中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司

证券代码：000039；299901　证券简称：中集集团；中集H代　公告编号：［CIMC］2013—035

2013半年度报告摘要

1、重要提示

（1）本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

（2）公司简介

股票简称	中集集团；中集H代	股票代码	000039、02039；299901
股票上市交易所	深圳证券交易所、香港联交所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	于玉群	王心九	
电话	(86)755-2669 1130	(86)755-2680 2706	
传真	(86)755-2682 6579	(86)755-2681 3950	
电子信箱	shareholder@cimc.com	shareholder@cimc.com	

2、主要财务数据及股东变化

（1）主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 √ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
营业收入(千元)	28,585,158.00	27,364,446.00	4.46%
归属于上市公司股东的净利润(千元)	551,972.00	933,710.00	-40.88%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(千元)	513,212.00	906,470.00	-43.38%
经营活动产生的现金流量净额(千元)	-3,021,559.00	-2,107,043.00	-43.40%
基本每股收益(元/股)	0.2073	0.3507	-40.88%
稀释每股收益(元/股)	0.2070	0.3495	-40.77%
加权平均净资产收益率(%)	2.78%	4.93%	-2.15%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产(千元)	68,770,320.00	62,992,380.00	9.17%
归属于上市公司股东的净资产(千元)	19,603,024.00	19,513,176.00	0.46%

（2）前10名股东持股情况表

报告期末股东总数						146,641
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	股份种类	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况：股份状态	质押或冻结情况：数量
HKSCC NOMINEES LIMITED	境外法人	H股	53.73%	1,430,480,309	0	-	-
COSCO CONTAINER INDUSTRIES LIMITED	中远集装箱工业有限公司	境外法人	A股	16.23%	432,171,843	0	-	-
招商银行股份有限公司-光大保德信优势配置股票型证券投资基金	境内非国有法人	A股	1.04%	27,762,496	0	-	-
新华人寿保险股份有限公司-分红-个人分红-018L-FH002深	境内非国有法人	A股	0.9%	23,903,176	0	-	-
海通证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	境内非国有法人	A股	0.48%	12,871,565	0	-	-
中国民生银行-银华深证100指数分级证券投资基金	境内非国有法人	A股	0.44%	11,668,306	0	-	-
博时价值增长证券投资基金	境内非国有法人	A股	0.4%	10,589,347	0	-	-
中国银行-易方达深证100交易型开放式指数证券投资基金	境内非国有法人	A股	0.4%	10,580,066	0	-	-
国泰君安证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户	境内非国有法人	A股	0.38%	10,079,653	0	-	-
中国人民人寿保险股份有限公司-分红-个险分红	境内非国有法人	A股	0.37%	9,783,809	0	-	-
上述股东关联关系或一致行动的说明	无						

（3）控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

☐ 适用 √ 不适用

实际控制人报告期内变更

☐ 适用 √ 不适用

3、管理层讨论与分析

3.1 报告期内业绩概述

2013年1—6月，受全球宏观经济影响，本集团的业务经营承受了较大压力和挑战。本集团的营业收入较上年同期虽有少许上升，但净利润较上年同期有较大的下降，2013年1—6月，本集团实现营业收入人民币285.85亿元，同比上升4.46%；实现属于母公司股东的净利润人民币5.52亿元，同比下降40.88%，主要由于报告期内，在整体经济环境受到压力的情况下，本集团业务的综合毛利率有所下降，同时财务费用等期间费用有所增加所致。

3.2各业务板块的经营业绩

本集团主要从事现代化交通运输装备、能源、化工、液态食品装备、海洋工程装备的制造及服务业务，包括国际标准干货集装箱、冷藏集装箱、地区专用集装箱、罐式集装箱、集装箱本地板、公路罐式运输车、天然气装备和静态储罐、道路运输车辆、自升式钻井平台、半潜式钻井平台、特种船舶和空港设备的设计、制造及服务，除此之外，本集团还从事物流服务与器具制造、铁路装备制造、房地产开发、融资租赁等业务，目前，本集团的标准干货集装箱、冷藏箱和罐式集装箱的产销量保持全球第一；本集团也是中国最大的道路运输车辆的生产商，中国的主要海洋工程装备企业之一。

报告期内，占本集团营业收入或营业利润10%以上的产品为集装箱、道路运输车辆及能源、化工、食品装备。

集装箱制造业务

本集团集装箱业务主要包括标准干货箱、标准冷藏箱和特种箱。特种箱业务主要包括建筑模块化产品、53尺北美内陆箱、欧洲超宽箱、散货箱、特种冷藏箱、折叠箱等产品。

2013年上半年，受欧美经济复苏缓慢和航运周期带来行业需求不足的影响，集装箱行业景气度略低于预期，行业总体产能有小幅增加，整体产能利用率仅为5成左右，各厂商市场份额整体保持稳定。由于客户在传统淡季增加了订单，出现旺季不旺的现象。

