

## 中国铁建积极投身雅安抗震救灾工作

四川芦山 4·20"7.0 级强烈地震发生后,中国铁建 601186 在川企业迅速开展灾情核查和应急救灾工作。截至目前,中国铁建在灾区建设项目建设无人员伤亡、财产损失报告。

中国铁建董事长、党委书记孟凤朝,总裁张宗言对抗震救灾工作做出重要指示,要求保障职工和群众生命安全,公司迅速启动应急预案和应急值班制度。同时,公司先后派出 18 局、12 局、电气化局等下属公司 300 余人,携带 10 台挖掘机、3 台装载机、120kw 发电机、后勤保障车、大量帐篷和食品等设备和物资奔赴重灾区。

按四川省政府指示,中国铁建受命抢修龙门乡至双石乡约 28 公里道路、芦山县灵关-双石镇道路、中国移动和中国联通基站抢修任务及芦山县公安局大楼无线应急通信机站的安装等工作。

(张燕平)

## 中集集团向雅安震区捐赠“全科箱房医院”

4 月 22 日,四川芦山 4·20"7.0 级强烈地震的第三天,由中国科学院深圳先进技术研究院和中集集团 000039 联合捐赠的“全科箱房医院”已发往灾区。这将有效缓解灾区 1 万多伤员最紧迫的治疗环节。

据悉,“全科箱房医院”是一个可移动、微缩版的医院,由 9 个 40 英尺和 2 个 20 英尺的标准集装箱组成。“全科箱房医院”功能齐全,在医疗设备的配备上,有 B 超、血细胞分析仪、监护仪、备用发电机等,基本能满足一般诊治需要。(黄丽)

## 南京医药向灾区支援500万元药品

四川芦山 4·20"7.0 级强烈地震发生后,南京医药 600713 第一时间成立了由董事长挂帅的应急领导小组,并启动重大突发事件应急预案,由副董事长及总裁具体协调落实,在最短时间内调集 500 余万元的药品及器械陆续发往灾区。

据了解,南京医药总裁何金耿第一时间与雅安当地政府取得联系,了解灾情及药品需求情况。20 日上午南京医药第一批救灾物资已经送往芦山县震中灾区。

(邓亮)

## 金证股份中标柜台交易系统项目

金证股份 600446 日前分别中标中信证券及招商证券 OTC(柜台交易市场)系统项目。

据介绍,自 2012 年 5 月,金证股份与超过 30 家证券公司就柜台交易业务进行了多次交流,充分了解客户需求,不断完善柜台交易系统的建设方案。在公司首席科学家罗宇辉和首席架构师钟桂全的带领下,设计了涵盖产品交易、产品管理、客户管理等内容的柜台交易系统。

业内人士预测,柜台交易系统也将成为券商核心信息系统的重要组成部分。(黄丽)

## 珠海港今年着力提升主业利润

近日,珠海港 000507 发布了 2012 年年报。报告显示,2012 年公司实现营业收入 6.54 亿元,同比增长 44.1%;实现净利润 1.55 亿元,较上年减少 46.83%,每股收益 0.25 元。公司称,投资收益下降以及发展建设期财务费用大幅上升导致去年净利润下降。

报告称,2013 年的珠海港主要任务是在重点加快港口物流项目建设进度、保障质量的同时,着力提升运营项目的效益;推动传统物流向高端物流的转型升级,积极发展全程供应链物流,着力提升主业收入和利润产出。(俞叶峰)

## 普邦园林首季净利增 25%

普邦园林 002663 近日公布 2013 年一季报,一季度公司实现营业收入 3.73 亿元,同比增长 16.36%;实现净利润 3893.93 万元,同比增 25.34%。

国金证券贺国文认为,2013 年以后的市场环境对园林行业优势企业更加有利。2013 年普邦园林将能获得明显的超额收益。(刘莎莎)

# 金智科技视频直播年度股东大会

证券时报记者 袁源 仁际宇

金智科技 002090 日前以视频直播的形式对 2012 年度股东大会进行现场放送,公司董秘华美芳表示,得益于江苏证监局与深交所的共同推动,公司年年度股东大会情况向更多无法现场参与的投资者进行直播,增加公司与股东的互动,使信息更加透明。”

据了解,此次金智科技视频直播年度股东大会是江苏上市公司首

例。除到会投资者外,场外投资者亦通过深交所网络“互动易”平台向公司高管提问。

现场一位来自平安证券的分析师就针对公司股权激励的利润高增长行权条件,向管理层询问“关于公司未来增长的帮助”。

根据公司此前首期股票期权激励计划,行权条件包括到 2015 年度扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润较 2012 年度增长不低于 100%,即不低于 7148.03 万元。

