

华泰联合原总裁马俊生加盟平安证券

平安集团引入马俊生分管资管和创新业务,或将改变平安证券投资业务独大现状

证券时报记者 桂衍民

退隐江湖近一年后,马俊生如今重出江湖。这次,他的身份是平安证券副总经理。
证券时报记者日前从平安证券获悉,华泰联合证券原总裁马俊生已于5月初正式履职平安证券副总经理,分管当前热门的资管业务和创新业务。

马俊生加盟 欲重振资管雄风

经董事会决议,并报经中国证监会深圳监管局核准,由马俊生担任公司副总经理。”5月6日,也即万福生科造假案处罚通报前5天,平安证券内部发布了这则通告,正式任命马俊生出任该公司副总经理。
据知情人士透露,马俊生此次加盟平安证券,具体分管条线为资管业务和创新业务,目前这两项业务也是券商最热门的业务。在经纪业务不景气、投行新股发行业务处于暂停状态

下,资管和创新业务也是各券商大力发展的业务。
马俊生加盟平安证券,据称是平安集团出面邀请的。”上述知情人士称,此前几年,平安证券业务构成上一直是投行业务独大,平安集团希望引进市场能人改变这一现状,在大力发展资管业务和创新业务同时,也让平安证券各项业务能齐头并进,相互制衡。

平安证券资管业务近几年一直业绩平平,甚至在2011年还因“年年红1号”产品连续三年亏损而频遭投资者质疑。不过,平安证券资管业务也曾一度辉煌。2009年之前,在时任资产管理事业部总经理封树标的带领下,平安证券资管规模一度高达150亿元,彼时规模没有一家券商能望其项背。

但好景不长,后因人事变动,平安证券资产管理团队出现集体出走。自此之后,平安证券资管业务慢慢陷入平庸。

平安证券一位前员工分析称,在

当前大力发展资管业务和创新业务的背景下,平安证券因为人事变动等原因,已落后于同行。此次引入马俊生如此有魄力的管理人才,目标应该是在实现追赶的同时,重振平安证券资管雄风。

从普通分析员 到总裁的马俊生

老虎一样的人物,有干劲,有魄力,懂得维护下属的利益。”这是一位原华泰联合证券研究所研究员对马俊生最直观的评价,这位马俊生的老部下坚信,只要马俊生在平安证券真正能放手做事,平安证券资管业务重振只是时间问题。

马俊生于2000年左右进入联合证券,彼时还仅仅是联合证券财务部一名普通的分析员。后来被调往咨询业务线,不久后出任咨询业务办主任。2006年起在联合证券担任零售客户部总经理职务,后升任联合证券总裁助理、研究所所长。2009年11月起担

任华泰联合证券副总裁职务,2011年10月受聘为华泰联合证券总裁。

2012年6月,马俊生与时任华泰联合证券董事长的盛希泰双双离职。此后近一年时间内,业界有关马俊生的信息全无。

马总在联合证券做的两件事最引人瞩目,一件事是他在出任零售客户部总经理时,将联合证券经纪业务打造成了行业标杆。”彼时在零售业务部的一位老员工回忆说,那时马俊生从市场销售策略到销售布局,都是在一线亲力亲为。

这位老员工说的另一件事就是联合证券研究所,在马俊生的带领下,研究所研究能力异军突起,不仅取得了几届新财富分析师评选的优异成绩,也得到了包括机构在内的市场各方的高度认可。

我跟随马总工作三年多,学到的东西很多,挺佩服马总的。”一位联合证券老员工回忆说,马俊生思维超前,业务能力强也有想法,对员工严格要求的同时,也很维护员工利益。

易会满接替杨凯生 出任工商银行行长

证券时报记者 贾社

工商银行昨日发布公告称,因行长杨凯生即将离任,为确保经营管理工作的正常运转,董事会决定聘任易会满为行长,其任职自国家有关部门核准其任职资格之日起生效。
易会满1964年生于浙江苍南,1984年大学毕业后在中国人民银行杭州分行短暂工作,1985年加入工行,2005年10月任工行高级管理层成员,曾任工行浙江省分行副行长,江苏省分行副行长、行长,北京市分行行长等职。目前兼任工行马来西亚有限公司董事长。

在银行业内,易会满的业务能力得到广泛认可。他长期在银行业的前台部门工作,对商业银行的竞争形势有充分认识,目前主管工行的对公业务、电子银行、科技、产品创新、运行管理等工作。易会满一直主张商业银行需要加快业务转型,如果银行业经营不转型,今后没有持续盈利的基础。

即将离任的杨凯生也是工行元老,担任行长已有8年时间,经历了工行股改、上市和成长为全球最赚钱银行的全过程。他与工行董事长姜建清搭档,被视为中国银行业高管团队的梦幻组合。