2013年上半年，本集团普通干货集装箱累计销售64.15万TEU，比上年同期上升15.01%（2012年上半年55.78万TEU）；冷藏集装箱累计销售4.94万TEU，比上年同期下降39.39%（2012年上半年8.15万TEU）；特种箱累计销售3.08万台，比上年同期下降6.67%（2012年上半年3.30万台）。受整体需求不旺，冷藏箱价格下降、干货箱价格在相对较低水平窄幅波动等市场因素及毛利率下降的影响，上半年集装箱业务实现营业收入人民币12,314,928千元，比上年同期下降9.92%。净利润人民币410,226千元，比上年同期下降48.73%。

上半年，本集团继续推进标准箱生产布局优化，致力于集装箱生产线效率提升及新型集装箱设计、研发；建设完成了太仓冷箱厂一期工程、青岛冷藏箱生产线一期部分工程；在特种箱、建筑模块化业务方面，全面提升核心产品的竞争力，巩固现有主流产品的领先地位，进一步提高市场份额。

本集团的模块化建筑业务采取“集成设计、工厂制造、现场安装”的运营模式，有转移迅速、搭建快、不污染、可循环利用等优点，体现了新型环保的理念，代表产业发展新趋势，未来发展空间较大。2013年4月，本公司向雅安地震灾区捐赠的箱房医院迅速投入使用。在模块化建筑产品开发方面，本集团已实现了自主设计并取得完全自主知识产权，还组织参与了国家《集装箱模块化组合房屋技术规程》（《规程》）的编制工作。该《规程》于2013年4月获得国家有关部委的批准，列入中国工程建设协会标准系列。

道路运输车辆业务

本公司下属的中集车辆集团确立了“依托中国优势，为全球客户提供一流的陆路物流装备和服务”的战略愿景，坚持产品设计开发、产品制造交付、销售和服务、客户跟踪和反馈等全价值链业务战略发展导向。目前，已形成10大系列、1000多个品种的专用车产品线，产品包括集装箱运输半挂车、平板/栏板运输半挂车、低平板运输半挂车、车辆运输半挂车、仓栅车、厢式车、罐式车、自卸车、环卫车、特种车等，产品覆盖国内及海外主要市场。

上半年，由于国内经济增长放缓、资金偏紧，物流类半挂车需求不旺。在国家提高排放标准并实施的预期影响及房地产复苏超预期的影响之下，工程改装类车辆需求有一定程度恢复。海外市场方面，新兴市场订单增长较快，北美市场保持稳定，欧洲市场初步进入，新产品Silvergreen半挂车首年量产，仍处于亏损阶段。

在上述国内外经济和行业环境的影响之下，上半年，本集团车辆业务营业收入有所下滑，但产品销量基本保持平稳，除自卸车和物流半挂车外，与上年同期相比主导产品销量均有所增长或持平。上半年道路运输车辆累计销售5.3万台（套），同比下降0.33%；实现销售收入人民币6,673,349千元，同比下降2.17%；净利润为人民币390,164千元，比上年同期上升353.54%，主要是由于报告期内出售其持有的中集安瑞科股份所带来的投资收益增加所致。

上半年，本集团车辆业务继续实施稳健经营策略，投资侧重于技术升级和营销网络建设。在成熟分销体系与区域市场中分销高附加值的新产品，并深化与大客户的合作，已在新兴市场订单取得重大突破；加快德国Burg Silvergreen(BSG)工厂的建设，推进成本改善计划，并在中国建立并逐步完善欧洲BSG零部件供应体系；继续采取调整产品结构、优化成本等多种措施，减亏增效；启动面向中国及欧洲市场的先进自卸车模块研发项目，启动面向中国市场的先进物流厢式车和先进运输半挂车两款产品开发项目；继续推进成都物流园项目的后续建设。

2013年上半年，本公司持有45%权益的集瑞联合重工公司的重卡业务受益于天然气重卡市场需求的快速增长，销售量较去年同期有较大的增幅。上半年实现销售收入人民币8.73亿元，仍处于亏损阶段。集瑞联合重工继续通过开发中重卡产品、轻量化产品、降低产品目重、拉动牵引车销售；继续大力发展LNG重卡产品、推出有竞争力的中重卡系列产品。上半年，集瑞联合重工公司推出国内首款13升LNG重卡发动机、联合动力6K13N天然气发动机已达到国V排放标准；2013年7月，15台联合卡车6×4重型自卸车和15台6×4重型牵引车交付给玻利维亚，这是集瑞联合重工卡车产品首次批量出口国际市场。

