

■财富故事 | Fortune Story |

# 大盘失常 传言满天飞

证券时报记者 付建利

昨日收盘后,深圳私募老王召集公司投研人员开会,讨论光大证券乌龙指事件。

谈笑风生之余,大家不免来一番唏嘘感叹:“几十亿资金的乌龙指,竟然让蓝筹股上午出现了‘暴动’,这个事情说明有些机构风控形同虚设,也说明了没有谁能够控制这个市场,该涨的时候就涨,该跌的时候就跌。不该涨的时候再怎么弄,照样会跌下来。”有着十多年投资经历的老王深有感触地说道。

昨日早盘,老王如往常一样来到办公室研究市场。没有什么利好,也没有大的利空,老王以为昨日的市场不会有什么大的机会。如果上半年在成长股上没有获取收益,下半年要取得理想的收益就比较难了。10点半之后,老王去会议室和客户谈事情。11点10分左右回到

办公室,不看则已,一看吓一跳。我一看K线图,起初还以为电脑系统出现问题了。大盘突然往上拉起来了,尤其是中国石油、招商银行这些大蓝筹,居然发力摸高至涨停价。我当时就很迷惑,在这个期指合约交割日,权重股‘暴动’到底是什么原因?”很快,老王接到了几个朋友的电话,都是询问市场走势为何如此怪异。

老王立马给一个技术面分析很厉害的朋友打电话,对方也直呼看不懂,称做了十多年的技术分析,昨日上午的走势实在是非同寻常。网络上也热闹起来,很快,老王通过微信、网络和朋友电话知道了各种各样的传言。比如平准基金入场、优先股推出、沪深300指数成分股T+0交易、以及光大证券模拟盘突然切入实盘的乌龙指传言,还有市场传言称即将有重大政策利好出台。各种传言满天飞,而且很多传言都有鼻子有眼。老王的一个公募朋友坚定地认为一定是有重大利

好政策要出台,提前获知消息的主力资金进场了,乐观地认为后市将会大涨。老王的这位公募朋友在电话中极其兴奋地对老王赶紧加仓。

但一向冷静且盘感极好的老王仔细看了中石油、招商银行等蓝筹股的走势图后觉得,如果是有重大利好政策出台,不会只有一家机构提前获知这个消息,即便起初只有一家,这个利好消息也会瞬间蔓延,主力资金不会以如此强悍且极其罕见的手法买入蓝筹股,至少会有“靠法”地吸货;如果是沪深300指数成分股T+0交易即将推出,从现有的技术系统准备及市场承受力来看,推出速度不会如此快;如果是受股指期货交割日的影响,那交割也不在上午啊。

经验老到的老王在中午公司投研团队开会时断定:从盘面的走势来看,应该是程序化的交易引起的。只有程序化交易才会出现如此怪异和强悍的走势。结

合市场上一家券商摆乌龙指的传言,老王初步判断传言应该是真的。既然如此,投资者的非理性情绪应该会扩散,股指下午应该会下跌。

下午一开盘,老王就卖出了手中的大部分银行等蓝筹股。但让老王感到十分痛心的是,由于蓝筹股和中小盘股票的“跷跷板效应”,小股票上午就出现了调整,午盘后更是出现了恐慌性下跌,他手中的几只成长股跌幅也不小。

老王昨日收盘后向证券时报记者表示,昨日证券市场的这起券商乌龙指事件,让他受损失不小,其中他持有的一只成长股还跌停了。这个事件至少说明了两点,一是一些机构所谓的风险控制做得实在是不到位;二是A股市场的非理性情绪在谣言满天飞时扩散之快超乎想象,市场的成熟还要经过相当长的一段时间。这不仅给散户投资者提出了难题,对于专业的机构投资者来说也是一大挑战。”老王略有遗憾地表示。