杨凯生1985年进入工行,历任工行监察室副主任,规划信息部主任,深圳市分行行长,工行副行长、行长,1999年到2005年出任华融资产管理公司总裁。成为上市的公众银行之后,作为行长的杨凯生面对媒体的机会较多,他给记者的印象是思维敏捷、表达清楚且不乏幽默。

无论是资产规模、盈利能力还是资产质量,工行目前都在全世界银行当中名列前茅,但随着利率市场化持续深入和中国经济大环境带来的负面影响,银行持续盈利能力将会遇到挑战。工行行长职位完成新老交替之后,需要面对如何保持持续盈利能力的棘手难题。

另据工行公告,因年龄原因,王丽娟即日起不再担任副行长,并相应辞去执行董事、董事会风险管理委员会委员职务;因工作调整,李晓鹏即日起不再担任副行长,并相应辞去执行董事、董事会管理交易控制委员会委员职务。此前有消息称,李晓鹏将出任中投公司监事长。

工行昨日召开的董事会还决定,提名罗焯为执行董事候选人,任命罗焯为董事会风险管理委员会委员;提名刘立宪为执行董事候选人,任命刘立宪为关联交易控制委员会委员。罗焯现任工行副行长,刘立宪现任纪委书记。

距离6月1日券商申请公募基金牌照已不足10天

券商猛发产品欲冲20亿公募门槛

证券时报记者 张欣然

距离6月1日尚不足10天,券商资管便可正式向监管部门提交公募基金管理资格申请。这意味着,发展10余年的券商大集合理财产品即将退出历史舞台,转而由券商管理的公募基金产品所取代。

公募基金业务申请大限临近,各券商对此所持态度不一。据证券时报记者了解,由于目前券商公募基金业务实施细则尚不明朗,多数已经符合硬性条件的券商只待发令枪响后即可提交申报材料;那些未达到“20亿门槛”的小券商则忙于冲规模,期待能在开跑前抢到一张入场券。

大券商等细则

自6月1日起,券商大集合理财产品将停止,取而代之的是与基金相同的公募产品。根据证监会今年2月18日颁布的《资产管理机构开展公募基金证券投资业务暂行规定》,证券公司如果符合资产管理总规模不低于200亿元或者集合资产管理业务规模不低于20亿元、成为基金业协会会员等多个条件,便可申请开展基金管理业务。

对此,记者采访多家券商资管后发现,大小券商目前对于公募基金业务反应不一。由于目前监管部门除公布券商开展公募基金业务的硬指标要求外,并未出台相应业务实施细则,因此已经达到上述要求的券商,仍需等待实施细则的发布。

“公募基金业务是我们期盼了多年的,当前业务已触手可及,但我们能做的事情并不多。”上海某大型券商资管人士透露,由于目前券商开展公募基金业务的具体实施细则尚不明朗,因此该公司目前能进行的只有扩充投资团队以适应新业务,至于产品设计等方面还难以着手准备。

目前就连申请材料应该提交的具体部门都不清楚。”一家券商集合资产管理资产净值超过40亿元的资管负责人称。

东兴证券资产管理部总经理汪

乐平表示,“公司取得公募基金业务资格不会有太大问题,但目前缺少业务实施细则,也就难进行细节方面的准备。”

据Wind资讯统计,截至5月21日,券商集合理财产品净值超过20亿元的券商共计35家,其中,海通证券、国泰君安、中信证券等11家券商集合理财产品净值超100亿元。而国元证券、国联证券集合理财产品净值需增加近1亿元方可达到“20亿元”的硬性要求。

小券商冲规模

与多数已达标的大券商相比,小券商则为了冲规模而忙于发行新的集合理财产品,希望能在大集合停发前抢到一张公募基金业务入场券。

现在不冲规模,以后大集合关了再想冲规模就更难了。”一位不愿具名的小券商资管负责人如是说。

另一位业内人士则称,由于当前公司在产品创新、投研能力、销售渠道上已经和大券商存在一定差距,如果此次在公募业务上再慢行一步,以后与第一梯队的差距将越来越大。不管怎样,当前要做的是先把规模冲上去,再争取公募牌照。”

今年3月份以来,从券商集合理财产品发行数量逐月递增的态势中,或可窥见券商的发力“冲规模”意向。

据Wind资讯统计,截至5月21日,今年以来共有656只券商集合理财产品被推向市场,较去年全年发行总数的2.92倍;从去年月均不足20只猛增至今年平均每月发行131只。其中,2013年1月份共发行集合理财产品98只,2月受春节长假影响共发行63只,3月份以来,更是连续刷新发行数量纪录,分别达到了135只、151只和209只。

