

## 1. 重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

股票上市交易所	深圳证券交易所	股票代码	000584
联系人和联系方式	董 事 会 秘 书	证 券 事 务 代 表	
姓名	杨林	苗蔚民	
电话	028-86751801	028-86757339	
传真	028-86741677	028-86741677	
电子邮箱	YD00584@stcn.com	ymcui@521163.com	

## 2. 主要财务数据和股东变化

### (1) 主要财务数据

	2012年	2011年	本年比上年增减(%)	2010年
营业收入(元)	1,553,495,394.03	1,153,094,398.35	32.23%	1,396,006,387.41
归属于上市公司股东的净利润(元)	44,488,322.92	10,316,489.14	323.03%	126,430,334.83
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	42,804,094.74	2,519,450.85	1,598.94%	122,198,417.60
经营活动产生的现金流量净额(元)	-71,602,940.26	360,660,736.34	-119.89%	586,037,215.15
基本每股收益(元/股)	0.1088	0.0257	323.35%	0.3092
稀释每股收益(元/股)	0	0	0%	0
加权平均净资产收益率(%)	2.69%	0.64%	2.65%	7.99%

	2012年末	2011年末	本年末比上年末增减(%)	2010年末
总资产(元)	3,723,194,154.12	3,692,389,244.58	0.83%	3,500,295,892.84
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,659,601,449.93	1,652,900,736.31	0.41%	1,644,224,297.17

### (2) 前10名股东持股情况表

报告期末股东总数	32,998	年度报告披露日前第5个交易日末股东总数	29,941
----------	--------	---------------------	--------

### 前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况
------	------	---------	------	--------------	---------

股份状态	数量
------	----

江苏双良科技	32.76%	133,943,746	0	0	0
--------	--------	-------------	---	---	---

华泰证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	3.15%	12,862,263	0	0	0
------------------------	-------	------------	---	---	---

江苏同创新能源投资有限公司	2.4%	9,800,000	0	0	0
---------------	------	-----------	---	---	---

江苏利源新材料集团有限公司	1.99%	8,130,068	0	0	0
---------------	-------	-----------	---	---	---

中国民生银行-招商先锋证券投资基金	1.64%	6,700,148	0	0	0
-------------------	-------	-----------	---	---	---

廖秋英	1.49%	6,100,000	0	0	0
-----	-------	-----------	---	---	---

戴平	1.44%	5,900,000	0	0	0
----	-------	-----------	---	---	---

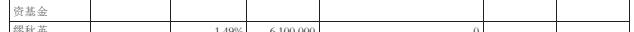
西藏自治区国有资产经营公司	1.13%	4,612,744	0	0	0
---------------	-------	-----------	---	---	---

山东友邦投资有限公司	0.55%	2,284,100	0	0	0
------------	-------	-----------	---	---	---

再融资	0.54%	2,280,087	0	0	0
-----	-------	-----------	---	---	---

上述股东关联关系或一致行动的说明  
前10名股东中,江苏双良科技有限公司为公司控股股东,江苏双良科技有限公司与江苏同创新能源有限公司之间存在关联关系,属于(上市公司股东持股变动信息披露管理办法)规定的一致行动人,除此之外,公司未知其他股东之间是否存在关联关系,也未知其他股东是否属于(上市公司股东持股变动信息披露管理办法)规定的一致行动人。

### (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 3. 管理层讨论与分析

### 报告期内公司经营情况回顾

#### 1. 公司报告期内总体经营情况

报告期内,公司实现营业收入1153,495.39万元,比去年同期增长34.72%;实现营业利润5753.33万元,比去年同期增长271.06%;实现的归属于上市公司股东的净利润4,448.83万元,比去年同期增长323.03%。

面对楼市限购,公司董事会积极应对,积极支持经营团队加大开发工作,公司通过及时采取调整经营策略,优化市场布局,加强营销工作,加大新产品开发,强化内部精细化管理等措施,提升公司在市场竞争中的优势,同时,公司董事会贯彻执行股东大会提出的“保持持续风险,适度加大项目开发力度”发展目标,督促经营管理层关注房地产市场变化,加快项目开发速度,强化产品销售,严格控制开发成本,以实施把房地产业务发展成为公司的经营利润增长点。

#### 2. 报告期内公司主营业务及其经营状况

报告期内,公司主营业务分为工业(含燃气、燃气设备产品)、房地产业、服务业及场地租赁等的销售收入,报告期内,在公自主营业务经营中,工业实现的营业收入为107,078.96万元,占公司本年度营业收入总额的69%,房地产业实现的营业收入为47,442.92万元,占公司本年度营业收入总额的30.28%,公司两大主营业务主要情况如下:

(1) 燃气业务:报告期内,受宏观经济市场疲软影响,燃气产品销售量同比下降,同时,银行信贷收紧,中小企业融资困难,用工成本不断上涨,企业订单明显减少等多种不利因素,使得公司产品用户开工率下降,市场对燃气产品需求受到抑制,报告期内,随着新增产能投产进一步释放,燃气产品市场竞争更趋激烈,供大于求的局面给新增产能产品的销售带来不利,燃气销售持续低迷,因此,公司燃气业务材料采购价格,人工成本等均出现大幅增长,虽然报告期内公司的燃气生产装置开工负荷率均保持较高水平,产销基本平衡,但受上述因素影响,公司燃气业务全年实现营业收入和净利润均有一定程度的下降。

(2) 房地产开发业务:报告期内,公司自筹建设的项目——由公司全资子公司成都蜀都蜀都置业有限责任公司开发的“蜀都中心”城市综合体D地块项目工程竣工验收顺利,全部建筑(2栋写字楼、1栋公寓楼和2栋住宅楼)均已在前期之前完工,并取得了(项目规划验收合格)和相应的消防、人防、防震、环评、卫生、电梯等专项验收合格,并于12月27日开始向买受人交付房屋,由于该开发项目产品定价清晰,工程管理水平,配套设施及物业服务得到有力保障,先后有关部门给予多项荣誉,(2010年11)颁发了(商品房预售许可证)以来,该地块项目销售态势总体良好,截止期末,预售累计177,847.98万;由该控股子公司承担的“蜀都中心”城市综合体D地块项目,全部建筑已于期末之前完成施工,目前已进入室内装饰装修工程,外立面幕墙装饰工程,工程竣工验收,预计在2013年11月进行交房,同时新增D地块项目,目前已在室内装饰装修工程,截止期末,D地块项目已完工完成全部施工工程,相关设备安装工作,目前,正在进行地面景观绿化(市政公园)工程,预计在2013年底完成城市公园(人防)投入使用。

#### 3. 报告期内公司主要资产量状况

本期,公司经营活动产生的现金流量净额为-7,160.29万元,较去年同期减少30,960.07万元减少34,166.36万元,减少的主要原因:本期,公司理财产品赎回及子公司子公司成都蜀都蜀都置业有限责任公司开发的“蜀都中心”城市综合体D地块项目房屋预售款到账较去年同期减少所致。

本期,公司投资活动产生的现金流量净额为-694.07万元,较去年同期增加-6,669.57万元增加1,363.64万元,增加的主要原因:本期,长期股权投资产生,无形资产和其他长期资产支付的现金较上年有所减少所致。

本期,公司筹资活动产生的现金流量净额为-9,586.32万元,较去年同期增加-28,798.99万元增加19,212.67万元,增加的主要原因为:本期增加银行借款以及收到银行承兑汇票融资款项所致。

#### 4. 报告期内公司设备利用和单产效率情况

报告期内,公司设备利用和生产效率:燃气设备生产装置运行正常,工业设备全年保持持续合理管理水平。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 5. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 6. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 7. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 8. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 9. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 10. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 11. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 12. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 13. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 14. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 15. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 16. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 17. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 18. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 19. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 20. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 21. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,燃气产品销售一直持续低迷,与此同时,燃气生产原料采购价格,人工成本等生产要素同比增幅明显,导致上述控股子公司,全资子公司本年度营业收入和净利润同比均有一定程度下降。

公司控股子公司四川绵阳梓潼梓潼有限公司主要从事燃气设备的生产及销售,报告期内,该控股子公司的营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:同行业竞争日益激烈,产品市场占有率下降。

(3) 报告期内,公司管理效率及控制效率:对市场和供应链的把控,对市场和供应链的把控,产品市场占有率下降,并采用加大主营产品销售力度等相关措施,全年公司主营产品“燃气设备”产品,生产库存保持在较为合理的水平,公司燃气设备产品产销基本平衡,但受市场疲软、人工自给限制、产品价格有所下降,报告期内,公司自有资金投资建设的“蜀都中心”城市综合体开发项目的D地块项目销售形势总体良好,达到了今年销售预期目标,但项目开发中配套的住宅产品,因国家和地方房地产行业实施了严厉的调控措施,获得销售订单数量不理想。

#### 22. 报告期内公司主要控股公司经营情况

报告期内,公司控股子公司江苏双良燃气有限公司、江阴友利材料销售有限公司和公司全资子公司江阴友利燃气科技有限公司营业收入和净利润同比均有一定程度下降,其主要原因:报告期内,服装纺织行业市场需求有效需求不足,造成燃气产品下游行业订单减少,开工开工率不足,新增产能投产进一步释放,同时行业竞争更趋激烈,