

光明乳业子公司 新莱特7月新西兰上市

证券时报记者 刘晓晖

光明乳业(600597)今日公告,旗下主打奶粉业务的子公司新西兰新莱特(Synlait Milk)拟在新西兰证交所主板首次公开发行股票并上市(IPO)。新莱特昨日也同时宣布,预计上市交易的时间为7月23日。

新莱特的发行初步方案为:发行前,新莱特拟以原总股本5102.29万股拆细为总股本1.12亿股。光明乳业持有5724.76万股,持股比例保持51%。拟发行价格为每股2.05-2.65新西兰元,发行股数区间约为2830.19万-3658.54万股,拟募集资金约7500万新西兰元。

若新莱特成功发行上市,光明乳业对其持股比例由上市前的51%摊薄至38.5%-40.7%左右,继续维持第一大股东地位。

公告称,本次募集资金将用于偿还新莱特现有银行贷款并与银行签署更加优惠宽松的贷款协议,从而追加乳铁蛋白生产设备、婴儿奶粉混合罐装线、仓库、实验室、黄油工厂和干燥塔等,以完善现有产业链条,剩余募集资金用于补充流动资金。

新莱特是新西兰第四大奶粉加工商,资源优势突出,其出品的“培儿贝瑞”品牌于2011年末在中国市场上市。通过收购新莱特,光明乳业在海外建立了一个供应稳定、质量优良的原料供应基地和生产平台。

有行业分析师认为,新莱特的单独上市有利于独立运作,增加融资渠道,提升盈利能力。短期来看,目前光明乳业在新西兰的投资已经确保了较为安全的投资回报率,长期来看,未来新莱特在自身盈利提升的同时,将有望为光明长期提供优质廉价奶源。

上海营改增试点范围 扩大至广播影视服务

上海市国家税务局昨日发布《关于将广播影视服务纳入营业税改征增值税试点的通知》,从8月1日起,广播影视节目(作品)制作、播映、发行服务(以下简称广播影视服务)将纳入广播影视服务试点范围,由营业税改征增值税。

上海国税局表示,在2013年6月30日前完成对符合一般纳税人资格认定条件的纳税人资格审批手续,并在2013年7月31日前根据广播影视服务税目注释、资格认定结果完成新税种核定。

对于享受免征增值税优惠的广播影视服务企业,有效截止日期在2013年8月以后的,无需纳税人重新提出申请,由主管税务机关于2013年7月31日前按已有的信息,直接制作增值税减免文书。对于8月1日以后新申请设立的影视服务企业,如有符合条件的免征增值税项目,应按照规定提交合同、凭证等申请材料,经主管税务机关审核批准后,按规定流程输入免税核定信息。

根据通知,自2013年8月1日(所属期)起,从事广播影视服务的试点纳税人均应按《关于调整增值税纳税申报事项的公告》进行增值税纳税申报。(孙玉)

宝利沥青与湖南高速 签订1.24亿沥青合同

宝利沥青(600135)今日公告,公司与湖南路桥建设集团公司宜高速公路大修工程第S1合同段项目部、中交路桥建设有限公司宜高速公路大修工程第S2合同段项目部、湖南尚上公路桥梁建设有限公司宜高速公路大修工程第S3标段项目部签订了沥青产品购销合同,合同总价约为1.24亿元。

该合同总金额占宝利沥青2012年度经审计营业收入的5.68%,将对公司2013年度经营业绩产生积极的影响。(邓亮)

海康威视 电商平台正式上线

海康威视(002415)自主开发运营的电商平台“海康电商”(mall.shipin7.com)日前正式上线运营。该电商平台首期上线销售海康威视针对小微企业和民用市场的c1多功能高清网络摄像机,并提供相应的配套服务。

据悉,海康电商将陆续上线多款针对民用和小微企业的安防视频监控类产品,利用公司网络化、高清化的视频监控技术优势,进一步拓展民用市场。(吕婧)

科大讯飞左手签约中国移动右手购启明

启明科技原大股东承诺,转让款将用于购买科大讯飞股票

证券时报记者 程鹏 靳书阳

科大讯飞(002230)今日公告,拟与中国移动就“灵犀”及四川音乐基地项目进行合作,同时还以自有资金4.8亿元收购广东启明科技发展有限公司100%的股权。

据介绍,科大讯飞一方面与中国移动广东公司签署协议,就“灵犀”项目进行业务合作。“灵犀”是由科大讯飞和中国移动联合打造的智能语音门户产品。中国移动将按照“灵犀”每月的活跃用户数向科大讯飞结算,结算时间开始于2013年1月1日。