■淘楼淘金 | Gold Rush |

# 房子卖了,生活宽了!

证券时报记者 陈英

深圳的房租又上涨,回想这些年租过的房子,人人都有一张这个城市的轨迹图,朋友李成(化名)讲述了他的路线。

10年前,李成和女朋友(现任的老婆),毕业来到深圳打工,因为手头资金有限,第一个房子租在梅林关外的潜龙花园,农民房一室一厅,面积45平方米,很干净,不用押金,一个月租金260元。两个人交完房租,拿着几百元备齐锅碗瓢盆,从此开始了深圳生活。

那时候,李成和女朋友都有个固定工作,工资不高,两人为了节约开销,极少出外会友,晚上回来一起买菜做饭,跟大多结婚的夫妻一样。李成说,他当时买不起热水器,每天洗澡,需要烧一壶水,兑进了大半凉水的桶里,然后用瓢浇在身上洗。生活虽然艰苦,但心情平静而幸福。一个月后,

为了工作方便,两人想住进深圳关内华侨城附近,于是重新租了单间房,房子很旧,面积也是40多平方米,月租却是900元,谁租了3个月,女朋友失业了。第一次,李成感受到了生活的残酷和艰辛。

同学体会到李成的难处,刚好单位给他分了三个三房一厅的宿舍,同住同事家都在深圳,偌大的房子一个人住,于是便邀请李成偕同女朋友一起居住,三个人的群居生活由此开始:梅林一村小区房,交通、生活都非常便利。尽管有同学的帮助,可是第二年,李成也换了数次工作,生活越来越困难。直到2006年初,李成才应聘到一家证券公司,开始了稳定的工作生涯。也正是那一年,李成和女朋友的存款首次突破1万块,两个人决定不再麻烦朋友,合租了一个大房子——依旧在梅林一村,依旧是三房一厅,只是接

纳了新来深圳发展的大学同学,依旧过着群居的生活。那时候,三房一厅,月租1700元。2007年,李成和女朋友结了婚,却依然和同学群居着。

因为在证券公司工作,李成迷上了炒股,成天研究理论,实践操作,2007年的账上最高额甚至达到了30万。李成很后悔当初没有想到买房子,所有的钱在2008年里几乎全部亏空,手中仅仅剩下10万块。捏着仅有的10万元,李成第一次想到了买房,可是10万能买啥呢?那时候,房价已经涨上去了,即便是2008年房价的最低点,10万依旧买不了合适的房子。夫妻俩利用周末的时间,看了无数地产中介,终于在2009年,在南山看中了一套87平方米90万,买来不用装修可以住。借了点钱,买下了房子,两个人又回到当初,每个月增加的3500元房贷让李成想方设法地赚钱。

4年后,李成的手里宽裕了,老婆又生了儿子,生活似乎不用再操心,可新的住房问题随之而来。为了带孩子,李成把自己的父母接来深圳一起住,经过短暂的相处,李成觉得房子太小,不够用。李成和老婆商量了很久,做了一个重大决定:卖掉自己的房子,租个环境更高,面积更大的房子。面对深圳动辄六七百万的房子,我选择放弃。我知道很多人说我傻,可是我有自己的想法。为了一套房子,花掉自己8年多的积蓄,不值得。我们还年轻,父母等不起,有更多的事情等着我去做,有更重要的事情需要这些钱来完成。”面对朋友们的质疑,李成总是这么回答。

夫妻俩又开始了新的租房历程,最终一家三口,带着一对老人在南山脚下租下100多平方米的三房两厅,一口气签了5年租约。卖房子的钱则在老家给双方的老人们各换一套带电梯的好的小区房。

■寻宝 | Treasure Hunt |

# 形形色色的网络玉商

孔伟

人上一百,形形色色。现实如此,网络上又怎能例外?

