可上市流通日为2012年12月24日。
2. 本次解除限售的股份数量为3,917,400股, 占公司股份总数的2.4484%。

3. 本次申请解除限售股份的股东人数为4名。
4. 各限售股份持有人本次限售股份可上市流通情况如下:

序号	限售股份持有人名称	持有有限股份数	本次解除限售股份数	备注
1	福州市鼓楼区鑫鑫源投资咨询有限公司	5,492,970	1,830,990	见注释
2	福州市鼓楼区金鑫源投资咨询有限公司	5,355,720	1,785,240	见注释
3	福州市鼓楼区华达鑫源投资咨询有限公司	602,370	200,790	见注释
4	福州市鼓楼区金旭投资咨询有限公司	301,140	100,380	见注释
合计		11,752,200	3,917,400	

注释: 由公司高管人员以及业务骨干100%持股的福州市鼓楼区鑫鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区金鑫源投资咨询有限公司、福州市鼓楼区华达鑫源投资咨询有限公司和福州市鼓楼区金旭投资咨询有限公司追加承诺, 在限售期满后, 每年解除限售的股份比例所持公司股份的25%。公司董事会承诺将监督相关股东在出售股份时严格遵守承诺, 并在定期报告中持续披露股东履行承诺情况。

四、保荐机构核查意见
兴业证券股份有限公司出具了《关于福建海源自动化机械股份有限公司限售股份上市流通事项的核查意见》, 该核查意见认为, 海源机械本次限售股份上市流通符合《中华人民共和国公司法》、《深圳证券交易所股票上市规则》以及《深圳证券交易所中小企业板上市公司规范运作指引》等相关法律法规和规范性文件的要求; 海源机械本次限售股份解除限售数量、上市流通时间符合有关法律、行政法规、部门规章、有关规则和股东承诺; 海源机械与本次限售股份相关的信息披露真实、准确、完整。兴业证券对海源机械本次限售股份上市流通事项无异议。

五、备查文件
1. 限售股份上市流通申请书;
2. 限售股份上市流通申请表;
3. 股份结构和限售股份明细数据表;
4. 保荐机构的核查意见;
5. 深圳证券交易所要求的其他文件。
特此公告。

福建海源自动化机械股份有限公司董事会
二〇一二年十二月十九日

证券代码: 002024 证券简称: 苏宁电器 编号: 2012-055

苏宁电器股份有限公司

公开发行2012年公司债券(第一期)发行结果公告

发行人董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏, 并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

经中国证券监督管理委员会证监许可[2012]1419号文核准, 苏宁电器股份有限公司(以下简称“发行人”)获准向社会公开发行面值不超过80亿元的公司债券, 其中第一期发行不超过45亿元。

根据《苏宁电器股份有限公司公开发行2012年公司债券(第一期)发行公告》, 苏宁电器股份有限公司公开发行2012年公司债券(第一期)(以下简称“本期债券”)发行总额为45亿元, 发行价格为每张人民币100元, 采取网上面向社会公众投资者公开发行和网下面向机构投资者询价配售相结合的方式发行。

本期债券发行工作已于2012年12月18日结束, 具体发行情况如下:
1. 网上发行

本期债券网上网下的发行规模占本期债券发行总额的5%, 即人民币22,500万元。最终本期债券网上实际发行数量为人民币2,036.1万元, 占本期债券发行总额的0.45247%。

2. 网下发行
本期债券网下网下的发行规模占本期债券发行总额的95%, 即人民币427,500万元。发行人和保荐机构(主承销商)根据网下发行情况决定启动网上网下回拨机制, 最终网下实际发行数量为人民币447,963.9万元, 占本期债券发行总额的99.54753%。
特此公告。

发行人: 苏宁电器股份有限公司
保荐机构(主承销商): 华泰联合证券有限责任公司
2012年12月19日

用“包袱”换现金 调战略抓机遇

——渝三峡董事长苏中俊访谈

渝三峡(000565)是国内油漆涂料行业的优势企业。公司高性能的产品为“天宫一号”着装, 为我国的第三代战机增添风采。核电工程、高铁建设项目、我国最大的公路铁路桥梁等一个个国家重点工程, 处处留下“渝三峡制造”的身影。渝三峡在油漆涂料行业的产品优势和竞争优势明显。然而制约公司发展的一个最大障碍是公司的控股子公司三峡英力。始料不及的市场变化导致三峡英力连年亏损。一个寄予厚望的“利润增长点”变成了吞噬企业利润和宝贵现金资源的“黑洞”。

对此, 渝三峡从今年开始进行了战略大调整。一是启动定向发行新股募集资金, 做大做强油漆涂料主业; 二是着手转让三峡英力股权, 甩掉这个损耗企业资源的包袱, 轻装前进。

