

## 1.重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站或中国证监会指定网站上的年度报告全文。

股票简称	万昌科技	股票代码	002581
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人及联系方式		董事会秘书	证券事务代表
姓名	张国民		
电话	0531-2988888		
传真	0531-2991578		
电子信箱	zq@08250163.com		

## 2.主要财务数据和股东变化

### (1)主要财务数据

	2012年	2011年	本年比上年增减(%)	2010年
营业收入(元)	285,443,999.23	246,599,291.69	15.82%	247,173,208.21
归属于上市公司股东的净利润(元)	86,270,938.32	66,976,250.78	28.81%	70,255,758.83
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	86,099,077.42	66,228,340.91	29.67%	70,077,493.40
经营活动产生的现金流量净额(元)	63,035,343.84	74,426,515.06	-15.31%	85,712,123.64
基本每股收益(元/股)	0.80	0.69	15.94%	0.87
稀释每股收益(元/股)	0.80	0.69	15.94%	0.87
加权平均净资产收益率(%)	12.78%	14.43%	-1.65%	48.13%
	2012年末	2011年末	本年比上年增减(%)	2010年末
总资产(元)	729,024,996.83	690,193,123.45	5.63%	209,680,141.11
归属于上市公司股东的净资产(元)	704,469,994.23	672,279,053.91	4.78%	177,341,946.82

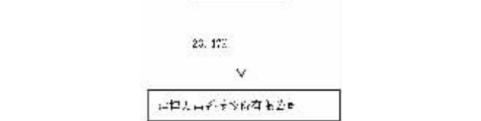
### (2)前10名股东持股情况表

报告期末股东总数	7,271	年度报告披露前最后5个交易日末股东总数	7,632
前10名股东持股情况			
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	质押或冻结情况
高亮	境内自然人	23.47%	25,413,500	
阿程	境内自然人	18.74%	20,295,000	0
王素英	境内自然人	15.22%	16,681,500	
青岛天泰信托投资有限公司	境内非国有法人	5.91%	6,400,000	
王亚强	境内自然人	2.51%	2,723,000	
乌鲁木齐新源股权投资有限公司	境内非国有法人	1.31%	1,418,480	
阿程	境内自然人	1.06%	1,150,480	0
胡芬	境内自然人	0.91%	980,000	0
新源泰股权投资管理有限公司	境内非国有法人	0.78%	842,015	0
程三	境内自然人	0.54%	580,000	

上述股东关联关系或一致行动的说明:公司前十名股东中,王素英系高亮的母亲,王亚强系高亮的姐夫;公司控股股东高亮及其一致行动人、其他股东无其他关联关系,公司与其他股东之间是否存在关联关系以及是否属于上市公司实际控制人的一致行动人,尚待进一步核实。

### (3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 3.管理层讨论与分析

2012年公司稳产扩销,上项目促发展的重要一年,报告期内,受金融危机持续蔓延的影响,我国经济增速明显放缓,公司主要产品市场也受到了一定的影响,面对各种不利因素,公司董事会认真履行股东大会赋予的职责,与经营层群策群力,迎难而上,坚持以市场为导向,走差异化、特色化发展之路,围绕生产经营目标,认真贯彻执行“保安全抓环保、增收降耗、确保安、稳、长、满、优运转”的指导思想,取得了产成品率创新高,营业收入与利润同比增长,主要产品市场占有率稳步提升,全年安全稳定生产的好成绩,同时募投项目建设基本竣工,为公司今后加快发展奠定了坚实基础,较好地维护了公司及全体股东的利益。

本年度,公司按照年初确定的经营目标,主要开展了以下几方面工作:

- ①强化销售体系建设,稳步提高产成品市场占有率,2012年,针对国内产成品市场需求比较疲软的不利形势,公司及经销商营销网络,强化营销网络建设与队伍培训,加强市场调研和信息反馈,充分发掘经销商、代理商、经销商之间的交流与合作,牢牢抓住主要市场,主要客户,大力开拓新市场,新客户,并与多家国内2011年产成品检修供货不足而流失的客户重新建立了供货关系,同时加强售前、售中与售后服务,客户的满意度,忠诚度进一步提高,全年主营产品原甲酸三甲酯、原甲酸三乙酯销售总量15,014吨,同比增长17%,国内外市场占有率进一步提高,为公司扩大生产规模打下了基础。

- ②科学合理地组织生产,实现以产促销,继续坚持生产围绕市场的经营思路,积极发挥装置产能优势和柔性生产技术优势,根据订单适时调整生产作业计划,抓好各关键环节的督导考核,主要产品的产量、成收率率显著提高,其中原甲酸三甲酯产率同比提高0.24个百分点,原甲酸三乙酯产率同比提高0.71个百分点,含氯量、含氯量、能耗等其他主要指标明显降低,大力开展节能挖潜活动,加强安全生产管理,生产装置运行正常,30%、40%两次停产情形显著减少,全年主营产品原甲酸三甲酯、原甲酸三乙酯产量同比增长,有力地保证了公司产品的供给,为公司营业收入、利润同比增长做出了贡献。

- ③精心筹划布局,加快募投项目建设,2012年是公司的募投项目建设年,时间紧、任务重,期间出现的变化因素较多,公司在稳定现有生产的情况下,从各环节入手,选派得力力量参与募投项目实施建设,同时完善了人力资源数据库,从社会广泛引进、科学选用各类专业人才,不断充实项目建设队伍,认真落实项目责任制,充分保障建设资金、设备物资供应,安全生产,确保重点工程的稳步推进,新厂区施工等单位多、外来人员多,通过加强培训教育,签订安全协议,加强现场监督检查整改等,确保安全生产文明施工,至报告期末,新厂区已初步规模,其中原甲酸三甲酯/三乙酯扩建设计与安装、罐区、道路、公用工程、中控制室、仓库等配套设施建设完成,即将进行整体试车,技术中心研发楼正在室外装修,与公司现有南、北厂区形成三足鼎立之势,公司今后有了更广阔的发展空间。

- ④技术创新取得实效,报告期内,公司积极发挥研发考核的激励导向作用,加快技术改造,新产品研发与成果转化步伐,技术改造工作,重点针对原甲酸三甲酯、三乙酯的生产装置进行技术改造,反吸收剂创历史最好水平;完成了三乙酯中提高收率、废硫酸回收等工艺试验,同时配合完成了新厂区污水处理工艺试验并确定了方案,新产品开发方面,1项已完成样品并提供客户,1项完成中试并开始工业化设计