对此,公司总经理冯伟江认为,一方面,主营业务将受益于未来中国智能电网建设、新能源投资及智慧城市建设投资规模提升;另一方面,公司在包括电力自动化、IT 服务和电力设计等三大主营业务中积累了技术优势,初步完成了市场基本开拓,未来主要利润增长将来源于公司电网市场业务开拓、智能集成项目及发电项目三方面。

管理层还透露,为应对南网集中采购,公司在 2012 年度已完成

产品测试及入网资格审查,公司现已具备参与南网集中采购招标的条件。

因光伏行业低迷,有投资者对公司在保加利亚的相关业务表示担忧。对此公司董事长葛宁表示,公司在保加利亚均为电站项目,并不涉及组件投资,目前两个项目运行良好,分别在 2010 年 10 月及 2012 年 6 月投入运行,2012 年实现发电收入 1373 万元,净利润 441 万元,收入达到预期,公司将继续

关注新的电站投资计划。”

公司执行副总经理张浩亦向投资者称,去年公司市场开拓和研发投入增加,营销骨干员工人力成本及研发投入专项投入增长,因此造成贷款规模增大,财务费用有所上升。因而,公司去年期间费用同比增长了 20%,导致主营业务毛利率虽同比增长 3.6%,而净利润率却下降 0.1%。今年,公司将进一步采取措施控制期间费用水平,确保期间费用的增长低于业务规模的增长速度,提高边际利润水平。

## 洋河股份年报季报业绩双增

公司拟每 10 股派发现金红利 20 元

证券时报记者 李际洲 仁际宇

洋河股份 002304 今日发布了 2012 年年报和 2013 年一季报。在“三公限酒”政策的影响下,高档白酒销量和价格均出现下降,但洋河股份的表现却仍相对坚挺。

年报显示,公司去年实现营业收入约 172.7 亿元,同比增长 35.5%;净利润约 61.5 亿元,同比增长 53.05%;每股收益 5.7 元。而在今年第一季度,公司实现营业收入约 63.2 亿元,同比增长 6.6%;实现净利润约 23.6 亿元,同比增长 6.53%。另外,洋河股份 2012 年的利润分配预案为,每 10 股派发现金红利 20 元(含税)。

自从去年四季度以来,外部宏观经济不景气、“禁酒令”等諸多限制政策出台,内部催化剂事件引发信任危机,白酒行业,特别是中高端白酒,库存压力上升,普遍进入到去库存化阶段。公开资料显示,整个白酒行业在 2013 年 1~2 月的产销量仅增长 8.35%,较去年同期下降了 23.58%,已经显现出“三公限酒”、塑化剂风波等因素对白酒企业产生的巨大影响。

在白酒行业的发展放缓的情况下,库存压力也已成为最近热议的话题。甚至有观点认为,白酒行业已经进入了高库存时代。但洋河股份的年报和一季报显示,公司库存压力整体较轻。库存较少



的主要原因是公司的商业渠道比较丰富,党政机关部队等特殊渠道在收入中占比较小,约为 20%,传统的烟酒店超是洋河股份的重点渠道。

面对行业进入调整期,洋河股份有自己的应对方式。据了解,洋河股份整理出了白酒销售场所、价格档次、消费人群等的变化,并顺应这些变化制定了拓展新网络、拓展新资源,并重点打造梦系列品牌等新的改革和发展方向。在今年 3 月底开幕的全国糖酒会上,推出了蓝色经典新品、洋河老字号、生态苏酒、柔和双沟等四个系列新品,对市场完成了全价位覆盖,有利于进一步扩大洋河股份产品的市场占有率。

丰富产品线,抢抓市场机遇,迅速成为了行业内应对变化的普遍手段。但如此短时间里,纷纷扎堆于中档乃至低端产品势必会加剧竞争。国信证券分析师黄茂表示,在目前的形势下,白酒行业必然面临向商务消费和中档酒转型的压力。不过,由于一线名酒拥有强势地位,相对竞品优势也比较明显,而二三线白酒品牌却有可能受到两端挤压。

白酒专家、洋河酒厂的老厂长梁邦昌则认为,白酒行情走入调整期,但白酒存在广大的消费群体,所以它仍然有强大的生命力。几年后,酒业会迎来一个健康的发展时期,预计在 2015 年后将有较大机会。

