

苏宁易付宝获基金销售支付结算许可

近期将推出面向个人消费者的余额理财业务,基金电商平台的报备工作正在加快进度

证券时报记者 袁源

10月10日晚,苏宁云商(002024)发布公告称,苏宁云商集团旗下的南京苏宁易付宝网络科技有限公司已经获得证监会关于基金销售支付结算的许可。此外,证券时报记者获悉,苏宁易付宝作为基金电商平台的报备工作正在加快进度。

据悉,这是苏宁易付宝继2012年6月取得中国人民银行颁发的第三方支付业务许可证之后又一重要的金融行业许可。两张牌照的许可范围涵盖了互联网支付以及基金网上直销提供支付结算业务等,为易付宝余额理财产品的上线也铺平了道路。

据了解,苏宁目前已经与多家基

金公司进行接洽,并达成了合作意向,近期就会推出面向个人消费者的余额理财业务。目前相关产品正在内部测试阶段。而之前提到的针对苏宁开放平台的商户及供应商的企业版基金理财产品也在研发阶段。记者从苏宁内部了解到,企业版的基金理财产品也将会很快推出。

近年来,开放式基金已成为社会公众重要的理财工具。目前我国基金销售市场主要以商业银行销售为主,基金管理公司和证券公司销售为辅。随着互联网的发展以及网络支付安全防御体系的健全,许多基金销售机构积极拓展基金网上销售支付结算业务。但由于我国跨银行支付结算网络体系的不完善,网上基金交易的优

势和潜力一直未能得到有效的发挥。而苏宁易付宝通过设立银行监管的基金销售支付结算专用账户,在安全可控的前提下,已经有效地解决了基金网上销售资金跨行支付结算问题。该基金销售支付结算系统可以与银行的网上支付结算通道和基金销售结算机构网上销售系统联接,实现了投资人身份在线实名认证、基金账户在线开设、基金在线申购、赎回、分红、退款等基金网上销售所需的业务功能。

另悉,苏宁易付宝作为基金电商平台的报备工作正在加快进度,阿里巴巴在互联网金融方面一枝独秀的格局将被打破,互联网巨头之间对金融业务市场争夺大戏也全面开始。

一位金融分析人士认为,阿里巴巴

收购天弘基金,或将导致其他基金公司与合作产生一定的芥蒂。因此,像苏宁易付宝这样开放型的电商平台价值将会进一步得到体现。据记者了解,目前多家基金公司已经明确表示将加大与苏宁易付宝等电商平台的深度合作。

上述行业人士认为,通过苏宁易付宝第三方支付机构,基金销售结算机构可实现与多家银行的身份验证、资金清算功能,降低与各家银行单独接入的成本和后续维护成本。同时,财务管理功能为基金销售机构提供对账、结算、查询、权限管理等功能。这是对现有渠道支付服务的进一步完善,也为基金销售结算机构解决了后顾之忧,使之专注于为投资人提供更优质创新的服务,加速基金行业市场化格局的形成。

京杭国土局相继叫停待售准地王

证券时报记者 李小平

日前,北京、杭州两地国土局相继叫停了各自待售的“地王”出让。这显示,国土部官员对于年内不再出“地王”的表态,在节后的土地市场拍卖中落地。

昨日下午,杭州土地市场原本会上演一场土地盛宴,但拍卖前却被临时叫停。杭州市萧山区招投标信息网消息显示,原定于10月10日下午2:30出让的萧政储出[2013]31、32号地块,因故撤拍拍卖出让。

原定的出让公告显示,萧政储出[2013]31号地块,是一宗总面积200.1亩的低密度宅地,总起价33.75亿元,楼面起价2.3万元/平方米。该地块的总起价和楼面起价,双双创下了萧山区的历史新高,所以即便是直接成交,该地块也将成为杭州萧山区的新地王。