能源、化工及食品装备业务

本集团下属的中集安瑞科主要从事广泛用于能源、化工及液态食品三个行业的各类型运输、储存及加工装备的设计、开发、制造、工程及销售，并提供有关技术保养服务。能源、化工装备产品及服务遍布全中国，并出口至东南亚、欧洲及北美洲和南美洲；而液态食品装备产品的生产基地设于欧洲，其产品及服务供应全球。

全球对于天然气及特种气体储运装备的需求持续上升，其中以中国最为显著，因此能源装备业务在2013年上半年持续蓬勃增长；随着全球经济逐步复苏、化工装备业务的主要产品罐式集装箱的需求也有改善；液态食品装备行业的业务环境亦见改善，加上收购德国Ziemann集团若干资产也扩展了中集安瑞科的产品系统。因此，上半年，本集团能源、化工及食品装备业务实现营业收入人民币5,565,543千元，比上年同期增长23.11%；净利润人民币5,391,627千元，同比增长52.56%。其中，中集安瑞科旗下能源（天然气）装备业务实现营业收入为人民币2,521,843千元，比上年同期增长26.11%，化工装备业务实现营业收入为人民币1,507,202千元，比上年同期上升5.37%，液态食品装备业务实现营业收入为人民币799,876千元，比上年同期上升100.50%。其中，由于对新兴市场的开拓，加上Ziemann International GmbH的贡献，带动了液态食品装备业务营业额大幅上升。

在国家发改委最新发布的天然气利用政策下，LNG储运装备的良好前景获得进一步确认。综观过去两年，中集安瑞科已经率先进行一系列针对扩大能源装备产能的项目，确保能够抽捉在天然气使用量加速下CNG/LNG储运装备需求不断增长所带来的商机。2013年上半年，中集安瑞科展开针对天然气加气站系统和LNG车载瓶的产能提升活动，以满足中国天然气汽车（NGV）热潮所触发的急切需求；主要资本开支用于提升位于张家港和石家庄的LNG车载瓶产能，以及进一步扩充在廊坊的天然气加气站系统生产能力。

2013年上半年，本公司拥有60%股权的气体工程公司——TGE Gas Engineering GmbH（“TGE GAS”）继续致力于市场拓展，完善项目管理，降低成本，提高盈利水平；报告期内，TGE GAS部分新赢得项目尚处于初期阶段，项目前期收入确认较少。上半年，由于TGE GAS与中石化宁波工程公司联合体总承包（EPC）的广东大鹏液化天然气有限公司LNG接收站项目4号罐工程（“广东大鹏4号罐项目”）、中海石油深圳天然气有限公司天然气接收站项目（选福）储罐工程（“海油深圳选福项目”）进展顺利，两个项目均位于深圳市大鹏湾，广东大鹏4号罐项目为扩建一座容积为16万立米天然气储罐；海油深圳选福项目是广东省建设海洋经济强省175个重点建设项目之一，其中包括4座16万立方米液化天然气储罐及配套气化设施。两个项目均计划于2015年完工。

上半年，TGE GAS进一步加强了对英国低温储罐专业设计公司TECHNODYNE INTERNATIONAL COMPANY LTD.收购后的整合，以及与本公司控股的南京扬子石油化工设计工程有限责任公司（YPDI）的协同配合和业务拓展。由TGE GAS和YPDI 共同承担设计的宁波2万立方米全包容混凝土低温乙烯储罐已成功交付，扬州奥克5万立方米全包容混凝土乙烯储罐项目正在执行，新浦化学（泰州）有限公司的3万立方米乙烯低温罐及配套设施项目也已基本建成。TGE GAS和YPDI的合作进一步进入低温LNG接收站/存储站领域。目前，双方共同承接的晋城华港的3万立方米LNG储罐项目进展顺利。

另外，自收购德国Ziemann集团的若干资产后，中集安瑞科已在研发加工及配送液态食品的全面交钥匙解决方案方面受惠，获得更广阔资源及先进技术。

2013年5月7日，本集团通过全资子公司中集香港将其持有的495,000,000股中集安瑞科优先股转换为普通股，转股之后本集团间接持有中集安瑞科1,322,335,645股普通股，占中集安瑞科已发行普通股的比例为70.14%。