对于“灵犀”形成的后向运营收

入,双方按照谁拓展谁主要受益的原则进行分配。由中国移动拓展的,中国移动将向后收益的30%支付给科大讯飞。由科大讯飞签约的,科大讯飞将向后收益的30%支付给中国移动。由“灵犀”产品带动的移动自有业务形成的收入,中国移动按照“灵犀”带来业务收入的12.5%支付给科大讯飞。协议期限为2013年全年。

另一方面,科大讯飞与四川移动四川公司签署合同,向四川移动2013年音乐基地咪咕爱唱技术服务项目提供技术服务。服务期限为2013年5月31日至2014年4月30日。合同总价为最高1100万元

整,其中技术服务费1000万元,业绩考核金额100万元。

与此同时,科大讯飞以4.8亿元收购了启明科技100%股权。2012年启明科技收入5985.48万,净利润2040.68万;今年1-5月份营业收入5668.63万,净利润1276.61万。启明科技原股东承诺,2013年-2015年度净利润依次不低于4000万元、5000万元和6000万元。目前,启明科技的资产总额为1.19亿,负债4818.61万,净资产为7058.28万。

值得关注的是,启明科技的原大股东承诺,将以转让款购买科大讯飞的股票。持有启明科技

58%股权的原大股东胡宏伟承诺并保证:在收到每笔股权转让价款之日起12个月内,将扣除应缴税款后的股权转让价款余额全部用于购买科大讯飞股票,且自交割日起36个月内不得转让所购买的科大讯飞股票。

启明科技原排名第二到第八位的股东合计持有37.34%的公司股权,也分别承诺并保证:在收到前两笔股权转让价款的每一笔款之日起6个月内,若科大讯飞股票收盘价低于38元/股达10个或10个以上交易日的,须在该期间内以各自享有的扣除依据商定的可支配资金额和应缴税款后的股权转让价款余

额购买科大讯飞股票,且自交割日起12个月内不得转让所购买的科大讯飞股票。

启明科技成立于2004年,自成立开始即参与教育考试行业网络评卷业务和招生考试应用系统业务,目前是我国中、高考网络评卷、标准化考场建设主要服务商之一。

科大讯飞表示,教育考试业务是公司发展战略的重点方向,启明科技是教育招生考试信息化服务行业的知名企业,已经形成良好的市场和品牌优势。本次收购有助于提高公司资金使用效率和盈利能力,有利于实现双方的优势资源互补,扩大公司在教育行业影响力。

大商股份重组方案静待机构抉择

证券时报记者 刘宇平 柴海

“生存还是毁灭,这是个问题”,这是莎士比亚名剧《哈姆雷特》中的经典台词。如今该句所表达的含义就出现在大商股份身上。6月28日,大商股份需要机构投资者们做出抉择。

在与机构投资者交流时,记者经常听到这样一句话:买大商就是买宝钢。当时,宝钢和他的管理团队还只是拿普通工资、承担巨大发展压力与责任的职业经理人。而如今,大商股份的资产重组需要宝钢与其创业团队放弃已另外掌控的商业领域的巨大发展空间,如此前投资者们所期盼的那样,将他们彻底绑在大商股份的战车上。

但就在重组表决之际,在大商股份持股结构中具有绝对话语权的机构们的态度似乎在摇摆不定,而这些迹象都反映在大商股份近期的股价表现和网络论坛中。

对此,大商集团一位高管的态度非常坚决:做买卖可以有谈判,但必须坚守底线。纵看目前大商股份调整方案公告,可以看出,大商集团

已到了一个底线,不可能再有其他让步的方案,现在只是在静待市场选择。

是“通过”还是“否决”,意味着关乎大商股份这个中国零售巨头的“生存”还是“毁灭”。在采访中,记者看到大商股份的未来发展面临几种可能和预判。

一是方案通过,大商股份获得加速发展大良机,中国零售业将迎来“巨无霸”企业。

如果重组方案通过,大商股份与大商集团、大商管理所联手设计的新的思路将得以执行。在这条线路中,大商股份将完全集合大商集团旗下所有资源,形成一个拳头,发挥竞争力和生命力。重组后的大商股份将跨过一千亿销售大关,遥遥领先其他对手。

