

银行股空头力量聚集 外资持股比例下降

证券时报记者 唐曜华

持续上涨近一个月后,银行股获利回吐压力加大,昨日银行股首次出现近期罕见的跌幅。多个迹象表明,银行股空头力量正在聚集:其一,日前A股大宗交易市场银行股出现低于收盘价九折的成交价格;其二,1月份以来银行股每日融券额开始增加;其三,一些外资投行在香港市场亦逐渐降低所持中资银行H股的比例。

尽管元旦期间中资银行H股大涨,并引领A股银行股随后上涨,但此后空头力量逐渐加大。上海证券交易所披露的融资融券信息显示,元旦过后,银行股融券卖出量呈现增加势头。以农业银行为例,去年12月底农业银行每日融券卖出量颇为稳定,大多在两三百万股之间徘徊,而1月4日融券卖出量骤增至604.5万股;元旦前,民生银行每日融券卖出量与农行接近,但之后融

券卖出量放大至600万股以上。

由于此前银行股持续上涨,A股大宗交易市场的折价率逐渐降低,大多以接近当日收盘价的价格成交。但近日大宗交易市场却出现折价幅度低于九折的成交记录。

以交通银行为例,12月28日该行一笔100多万股的大宗交易成交价为当日收盘价的98.3%,而1月7日成交量相当的一笔大宗交易,成交价格较该股当日收盘价打了九二折。此外,1月7日南京银行一笔大宗交易的成交价格相比当日收盘价打了八八折。

与此同时,在H股市场,外资机构也放缓增持中资银行股的步伐,部分外资机构甚至减持了部分中资银行股。香港交易所网站信息显示,去年11月13日摩根士丹利合计持民生银行H股比例为7.93%,但1月2日该比例略降至6.3%左右;去年11月19日,美国资本集团持重庆农商行H股的比例为12.99%,12月18日该比例降至8.82%。



IC/供图

光大银行2012年净利增三成

光大银行发布业绩快报称,该公司2012年实现营业收入597.93亿元,同比增29.78%;实现净利润236.22亿元,同比增30.74%。光大

银行称,收入及利润增长较快的主要原因是生息资产规模增长、净利息收益率提升及非息收入增长。

(张欣然)

岁末银行热推支付优惠

随着春节脚步临近,年货采购需求带来的另一轮网购高峰也将来临。证券时报记者了解到,嗅到商机的各家银行纷纷推出多种优惠手段,吸引客户用自家银行卡进行支付。

据支付宝提供的信息显示,即日起至1月25日,广发银行信用卡客户在淘宝或天猫商城单笔消费满288元可以减8元;即日起至1月31日,使用兴业银行信用卡进行支付宝快捷支付发生3笔不低于288元的消费,就能获得50元的支付宝红包;此外,1月份的每周二和每周五,分别使用农行信用卡和交行信用卡支付,也能享受一些优惠。

一些区域性银行的优惠力度更大。上海农商行信用卡用户在淘宝或天猫使用快捷支付购物,可以享受八五折优惠,单笔封顶30元。而使用南京银行、温州银行、杭州银行、顺德农商银行、潍坊银行、南充商业银行、北京银行、重庆农商银行、天津银行等区域性银行的银行卡付款,都能享受打折。

与银行进行网购合作的电商平台不止淘宝一家,记者从另外一家第三方支付公司财付通的官方网站上看到,首次开通兴业信用卡的快捷支付功能的用户,在拍拍、腾讯网消费也能享受满99元立减5元的优惠。

(蔡恺 朱凯)

中国平安:股权转让正常审批中

证券时报记者 潘玉蓉

日前市场消息称国开行正考虑撤回对正大集团的贷款,令平安股权转让再生波折。昨日,中国平安新闻发言人盛瑞生对证券时报记者表示,公司交易处于正常审批流程中。而记者致电国开行相关部门核实贷款事宜,但电话无人接听。

