

证券时报记者对话创业板公司五大代表委员掌门人:

企业上市之后做“乘法” 监管审核应进一步松绑

证券时报两会报道组

目前创业板上市公司已有 355 家,主要集中在战略性新兴产业、文化创意、互联网等新兴行业,成为加快我国经济结构战略性调整的重要推手,有力地带动了民间投资和创业。

今年全国人大代表、政协委员中,就有 5 位是创业板公司掌门人:钢研高纳董事长干勇、华峰超纤董事长尤小平、朗玛信息董事长王伟、蒙草抗旱董事长王召明和安科生物董事长宋礼华。从运筹帷幄到建言献策,从江湖之远到庙堂之上,证券时报记者与 5 位代表委员面对面,聆听他们的两会声音。

深入调研, 积极建言献策

证券时报记者:这次参加两会提交的议案或提案, 主要关注哪方面内容?

干勇:我一直关注国家核心共性技术研发体系建设方面的问题。我建议政府应转变职能,该放的要放,该抓的要抓。着力抓好如何提升产业核心竞争力、完善创新链条建设和自主创新能力中基础研究、核心共性技术研究(竞争前技术)体系建设。尽快制订核心共性技术支撑体系建设的总体规划和战略布局,变项目支持、分散布点、到处撒项目撒钱为集中起来进行重点创新基地建设和支持。

尤小平:我在参加本次两会前,深入调研,收集了二十余条具有代表性、影响性和可操作性的建议。同时,结合走访调研的情况,最后确定了五个议案建议参会,主要涉及金融改革、发展绿色建筑、责任关怀理念推广、强化民营企业的法律平等保护等。

王伟:这次我没有正式的议案,主要是提了一些建议。在李克强副总理参加贵州代表团审议时,我建议把基础电信业务向民营企业开放,并在审核、许可、市场准入等方面予以支持,得到李克强副总理的积极回应。

王召明:此次参加两会,我一共有三个提案,分别是《在干旱半干旱地区城乡生态建设中加强乡土植物、节水抗旱植物应用抵御外来物种》、《关于实施“少数民族青年企业家头雁计划”》和《关于创新青少年教育实践模式、设立“全国青少年生态文明践行基地”》。除了建言生态建设外,此次提案还有关于农村牧区青年创业的内容。我从小生长在农村牧区,现在作为政协委员,要把农村基层情况以及我从事行业的情况带到两会上,让更多的人了解,为国家层面的决策起到参考作用。

宋礼华:我这次参加两会主要提出两条建议。一是建议在药品招标采购过程中,正确地理解和对待医药企业的规模和质量的的关系。二是建议将农村儿童体检纳入医疗保障大病统筹的范围,让药品纳入医保目录,使得患病儿童得到及时的救治。

规章立制, 上市之后做“乘法”

证券时报记者:公司成功登陆资本市场之后,对经营与发展带来了哪些变化?

干勇:钢研高纳成功上市之后,募集资金为企业的发展带来了活力。登陆资本市场后,一方面推动了科研成果的转化,扩张了生产能力和业务领域;另一方面,以上市为契机,规范和完善了经营管理和职能部门的设置。公司的主要产品高温合金材料最初主要应用于航空航天领域,通过技术延伸,现在逐步应用到多个工业领域,发展范围大大拓展。

尤小平:我认为上市之后企业进入了发展快车道。之前,如果说企业发展是做“加法”,那么上市后则是在做“乘法”。华峰氨纶和华峰超纤分别于 2006 年和 2011 年登陆资本市场。华峰氨纶自上市以来,销售收入和资产

规模都已增长数倍,累计分红已超过 1.8 亿元,目前成为国内第一、世界第三的氨纶生产企业。而华峰超纤登陆创业板后,生产规模和盈利能力迅速从同行业中脱颖而出,待产能全部建成后,有望成为世界最大的超纤生产企业。

王伟:上市给公司的发展带来了多方面的影响。首先,流程制度进一步规范,公司的任何行为要对股民和董事会负责,为规范化发展和制度完善奠定了良好的基础;其次,上市提升了公司的品牌知名度和美誉度,朗玛信息成为公众公司,更有利于人才引进;第三,上市拓宽了融资渠道,为未来的进一步收购兼并提供了很好的途径。

王召明:上市规范了包括信息披露在内的运作流程,公司的管理机制趋于公开透明,法人治理结构要求也更严格。以前很多客户了解公司,大多是基于跟公司的直接接触,现在通过公开的信息披露,也能够对公司情况有清晰的了解。同时,上市融资也开拓了公司的发展空间,改善了资本结构,为未来的发展奠定了基础。以前公司的发展只是单纯的产值增加,上市以后,有利于通过重组并购等手段开拓业务。此外,登陆资本市场也带来品牌效应,增加了公司的知名度,吸引了更多人才。