二是方案被否决,大商股份的发展方向将面临两种选择。

第一种选择,就是大商股份将会无悬念入股权控制之争,而这种可能目前已露无遗。大商集团上述高管日前对记者表示,方案如果被否决,大商集团不会参与股权争

夺,因为通过重组方案,大商集团已经向市场交代了全部家底,没有钱去争夺股权。而最重要的是,大商集团会彻底解放自己,专心拓展大商集团的商业版图。

股权争夺之后,就会易帜。而易帜的大商股份将会是怎样一种形态?不能排除的是,如果宝钢走掉,那些大商骨干、老员工也将“追牛而去”,另图发展。那时的大商股份将面临严峻的挑战。

据查,目前举牌的企业只有深圳茂业,但据记者调查发现,茂业公司具有浓厚的外资背景。而这“外资背景”将成为茂业入主大商股份的一道难以逾越的关卡。

目前大商股份在中国居于商业龙头企业地位,茂业如果欲拿大商股份,就必须获得中国商务部的审批。业内有关人士说,在与外资企业打交道的过程中,以及中国企业在对外收购所受种种审查中,中国政府已经认识到了保护涉及重要民生和国家经济命脉企业控制权的重要性。大商目前在全国14个省、70多个城市拥有商铺,中国商业联合会最新数据显示,销售收

入排在苏宁、天猫之后,位列国内第三。

第二种选择,如无人再争夺控制权,则大商股份会维持现状,与集团并行发展,但市场所质疑的同业竞争与关联交易这两矛盾将继续存在。这对公司和集团而言,相对尴尬,但又不得已。

有些机构希望宝钢团队与深圳茂业合作发展,互相制约,这样的局面出现的可能性也不大。引用美国商业人士的话说,百货业不可能有连锁,因为每个商业业态都有自己的特点和文化,同一个业态在不同的城市,或者在同一个城市不同的地点都有不同的特点,也就是有自己的特性,因此不同的团队经营理念、文化都不相同,无法合作。大商曾有与外资合作的例子,最后都是分家散伙。

业内人士分析,从大商股份日前所调整的方案看,目前的重组既符合各方投资者的眼前利益,又符合大家的长远利益。通过前期的讨价还价,投资者取得了目前的方案,尽管有所分歧,但如果最后达成重组,将迎来多赢局面。

生意宝发布BCI指数 预警经济深度调整

证券时报记者 吕婧

生意宝(002095)旗下大宗商品数据商生意宝发布了截至6月21日的6月大宗商品供需指数BCI初值,为-0.47,涨幅-1.29%,反映了6月制造业经济较5月继续呈收缩状态,经济下行风险加剧。

据悉,这不仅是生意宝今年首次打破月末常态化发布的惯例,首度临时发布BCI指数初值,也是生意宝BCI指数自发布以来,首次出现连续4个月大幅走低。业内分析人士认为,这意味着经济或将进入“深度调整期”。

在BCI监测的八大行业板块中,6月份仅有纺织、农副略有上涨,其余均下跌。跌幅最大的是有色金属,跌幅为-3.06%;其次是橡塑,跌幅为-1.98%。6月以来,不仅大宗商品全面走低,投资市场也一片惨淡,A股市场重挫,黄金价格跳水,期货品种也大幅收跌。数据显示,经济下行风险正在加剧。

*ST北生重组生死博弈 德勤集团立三年军令状

证券时报记者 马宇飞

等待了四年后,濒临退市的*ST北生(600556)终于再次启动重组,但并不是每个股东都对此感到满意。

持反对意见的股东并不喜欢新来的重组方德勤集团——一家浙江舟山市的民营航运企业。在当前航运业不景气的背景下,尽管德勤集团作出了业绩承诺,仍未能打消这部分股东的担忧。

随着4月25日德勤集团借壳方案以微弱优势获*ST北生股东大会通过,双方的博弈更加白热化,部分中小股东指出股东大会上投票存在诸多争议。而据证券时报记者了解,近期证监会已受理了德勤集团的借壳申请。

值得注意的是,从时间上看,如果*ST北生此轮重组被否,将很难在2013年剩下的时间内另找重组方完成重组,退市的可能性将大增。

重组波折

位于广西北海市的*ST北生可谓“重组困难户”。自2009年因连续亏损被暂停上市后,公司便开始了漫漫重组路,先后与那都地产、尖山光电、罗益生物等酝酿过重组事宜,但均告失败。直到2012年年末,为了赶上恢复上市的末班车,*ST北生迅速披露了与德勤集团的重组方案,拟以资产置换同时定向发行收购的方式,将德勤集团的沿海及内河干散货运输资产注入上市公司。