受国开行叫停对收购方正大贷款传闻影响,昨日中国平安A、H股分别下跌3.73%及4.01%。

据财新网日前报道,国家开发银行去年底以风险提示的方式,叫停对正大集团收购平安股权440亿港

元的贷款。国开行在了解到此项交易有“明天系”资金进入后,叫停该项贷款。按该行内部程序,国开行就贷款发出风险提示,并已知会中国保监会。

根据此前中国平安披露的详式权益变动报告书,首笔交易完成后,汇丰控股的第二笔交易12.33%的股份将在取得中国保监会批准后九个营业日或2013年1月2日起第三个营业日两者中的较后之日转让。两个时点中的第一个已过去,接下来将由保监会的批复时间来决定第二笔交易的时间。

有保险分析师认为,如果证据表明交易中存在代持行为,第二笔交易

就有可能被叫停。根据保监会规定,禁止代持保险公司股权,也禁止用贷款或非自有资金收购保险公司股权。

去年12月中旬,媒体报道“明天系”肖建华通过旗下三家城商行成为平安的背后真正买家。但随后肖建华和三家银行均发布声明并未参与此事。12月23日,正大集团在其中国官网发布声明,购买平安股权的四家买方公司为正大集团全资子公司以合法资金购买。

12月23日,正大集团发表声明称,购买平安的资金一部分是来自于国开行香港分行。但昨日记者发现该声明的中文翻译已被撤掉。通过正大

官网公布的电话,证券时报记者尝试联系正大集团,但对对方称不了解情况,拒绝回贷贷款被拒一事。

如果国开行贷款叫停属实,正大集团收购平安股权的资金来源将成为头号问题。第二笔交易涉及12.33%的股份,正大集团还需支付超过500亿港元。

大成律师事务所合伙人涂成洲律师表示,如果国开行贷款这一资金来源被停,正大方面需尽快找到其他投资人,以保证合约继续履行;如果正大集团在短期内找不到资金,双方可以协商延期,或者改变支付方式;但如果资金最终不能到位,正大方面需要承担责任,收购事项需要重新谈判。

而今迈步从头越

——浦发银行成立20周年记

她是中国银行业快速发展的写照——从1993年1月成立至2012年9月末,二十年间资产总额达到3.14万亿元;累计创造税后利润1200多亿元,纳税总额680多亿元……

她是中国银行业锐意创新的缩影——在国内银行中第一个按规范要求实现公开上市,较早引入国际大型银行作为战略投资者,率先进行扁平化矩阵式组织架构改革……

二十年前,伴随着上海浦东开发开放大潮,上海浦东发展银行应运而生,不断为商业银行的改革和发展闯新路,谱写了上海乃至中国金融业的新篇章。

今天,浦发银行正因势而变、乘势而上,向着打造具有核心竞争优势的现代金融服务企业奋勇迈进。

第一章:

劈波斩浪辟新天——从无到有、从小到大、从弱到强,终成股份制银行领头羊

机遇在思路中诞生,发展在思路中厘清。

1993年1月9日,300多位来自政府、金融界及企事业单位的代表见证了浦发银行的开业,上海40年没有地方银行的历史就此终结。

乘着浦东开发和上海建设国际金融中心的东风,浦发银行在经济崛起的波涛中扬帆起航,开始了披荆斩棘的征程。

——1993年,外高桥、陆家嘴等6家支行的设立,标志着浦发成功“抢占”上海滩;1994年,杭州分行的开业,则标志着浦发跨出上海,向长三角地区拓展;1996年,浦发突破区域性银行定位,建立北京分行,开始向建设全国性银行迈进;2011年6月,香港分行开业,则标志着浦发的国际化之路迈出实质性步伐;截至2012年6月底,浦发已在全国设立了37家分行和760家营业机构,为70余万公司客户和2000余万个人客户提供服务。

