

1.重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。
公司简介
股票简称:华工科技 股票代码:000988
股票上市交易所:深圳证券交易所
联系人和联系方式: 董 事 会 秘 书 证券事务代表
姓名:杨国辉 安欣
电话:027-87180126 027-87180126
传真:027-87180167 027-87180167
电子信箱:hdh@hgtech.com.cn hdh@hgtech.com.cn

2.主要财务数据和股东变化

(1)主要财务数据
公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

	2012年	2011年	本年比上年增减(%)	2010年
营业收入(元)	1,754,338,858.88	2,201,783,887.29	-20.32%	2,024,053,851.52
归属于上市公司股东的净利润(元)	150,208,188.43	210,979,766.74	-28.8%	251,225,284.92
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	50,042,032.40	151,805,275.87	-67.04%	121,247,332.06
经营活动产生的现金流量净额(元)	-48,887,503.64	-58,543,808.48	16.21%	70,197,809.82
基本每股收益(元/股)	0.17	0.25	-32%	0.31
稀释每股收益(元/股)	0.17	0.25	-32%	0.31
加权平均净资产收益率(%)	5.85%	9.87%	-40.2%	16.32%

(2)前10名股东持股情况表

序号	股东名称	持股数量(股)	持股比例(%)	限售股数量(股)	限售股比例(%)
1	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
2	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
3	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
4	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
5	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
6	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
7	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
8	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
9	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%
10	武汉华中光电产业股份有限公司	111,111,111	11.11%	111,111,111	11.11%

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3.管理层讨论与分析

报告期内,国际金融危机不断蔓延,全球经济复苏艰难,中国经济回升缓慢,由于企业而面,原材料、人力等成本上升,市场需求下降,复杂的宏观和产业环境带来行业竞争的加剧,公司部分主营业务受到了较大影响,面对此严峻的市场环境,公司坚持以“积极发展、规范管理、谋求突破”作为经营指导思想,加大技术创新投入,优化人力资源结构,加强过程管控,积极应对挑战,减轻了不利因素的影响,报告期内,公司全年实现销售收入17.54亿元,同比增长20.32%,净利润1.52亿元,同比下降28.8%,出口3110万美元,同比增长7%。

(1)公司未来发展机遇和挑战

①激光先进装备制造产业板块
机遇:2013年,诱人的产业前景与国家政策资金支持装备制造传统用户领域如汽车、航空、船舶、军工、核电和地产等领域的需求有望长期增长,对于各类产品的消费能力也进一步提速;国内民众对各行各业要求愈加规范,消费者对于与公司关系紧密的烟酒、医药、食品以及日化等相关产品要求越来越高,产品需要更安全、更规范,对于假冒伪劣产品要求给予更大的打击力度,各行业也更加注重自身品牌形象及美誉度,这给予了防伪产品更广阔的空间,这也是像公司进一步发展的契机;再次随着技术发展的日新月异,新技术应用领域的逐步成熟,新技术新产品进入成熟期,公司进入多元化发展时期,公司以LED技术、净膜激光及易降解纸浆等相关新技术给公司带来了新的机会和新的增长点。

挑战:随着行业竞争的加剧,中国正面临着经济、政治、社会的全面转型,与国际交流日渐加深,面对国内国际的大环境,公司也正面临着巨大的挑战,近年来随着国际国内环保控制力度的加强,国内民众对于环保的控制要求愈加严格,公司主营产品和终端产品也面临着来之市场和消费者带来的巨大压力,其次中高端类产品市场的销量下滑也进一步压缩了市场的空间,而新技术、新产品的市场推广费用增加了公司成本,增加了公司运营压力;同时随着竞争对手实力的大幅提高,产品同质化严重,产品的价格竞争激烈,也给公司不断带来挑战及压力;再次客户对产品要求的不断提升,需要公司不断开发新技术,提供新产品,进一步增加产品的稳定性和及时性也对公司提出了更高的要求。

②光电通信器件产业板块
机遇:全球通信市场未来五年保持增长,国内通信市场增速超过全球平均水平,占全球市场份额不断扩大,国内厂商获得最佳发展机会。
挑战:①光器件作为网络设备核心部件,对产品品质要求高,对产品竞争激烈,利润率较低。
②市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。