但由于部分股东的反对,该方



马宇飞供图

案在今年2月份的股东大会上遭到否决。随后4月10日,*ST北生披露了修订后的重组方案,将增发价格由2.6元/股上调到3元/股。方案在第二次股东大会上最终获得通过。

然而,始终持反对意见的一些股东并不认可这次投票结果。有股东指出,*ST北生的控股股东北生集团以社会公众股东的身份参与投票,违反了相关规定;同时,重组方案并没有采取“不得低于董事会决议公告日前20个交易日公司股票交易均价”的定价方式,而是采用协商定价,导致增发价仅为每股3元,明显较目前的股价偏低。

不过,据证券时报记者了解,北生集团持有的股票早已全部被抵押,而且目前*ST北生的最大股东是银行,不存在北生集团对上市公司控制的说法。因此,其以社会公众股东的身份参与投票是合适的。

德勤集团董事长任马力表示,根据重组管理办法,对于破产重整的上市公司,涉及重组发行股份收购资产的,发行价格可以采用协商定价,而非只能采用20个交易日股票均价的方式。北生的情况很特殊,资产状况很差,而且之前的重组方案都是采取协商定价,所以我们也沿用过来。”

大物流战略

实际上,部分股东不愿德勤集团借壳的根本原因还是担忧其业绩表现。

作为强周期行业,航运业在2012年受到全球经济疲软的影响,行业大面积亏损。上市公司中,主营沿海及内河干散货运输的*ST凤凰(000520)、宁波海运(600798)和中海海盛(600896)去年分别巨亏

18.79亿、1.2亿和3.71亿。

但另一方面,德勤集团的表现却逆行业而动。数据显示,该公司2012年营业收入达到22.96亿元,2012年实现净利润1.82亿元。

能够盈利的秘诀就是从竞争走向竞合。”任马力介绍,通过与其他船东合作,德勤集团跳出了航运企业只依靠自有运力的传统模式,逐渐搭建起一个大物流框架平台,并在这个平台上不断整合上游货源和下游运力,提高船只的周转率和运输量。

举个例子,一批秦皇岛的煤炭要运到武汉,尽管公司自有的运煤船设在秦皇岛,但通过平台查到合作的船东恰好有一艘船在那,我们就租过来,先把煤炭运到长江出海口的南通港,再由平台调配出合适长江航线的船型,分批将煤炭转运到武汉。这就好比让出租车不停地上下客,挣得钱自然要多。”任马力表示。除此之外,统一的平台在加油、修船的费用上,也能形成议价优势。

这类经营模式,也解释了德勤集团租赁运力远高于自有运力的现状。交通部数据显示,截至2011年底,德勤集团掌控的船队总运力为160.5万吨,位居国内沿海船队第四位,其中自有运力40万吨,租赁运力120.5万吨。

上海一家航运公司的业务副总指出,德勤集团的秘诀就在于先通过搭建物流平台,延长其物流供应链,把蛋糕做大;再通过租赁其他船只放大运输规模,从而最大化地吸收供应链上的每一笔利润,也保证了公司利润的平稳性。

受益舟山新区规划

对于未来的业绩,在重组方案中德勤集团承诺,注入*ST北生的资产于2013年、2014年和2015年的净利润分别不低于2.47亿元、2.77亿元及3.06亿元。此外,德勤集团还追加了一项承诺:实际控制人认购的股份36个月内不上市交易或转让,且在上述锁定期届满后24个月内如发生转让和交易股份将保证其价格不低于10元/股。

任马力坦承,要完成上述业绩承诺,自信和压力同时存在。压力主要来自于航运业仍处于周期底部,全面复苏尚需时日;自信则是因为舟山群岛新区规划的政策优势。

今年1月17日,国务院正式批复了《浙江舟山群岛新区发展规划》,舟山群岛新区成为我国首个以海洋经济为主题的国家级新区,未来将是大宗商品储备、配送、交易基地,国际物流岛是其核心功能定位。这也意味着,围绕着舟山群岛的沿海航运需求将大幅增加。

任马力说,根据新区规划的要点,德勤集团提出了“由海进江”、“发展三程运力”的战略部署,即以舟山为江海联运的枢纽,加强舟山与沿海港口的运力发展,同时将长江航道划分为不同层级的航段,分别投入对应吨位的船型,满足客户的需求。

另一方面,作为舟山本土的航运龙头,德勤集团在把握区域发展脉搏上有优势。公司之前相继在舟山群岛中的六横岛和金塘岛成立物流公司开展业务,而根据新区发展规划的最新安排,未来六横岛将被打造为临港产业岛群,金塘岛则将被建设为航运物流岛。