

合康变频 控股股东拟减持6%股份

1月22日,合康变频(300048)收到公司控股股东上海上丰集团有限公司的《股份减持计划》。上丰集团拟在未来6个月内减持不超过2028.87万股合康变频股票,这部分股票不超过合康变频总股本的6%。据了解,上丰集团此次减持合康变频的目的是资金周转,同时,上丰集团初步计划将所持上述合康变频股份转让给其内部其他股东,但不排除对外转让的可能。

资料显示,上丰集团与广州市明珠星投资有限公司及刘锦成共同控制合康变频;叶进吾为合康变频实际控制人,担任合康变频副董事长兼总经理,并兼任上丰集团董事长。截至今日,上丰集团持有合康变频无限售条件流通股9828万股,占公司总股本的29.06%;叶进吾未直接持有公司股份。(仁际宇)

华邦制药 子公司签新药合作意向

1月21日,华邦制药(002004)子公司重庆华邦制药有限公司与加拿大Yes Biotech Laboratories Ltd.签订了《技术与投资合作意向书》。华邦有限将与YES公司合作研制新药“抗人细胞白介素-8 IgY多抗软膏”,用于治疗银屑病和湿疹。

资料显示,YES公司独家拥有“鸡卵黄抗白介素-8抗体、制备方法及其应用”技术专利,为拟研发新药“抗人细胞白介素-8 IgY多抗软膏”的核心技术。华邦有限与YES公司拟共同在中国申报新药证书并由华邦有限提供新药申报注册资金,YES公司负责该新药的临床前研究。在中国取得该药物的新药证书后,由华邦有限生产销售。(仁际宇)

江苏宏宝子公司 计提减值准备9706万

江苏宏宝(002071)今日公告称,子公司江苏宏宝光电科技有限公司计划在2012年计提资产减值准备9706万元。此次计提资产减值准备预计减少江苏宏宝2012年度净利润5144.18万元。2012年前三季度,江苏宏宝实现净利润218.36万元。

由于自2011年以来,光伏行业市场持续处于低迷状态,宏宝光电放慢了项目的建设进度,目前尚未进入正常生产经营状态。根据宏宝光电目前的实际经营及财务状况,宏宝光电判断其预付账款和在建工程资产已出现了实质的减值迹象,按照谨慎性原则计提预付账款坏账准备2540万元,在建工程资产减值准备7166万元,共计提资产减值准备9706万元。(仁际宇)

富瑞特装 1.9亿投资发动机再造

随着汽车保有量的上升,上市公司掘金废旧汽车市场的热情开始升高。富瑞特装(300228)今日公告称,拟使用自有资金出资1.9亿元在江苏省张家港市实施建设汽车零部件(发动机)再制造一期项目。

根据富瑞特装的公告,上述发动机再制造项目将建成年产1万台再制造汽车发动机生产能力的再制造生产线。项目正常年新增销售收入约2.88亿元、净利润2797.89万元。

公开资料显示,与制造新品相比,再制造产品在产品功能、技术性能等质量特性方面不低于原型新品,再制造成本只有新品的50%,节能60%以上,节材70%以上,大气污染物排放量可降低80%以上。

富瑞特装表示,通过再制造规模化、专业化的生产能够使废旧汽车发动机高质量再生,使再制造后的发动机质量性能达到或部分超过新品品质,而成本费用仅为制造新品的50%。(仁际宇)

深圳惠程开发 全球首套聚酰亚胺冲锋衣

在深圳惠程(002168)昨日召开的临时股东大会上,公司首次对外展示了由其与合作方共同开发的全球首创聚酰亚胺套绒冲锋衣,这也意味着公司的聚酰亚胺纤维材料由原有的工业防护领域进入到民用服装领域。

据介绍,该套绒冲锋衣具备超强的防水、保暖、绝缘等功能。今年公司计划与合作方推出20余种聚酰亚胺服装面料,用于各种功能的服装产品,计划于年底推向市场。

此外,在深圳惠程昨日下午召开的第四届董事会上,任金生当选公司新一届董事长,桑玉贵当选公司总经理。(黄丽)

10家B股公司转H股机会大

证券时报记者 徐欢

对于近期“B转H股”潮,国泰君安研究报告认为,目前符合B转H股资格的B股公司并不多,包括万科、招商地产、长安汽车、江铃汽车等在内的10家B股公司最有可能完成B转H股的方案。