## 世茂集团预计今年提前完成销售目标

证券时报记者 陈勇 张达

日前,在福州举办的福建区域战略发布会上,世茂集团董事局副主席许世坛表示,未来将加大投入,持续深耕福建区域。此前,世茂房地产刚斥资 20 亿元竞得福建泉州石狮地块。

许世坛表示,世茂已经在福建深耕 10 年。2012 年,世茂在福建实现销售业绩 150 亿,排名福建第一,希望今年的业绩可以达到 200 亿。为实现这一目标,世茂在福建最大的三座城市福州、厦门和泉州都做了充足准备。集团刚刚获得的石狮综合体项目对世茂福建非常重要。

对于“国五条”对公司的影响,世茂集团副总裁兼营销总经理蔡雪梅接受证券时报记者采访时表示,新政对公司利润率有所影响,但反而促进销售量提升。因为原本根据市场的行情,世茂的产品可以卖到更好的价格,但政府实行限价,使公司没办法进一步提升利润率。不过,单纯追求

产品高溢价会对销售量形成压力,有了新政对价格的限制,销量会得到进一步释放。

她告诉记者,世茂整体产品结构中,今年刚需类的产品和刚改类产品占 70% 多,这些产品不在限购的范畴之内,相对来讲不会受到调控的压力。她预计今年销售目标在 10 月份就能完成。

蔡雪梅称,政府制定任何调控政策只有一个目的,希望市场稳定。世茂要做一个持续、长久的百年企业,靠的是整个市场良性健康成长。

对于今年的销售目标,许世坛表示,世茂今年的销售目标是 550 亿。2013 年第一季度,世茂完成业绩 137 亿,已完成全年指标 25%。考虑到今年一季度是世茂全年推盘量相对最少的,最多月份是在 6 月和 9、10 月份,按照目前形势,有信心达到今年的业绩目标。

另悉,四川芦山 4·20"7.0 级强烈地震发生后的第二天,世茂集团向灾区捐款 500 万元,用于群众安置、医疗救助以及灾后重建等工作。

## 六年时间打造质量防火墙

长虹产品竞争力整体提升成效显著

证券时报记者 颜金成

没有售后服务就是最好的服务。”这几年,四川长虹在做一件事,其目的就是让产品缺陷在出售前得到解决,而不是等客户用出了问题再进行维修。

近日,证券时报记者到四川绵阳进行调研时了解到,通过多年的投入,四川长虹在做的这件事——可靠性技术已经开始显现成效。

长虹可靠性技术中心副主任彭海鑫博士形象地把可靠性技术比作“优生”。他给可靠性技术的定义是利用先进的技术手段,令产品在上市前就充分暴露出其将来可能出现的故障或问题,并予以改进、提升,从而降低产品上市后的返修率,使消费者自发在心中树立某个产品“好用、管用、耐用和安全”的品牌形象。

彭海鑫说,与传统的质量控制方法相比,可靠性技术重点在研发阶段,即生命周期的前端,而传统的质量控制在生产阶段。可靠性技术的效果会在生命周期的后期,即在用户的使用过程中得到体现。

在实施可靠性技术后,长虹可

靠性技术中心共激发电视类产品 200 多项缺陷,为公司避免损失近 2 亿元。随着平板电视软件越来越复杂,由软件问题导致的故障比率逐年升高,应用可靠性技术,技术人员共发现上万项违反软件编码规则情况。

产品置入 -40°C 至 80°C 的环境中,

在这种强化的应力环境中,很多潜伏和间歇性的缺陷很快就会被暴露和激发出来。

彭海鑫说,与传统的质量控制方法相比,可靠性技术重点在研发阶段,即生命周期的前端,而传统的质量控制在生产阶段。可靠性技术的效果会在生命周期的后期,即在用户的使用过程中得到体现。

在实施可靠性技术后,长虹可靠性技术中心共激发电视类产品 200 多项缺陷,为公司避免损失近 2 亿元。随着平板电视软件越来越复杂,由软件问题导致的故障比率逐年升高,应用可靠性技术,技术人员共发现上万项违反软件编码规则情况。

据了解,长虹产品返修率大幅下降,长虹平板电视返修率从 2008 年

至 2011 年降低了 65%,研发周期缩短了 30% 以上,产品研发费用和售后服务成本大幅降低,而可靠性提升了 4~6 倍。可靠性技术每年为长虹节约成本上亿元,而这是“小头”。“大头”则是在消费者头脑中进一步树立起了长虹电视“好用、管用、耐用和安全”的概念。