对券商而言,公募基金比大集合产品在发行和销售方面更具吸引力。”东方证券证券行业研究员王鸣飞认为,公募基金的优势在于投资门槛更低,投资者购买更加便捷,此外,发行公募产品还可通过媒体等公开渠道进行宣传。

兴业证券将申请公募基金业务

兴业证券今日公告称,董事会同意公司向证监会申请开展公募基金管理业务资格,并同意提请股东大会授权公司经营管理层办理相关手续。

公司还公告,董事会同意公司根据相关规定发行短期融资券、公司债

券。经证监会核准,公司已经以非公开发行股票的方式向10名特定投资者发行了4亿A股,非公开发行后,公司注册资本变更为26亿元,股份总数变更为26亿股。

(潘玉蓉)

1 截至5月21日,集合理财产品净值超过20亿元的券商共计35家,其中,海通证券、国泰君安、中信证券等11家券商集合理财产品净值超100亿元。

国元证券、国联证券需增加近1亿元方可达到“20亿元”的硬性要求。

2 券商申请基金管理业务应具备的部分条件:

- ▲具有3年以上资管经验,最近3年管理的证券类产品业绩良好;
- ▲公司治理完善,内部控制健全,风险管理有效;
- ▲最近3年经营状况良好,财务稳健;
- ▲诚信合规,最近3年在监管部门无重大违法违规记录;
- ▲为基金业协会会员;
- ▲资产管理总规模不低于200亿元或者集合资产管理业务规模不低于20亿元。

吴比较/制图

巴曙松:下半年 贷款利率下限有望取消

证券时报记者 孙玉

国务院发展研究中心金融研究所副所长巴曙松昨日在上海举行的“长沙两型社会建设金融产业发展论坛”上表示,今年下半年或最迟明年贷款利率下限或取消。

当期金融改革的总体思路应当是围绕服务经济转型升级和全要素生产率提升来展开。”巴曙松表示。

考虑到新一轮金融改革以提高金

融资源配置效率与金融服务实体经济的功能为重点,巴曙松建议可以从七个方面为主要突破口:一是稳步推进利率和汇率市场化;二是推动资本项目可兑换进程,循序渐进推进人民币国际化;三是完善金融市场体系;四是建立支持城镇化发展的金融体系;五是改善金融机构股权结构,完善公司治理;六是构建中央与地方分层的金融管理体系;七是完善金融宏观审慎监管制度框架。

汇丰中国去年税前利润增8.6%至44.8亿

汇丰银行(中国)昨日宣布,得益于网点扩张、人民币国际化以及集团持续投入,该行2012年税前利润同比增长8.6%至44.8亿元人民币。

汇丰中国是汇丰集团在中国内地设立的外资法人银行,该行昨日发布的2012年年报显示,得益于中国经济快速发展以及汇丰集团对内地市场的

持续投入,汇丰中国去年营业收入同比增长10.5%至89.9亿元,税前利润同比增长8.6%至44.8亿元。

汇丰集团上周曾表示,中国内地属于汇丰集团优先发展的战略性市场。2012年汇丰集团曾向汇丰中国增资16亿元,2011年集团也曾向汇丰中国注资28亿元。(蔡恺)

浦发银行将在全国推出 NFC 手机支付,打造移动金融领先银行

今年3月,在浦发银行总行举行的业绩发布会上,浦发银行展示了正在进行内部试用的三星S3手机支付产品,4月19日在三星Galaxy S4发布会上,浦发银行与中国移动等合作伙伴又再次推出了适用于S4的手机支付产品。

据悉,作为国内唯一一家将银行卡完整地空中植入手机SIM卡,并实现诸多空中服务的移动金融领先银行,在5.17世界电信日”,浦发银行上海分行与中国移动上海公司等在上海共同展示了NFC手机支付产品,据悉浦发银行将在近日正式推出该项手机支付产品,广大市民有望在近期尝鲜。

NFC手机支付使客户的日常支付更加方便,只要轻挥手机就能完成消费。比如在地铁的自动售货机前,将手机贴近刷卡器,即能吐出饮料;在出租车上,轻挥手机即可支付车费。只要有手机就能自助完成充值、查询等众多金融应用。

浦发银行自引入中国移动战略合作伙伴以来,明显加快了手机支付领域布局速度,先后推出了手机贴片卡、全终端手机和NFC-SWP手机。据记者了解的信息,浦发银行的手机支付用户和支持手机支付ATM居国内第一位,手机银行产品在独立第三方评比中居国内前三位。战略合作两年来,该行已经悄然完成手机支付市场布局,市场领先优势逐步显现。

(CIS)

浦发银行 SPDBANK

移动金融领先银行
Innovating for Better Life

浦发银行 95528
www.spdbank.com.cn