业内普遍认为,继中集集团之后,丽珠集团和万科的B股转H股如果成行,将引发2013年B股转H股的集体冲动。

不过,欲实现B转H股,还需满足港交所的上市条例。会计师事务所德勤的一份报告则预测,大约40家同时于A股市场上市的B股公司,可满足港交所的上市要求。

公开资料显示,目前沪深两市共有105只B股,其中84只属于A+B股。据港交所新闻发言人介绍,在上市要求方面,以介绍形式在香港主板上市与以首次公开募股(IPO)形式在香港主板上市基本

相同。上市申请人必须在财务测试、最低市值、公众持股量、流通比率等方面,符合香港上市规则所划定的基本门槛。

根据港交所的上市规定,上市企业财务方面的要求包括过去三年至少盈利5000万港元,最近一个年度收入至少5亿港元,前三个财年来自营运业务的现金流合计至少1亿港元等。

此外,除了需要符合港交所严格的上市条例,由于B转H股方案的通过需要分别获得全体股东和B股股东2/3的表决通过,还需要有较为集中的股权设置。部分B股公司由于B股股份比较分散,也可能造成表决无法通过的状况。分析指出,有大股东持有25%股权的公司比较容易成功实现转H股。

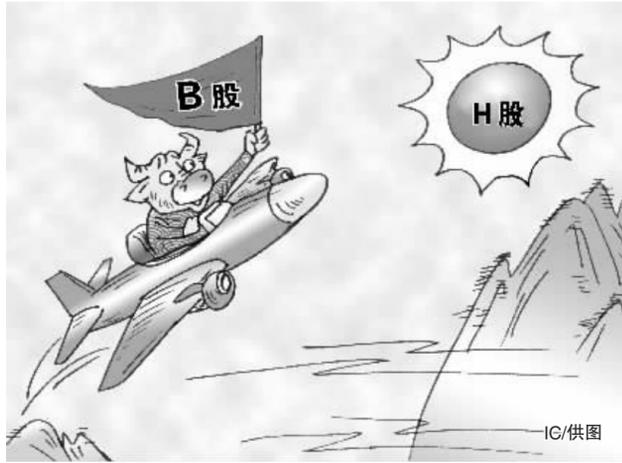
近日,国泰君安研究报告以四个指标甄选最大可能性实现B转H股公司。首先剔除B股中的ST与*ST公司,香港联交所不太可

能允许经营业绩不佳的公司上市;剔除已经有H股的公司,由于在B转H时实施难度较大,这涉及整体平移时的B股的定价问题;满足净利润超过1亿元的公司,投行才有兴趣介入,并制订方案;满足B股市值大于10亿港元的公司,因为一定规模市值的公司,在平移到香港市场后,才能满足港交所良好的流动性要求。

根据上述指标,国泰君安选出了10家最有可能完成B转H方案的B股公司,包括万科、招商地产、长安汽车、江铃汽车、威孚、华新水泥、南玻、古井贡、张裕以及黄山旅游。

据国泰君安国际董事会主席阎峰透露,继中集集团后,目前第二批B转H上市的审批已在进行,该公司手头上有多个项目在同时推进,当中不单有深交所的B股上市公司,也包括上交所的B股公司。

目前中集集团以及正筹划B转H股的万科均是以介绍形式在香港上



IC/供图

市,不涉及发股集资。消息指,针对丽珠的B转H计划,不少投资银行开始游说公司以发股集资形式进行,丽珠集团或将成为首只B转H股中以IPO形式上市的公司。

对此,阎峰透露,目前内地监管正研究考虑允许上市公司B转H过程当中,进行发新股集资,同时也在探讨能否调整法规,让原B股股东能自由买卖由B股转为H股的股票。

大橡塑定增募资3亿 投建橡胶机械项目

该项目预计年增销售收入13亿元,年新增利润1.5亿元

证券时报记者 靳书阳

自2013年1月16日起开始停牌的大橡塑(600346),今日公布非公开发行股票预案。公司拟以不低于6.02元/股的发行价格,发行数量不超过4983万股,募集资金不超过3亿元,用于大连大橡塑机械制造有限责任公司建设项目及补充流动资金。公司股票于2013年1月23日复牌。