海洋工程业务

本集团是中国领先的海洋工程装备制造商之一，并始终在国际海洋工程市场中参与全球竞争。主要产品包括自升式钻井平台（Jack up）、半潜式钻井平台（Semi-submersible）和海洋工程辅助船等。

上半年本公司海洋工程业务实现销售收入人民币1,519,799千元，比上年同期增长22.09%。亏损人民币195,473千元，比上年同期增加32.87%。营业收入增长的主要原因为去年同期在建项目较少，并且大多处于建造初期，未达到收入确认条件；今年上半年除少到自建项目实现销售以外，新开工的项目也有所增加，另外半潜式和自升式平台在建项目进入建造中后期，可确认部分收入。然而，由于大部分在手订单是2012年下半年获得，项目开工晚，今年上半年可确认的收入不足以弥补运营费用支出，以及财务费用增加，是导致今年上半年亏损比去年同期有所上升的主要原因。

2013年以来，本集团海洋工程业务的发展继续受益于良好的政策环境。国家海工产业政策逐步深入和细化，开始进入实质性的资金和项目支持阶段，同时力推产化；未来还将加快海洋工程及船舶重点行业企业兼并重组。2013年2月，国家发展和改革委员会发布《关于组织实施2013年海洋工程装备研发及产业化专项的通知》，明确将涉及主力海洋工程装备及配套设备和系统、新型海洋工程装备、海洋工程水下关键设备等三大类共12种海工装备列入国家专项支持产品。在国家政策的引导下，本集团现有海工产品的自主设计建造能力将进一步加强，同时本公司在关键设备国产化上的尝试将得到国家的认可和大力支持。

截至6月30日，本集团的全资附属公司中集来福士已累计交付6座深水半潜式钻井平台，分别在挪威北海、巴西等海域正式作业，性能良好，运营正常。中集来福士交付的中国首座深水半潜式钻井平台COSLpioneer，在挪威国家石油公司（Statoil）北海作业的三十多座钻井平台中综合排名多次位居前列及被评为月度平台；中集来福士已在欧洲北海市场树立了良好的品牌形象，赢得国际主流客户的关注和认可。中集来福士已交付及在建的自升式钻井平台共10座，其中2012年10月在俄罗斯阿斯特拉罕交付的自升式钻井平台“Caspian Driller”，是中国企业海外总包建造的第一个高端海工项目。由中集来福士自主研发设计、建造的两座深水半潜式起重生活平台SSCV 1#、SSCV 2#均已到达交付状态，有望在下半年交付给客户。

目前在建的四座深水、超深水半潜式钻井平台项目进展顺利。6月，挪威North Sea Rigs As（NSR）公司North Dragon北海深水半潜式钻井平台开工建造，将服务于挪威北海、巴伦支海油气田。为中石化胜利石油工程有限公司建造的“新胜利1号”自升式钻井平台开工，计划于2014年3月底建造完工，交付后将用于渤海湾油气开发。

在市场和客户拓展方面，上半年中集来福士继续聚焦半潜式平台和自升式平台市场，致力于加强国际主流客户和国内客户拓展，加强毛利率高的主打产品的市场开拓。相继获得全球最大海上工程公司Technip、全球第二大钻井油服公司Ensco多个项目的邀标。截至2013年6月30日，中集来福士持有4座半潜式钻井平台订单，为国内市场份额最大。

国际市场方面，2013年1月，中集来福士与Frigstad Deepwater Ltd子公司Frigstad Offshore Pte Ltd签署了2+4座超深水半潜式钻井平台EPC合同。这是Frigstad Engineering公司开发的第7代钻井平台。已经确定的2座平台预计将在2015年第四季度及2016年第二季度交付。

国内市场方面，中集来福士从中石油、中石化均获得订单突破，已生效订单包括6个自升式平台建造项目和1个自升式平台改造项目。2013年4月，烟台中集来福士海洋工程有限公司中标中石化胜利石油工程有限公司的“新胜利1号”自升式钻井平台。这是2012年中集来福士与中石化签署战略合作供应商协议后第一个中标项目。

上半年，中集来福士继续致力于完善优化大型模块建造工艺，总结钻井平台批量建造经验，加快提升研发设计和项目管理能力；利用中集海工研究院的“创新平台”，聚集产业链核心企业和教育、科研机构开展协同创新；推进在深水领域与国际知名设计公司联合设计，努力使联合设计产品更多进入全球主流市场。与全球最大钻井油服公司Transocean合作开发新产品。与Technip合作共同提升QHSE水平。与主要国际主流供应商西门子、NOV等建立了战略合作关系。