这些年,“开网店”似乎成了一种时尚,管他有没有货卖,先把网店开起来再说,说不定哪天就有东西转让了呢?看看周围一帮玩玉的朋友,也基本上都有自己的网店了,并且还沿用了一个不那么商业化的词汇来定义自己的网络交易行为:以玉养玉。

以玉养玉者固然有之,但也有部分玉友几乎完全商业化了,称他们为玉商似无不妥。而一些通过网络购玉接触到的卖家更是良莠不齐,甚至不乏人们所说的好商。

在古玩城开玉器店的曾老板最近就迷上了网店,不仅找来网络高手将自己的网络店铺装修得漂漂亮亮,还大把花钱,购买了网站的N多收费服务项目,然后将自己实体店里的玉件逐一拍照,挂到了自己的店里,此后便几乎一天24小时不断网,静候着“叮咚”一声生意上门。

也怪曾老板老实,网店里的标价几乎都是实体店里的成交价——不是叫“一口价”嘛,又不需要讨价还价,挂那么高干什么?实在点不是更容易成交嘛。哪知道在网上淘货的买家几乎个个都成精了,哪有按你说的“一口价”成交的道理?再说“玉无价”也就意味着玉没有固定的价格,拦腰一刀算是轻的。好不容易以自己的进货价卖出去一件,本以为可以赔快递费赚信誉了,谁知买家一上手就不喜欢,要退货。得,白忙活了。

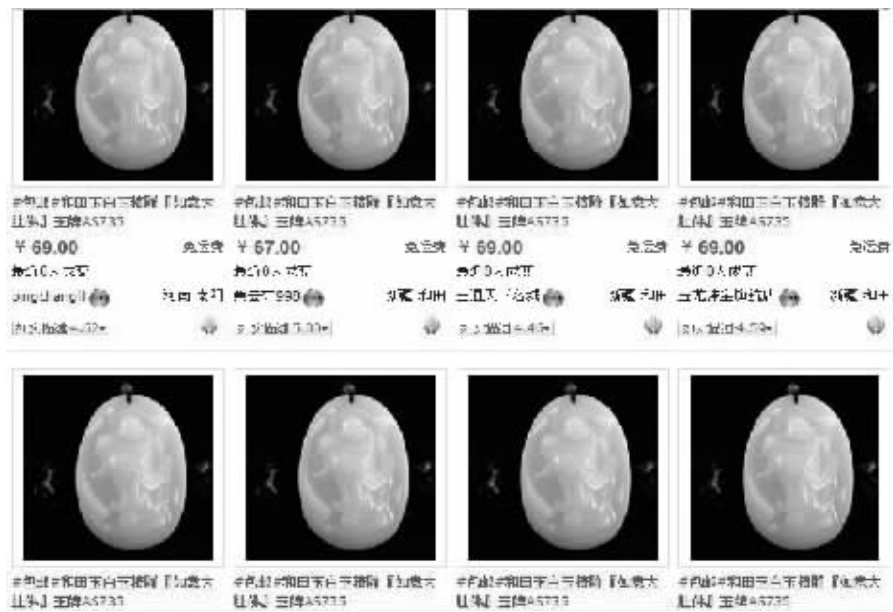
我认识的玉友中,也有网店做得不

错的,实体店与网店互为补充,个别商家的网络交易额甚至超过了实体店。与租金不菲的店铺相比,网店的成本主要来自快递以及贵重物品的保价费用,而这些费用与成交价相比并不算多,有的还可以转嫁给买家,难怪一些玉商乐“网”不疲。

还有一些玉友本身有自己的本职工作,只是利用业余时间,抓住和田玉石市场持续向好的机会(天时),所处地区和和田玉流量较大、价格相对便宜的优势(地利),对玉石玉器的了解以及与买家的良好沟通(人和),做起了网上卖玉的生意。一些做得不错的“兼职玉商”,月利润已经接近甚至超过了还算不菲的工资收入,在他们看来,赚钱实在不是什么难事。

还有将兼职慢慢做成了全职的。我认识的玉友中,就有两位辞掉了原先职位不低、收入不菲的工作,专心致志做起了网络玉店,近两年来往穿梭于苏州、上海、南阳、揭阳等加工销售集散地以及新疆等和田玉产地,生意越做越大。在一次闲聊时,一位玉友道出了实情:兼职做网店时不仅网店收入逐渐超过了“主营业务”,于自己的兴趣也越来越趋向于玉石玉器方面,原先的工作不仅压力大,还成了制约网店发展的障碍,尤其在时间上明显捉襟见肘,不得已只好舍主业从副业,用他自己的话说就是“小三扶正”了。