证券时报记者从杭州市国土资源局萧山分局获悉,取消拍卖是国土局临时接到上级通知,但工作人员未透露这两宗地块撤拍拍卖出让的原因,再次出让时间也未能确定。

杭州国土局临时取消地王出让一事,让人联想到近期国土部的一则未成文要求。9月25日,国土部副部长胡存智要求供需紧张的一线

城市要加大住宅用地供应,平抑地价,务必做到年内不再出“地王”。

上述的萧政储出[2013]31号地块如果成交,很有可能刷新2013年杭州土地市场单价纪录。据悉,该地处于规划中的杭州湘湖景区三期,背靠青山,东面临近规划中的湘湖,自然环境优越。所以在该地块一个月前公示时,杭州地产界人士就笑言,湘湖地块似乎有意问鼎杭州地王。而在此之前,今年杭州土地最高单价成交纪录为2.58万元/平方米,为北京金隅嘉业竞得的钱江新城南星单元。

实际上,地王出让被叫停,并非只有杭州。10月9日,北京市土地储备中心网站发布公告称,因故暂停原大龙地王北京市顺义新城区第21街区地块挂牌出让活动。北京市国土局对此的说法是,由于近期北京土地市场过热,出于宏观调控需要平抑市场预期,暂停了顺义地块的挂牌。

与北京一样,今年杭州土地市场也是高潮迭起。杭州国土局的最新统计显示,今年前三季度,杭州市区(包含余杭、萧山)共计出让171宗土地,成交总金额高达1022.76亿元,全年赶超历史最高值的2009年1200亿元已无悬念。

双汇抛出与史密斯菲尔德“婚后”计划

将增加向亚洲出口量,在中国推高端产品,启动双汇国际IPO计划

证券时报记者 冯尧

在双汇收购美国猪肉企业史密斯菲尔德尘埃落定之后,昨日,双汇国际主席、双汇集团董事长万隆在香港披露了收购后的庞大增长计划。这起被称为“蛇吞象”的收购历时近4个月,是迄今为止中国企业规模最大的赴美投资案。

根据规划,史密斯菲尔德将增加由美国向亚洲的出口量,双方将建立新的全球贸易运营平台,并计划向中国推出高端产品。同时,万隆也向记者透露,在收购完成后,双汇国际IPO计划也将随之启动,至于具体上市地点、时间和注入的资产目前并未明晰。

抛出发展计划

在这起投资案中,双汇国际将为收购股份支付47亿美元,此外还将承担史密斯菲尔德24亿美元的债务,总收购金额高达71亿美元。据万隆介绍,除了双汇国际出资外,另有10个银团参与了此次收购。

双汇国际收购史密斯菲尔德的消息公布后,有人戏称此举是“蛇吞象”。从规模上来看,史密斯菲尔德的确高于双汇。数据显示,双汇国际控股的双汇集团2012年收入500亿至600亿元人民币,史密斯菲尔德2012财年的收入130.9亿美元(约合人民币800亿元)。

不过,万隆对于驾驭这家美国公司似乎信心十足。昨日,双汇国际正式抛出收购史密斯菲尔德后的战略增长计划。其具体发展计划包括:增加由美国向亚洲的出口量,建立新的全球贸易运营平台,以及研究和史密斯菲尔德合作向中国推出高端产品。

万隆表示,完成收购后,双汇不会到美国去建新的肉制品加工厂,同样史密斯菲尔德也不会来中国建工厂,但是双汇会考虑将史密斯菲尔德的品牌和产品引入中国市场。

事实上,万隆一直希望附加值更高的中高端肉制品成为双汇业绩主要贡献者。公开资料显示,2010年,双汇旗下上市公司双汇发展(000895)低温肉制品毛利率仅为7.81%,高温肉制品毛利率11.92%,此外双汇发展的冷鲜肉和冷冻肉毛利率仅为4.92%。显然,收购美国最大的生猪供应商让双汇在未来中国甚至国际市场上的竞争处于非常有利的位置。

将启动上市计划

此前有报道称,双汇国际完成收购后,将开始架构重组,重组完成后将于明年在港上市,募资78亿港元。所持资产除史密斯菲尔德外,亦包括旗下在深圳上市的双汇发展的股权。

昨日,对于市场上传闻已久的IPO事宜,万隆并未否认,他说:收购完成后,将会有大量工作需要,公司虽有上市的意愿,但目前还没有决定具体上市地点、资产及时间,若日后决定将会作进一步公布。