据介绍,自 2008 年导入可靠性工程以来,长虹产品返修率大幅下降,长虹平板电视返修率从 2008 年至 2011 年降低了 65%,研发周期缩短了 30% 以上,产品研发费用和售后服务成本大幅降低,而可靠性提升了 4~6 倍。可靠性技术每年为长虹节约成本上亿元,而这是“小头”。“大头”则是在消费者头脑中进一步树立起了长虹电视“好用、管用、耐用和安全”的概念。

目前,长虹开展了大量基础、关

键、共性的课题研究,已形成可靠性核心技术系统能力,并正在集团内向各产业单元全面推广,涉及平板电视、冰箱、空调等众多产品门类的整机、机芯板、屏模组、压缩机等关键部件并嵌入长虹全产业链中,以可靠技术为支撑筑起全线产品的质量“防火墙”,促进四川长虹产品竞争力的整体性提升。

据了解,昔日多在多媒体旗下孵化的可靠性研究所,已经单独剥离出来,升级为长虹大集团旗下的“可靠性技术中心”,并与长虹技术中心、创新设计中心、工程技术中心等六大核心技术能力平台平起平坐。

2012 年底,因工信部举行全国质量标杆”经验交流活动,全国 50 企业的典型成果被确定为 2012 年度全国“质量标杆”经验。其中,长虹集团的“实施可靠性工程的实践经验”榜上有名,也是四川唯一从技术创新角度被选为此次“质量标杆”的电子企业。

长期以来,彩电业务都是四川长虹的核心产业,2012 年其彩电业务超过 170 亿元。根据奥维数据显示,长虹彩电 2012 年在国内市场的综合市场占有率为 12.2%。证券时报记者了解到,四川长虹 2013 年内外销为 1000 万台的目标,可靠性技术在黑电的全面应用,将为 2013 年的研发、产品竞争力提供强有力保障。

## 注入资产表现优异 京能热电去年净利超 16 亿

证券时报记者 张昊昱

作为 A 股电力行业中市盈率最低的公司,京能热电 600578 日前公布的 2012 年年报显示,北京京能国际集团去年注入的资产不但提升了公司的整体规模,盈利表现也较为突出。

年报显示,京能热电去年实现营业收入 100.8 亿元,同比增长 17.9%;净利润 16.1 亿元,同比增长 55.7%;实现每股收益 0.83 元。

收购集团资产使京能热电规模大幅提升。2012 年公司定增收购京能国际持有的内蒙古岱海发电有限公司、宁夏京能宁东发电有限公司等电力资产股权,目前公司可控装机容量已经超过 650 万千瓦,合并口径累计完成发电量 324.27 亿千瓦时,与资产注入前相比增长 239.6%。

受益于电价上调和煤价下降,京能热电原有资产和注入资

产盈利均获得大幅提升。重组注入资产为公司带来净利润 13.3 亿元,是原有资产盈利的 4 倍。其中,岱海发电、托克托发电、大同电厂、华能北京分别实现净利润 8 亿元、13.3 亿元、3 亿元、3 亿元,共计为京能热电贡献业绩 9.6 亿元。

安信证券分析师张龙表示,京能热电持续扩张潜力值得看好。公司控股的石景山热电、参股的北京热电厂均为北京主力热电联产机组,短期业绩有望超预期;注资配股融资 25 亿元也已获批,资金到位后或有助于公司顺利推进岱海发电三期、宁东发电扩建等筹建项目。

中金公司分析师陈俊华认为,京能热电持续扩张潜力值得看好。公司控股的石景山热电、参股的北京热电厂均为北京主力热电联产机组,短期业绩有望超预期;注资配股融资 25 亿元也已获批,资金到位后或有助于公司顺利推进岱海发电三期、宁东发电扩建等筹建项目。

受益于电价上调和煤价下降,京能热电原有资产和注入资

产盈利均获得大幅提升。重组注入资产为公司带来净利润 13.3 亿元,是原有资产盈利的 4 倍。其中,岱海发电、托克托发电、大同电厂、华能北京分别实现净利润 8 亿元、13.3 亿元、3 亿元、3 亿元,共计为京能热电贡献业绩 9.6 亿元。

安信证券分析师张龙表示,京能热电持续扩张潜力值得看好。公司控股的石景山热电、参股的北京热电厂均为北京主力热电联产机组,短期业绩有望超预期;注资配股融资 25 亿元也已获批,资金到位后或有助于公司顺利推进岱海发电三期、宁东发电扩建等筹建项目。

生增长来带动企业效率的提升,措施主要包括加强产品研发,严控新库存的产生,