宋礼华:创业板上市有力地支撑了企业的发展,募集资金保证了创新的投入,上市还扩大了公司的品牌效应。另外,上市对公司的管理能够起到一定的规范作用,对企业的内部治理、现代化制度的建立,起到了非常好的促进作用,上市后安科生物综合实力有了很大的提高。

厘清大势, 把握行业机遇

证券时报记者:如何看待宏观环境对企业的影响?与 2012 年相比,行业景气度如何?

干勇:高温合金材料行业由于技术难度高、工艺复杂,属于高壁垒行业,国内从事高温合金材料的企业数量寥寥无几,生产能力与需求之间还



宋礼华:安科生物目前的主要任务是做好主业,并购重组的问题一直在考虑,也考虑在资本市场上寻求机遇。期望监管层加强与上市公司的沟通。

采访嘉宾
干勇:全国政协委员、钢研高纳董事长
尤小平:全国人大代表、华峰超纤董事长
王伟:全国人大代表、朗玛信息董事长
王召明:全国政协委员、蒙草抗旱董事长
宋礼华:全国人大代表、安科生物董事长

关注话题及提案议案:

干勇:一直关注国家核心共性技术研发体系建设方面的问题。

尤小平:确定了五个议案建议参会,主要涉及金融改革、发展绿色建筑、责任关怀理念推广、强化民营企业的法律平等保护等。

王伟:建议把基础电信业务向民营企业开放,并在审核、许可、市场准入等方面予以支持。

王召明:一共有三个提案,除了建言生态建设外,提案还有关于农村牧区青年创业的内容。

宋礼华:建议在药品招标采购过程中,正确对待医药企业规模和质量的关系。



王伟:预计今年的宏观环境比 2012 年要好一些。在经济低迷时期,得益于“口红效应”的催化作用,行业景气反而会提升。再融资方面,很希望证监会尽快向交易所下放审批权限。

存在缺口。目前行业格局较为稳定,客户也比较集中。总体来看,公司所在的行业针对宏观经济的敏感度不大。伴随着我国自主航空航天产业的发展,对高温合金材料的需求进一步增加。去年年底,公司针对重点客户进行调研,从客户反映的情况来看,2013 年的市场需求同比有所增长。

尤小平:当前,全球纺织、化纤产业格局调整和国内外市场需求变化对纺织行业的数量型增长方式提出了严峻挑战,正在进行着一场深刻的战略性重组。2012 年受欧债危机及美国经济不景气影响,导致纺织、化纤行业内需消费不振、外需急剧下降,一大批行业企业日子不好过,出现了成本持续上升、效益大幅下滑的现象。不过,根据行业经济运行的



干勇:去年年底,公司针对重点客户进行调研,从客户反映的情况来看,2013 年的市场需求同比有所增长。建议监管部门进一步放松管制、减少对市场主体的行政干预、把创新的权力还给市场,让企业在更宽松灵活的市场氛围中健康快速地发展。

周期预测,处于周期性、结构性调整之中的纺织和化纤行业将会呈现出“缓中趋稳、稳中向好”的发展态势。

王伟:一般而言,朗玛信息最看重的并不是宏观经济带来的影响,而是注重自身持续创新能力的发展。预计今年的宏观环境比 2012 年要好一些,具体到朗玛信息涉及的休闲经济领域,不容易受到宏观经济负面影响。在经济低迷时期,得益于“口红效应”的催化作用,行业景气反而会提升。现在我们的市值大约在 40 亿元左右,我希望用 5 年时间,力争市值突破 500 亿元。

王召明:十八大提出大力推进生态文明建设,把生态文明建设放在突出地位,融入经济建设、政治建设、文化建设、社会建设各方面和全过程,努力建设美丽中国。预计 2013 年,行业的景气需求增长会比往年更大。目前公司的产能释放基本能按计划进行,募投项目计划逐步开始实施,达产还需要 1-2 年左右的时间,现在市场需求情况很好,近年来也一直稳步上扬。我们制定的规划是稳扎稳打、稳步增长。

宋礼华:2013 年机遇与挑战并存,医药行业由于刚性需求,面临广阔的发展空间,如果把握好机遇,能够获得较好的发展。但是行业仍然面临三大挑战:一是经济危机的影响仍然存在,宏观环境的全面回暖还有待时日;二是新的医疗体制改革令医药行业的利润空间产生压力;三是医药产业要面临新的药品生产质量管理规范(GMP)建设和验收认证。

加快创新, 驱动公司发展

证券时报记者:在今后的发展过程中,企业如何进一步研发创新,加快产业升级和结构转型?