万隆表示,目前可以确定的是,收购完成后,公司将承诺保持史密斯菲尔德运营不变、管理层不变、品牌不变、总部不变,承诺不裁减员工、不关闭工厂,并将与美国的生产商、供应商、农场继续合作,全美的消费者仍将享受史密斯菲尔德高品质、安全的猪肉产品。朱来肯定会整合两家公司资源,从而积极提升收入、毛利及盈利水平。”万隆向记者坦言。

不过,在启动IPO之前,双汇势必会遇到磨合问题。肯定需要一个磨合期,至少也要两三年时间。企业走出去的时候都需要一个过程,去美国投资相对比较稳定,但是其市场竞争更加激烈。而中国企业在跨国管理这一块是一个薄弱环节。对双汇来说最大的挑战是如何处理好跟美国方面的关系,包括政府关系、员工关系,以及股东关系、消费者关系。”东方艾格农业分析师马文峰称。



双汇董事长万隆(右)与史密斯菲尔德CEO Larry Pope握手 冯尧/供图

史密斯菲尔德CEO:正在探讨利用双汇发展销售渠道

证券时报记者 冯尧

双汇国际吞下史密斯菲尔德后,旗下将会拥有两个平台,两个平台是否会共享渠道成为市场关注焦点。在昨日举行的新闻发布会上,史密斯菲尔德首席执行官(CEO)Larry Pope到场表示,利用双汇发展的销售渠道正在探讨之中,但与双汇发展合作的目的就是增长。

Larry Pope坦言,史密斯菲尔德和双汇发展都是双汇国际下面独立的子公司,要做的事就是探索两家公司将能如何紧密合作能够实现利润最大化,令市场规模扩大。“但是细节都还没有确定,毕竟收购刚刚发生,这也是我们今天在这里会面的原因,史密斯

菲尔德与双汇发展合作的目的就是增长。”他称。

值得一提的是,史密斯菲尔德近年来成绩并不理想,利润连年下滑。对此,Larry Pope解释,肉类行业是个周期性的行业,利润的上下波动取决于猪的供应。当利润上浮时,产量便会扩大,供应量大了就拉低了价格。而产量减少价格又会拉高,所以这是个多年循环。

“美国的猪肉需求近几年有下滑,因此我们不得不减少产量,否则价格就会受市场波动太大,就会造成亏损。我们现在面临的是:如果不把产品卖到国外,公司就要萎缩。之所以与双汇合并,就是为了让产品可以卖到世界上最大的猪肉消耗国。”Larry Pope称。

安彩高科2.7亿 投建天然气液化工厂

证券时报记者 颜金成

安彩高科(600207)公告,为降低募集资金风险,更好地集中优势资源,优化公司业务结构,公司拟投资2.72亿元(不含土地成本)建设日处理50万立方米天然气液化工厂项目,该项目全部使用募集资金投入,项目建设期24个月(含可行性研究报告编制时间)。

该项目建成后预计年销售收入为6.4亿元,年利税总额为3267.48万元,年税后利润为2067.02万元,投资收益率9.5%,投资回收期9.62年。

公司现有日处理10万立方米天然气液化工厂于2011年1月投产运行,经过两年多时间的正常运营管理,公司已较为系统地掌握了天然气预处理、液化以及储运等多个环节的工艺技术,并积累了丰富的生产管理经验,为项目建设提供了技术和管理保障。公司推广LNG(液化天然气)零售业务以来,LNG零售量逐月增长,安彩燃气业务在安阳及豫北区域已具备了一定的品牌效应及市场基础,随着公司LNG加气站布点规划的落实,将为新项目建成后的终端销售提供强大的市场支持。

中国医药将在新疆开展甘草种植及加工

证券时报记者 颜金成

中国医药(600056)与新疆巴楚县人民政府签署了《中国医药保健品股份有限公司与巴楚县人民政府共同发展甘草产业会谈纪要》。

公告显示,中国医药所属新疆天山制药工业有限公司将在巴楚县新建甘草加工厂,实现天山制药下属巴楚县天山天然植物制品有限公司的搬迁改造,同时以天山制药与巴楚县国资局共同出资成立的新疆甘草产业发展有限责任公司为平台,开展野生甘草围栏抚育、甘草产业化人工种植以及甘草采收和收购等业务。