在公司即将举行股东大会对三峡英力股权及债权转让议案进行表决前夕, 记者采访了渝三峡董事长兼总经理苏中俊先生, 以期从公司经营决策者的视角解读战略调整对公司未来发展的影响。

变“包袱”为1.4亿现金

苏中俊董事长丝毫不回避在三峡英力项目的投资失利。谈到六年前的这个项目, 他说, 当时甘氨酸因为世界范围内转基因作物的大面积种植而价格暴涨。生产甘氨酸的三峡英力项目被寄予厚望。然而市场风云突变。随着2008年金融危机爆发, 转基因作物的“失宠”

引发的甘氨酸价格的暴跌, 以及甘氨酸生产原料天然气价格的暴涨, 导致三峡英力从投产之日起便连年亏损。三峡英力成为制约渝三峡发展的沉重包袱。

公司董事会经过反复研究, 由于国家倡导清洁能源的导向, 以天然气为主要原料的精细化工的发展将会受到一定的制约, 公司天然气制甘氨酸项目将面临巨大的政策风险和成本风险。如果尽快将三峡英力通过转让剥离, 将“包袱”变为现金, 上市公司每年不仅会减少数千万元的损失, 同时还会获得一亿多元现金资产。为公司集中资源, 向节能环保、环境友好、新材料、新工艺的行业方向发展, 提供了坚实的基础, 也将为企业带来持续可观的收益, 同时也会为公司全体股东带来更好的回报。

渝三峡对三峡英力项目“止损”的同时, 公司另一个投资项目却在大幅度升值。公司几年前以不足两千万投资的北陆药业的股权, 随着被投资企业三年前在创业板上市成功, 目前股权“身价”暴增。另外一些投资项目也有较大的增值潜力。

然而苏中俊并没有因为成功的投资而忘记对三峡英力项目的反思。我们从三峡英力项目的投资总结出了教训, 一是把握全球产业结构调整机会的能力有待提高, 二是对自己不熟悉的行业投资今后要慎之又慎。这些教训将提升我们今后的投资决策能力和效率。”

定向增发成为发展里程碑

从去年开始, 渝三峡便启动了向特定投资者发行新股募集资本金的计划。它与剥离三峡英力这块不良资产同为近期公司实施做大做强油漆涂料主业战略发展的重大举措。

增发三个项目为年产5万吨环保节能涂料项目、新疆渝三峡涂料化工有限公司年产1万吨涂料项目和营销网络区域管理中心建设项目。苏中俊董事长说, 如果本次增发能顺利实施, 公司的资本实力将大大增强, 公司的财务结构将进一步合理, 运用财务杠杆的弹性也会随之加大。三大募投项目的建设, 将加速实现公司产品的市场从传统的西南地区扩展到西部地区, 并向全国辐射。

苏中俊说, 渝三峡长期致力于油漆涂料产品的高性能、低污染、水性化和环境友好型的发展方向, 这些战略性的努力目前已转化为企业的核心竞争力。公司高性能的产品已应用到航空航天领域, 并伴随着“天宫一号”和第三代新型战机遨游太空和蓝天。优良的产品质量确保了渝三峡率先拿到了进入核电领域的“通行证”。风电项目、高铁建设项目、西气东输工程、石油化工行业等国家重点建设工程和关系国计民生的重要行业, 渝三峡的产品均被广泛使用。市场的空间和公司发展空间的打开, 意味着公司发展大提速时代的到来。

苏中俊董事长介绍, 公司本部通过搬迁的契机实现了产业和产品的

升级, 定向增发资金到位后, 公司节能环保涂料生产能力将进一步提升; 成都、新疆布局到位, 即将成为公司发展的重要基地; 东北、华北及东部沿海地区战略布局也在积极推进之中。面向全国的产品销售服务中心的建设, 为公司产品辐射全国市场提供了保证。

城镇化建设: 公司面临的又一机遇

未来, 加快城镇化建设将成为我国经济发展的又一亮点。苏中俊说, 这无疑是渝三峡发展中面临的又一重大机遇。为了将机遇转化为生产力, 公司已成立了建筑涂料子公司。目标是满足公租房、新型城市建设中创造出的对建筑涂料产品的巨大市场需求。粉饰中国离不开环境友好型涂料产品。我国城镇化建设步伐的加快, 这是我国经济发展千载难逢的机会, 其中孕育着巨大商机。”苏中俊董事长表示, 作为一个有着从事油漆涂料数十年历史的企业, 渝三峡生产技术成熟、产品工艺先进, 具备很强的市场把握和市场开拓能力。公司将充分发挥自己的优势及核心竞争力, 运用资本市场强大平台及资本运作手段, 优化配置企业资源。公司甩掉三峡英力的“包袱”后, 尽快完成增发。一个轻装上阵、“粮草”充足的渝三峡, 一定会在未来几年乃至更长的时间里实现稳步快速的发展, 给投资者创造价值和满意的回报。

(张伟建) CIS)