不管是兼职还是主营,一般都将自己网店的信誉看得比较重,因为有不少买家都是冲着店铺的好评率和高评分才进店浏览并进而购买商品的。当然,也有对信誉高低毫不理会,甚至视信誉如粪土的卖家,这就是人们常说的网络混混



一字不差地相同描述、一模一样的号称和田白玉的乳化玻璃制品,卖家店铺、所在地区却完全“不同”,网络骗子骗你没商量。 孔伟/供图

甚至网络骗子。

购物网站尤其是一些个人与个人间的电子商务(C2C)网站上,这样的网络混混,网络骗子还真不少。在一家知名的购物网站上搜索关键词,不难发现一些盗用和田玉图片卖阿富汗玉甚至玻璃制品的网络骗子,不仅在描述里号称所售为新疆羊脂白玉,而且价格十分便宜,牌子、物件等玩家眼里的高端玉器在他们的店里售价却不过百元。曾经听到过这样一个故事:一个压根不懂玉的小混混无意中地发现当地批发一种用乳化玻璃制

作的观音或弥勒佛牌子,一眼看上去跟白玉差别不大,不懂行的人根本区分不出来,批发价才几块钱一件。既然世上不懂玉的懂行者多得多,骗骗他们的小钱,积少成多不也是一条发财之路?于是一口气开了几十家网店,几年下来竟然也小有身家了。说起他们的“成功经验”,其实非常简单:网络交易方便快捷却监管不严是土壤,不懂而又贪便宜的买家太多是基础。至于买家发现上当后给中评甚至差评,他们倒不在乎——本来就是来骗你钱的,还说什么信誉,岂不是笑话?

■新书推荐 | New Books |

# 看懂货币 靠谱投资



书名《看懂货币》  
作者:陈思进 金蓓蕾  
出版社:东方出版社

陈名海

作为一个搞法律的公务员,本来我对金融理财没什么兴趣,那些如何赚钱如何花钱的事,我也从没去细究。只是最近好些朋友出现了投资危机,有些人不慎买房买金亏大了,纷纷向我询问懂不懂这行。平时我自认为是知识分子,这一下我被问住了,原来自己对经济和金融真的是了解太少。恶补之下,看到了央视的大型纪录片《货币》,正好有做出版的朋友向我推荐了东方出版社这本《看懂货币》,精读一遍,感觉这是本不可多得的好书。

通俗易懂,文如其名。开篇就用黑白猫以物易物精彩故事,形象地讲述货币的前世就是交换的商品,后来根据需要不断进化,大致经历了“实物货币—金属货币—信用货币”几个阶段。然后逐步地阐述纸币、白银、黄金、美元的进化和发展,在此基础上,论述黄金的兴衰、美联储的由来、货币的新动向,拥有货币是否就是拥有财富,梯次推进。整篇读下来,一气呵成,如同一锅美味:既有大量的汤,又有成块的肉。

给你别开生面地纠偏,买黄金不保值。买黄金保值是中国人的传统,历史悠久,源远流长。灿烂而黄澄澄的金子,无疑是国人的至爱。收藏黄金保值已经成了我们根深蒂固的观念。但是此书却严肃地告诉我们,只要你不是在低点买入,收藏黄金不仅不能保值,反而会中了华尔街的圈套,使得血汗钱不断缩水。原来大鳄们早已在低点布局,然后制造舆论,伪装假象,引诱你们抢购,他们高位派发,赚个盆满钵盈,然后就是价格不断下跌,将抢购者套牢。近年来“中国大妈”疯狂买金而导致血汗钱缩水的鲜活例子,作者早在去年写书时就发出了警示,此次充分地验证了本书论点。