大橡塑制造建设项目计划总投资9.87亿元,其中建设投资9.25亿元,本次拟投入募集资金中的2.2亿元。

公司表示,整个项目达产后,预计年新增销售收入13亿元,年新增利润总额1.5亿元,项目经济评价指标良好。

据公告披露,建设项目产品中,开炼机和减速机是公司橡胶机械系列产品中的主要产品,技术成

熟,生产批量大。橡胶开炼机主要用于橡胶的混炼和终炼,减速机系列产品是为各种橡胶产品配套的关键部件。据中国汽车工业协会统计,2011年我国汽车产销创新高,分别为1841.89万辆和1850.51万辆。在汽车行业的带动下,轮胎需求量将日益增加。强大的需求将为开炼机、减速机带来良好的市场前景。

另外,项目建成后的铸件产品也有较广泛的市场需求。根据辽宁省装

备制造业发展规划,辽宁省将充分发挥产业集聚作用,建成沈阳和大连两个装备制造业集聚地,进一步发展具有比较优势的,在国内保持领先地位的以汽车及零部件、船舶、轨道交通设备、飞机及零部件为代表的交通运输设备制造业。项目建成后的铸件产品将广泛应用于汽车及零部件、轨道交通运输设备和各类通用机械。

公告同时披露,截至2012年9月30日,以合并报表口径计算,公

司的资产负债率为79.90%。如果以债务方式筹措资金继续建设大橡塑制造建设项目,公司在增加财务成本的同时,也将加大偿债风险、降低融资能力,尤其是在公司目前已经较充分地利用了财务杠杆的情况下,会对公司的日常经营造成不利影响。本次非公开发行股票完成后,将以8000万元募资补充流动资金,公司资本金得到补充,资产负债率下降,将进一步优化财务状况。

海康威视披露重庆77亿项目进展

将根据前期工程清算、规划调整情况开展商务合同补充协议谈判

证券时报记者 仁际宇

海康威视(002415)今日公告称,其子公司重庆海康威视系统技术有限公司收到重庆市社会安全事件应急联动指挥系统工程建设领导小组办公室(下称:平联办)有关函件,平联办将对价值77.03亿元的“重庆市社会公共视频信息管理系统建设项目”进行调整。

海康威视表示,重庆项目牵涉区县数量多,建设规模大,项目前期梳理清算以及项目调整商务合同补充协议谈判涉及事项繁杂。公司将遵循商业原则,与项目方加强沟通协调,力求在项目建设符合重庆市经济社会发展及城市管理实际需要的同时,符合建设各方的利益。

重庆市社会公共视频信息管理系统建设项目”的有关建设规划进行调整,要求重庆海康威视公司根据工程调整及项目建设要求,尽快开展项目启动前期梳理和清算工作,并在工程建设规模调整及双方协商达成共识的基础上开展商务合同补充协议谈判准备工作,待时机成熟立即实施。

海康威视表示,重庆项目牵涉区县数量多,建设规模大,项目前期梳理清算以及项目调整商务合同补充协议谈判涉及事项繁杂。公司将遵循商业原则,与项目方加强沟通协调,力求在项目建设符合重庆市经济社会发展及城市管理实际需要的同时,符合建设各方的利益。

整个谈判过程复杂且周期较长,还具有一定的不确定性。

2011年10月11日,海康威视曾发布公告称,经重庆市各级人民政府授权重庆市公安局及下属41个区县分局作为项目业主,与公司全资子公司重庆海康威视系统技术有限公司共计签署了全部42个建设合同。

全部建设合同合计总价为77.03亿元,其中按照进度付款的建设合同为8项,涉及金额为16.61亿元;BT投资建设合同为34项,涉及合同金额为60.42亿元。合同总价金额为暂定数,具体以未来竣工结算金额为准。建设工期从开工令载明的开工时间开始计算16个月内完成。

烽火通信 中标中国联通长途传输网

证券时报记者 陈性智

近日,烽火通信(600498)中标中国联通长途传输网40G WDM(波分复用技术)系统新建工程,中标项目覆盖华东、华中、华南和西南等多个地区,中标价格超过1.2亿元,占总项目份额超过60%。

为了适应未来大量高速数据业务的需求,2012年中国联通启动了此次长途传输网40G WDM系统新建工程招标,共涵盖9条一级干线,项目投资预算超过2亿元。

烽火通信在2012年中国电信

OTN(光传送网)集采项目中也获得40G OTN项目分配份额第一,40G DWDM以及10G OTN项目分配份额第二的成绩,中标项目覆盖华东、华中、华南、西南、西北等多条国内、省干和城域本地网,成为中国电信2012年集采中最大赢家。