空港装备业务

本集团空港装备业务主要包括登机桥、航空货物处理系统、机场地面支持设备（GSE）（摆渡车）以及立体车库、物流产品及相关服务。

本集团的空港装备业务因其业务特性，上半年完成部分产品的生产后，现场安装以及交付通常多在下半年完成，因此，销售收入和盈利一般也集中在每年的下半年实现。

2013年上半年，本公司持有70%权益的中集天达上半年实现销售登机桥79台，实际生产完成登机桥140台。空港装备业务实现销售额人民币225,451千元，较上年同期增长227.11%；亏损人民币14,689千元，较上年同期亏损收窄约54.35%。2013年上半年收入大幅增长的主要原因是上半年登机桥销售的良好表现，且上年基数较低；而亏损主要是由于上半年部分已完成生产的产品尚未实现销售，期间费用仍照常发生所致。

本集团对未来登机桥市场需求增长保持乐观。本集团不断拓展国际市场，上半年首次获得多哥、马约特岛、尼日利亚的订单，中集天达的市场地位总体稳固，库存订单饱满。预计未来几年，中国自动化物流装备市场将保持20%的增长。本集团加快进入自动化物流装备市场，2013年4月18日，设立深圳中集天达物流系统工程有限公司，上半年已接获大量订单，新进入汽车、医药行业。机场地面支持设备（GSE）业务方面，摆渡车整体业务发展良好，已成功研发双向驾驶摆渡车，销往香港和澳大利亚。本集团也正在努力拓展其他机场特种车辆业务市场。国内立体车库市场需求空间较大，现有商业模式取得显著效果，订单情况良好，已获得今年中国最大的智能立体库订单。中集集团还通过收购进入机场行李处理系统业务。在2012年8月收购Pteris Global Limited（“Pteris”，德利国际有限公司，一家在新加坡证券交易所主板上市公司（证券代码：J74））14.99%股权，成为最大单一股东。2013年7月30日，本公司宣布将中集天达70%的权益注入Pteris，作为对价Pteris将向本公司增发新股，本次交易金额约为人民币约486,331千元。完成交割后，若未触发任何调整机制，本公司持有的Pteris的股份比例将由14.99%提升至63.88%。本公司完成对Pteris的投资之后，将做好协同整合，发挥其国内外市场上有竞争力的机场行李处理系统、全球机场物流管理系统、国际航空餐配处理系统等业务，并着重研究物流分拣、系统集成等高端技术，期望未来分享中国民航市场反海外市场发展带来的机会。

其他主营业务

物流服务与器具制造业务

本集团致力于为不同行业的客户提供综合的物流解决方案及专用物流装备。本集团遍布全国的集装箱堆场服务网络，能够提供集装箱船代、货代、物流运输、修理、堆存、二手集装箱销售租赁、翻新改装业务。2013年上半年，因新收购的振华物流集团有限公司（“振华集团”）于4月1日纳入合并范围，集装箱服务业务板块实现营业收入人民币1,489,343千元，实现净利润人民币34,571千元。本集团的基于标准化物流器具的物流服务，能够提供基于特种集装箱的汽车整车运输解决方案、基于IBC罐的液体物流解决方案、基于托盘箱的汽车物流解决方案；以及托盘器具的租赁、修理服务。本集团的物流装备产品主要包括用于汽车、物流、食品、化工、农业等领域的托盘箱，适用于化工、食品方面的不锈钢IBC（Intermediate Bulk Container，即中型散装容器）及特种物流装备。主要制造基地分布在大连、天津、佛山及芜湖。2013年上半年，本公司完成销量37万台/套，比上年同期（41万台/套）下降9.76%；实现销售收入人民币671,042千元，比上年同期下降3.01%；实现净利润人民币32,778千元，比上年同期下降约28.42%，主要是受市场竞争的影响以及日元汇率影响，主要产品售价降低，毛利率下降所致。

为了在集装箱物流中的销量、金融服务、集装箱全生命周期服务方面，拓展创新业务；在沿海产业升级、中西部开发、城市化发展以及节能减排、循环经济发展进程中寻找新的商机。2013年3月6日，本集团收购振华集团36.78%的股权，交易完成后，本集团持有振华集团75%的股权，自2013年4月1日起振华集团成为本集团的子公司。振华集团总部位于天津，主要从事物流运输相关业务。此项收购将增强本集团在综合物流服务方面的竞争力。