④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。

⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通、高度共享,这无疑给拥有一定地方政府的华工提供了良好的市场机遇。
挑战:① 中国经济中长期增长中框下移趋势已经形成,在劳动、资本和土地等生产要素价格上升的环境下,经济增长率下降,投资回报率下降是企业所面临的挑战,2013年经济运行的不确定性也给华工自己的经营工作带来一定的影响。
② 信息服务产业整体处于自由竞争的状态,国外的IBM等巨头控制着整个行业的核心技术,并在大型项目中占有优势,国内有神州数码、海康威视、大华科技以及数量众多的中小企业,华工曾在行业内积累和经验和都不占优势。

(2)公司2013年经营计划及发展策略
2013年,新一届中央政府执政的第一年,华工科技在新形势下将面临新的机遇和挑战,公司经营班子将以“增”促“强”为主线,围绕“增”做文章,加大营销力度,提升技术创新能力,深化转型发展,努力提高主营产品核心竞争力和市场占有率,主动参与国际竞争,积极应对行业挑战,真抓实干,创新发展,注重结果和效益,力保全年经营目标的顺利完成。
4.涉及与投资者的相关事项
1. 与2012年财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明
与上年度财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法未发生变化。
2. 报告期内发生重大会计差错更正需追溯调整的情况说明
报告期内未发生重大会计差错更正需追溯调整的情况。
3. 与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明
1.本期新增公司合并范围的子公司
与上年同期相比新增合并单位1家,本公司子公司武汉华工光电资讯科技股份有限公司于2012年3月投资900万元设立湖北荆门广化资讯科技有限责任公司,股权占比100%,因此本期将湖北荆门广化资讯科技有限责任公司纳入合并范围。
2.报告期内不再纳入合并范围公司:无。
(4)董事会、监事会对会计师事务所本报告期“标准审计报告”的说明
安环海华会计师事务所有限公司出具了标准无保留审计意见的审计报告。

华工科技产业股份有限公司董事会
二〇一三年三月二十八日

华工科技产业股份有限公司 2012年度报告摘要

证券代码:000988 证券简称:华工科技 公告编号:2013-07

股票代码:000988 股票简称:华工科技 公告编号:2013-04 华工科技产业股份有限公司 第五届董事会第18次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。
华工科技产业股份有限公司(以下简称:“公司”)于2013年3月21日以电话及邮件方式向全体董事、监事及高级管理人员发出了“关于召开第五届董事会第18次会议的通知”。本次会议于2013年3月28日上午9时在公司会议室召开,会议应到董事6人,实际5人,独立董事吕卫平先生因公出差未能到会,授权独立董事梅海燕女士代为行使表决权,高级管理人员陈厚彬代表参加了会议,会议的召开符合《公司法》及《公司章程》的规定。
会议由董事长梅海燕先生主持,各位委员审议并举手表决,形成如下决议:

- 一、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度董事会工作报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。
- 二、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度经营工作报告及2013年经营工作计划》。
- 三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。
- 四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年年度报告》及《摘要》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

具体内容详见同日在指定媒体披露的《2012年年度报告》,公告编号:2013-06;《2012年年度报告摘要》,公告编号:2013-07。

五、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于2012年度募集资金存放与使用情况的专项报告》。

本报告已经安环海华会计师事务所有限公司出具鉴证报告,安环海会计师事务所有限公司出具审核意见,具体内容详见同日在指定媒体披露的《关于2012年度募集资金存放与使用情况的专项报告》,公告编号:2013-08。

六、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度内部控制自我评价报告》。

本报告已经安环海华会计师事务所有限公司出具《2012年度内部控制自我评价报告》,详见巨潮资讯网http://www.cninfo.com.cn。

七、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司董事2012年薪酬兑现的议案》。

公司独立董事吕卫平、梅海燕、蔡学恩对公司此议案表示了不同意的独立意见,同意提交公司2012年度股东大会审议。

八、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于经营班子2012年薪酬兑现的议案》。

公司独立董事吕卫平、梅海燕、蔡学恩对公司此议案表示了不同意的独立意见,同意提交公司2012年度股东大会审议。

九、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年利润分配预案》。

经安环海华会计师事务所有限公司审计,公司2012年度实现归属于母公司所有者的净利润150,208,188.43元,其中母公司实现净利润6,936,922.74元,本年提取法定盈余公积6,936,922.74元,加上上年未分配利润119,078,837.55元,减去本年实施2011年度利润分配方案共派6,833,747.40元,本次实际可供股东分配的利润为114,148,130.62元。

