

■ 财富故事 | Fortune Story |

K线学霸 不单单是一款游戏

一款模拟 K 线操作的金融教育游戏,采用真实的 A 股行情,以游戏的形式,让用户真实体验操作 K 线的盘感,同时磨练炒股心态,在轻松的状态下学习现实股票交易所需要的技术分析基础知识。

证券时报记者 邓飞

21 岁的“门萨女神”将学霸这个名词重新定义。最近,一款名为 K 线学霸的模拟炒股游戏在 QQ 应用中崭露头角。谁能成为 A 股市场中的学霸?玩过 K 线学霸自当见分晓。

K 线学霸是一款模拟 K 线操作的金融教育游戏,采用真实的 A 股行情,依据个股半年时间内的 K 线图下单买卖,即时计算盈利,以游戏的形式让用户真实且轻松地体验到操作 K 线所带来的盘感提升以及炒股心态的磨练,在轻松的状态下学习到现实股票交易所需要的技术分析基础知识。

据 K 线学霸产品经理万娟介绍,K 线学霸 PC 版 1.0 版本上线短短 3 个月时间,QQ 空间中活跃用户数已突破 5000 人,手机 2.0 版上线 5 天用户已经超过 5 万人。我们有信心在短时间内将手机版 2.0 用户数扩充至百万级。”她这样说。

实际上,各家券商都有模拟炒股软件供客户使用,但是客户接受程度并不高,使用率普遍偏低。正是在此背景推动下,K 线学霸应运而生。“模拟炒股软件在学习的时间成本上存在很大问题,学习过程缺乏乐趣,很容易被取代,投资者很难坚持下来。”万娟说,“解决学投资的难点最直接有效的办法就是将投资学习以应用的形式细分,K 线学霸正是为了解决投资和互联网跨界的难点而开发的。”

从投资的角度考虑,可供开发的产品有很多,市场潜力也很大,但为什么要选择 K 线作为一个突破口,万娟有自己的独特见解。她认为,K 线学霸是一种新型的在线投资学习模式,从学习 K 线到总结出适合自己的投资体系,整个过程分三个阶段:第一个阶段是 K 线基础知识的学习,主要是学习 K 线组合形态;第二个阶段是训练盘感,判断走势,分析买卖点,形成自己的交易系统;第三个阶段是对自己 K 线水平和交易系统检验。

证券时报记者翻看 K 线学霸版本更新情况发现,从最初的 1.0



吴比较/制图

版本只有不含做空操作的标准场,到最新的 2.0 版本涵盖了练习场、单人赛(包括标准场、卖空场、专业场)、玩家争霸赛(可以卖空)、复习场,万娟正一步步按照自己当初的设想为玩家提供从学习训练到归纳总结,再到交易系统 and 炒股能力检验的全套工具。而 2.0 版本最新增加的对抗赛和卖空机制,更是明显加强了玩家间的互动,提升了玩家的积极性和整个产品的娱乐性及多样性。

记者实际体验后明显感受到,K 线学霸不但是一个简单好玩的

游戏,还可以称得上是一款专业学习 K 线的应用,产品从设计、开发,到改版、升级,都是围绕学习 K 线、交易策略验证、炒股能力验证这个思路进行。每局游戏不到 2 分钟,就可以操作一只个股近一年的行情,充分体现了移动互联网碎片化时间的特点,并达到体验式学习的目的。

万娟说:“移动互联网是 2014 年的大趋势。K 线学霸 PC 版目前更新到 1.3.3 版本,而手机端的 2.0 版本已经登陆腾讯应用宝、91 手机助手、360 手机助手等 20 多家应用商店,方便用户下载使用。”

在玩家心目中,K 线学霸不单单是一款游戏,更是一个很好的辅助工具。一位老股民告诉记者,以前他不太相信 K 线,但是玩了 K 线学霸后发现 K 线还是蛮有用的。以前我是价值投资者,买了股票总拿着不动等涨到再跑。玩了这个游戏后,我发现该卖还是要卖,特别是大环境不好,一定要学会避险。”他这样说。有意思的是,这位老股民玩完 K 线学霸后还总结出一句炒股格言:该卖不卖可能亏,卖了最多是不赚。