——1997年6月,浦发银行控股的华一银行开业,成为首家海峡两岸金融界和企业界合资设立的商业银行;2007年8月,浦银安盛基金管理有限公司开业,浦发迈出了综合化经营的第一步;2008年12月,绵竹浦发村镇银行开业,则标志着浦发迈出了走向农村的第一步;2012年,相继成立的浦银金融租赁公司和浦发硅谷银行,则为浦发的综合业务阵营再添新军。

今天的浦发俨然已成为在国内外有着一定影响力的商业银行。2012年9月末,浦发银行的资产总额突破3万亿元。根据英国《银行家》杂志公布的2012年全球银行1000强排名,其按核心资本本计名列全球第57位,按总资产计则排名全球第56位,中资银行第8位,表现出良好的综合竞争优势和增长势头。

不过,在浦发银行领导思路中,银行更应该是一个优秀的企业公民,勇于承担社会责任,成为一家受人尊重的金融企业。

二十年来,成为一家有社会责任的银行”始终是浦发银行追求的目标之一。2006年6月,浦发发布了中国银行业首份《企业社会责任报告》,迄今已连续7年发布。

浦发银行还是低碳银行建设的先行者,近三年来,提供了1000多亿元授信支持低碳经济,几乎覆盖了“十一

五”规划的所有重点节能工程。

一直以来,浦发银行坚持以“携手、成长、共赢”的理念服务中小企业客户,竭力满足它们的金融需求。截至2012年6月末,浦发银行中小企业业务表内外授信总额已达1.21万亿元,授信客户近40000户,实现了经济效益和社会效益双丰收。

农村金融是当前中国金融中最薄弱的环节,浦发则以设立村镇银行的方式,积极服务“三农”、服务城乡统筹和县域经济。截至2012年6月末,浦发银行旗下的13家村镇银行资产达到146.6亿元,各项存贷款余额分别为117.7亿元和91.9亿元。其中,涉农贷款余额占比78%、中小企业贷款余额占比75%。

第二章:

创新驱动谋新篇——市场化、国际化、信息化,浦发银行率先探路商业银行改革

思路在创新中清晰,创新在思路中成熟。

浦发银行紧贴时代脉搏,从诞生之日起,她便肩负起了支持浦东开发和“为社会主义金融事业闯新路”的使命,其创新的步伐从未停止。

1999年11月10日,经过一年半的准备,浦发银行4亿元A股股票正式在上海证券交易所挂牌交易,这是自《商业银行法》和《证券法》颁布实施后,第一家规范上市的股份制商业银行。这不仅为浦发自身创新发展的重要举措,更是中国商业银行改革的重大突破。

2002年12月31日,浦发与花旗银行正式签署战略合作协议、股份购买协议和信用卡业务协议,率先开启了与国际大型银行的战略合作之先河。学习国际先进同行的经验,浦发银行进一步完善了法人治理结构,增强

了风险观念以及促进了银行组织架构的变革,同时也促使浦发的银行卡业务得以全面发展。

与花旗的合作仅仅是浦发国际化的开端。随着香港分行在2011年6月的正式开业,浦发银行的国际化经营迈出了实质性步伐。

“今天的银行业早已不是构建在钢筋水泥的平台上,而是构建在信息技术的平台上。通讯技术的每一次变革,都在推动着金融向更深更广的领域延伸。”浦发银行行长朱玉辰说。

其实,浦发银行对于信息技术的重视并非今天才开始,早在2004年4月,浦发银行在中资银行中率先实现全行数据大集中,奠定了业务快速发展的基石。

2010年11月,浦发银行与中国移动签订战略合作协议,中移动成为单一持有浦发银行20%股份的第一大股东。同时,双方围绕移动金融与移动电子商务、基础银行业务、基础电信业务、客户与渠道资源共享等领域展开合作。浦发银行由此进入移动时代。