公司提出2012年度利润分配预案:拟以2012年末总股本99,116,632股为基数,向全体股东每10股派现金0.11元(含税),合计分配现金9,911,666.32元,未分配利润余额106,071,543.03元结转下一年度。

公司独立董事吕卫平、梅海燕、蔡学恩对公司此议案表示了不同意的独立意见,同意提交公司2012年度股东大会审议。

十、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于续聘公司审计机构的议案》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

公司续聘聘任安环海华会计师事务所有限公司为公司的2013年财务和内部控制审计机构,年度审计费用共计人民币94万元。

公司独立董事吕卫平、梅海燕、蔡学恩对公司此议案表示了不同意的独立意见,同意提交公司2012年度股东大会审议。

十一、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过《关于对武汉华工激光工程有限责任公司进行增资的议案》。

具体内容详见同日在指定媒体披露的《关于全资子公司华工激光工程增资的公告》,公告编号:2013-10,本次增资行为无须经公司股东大会批准。

十二、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过《关于修改<高层人员持股变动管理办法>的议案》。

本次修改的主要内容:“第四章股份变动管理中的第十八条,并新增第十九条。”
www.cninfo.com.cn

十三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,通过《关于召开2013年度股东大会的议案》。

具体内容详见同日在指定媒体披露的《华工科技产业股份有限公司关于召开2012年度股东大会的通知》,公告编号:2013-09。

华工科技产业股份有限公司 二〇一三年三月二十八日

股票代码:000988 股票简称:华工科技 公告编号:2013-05 华工科技产业股份有限公司 第五届监事会第10次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。
华工科技产业股份有限公司(以下简称:“华工科技”或“公司”)于2013年3月25日以电子邮件传真的方式发出召开第五届监事会第10次会议的通知,本次会议于2013年3月28日上午11时在公司会议室召开,会议应到监事5人,实际出席5人,会议的召开符合《公司法》及《公司章程》的规定。
会议内由董事长梅海燕女士主持,经审议并举手表决,形成如下决议:

- 一、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度董事会工作报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。
- 二、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年年度报告》及《摘要》。
- 三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。
- 四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司内部控制的自我评价报告》;
- 五、市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。
④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。
⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通、高度共享,这无疑给拥有一定地方政府的华工提供了良好的市场机遇。
挑战:① 中国经济中长期增长中框下移趋势已经形成,在劳动、资本和土地等生产要素价格上升的环境下,经济增长率下降,投资回报率下降是企业所面临的挑战,2013年经济运行的不确定性也给华工自己的经营工作带来一定的影响。
② 信息服务产业整体处于自由竞争的状态,国外的IBM等巨头控制着整个行业的核心技术,并在大型项目中占有优势,国内有神州数码、海康威视、大华科技以及数量众多的中小企业,华工曾在行业内积累和经验和都不占优势。

同意提交公司2012年度股东大会审议。

三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司内部控制的自我评价报告》;

五、市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。
④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。
⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通、高度共享,这无疑给拥有一定地方政府的华工提供了良好的市场机遇。
挑战:① 中国经济中长期增长中框下移趋势已经形成,在劳动、资本和土地等生产要素价格上升的环境下,经济增长率下降,投资回报率下降是企业所面临的挑战,2013年经济运行的不确定性也给华工自己的经营工作带来一定的影响。
② 信息服务产业整体处于自由竞争的状态,国外的IBM等巨头控制着整个行业的核心技术,并在大型项目中占有优势,国内有神州数码、海康威视、大华科技以及数量众多的中小企业,华工曾在行业内积累和经验和都不占优势。

同意提交公司2012年度股东大会审议。

三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司内部控制的自我评价报告》;

五、市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。
④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。
⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通、高度共享,这无疑给拥有一定地方政府的华工提供了良好的市场机遇。
挑战:① 中国经济中长期增长中框下移趋势已经形成,在劳动、资本和土地等生产要素价格上升的环境下,经济增长率下降,投资回报率下降是企业所面临的挑战,2013年经济运行的不确定性也给华工自己的经营工作带来一定的影响。
② 信息服务产业整体处于自由竞争的状态,国外的IBM等巨头控制着整个行业的核心技术,并在大型项目中占有优势,国内有神州数码、海康威视、大华科技以及数量众多的中小企业,华工曾在行业内积累和经验和都不占优势。

同意提交公司2012年度股东大会审议。

三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司内部控制的自我评价报告》;