受日元大幅贬值及国内经济增速放缓等多重因素影响，主要海外市场对物流器具的需求低迷，售价降低，成本上升；但国内汽车行业保持10%以上的增长，汽车出口销量持续攀升，对应的物流器具需求也有所增长，中国制造的商用车和工程机械产品，在海外新兴市场有较大的竞争力和市场需求；从长期看，有利于基于自有装备的干线物流的发展及本集团国内物流服务业务的增长。2013年2月，本集团子公司深圳南方中集物流有限公司与深圳新合程供应链股份有限公司合资成立深圳中集新合程汽车供应链管理有限公司，本集团持有60%股份，主营经营范围汽车供应链管理。

房地产开发业务

2013年上半年，国家对房地产市场的调控没有根本变化，其叠加效应仍在持续，市场压力较大。上半年，本集团子公司深圳市中集地产发展有限公司按计划继续推进在扬州、镇江、江门和江苏等地项目建设和销售，并做好东莞松山湖中集创新产业园项目、深圳龙华、江苏昆山等项目前期准备工作。报告期内，本集团房地产业务实现商品房签约收入87,347万元，同比增加2.5倍；已预售可结转收入约11亿元。由于今年的开发项目结转交付期集中在下半年，报告期内实现营业收入人民币173,754千元，亏损人民币3,086千元。

本集团在深圳前海深港现代服务业合作区（“前海合作区”）拥有一块工业土地，面积为52.42万平方米。上半年本公司与深圳市以及前海管理局就该地块的未来开发进行了深入沟通，已初步获得政府的认同和支持，但尚未达成具体的开发方案。本公司将按照前海总体规划的要求，积极参与未来前海的开发建设，为前海的发展做出新贡献，体现新价值。除了深圳前海片区之外，本集团在深圳蛇口、坪山、东莞松山湖、广东阳江、山东青岛、江苏扬州、镇江、上海宝山等多地均有土地储备或有望转为商业开发的工业地块。

铁路装备制造业务

因国内经济增速放缓，需求不振，公司生产订单不足，平均开工率低等原因，本集团的铁路装备制造业务板块在报告期内实现营业收入人民币35,613千元，比上年同期下降约72.85%，录得亏损人民币19,497千元，比上年同期亏损额增加约235.46%。

金融业务

本集团金融业务以全方位的金融服务手段，提高集团内部资金运用效率和效益，协助集团产业战略发展、产业结构调整和竞争市场目标的实现，致力于构建与集团全球领先制造业地位相匹配的金融服务体系，成为集团利润的增长点。主要经营主体包括中集融资租赁有限公司、中集集团财务有限公司。2013年上半年实现营业收入人民币210,062千元，实现净利润人民币96,448千元，分别比上年同期减少8.31%和增加15.47%。上半年，中集融资租赁有限公司在重大项目和投资方面获得突破；推进完成法国达飞轮船（CMA CGM）集装箱经营性租赁项目；整合各类资源，大力发展海工租赁业务和车辆租赁业务，中集来福士自升式钻井平台项目取得重大进展。积极开拓新业务，创新和完善模块化建筑租赁业务模式；并设立前海租赁公司。

上半年，中集集团财务有限公司通过建设高效运营的体系，进一步完善制度流程与人力资源基础管理；提升创新、营销、风控三大能力；努力培育外汇、供应链融资、票据、中间业务四个业务中心。通过对集团资金池的集中管理和有效运作，支持了集团的战略投资及重点项目，货币资金的使用效率得到进一步提高。6月财务公司获准进入全国银行间同业拆借市场，获准开办集团成员企业跨境人民币结算业务；经中国人民银行批准，电子商业汇票系统正式上线。这些新的金融工具，拓宽了财务公司的短期资金投融资渠道，进一步提高资产的使用效率，提升金融服务水平。

3.3公司面临的主要风险及影响

2013年下半年，本公司经营环境仍面临以下宏观经济和政策调整的风险。

（1）全球经济复苏缓慢，进入低增长周期，中国的外需回落、出口增速趋缓、能源依存度提高、大宗原材料价格波动加剧，导致集装箱、车辆等业务订单较为低迷，产能相对过剩，产能利用率不高；

（2）金融市场的变化与波动，存在人民币汇率快速单边升值、汇率波动风险；

（3）中国经济发展面临结构调整、人口红利下降以及低碳环保、节能减排等多项中长期挑战，这对本集团业务发展、生产经营构成诸多压力，各类成本趋升；

（4）部分行业市场竞争压力较大，使得业务利润率下滑；

（5）海洋工程装备行业属于高投入、长周期行业，存在投资风险。海洋工程作为“战略性新兴产业”，获得政策支持，国内海洋工程行业除了面临海外领先海工企业的竞争，也有更多国内传统造船企业和资本进入，面临行业竞争可能加剧的挑战；本公司海工业务自身资源、能力有限，面临保持市场领先地位的挑战；多项目并行设计建造，对集中采购、订单管理以及实现按时按预算交付的挑战。