公司称,甘草公司由天山制药控股,将为公司和天山制药甘草加工厂提供稳定和高质量甘草供应。甘草公司在巴楚县境内拥有不低于4万亩宜种植甘草的土地资源,并予以确权。巴楚县政府给予甘草公司在巴楚县境内野生甘草资源的独家采收权和在巴楚县境内甘草的独家收购权。巴楚县政府在天山制药新甘草加工厂建设和企业未来发展过程中,给予土地征用、工厂建设、企业税收、财政以及产业政策等全方位支持。

中国医药称,上述会议纪要的签署标志着其在打造甘草全产业链发展过程中取得了积极进展。

两家中小板创业板公司三季报出炉

国民技术净利降98% 友阿股份业绩增17%

证券时报记者 靳书阳

今日,深市中小板及创业板的两家公司披露2013年三季度报告。其中,国民技术(600077)第三季度净利润同比下降98.64%,友阿股份(002277)第三季度净利润则同比增长17.13%。

国民技术(600077)三季报显示,第三季度,公司实现营业收入1.09亿元,同比增长31.02%,归属于普通股股东的净利润17.07万元,同比下降98.64%。2013年前三季度,公司累计实现营业收入3.16亿元,同比增长0.94%,归属股东的净利润1032.62万

元,同比下降76.27%。

据称,国民技术第三季度营业收入同比增长的主要原因是虽然市场竞争不断加剧,公司主营产品USBKEY安全主控芯片的销售价格下滑,但公司推出了性能更优、成本更低、更具竞争力的新一代产品,出货量同比增长172.80%,USBKEY安全主控芯片营业收入因此同比增长94.29%。不过,部分已经政府审批的项目资金未按预期到账,以及全资子公司国民电商亏损,造成了国民技术第三季度及前三季度净利润均同比下降。

由于市场竞争激烈等问题,今年

全年国民技术面临着增收不增利的问题。国民技术预计2013年全年累计净利润同比下降30%-50%。由于目前市场竞争日趋激烈,公司USBKEY安全主控芯片售价可能继续下降,其他产品销售情况也不达预期。另外,公司研发费用增长,政府补贴收入可能同比下降。同时,公司手机深圳通受理终端改造费用于本年开摊,导致期间费用增长较快。而且,国民技术全资子公司国民电商亏损,也将拖累公司全年业绩。

今日,友阿股份(002277)也发布三季报,成为今年首家发布2013年三季报的中小板公司。该公司今年1-9月实现

净利润3.66亿元,同比增长11.7%,每股收益0.65元。第三季度,该公司实现净利润6639万元,同比增长17.13%。

前三季度,友阿股份实现营业收入43.68亿元,同比增长9.87%。其中,第三季度实现营业收入11.34亿元,同比下滑2.92%。该公司表示,收入下降的主要原因为公司主力门店之一的友谊商城于今年5月开始歇业装修,9月12日才重新营业。

另外,友阿股份对全年业绩作出了预测。该公司预计今年全年将实现净利润3.76亿元-4.89亿元,同比增长幅度在30%以内。

歌尔声学推股权激励计划

证券时报记者 靳书阳

歌尔声学(002241)今日公布股票期权激励计划(草案),公司此次计划拟授予的股票期权数量为3000万份,对应的标的股票数量为3000万股,占歌尔声学已发行股本总额的1.97%。其中首次授予股票期权2753.30万份,预留股票期权246.70万份,预留股票期权占此次

计划拟授予股票期权数量总额的8.22%。股票来源为歌尔声学向激励对象定向发行新股。

此次计划涉及的激励对象包括公司及子公司管理骨干人员(不含高管)、公司及子公司业务骨干人员等。此次激励计划授予的首次股票期权的行权价格为41.27元。歌尔声学最新收盘价为39.38元。