五、市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。
④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。
⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通、高度共享,这无疑给拥有一定地方政府的华工提供了良好的市场机遇。
挑战:① 中国经济中长期增长中框下移趋势已经形成,在劳动、资本和土地等生产要素价格上升的环境下,经济增长率下降,投资回报率下降是企业所面临的挑战,2013年经济运行的不确定性也给华工自己的经营工作带来一定的影响。
② 信息服务产业整体处于自由竞争的状态,国外的IBM等巨头控制着整个行业的核心技术,并在大型项目中占有优势,国内有神州数码、海康威视、大华科技以及数量众多的中小企业,华工曾在行业内积累和经验和都不占优势。

同意提交公司2012年度股东大会审议。

三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司内部控制的自我评价报告》;

五、市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。
④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。
⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通、高度共享,这无疑给拥有一定地方政府的华工提供了良好的市场机遇。
挑战:① 中国经济中长期增长中框下移趋势已经形成,在劳动、资本和土地等生产要素价格上升的环境下,经济增长率下降,投资回报率下降是企业所面临的挑战,2013年经济运行的不确定性也给华工自己的经营工作带来一定的影响。
② 信息服务产业整体处于自由竞争的状态,国外的IBM等巨头控制着整个行业的核心技术,并在大型项目中占有优势,国内有神州数码、海康威视、大华科技以及数量众多的中小企业,华工曾在行业内积累和经验和都不占优势。

同意提交公司2012年度股东大会审议。

三、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《2012年度财务决算报告》和《2013年财务预算报告》,同意提交公司2012年度股东大会审议。

四、以5票赞成,0票反对,0票弃权,审议通过了《关于公司内部控制的自我评价报告》;

五、市场容量大、人力、资金投入巨大,但由于产量受限,利润率较低。
③国际经济形势总体保持持续低迷,在2013年开年初依然存在着不利转势的迹象,虽然国内光通信行业受国家政策拉动的影响仍呈现缓慢增长态势,但是,随着技术门槛的不断降低,大量的企业开始涌入光通信行业,真实的价格使得行业的利润率水平持续下滑,对于行业企业来说,面对这一市场局面,不能任性,就要死去。
④敏感元器件产业板块
机遇:① 2012年12月16-17日召开的中央经济工作会议提出,“城镇化是我国现代化建设的历史任务,也是扩大内需的最大潜力所在”。由发改委主导的《促进城镇化健康发展的规划(2011-2020年)》初稿已编制完成,“城镇化将在未来十年拉动40万亿投资”,城镇化意味着家电、汽车等相关电子产品的春天。
② 欧债危机相对弱本国的中国产品包括高理公司NTC、PTC、汽车电子三大类敏感产品更多及进入欧美及全球市场的机会,高理公司2012年参加墨西哥、土耳其、印度尼西亚罗尔等国际电子产品展览会备受客户青睐的实例证实机会就在眼前。
③ 党的十八人对收入分配原则首次提出了具体量化指标,即“城乡居民人均收入比2010年翻一番”,国民收入增加意味着国内购买力增加,对于高理公司来说意味着家电等生活用品市场机会增加。
挑战:① 房地产业调控和国家补贴政策调整和市场萎缩,对公司经营带来影响。
② 大客户风险加剧,美的集团因自身产品结构调整,缩减空调采购,对高理公司销售带来影响。
③ 高理公司PTC产品在核心企业、产品品质和制造成本方面均缺乏核心竞争力。
④ 因计提成本、人工等制造成本增加,公司NTC、PTC及汽车电子产品单位制造成本同比均有所上升,导致公司毛利率同比降低。
⑤现代服务产业产业板块
机遇:① 以物联网、云计算为代表的新一代信息技术产业是我国“十二五”规划中战略性新兴产业重点发展的七大产业之一,被誉为引领未来经济、科技和社会发展的支柱产业,对于教育信息化产业已经形成或正在形成的产业规模,根据规划目前教育信息化已经迎来了最好的发展契机。
② 根据《中共湖北省委办公厅(通知)鄂办文(2009)168号》要求,全省视频监控规划达到70万个,基本建成覆盖全省各市(州)、县(市、区)、乡镇(街道)主要街道、重要路口、重点部位、居民小区、治安卡口、公安监管场所的社会治安视频监控监控系统,基本实现全省范围内社会治安视频监控资源的互联互通