3.4前景展望与措施

3.4.1 行业发展趋势和市场展望

展望下半年，美国经济有望加速复苏，欧洲经济下行趋势缓解，但仍有不确定性，新兴经济体复苏不如预期，全球经济增速维持缓慢回升。

集装箱业务方面：全球经济增长分化，美国缓慢复苏、欧元区持续不振和新兴经济体发展放缓均影响国际集运贸易，运力供过于求的局面依然持续，权威机构下调了2013年全球集装箱贸易量增速的预测，预计全年集装箱需求偏弱。同时集运旺季不旺，导致目前行业内集装箱库存压力对下半年集装箱需求有很大影响，预计下半年标准干货箱需求较强机会较小；冷箱需求有望年底有所恢复；特种箱需求保持相对平稳。

道路运输车辆业务方面：下半年美国经济预计持续复苏、主导产品需求将继续保持平稳，平板车需求在长期低迷后将会上升。新兴市场没有新的经济刺激计划，对专用车的需求相对稳定。中国经济增速仍较低，预计行业总体需求仍有下滑；由于行业进入门槛低，产能过剩，竞争仍较为激烈。但是政府将实行“保增长”经济政策，房地产、城市轨道交通、铁路建设投资加速仍将构成支撑市场需求的有利因素；另一方面国家从今年开始执行柴油车排放标准国三转国四的政策，各地逐步严格实施国家治理公路超限和超载政策，将推动车型轻量化，车辆更新需求增加。国内逐步推行“黄标换绿标”的排放标准，也将刺激未来车辆更新需求。

能源、化工、食品装备业务方面：报告期内，全球经济正逐步迈向复苏轨道，但复苏之路仍存在一些不确定因素。国务院最近宣布一连串新措施支持环保及节能行业的发展。

2013年上半年，国内天然气消耗量为815亿立方米，增长13.1%；天然气进口量也较去年同期大幅上升24.6%至约247亿立方米。根据国际能源署预测，中国在2012年至2035年在有关输送分配的天然气基建及LNG产业链方面的支出将约为2,400亿美元。此外，基于对空气污染问题的关注和节省成本，及中国油气企业提倡使用天然气作为汽车燃料等因素的考虑，将刺激天然气应用装备的需求。

海洋工程业务方面：海工的外部宏观环境下半年将保持稳定，国际油价目前仍然保持在100美元-110美元的高位，使得油公司依然保持高涨的资本开支；海工业务进入上游投资的热情，而老旧平台的更新换代本身仍需要经历较长一段时间才能完成。因此半潜平台潜在需求量较大，中深水半潜平台或为下半年及未来需求热点。特别是全球备受瞩目的巴西市场由于本地制造能力欠缺，将转向国际市场寻求装备弥补现有缺口，可能出现更多的市场机会。中国的海工企业也面临难得机遇。

2013年，海工装备建造行业的主要厂商的竞争格局基本保持原有态势，但随着韩国和新加坡企业能力的饱和，2013年上半年全球自升式平台建造已向中国转移；新建自升式平台总数上，中国已经超过了新加坡。中国很多船厂转向了海工市场特别是自升式平台市场，加剧了国内海工市场的竞争也增加了潜在的行业风险。

3.4.2 业务发展的总体经营目标和措施

2013年下半年，本集团将努力适应全球经济大调整，继续深入产业结构调整和战略升级，在发展战略、商业模式、组织文化和运营管理等诸多方面进行系统性的升级，继续推行分层化管理、精细化管理，打造“可积累的持续改善机制”，为本集团持续良性发展奠定新的基石。

集装箱业务：推行精益管理，加强服务和协同；通过技术研发和管理研发，突破要素成本上升、环保、劳动密集型等制造业瓶颈；优化资源配置，提升板块的资产运营效率；及提升决策水平。

道路运输车辆业务：1、将进一步提升欧洲市场业务，优化产品成本并改善供应链；2、继续拓展北美市场，投放新产品，扩建立和完善经销商网络3、推出高端物流厢式车新产品；及4、加大对车辆物流园业务的投入，建设西安车辆物流园。