告诉你摊开发赚的新知识和见解。作者新颖别致地告诉你很多新知识和见解,让你大开眼界。比如作者说,当前情形下,不投资就是最好的投资。此言对我等普通居民层来说,完全是真知灼见。我身边有个朋友,早在十五六年前,就一头扎进股市,梦想资金翻番,至少也要保值。但是结果却不仅没收益,反而赔上本钱。而我一个亲戚却小心谨慎地把钱存银行,如今孩子结婚,一下子提出来,完成了人生重大使命。不是说投资不好,而是我们平民百姓,要找到好的投资管道。如果找不到稳妥的投资渠道,一不小心就肉包子打狗——有去无回。

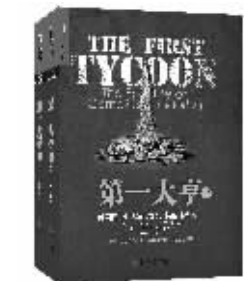
作者悄悄告诉咱们:中国富人增持现金,不买虚拟货币。现实中,证券公司等机构拼命地忽悠你,货币贬值,把钱提出来交给他们去理财,一年会收益若干,结果越理越少,多数打水漂了。

教你简单而又实用的理财诀窍。本书告诉读者,穷人炒股,富人持债。所以作者建议平民层应该多买点国债或地方债,而不是梦想在股市一夜暴富。如果确实有一笔几年不用动的资金,可以在股市大跳水之后,买业绩好,分红多,表现稳定的几只心仪已久的股票,做长线投资。最好参考他实践过的华尔街傻瓜投资法,估算出自己的寿命,然后调整好投资股票和债券的比例。

如果说本书完美无缺,那么我是书托无疑。世界上不存在完美无缺的书,这本也不例外。我不欣赏的是本书把楼市投资说的一无是处,因为作者对美国研究得深,而对中国楼市现状研究得少。在当下,国内经济规律不是那么灵验,匪夷所思的事情层出不穷。货币滥发,那么多钱必然要找出路。只要不是在鄂尔多斯“鬼城”里开发房地产,那么房产商就等收钱好了。我所在的三线城市级市,只要在合适地段有新楼盘开发,还没等建筑起来,已经提前预售完楼花。那些先富裕起来的一族抢购到房子后,租赁出去,坐吃丰厚租金。我在2003年时候,就是瞻前顾后,错过了购买单位筹建公寓的良机。当时价格是700-1000元,我和爱人犹豫再三还是没买。如果买下来,现在会赚四五十万元,资金至少能翻5倍。所以,书中不能用北美的楼市来套中国的情况。不过,从长远来说,作者发出的买楼警告,还是值得注意,不要在高位买入楼破产,还是要量力而行。

当然,瑕不掩瑜,这本《看懂货币》的随笔图书能写到这份上,有观点有实例,已经是难能可贵了,值得一读。

(作者为山东烟台公务员)



书名:《第一大亨》  
作者:[美]T·J·斯泰尔斯  
译者:粟志敏 粟之敦 莫崇昆  
出版社:浙江人民出版社

内容简介:科尼利厄斯·范德比尔特,一个18世纪的孩子,依靠自身努力和能力白手起家,从最初一名经营帆驳船轮渡的小船夫,逐渐成长为世界著名的航运大王、铁路大亨和金融巨头。19世纪50年代,他在中美洲的个人影响力甚至超过了白宫。1867年,为了让纽约中央铁路公司屈服,他让所有从西部前往纽约市的火车停运。1869年,他凭一己之力化解了华尔街的恐慌,避免了可能带来多米诺牌效应的经济萧条……

这是一部有关美国独立后100年内最富有的人的传记。作者斯泰尔斯整合了经济、科技、思想和政治等多维度史料,为读者呈现了一段恢弘壮阔的社会变迁史,一段跌宕起伏的金融发展史,一段惊心动魄的创业史。这种出众的能力也让他足以成为这个领域最出色的作者之一。书中记录了贯穿范德比尔特喧嚣的一生及其所处时代的各种力量、信念和智慧,更充满了各种意想不到的“翻案”,为范德比尔特树立了权威的形象,并弥补了长久以来的缺失和遗憾。

(陈英)