尤小平:倘若监管部门适时地转变身份,从“守门员”变成“裁判员”,减少过程干预,加大违规追责,这样会增强市场参与者对法律的敬畏感,同时又不失市场效率。

干勇:钢研高纳多年以来一直进行高温合金产品的开发和研制,有着长期的技术积累。上市后公司的创新能力持续加强,业务扩展进一步加速,绝大部分技术都拥有自主知识产权,拥有多项专利和大量专用技术,是我国金属新材料研发基地、冶金行业重大关键与共性技术的创新基地。公司预计在募投项目投产之后,将进一步推动经营业绩增长。

尤小平:纺织、化纤企业的发展,是建立在国内外市场需求不断增长的基础之上的。只要我们主动调整和优化产业结构,保持和增强自身竞争力,这些问题都是可以克服的。作为企业,当务之急是要专注于产品,尽快提高自主创新能力,加快行业品牌建设,规范市场竞争环境,增强绿色节能能力,促进产业结构优化与升级,全面提升自己的核心竞争力。

王伟:公司今年最大的创新,是将传统的电话对碰业务实现模式改革,从“闲人经济”市场步入到主流的智能机用户人群。此外,即时通讯软件 Phone+ 正式上线,在国内首推“阅后无痕”的私密通讯模式,推广半年以来已经实现超预期发展,目前独立注册用户突破 500 万。我希望今年独立注册用户达到 3000 万-4000 万目标,希望 2 年内用户达到 1 亿。

今年是很关键的一年,我们有信心把公司做好,争取让每一个买朗玛信息的人都赚到钱。除了对碰应用(APP)和 Phone+,我们在今年上半年还要推出一个震撼级的产品,与社交交友类有关,有着清晰的盈利模式,目前处于保密阶段。

王召明:生态文明建设、京津风沙源治理和天然林保护等国家重点工程为公司发展提供了良好的环境,公司的升级发展主要围绕生态建设和草产业进行。公司定位于生态环境建设者,专注生态环境工程设计、施工等业务,拥有蒙草研发-苗木种植-工程设计-工程施工等完整产业链,未来业务扩张和新产品开发,也将围绕上述产业链进行。

宋礼华:生物医药产业有自身的特点,由于药品的研发周期较长,创新计划



王召明:预计 2013 年,行业的景气需求增长会比往年更大。现在市场需求情况很好,我们制订的规划是稳扎稳打、稳步增长。

需要长期的准备和积累。对此,安科生物已经在新产品研发方面制订了短期、中期和长期的规划。

完善制度, 减少行政干预

证券时报记者:并购重组、再融资、股权激励、员工持股等是上市公司做优做强的重要手段,针对相关制度建设有哪些期望和建议?

干勇:目前钢研高纳已经推出股权激励方案,通过股权激励等措施,进一步推动公司未来的发展步伐。建议监管部门进一步放松管制、减少对市场主体的行政干预、把创新的权力还给市场,让企业在更加宽松和灵活的市场氛围中健康快速地发展。

尤小平:目前中国民营经济占上市公司的比重越来越高,决策迅速、体制灵活是民营经济重要的活力源泉。民营企业大多出身“草根”,选择资本运作方式时会更注重效率,但冗长的审核过程一定程度上影响了企业资本运营的活力。我认为,倘若监管部门适时地转变身份,从“守门员”变成“裁判员”,减少过程干预,加大违规追责,这样会增强市场参与者对法律的敬畏感,同时又不失市场效率。

王伟:再融资方面,很希望证监会尽快向交易所下放审批权限。如果再融资审批环节过长、审批流程过多,必将影响上市公司的发展。我期望今后能够简化审批流程,缩短审批时间,这一点非常重要,应该通过法律的手段来规范公司的行为,而不是通过行政审批来约束。

王召明:我们希望看到有更多员工持有公司的股权或期权,通过股权激励和员工持股的方式来加强企业的凝聚力、共同分享公司的成长,也期望监管部门为企业的资本运作提供更好的条件。

宋礼华:安科生物目前的主要任务是做好主业,并购重组的问题一直在考虑,也考虑在资本市场上寻求机遇。但企业的发展不能一蹴而就,我们最先考虑的是内生性发展。交易所等监管部门对上市公司的规范运作给予了很多建议、意见和支持,期望监管层加强与上市公司的沟通。