能源、化工、食品装备业务：本集团对所处行业的前景依然持审慎乐观的态度，将继续拓展核心业务并增强核心竞争力，以进一步巩固装备制造市场的领先地位，并主动开拓新的收入来源以达到持久稳健的发展。本集团将制订战略规划，并对能源装备和工程领域进行前瞻性研究，以把握潜在发展机会。建立和完善以业务为中心的管理模式和体系，加强内部协同，保障未来业务健康发展。通过提高低温设备业务经营管理效率，发挥新建扩建生产基地和生产线产能；通过调控生产成本、改善质量及提升经营效益，继续致力维持其在罐式集装箱制造业务的领先地位；通过业务协同、中欧优势互补、提升工程项目管理能力，加大力度开拓更多交钥匙项目，尤其侧重于低温储罐、加气站工程、中小型液化、石化气体储存、气体处理工程、化工球罐及核能用特种容器等。在高压、低温、中压容器、罐箱和液态食品装备方面，将继续采取拓展策略，以扩充客户群；特别是重点利用Ziemann International GmbH的品牌、市场网络、生产技术、自动化加工及项目业绩等资源，以配合其在国际及中国市场的发展。

海洋工程业务：下半年重点目标包括：（1）努力实现项目交付条件，加强与目标客户沟通合作，实现项目销售或租赁；（2）继续实施市场“聚焦战略”，加强主流客户开拓、争取新的订单，提高产能利用率；（3）全面推进成本管控，提升项目毛利率；（4）推进平台设计及工艺定型，提升工程总包（EPC）能力；及（5）加强基础管理，提升QHSE管理水平。

空港装备业务：下半年将巩固和提升登机桥的市场地位，开拓新市场；做好新加坡Pteris收购后的整合，开展市场合作；在GSE和自动化物流业务方面寻求新的发展机会；完成深圳新基地建设及其他区域生产基地的前期工作；及继续推进技术管理与新产品的研发。

物流服务与器具制造业务：下半年将推进发动机包装、汽车零部件客户等重点项目业务；实施乘用车、轻卡和商用车零部件包装、物流项目，拓展大客户；强化各项业务的精益管理；及推动冷链项目，并研究电商物流市场的进入机会。

房地产开发业务：下半年，本集团力争在深圳龙华、太子湾、前海、坪山项目以及上海宝山项目取得阶段性进展；确保东莞松山湖、南京睦州项目开工；及继续发展广东江门、江苏扬州等市场，拓展未来项目发展用地，实现多项目运行。

4、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

无

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

无

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

(1)本期新纳入合并范围的主体包括非同一控制下企业合并取得的子公司振华集团、天津振华，以及其他新纳入合并范围的子公司54家。

(2)本期本集团无重大不再纳入合并范围的子公司、特殊目的主体、通过受托经营或承租等方式形成控制权的经营实体。

（4）董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用

烟台张裕葡萄酿酒股份有限公司

证券代码：000869、200869　证券简称：张裕A、张裕B　公告编号：2013-定摘03

2013半年度报告摘要

1、重要提示

(1)本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

(2)公司简介

股票简称	张裕A、张裕B	股票代码	000869、200869
变更后的股票简称(如有)	-		
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	曲为民	李廷国	
电话	0086-535-6633658	0086-535-6633656	
传真	0086-535-6633639	0086-535-6633639	
电子信箱	quwm@changyu.com.cn	stock@changyu.com.cn	

2、主要财务数据及股东变化

(1)主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 √ 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
营业收入(元)	2,539,378,234	3,012,584,089	-15.71%
归属于上市公司股东的净利润(元)	740,574,221	921,143,478	-19.60%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	736,714,423	916,058,717	-19.58%
经营活动产生的现金流量净额(元)	409,158,489	584,471,340	-30.00%
基本每股收益(元/股)	1.08	1.34	-19.40%
稀释每股收益(元/股)	1.08	1.34	-19.40%
加权平均净资产收益率(%)	11.79%	16.83%	-5.04%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产(元)	8,249,716,263	8,123,134,580	1.56%
归属于上市公司股东的净资产(元)	6,653,678,399	5,913,104,178	12.52%

(2)前10名股东持股情况表

报告期末股东总数						47,385名，其中A股股东36,242名，B股股东11,143名。
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况：股份状态	质押或冻结情况：数量
烟台张裕集团有限公司	境内非国有法人	50.4%	345,473,856	0		0
GAOLING FUND,L.P.	境外法人	3.53%	24,176,997	0		0
GOVERNMENT OF SINGAPORE INV. CORP.- A/C "C"	境外法人	2.68%	18,337,899	0		0
BBH BOS S/A FIDELITY FD - CHINA FOCUS FD	境外法人	2.35%	16,106,326	0		0
H