从2002年起,烽火通信开始致力于OTN技术的跟踪和研发,在业界率先推出全系列的OTN产品,形成了端到端的解决方案,助力运营商向全业务转型。至今,烽火通信不仅承建了国内数百条波分干线工程,其OTN系列产品和方案还实现了海外市场的规模商用。

用友软件 新三年战略瞄准平台化

证券时报记者 王小霜

近日,用友软件(600588)董事长兼CEO王文京发布了用友“加快平台发展、推进产业链共赢”的新三年业务策略。

未来三年,用友将推进软件包、解决方案向平台化模式转型、升级;加快UAP、CSP、下一代企业与政府应用、移动应用、数据技术产品发展;加快建立强大的产业生态链,为实现世界级管理软件与云服务提供商的愿望夯实基础。

朱来软件与服务市场将是平台之战。”王文京表示,对于软件企业而言,不仅是推进软件产品的云化、服务化,更重要的是,通过开放平台,最大限度地聚合大量第三方应用服务资源,以多、快、好、省地满足客户大量的个性化需求。”

目前我们所拥有的UAP中高端私有云平台以及CSP公有云平台,将作为用友未来平台化发展的

核心技术。”

王文京介绍,UAP是用友旗舰产品线NC的支撑平台。从2001年起,经过4个阶段的演变,经历了6个版本,通过8000多家大中型企业客户的成功实践,UAP已经演变为全球技术领先的私有云平台。而作为公有云平台的CSP,目前针对小微企业提供协同云、营销云、财税云以及支付云的四朵云服务,同样收到了良好的效果。

此外,用友新三年发展的另一个核心策略——产业生态链伙伴合作,将聚焦平台技术、应用产品以及重点行业解决方案的发展,大力发展基于用友产品与平台的强大产业生态链。其中高端应用项目的咨询实施80%由专业服务伙伴合作交付,中端产品将主要通过合作伙伴销售和提供实施服务。

王文京表示,友友的这一策略,将为基于用友软件和平台的产业链伙伴创造更大的市场和盈利空间。”

华意压缩出口激增海外市场居首

公司2012年业绩预增2.3倍以上,预计2013年欧洲销售增速达30%

证券时报记者 何顺尚

华意压缩(000404)昨日发布业绩预告,预计2012年度将盈利1亿元~1.16亿元,比上年同期增长2.3~2.8倍。公司称,出口业务保持了较高的增长幅度。

根据产业在线统计,2012年上半年,华意压缩的压缩机市场占有率达到26%。实际上,公司顺利收购全球第四大轻型商用压缩机制造商Cubigel公司后,华意压缩预计2013年在欧洲市场的销售增速有望达到30%。

按照华意压缩的战略规划,商用压缩机是公司产品的重要拓展方向之一。该公司去年已在小型压缩机系列化、超高效节能压缩机、铝线电机高效化以及商用压缩机等方面重点进行开发,完成了多品种产

品的开发,并形成批量生产,其中新品高效压缩机占比70%以上,提升了公司产品的盈利能力与竞争力。

目前,通过收购Cubigel公司,华意压缩已实现了轻型商用压缩机与公司原有的家用压缩机的产品互补,并快速进入商用压缩机和移动压缩机领域,在提高高端产品的比重方面,拓展公司压缩机产品线,掌握系列化商用压缩技术。

作为拥有50年从业经验的压缩机公司,Cubigel公司的轻型商用压缩机在全球市场占有率约10%,在欧洲市场份额超过20%。收购完成后,公司后续将根据经营发展需要,依托西班牙新公司规划建设压缩机技术研究欧洲分所、商用压缩机和家用冰箱压缩机的欧洲营销中心和物流基地。

此外,旗下子公司加西贝拉总

投资达7亿元的新建年产500万台超高效变频压缩机生产线项目去年已开工建设。该项目投产后,预计加西贝拉2013年的总产能将达到2000万台,有望使华意压缩跃居行业第一,并使高端、高利润产品的产能能力大大增强。

目前,华意压缩的产品已经出口到全球30多个国家和地区,稳居中国冰箱压缩机海外出口首位。据悉,在德国博世西门子的冰箱压缩机采购中,华意压缩提供的产品占据了1/3的比重;在全球高端压缩机市场上,华意压缩占据了20%以上的份额。

按照大股东四川长虹(600839)及华意压缩的产销规划,长虹白电至2015年将实现销售收入250亿,净利润增长约20%~30%,华意压缩将成为长虹家用电器集团打造的“冰箱+压缩机”全产业链模式中的重要一环。