当前,银行业正面临技术脱媒与融资脱媒的双重挑战,移动金融已经成为代表银行业未来趋势的发展方向。”浦发银行的思路终能先人一步。

在“新思维,心服务”理念的引领下,浦发银行大力推进金融创新,将创新融入全行制度建设、经营管理和产品服务等多个方面。

——创新机制建设。通过设立中小企业业务经营中心、直接股权基金业务部、北京大客户部、航运金融部和移动金融部,浦发银行为创新业务和重点客户的经营奠定基础。

——参与上海“两个中心”建设,先行先试求发展。浦发银行积极试点各类跨境人民币资本项下业务,取得上海外商投资股权投资企业试点托管银行资格,开展航运金融指数创新,加强投行融资新模式创新研究等。

——积极创新产品与服务。2011年,浦发推出的中移动浦发借贷合一联名卡,成为国内首张集电子现金小额支付功能、信用卡消费功能、借记卡理财功能“三合一”的全新金融产品;在股权投资基金综合金融服务方面,浦发银行是业内首家拥有PE项目库的商业银行,截至目前,浦发银行托管的股权基金规模已超过1400亿元人民币,在全部18家托管银行中,市场份额占比约30%,位居同业第一。

第三章:

战略转型正当时——因势而变、顺势而为、乘势而上,打造具有核心竞争优势的现代金融服务企业

对于浦发而言,因势而变、顺势而为、乘势而上”始终都成为其近年来的战略指导思想。思路的力量再度彰显。

对于战略转型,浦发领导层显然已有清醒的认识。2011年8月,浦发银行制定了《2011-2015年发展战略规划》,明确“十二五”期间,浦发银行以建设具有核心竞争优势的现代金融服务企业为引领,以科学发展为主题,以转变发展模式为主线,创新驱动,转型发展,推动全行不断优化发展结构,增强差异化竞争能力,提高金融服务实体经济的能力,实现长期稳健可持续发展。具体的战略目标是,成为与上海建设国际金融中心相适应的金融旗舰企业,按营业收入排名力争进入《财富》世界500强”行列。

浦发银行董事长吉晓辉认为,浦发银行业务发展的主攻方向是推进转型发展,即对公业务、个人业务、金融机构及资金市场三大主营业务的转型与持续发展。

浦发银行行长朱玉辰认为,应对形势变化、统筹主要业务板块的协调发

展,并非简单地“齐步走”,而是聚焦主要矛盾,集中战略性资源,以“点”的有效突破,促进“面”的平衡发展。

为此,浦发银行聚焦客户与市场,明确将重点突破投资银行业务、金融机构与金融市场业务、中小及小微业务、财富管理业务、移动金融与电子银行业务五大领域,努力构建新的竞争优势,带动全行转型发展。

——投资银行业务是连接信贷市场和资本市场的重要桥梁。浦发银行对公业务有较强的市场竞争力,同时投行业务起步早,浦发银行将争取在较短时期内取得投行业务的突破。

——金融机构与金融市场业务具有广阔的发展前景。作为总部设在上海的全国性股份制商业银行,浦发银行将全力突破,抢占资金市场滩头,带动产品创新与财富管理全面发展。

——中小及小微业务是应对融资脱媒和利率市场化的重要举措。浦发银行确定将中小及小微客户作为战略性客户群体,用3年左右的时间将中小业务发展成为对公业务的重要支柱。

——财富管理业务是应对社会资金流动新格局的重要举措。浦发银行将坚持把财富管理作为客户经营的基础性抓手,围绕客户经营的需要加快推进。

——移动金融与电子银行业务是技术进步背景下金融业发展的大势所趋。浦发银行将抓住移动金融领域的发展趋势,加强重点突破,巩固先发优势。

奋斗二十年,跨越二十载,在新世纪的第二个十年,浦发银行再度站到新的起跑线上:坚定目标,坚定信心,聚焦重点,主动应变,推动全行加快创新驱动、转型发展步伐,将现代金融服务企业建设继续推向前进!

(CIS)