对于业内人士来说,K 线学霸更是良师益友。仅仅 1 个月时间,就从

排行榜 1000 名开外直冲前三名的玩家幽狐告诉记者,学金融出身的她,每天都接触股票,都必须去做很多琐碎的事情,比如扫盘、找股票。“每天翻完 2000 多只股票,是一个多么累人的事!”她如此抱怨,但是有了这款游戏后,我可以一边玩游戏一边学习,扫盘水平也大幅提高,让我对股票的熟练度有了长足进步。”她坦言,不单单是把 K 线学霸当游戏来玩,而是当成一种锻炼盘感和技术水平的工具。

的确,一般的股民在 A 股中很难赚钱,如果没有合适的训练工具,

拿真金白银去股市打拼,哪怕几年时间依据 K 线操作几百次,积累的经验也明显不够。但是 K 线学霸将 A 股 2000 多只股票 K 线汇总,可以让玩家迅速积累操盘经验。一个叫天天日记的玩家告诉记者:“玩了两天,感觉股龄增加了两年。”

练习场边玩边学,复习场总结提高,比赛场还可以和真人比赛,过程有趣,还能劳逸结合,难怪 K 线学霸一上线就迅速被玩家认可。用万娟的话说,为什么叫 K 线学霸,就是让股民们先在这毕业,再去真实股市打拼,真正成为 A 股学霸。

■ 投资人物 | Personage |

从睡报纸到签下15亿信托项目

安辉

10 亿元的房地产信托——这是赵朗不久前签下的一个项目。他已经累计签下 15 亿项目。赵朗是一家信托公司的投资总监,借着信托业 2013 年三季度站上 10 万亿规模新高,赵朗的人生也到达一个崭新的高度。他住在上海,已经把房子的按揭还完,为了做业务,刚刚把十多万的大众换成宝马。

2004 年,我毕业时在第一家公司的宿舍里睡了两个月的报纸。2006 年的人生低谷也是睡着一张草席。幸好,我的两次苦逼岁月都是夏天,不然早就冻死了。”回首往昔,赵朗爽朗地笑着,心里无限感慨。

赵朗是贵州人,2000 年考入重庆一所大学,学习经济管理专业。

大学时的他酷爱音乐,和寝室里另外一个兄弟组成乐队,每天用吉他练习伍佰的《挪威的森林》。他学习上并不怎么使力气,经常打游戏、翘课,也算有惊无险混到毕业。毕业后,他应聘到一家苏州的小型变压器公司做人事,月薪 1500 元。不过,由于家境不太好,临近毕业还欠着近 1 万元学费,毕业证、学位证被押在学校,连去上班的路费都没有。最后,同寝室的兄弟支援了他 500 元,让他得以顺利去上班。

2004 年夏天,他只身来到苏州,住进了公司的宿舍。身上仅剩的百十来块实在不敢花,就直接在床板上铺上报纸将就住下。这家公司虽然规模尚可,但是会押一个月工资,工作两个月后,他领到薪水后赶紧买了被单蚊帐之类的用品。做了半年人

事,他实在不习惯,于是转到业务部门跑起业务来。但是,由于电子产品的业务并不是那么好做,而且他并非理工科出身,对电子类的东西并不精通,他的业务做起来格外辛苦,成效也不明显。最后,他选择放弃。

2005 年,他来到上海,应聘到一家券商做起投资顾问。说白了,就是拉人开股票账户。他入市时,大盘还在低位盘旋,不少股民已是伤痕累累,新加入者更是凤毛麟角。2005 年 6 月,股市跌破 1000 点,他也几乎花光自己在工厂工作大半年攒下的积蓄,但是业务还不见起色。就在这个时候,女朋友也对他失去信心,离他而去。他俩本在大学就开始谈恋爱,感情一直不错,都已经共同经历了人生的一个低谷,然而在第二个低谷面前消耗了热

情。他把所有的东西包括卡上仅剩的几百块全部给了那个伤心的女孩,准备换个城市,投靠远在重庆的一个好朋友。

就在此时,他的上司鼓励并挽留他,希望他留下来。他接受了上司的建议,然后将手上的几张信用卡全部刷爆,买了一辆摩托车,斩断后路重新跑起业务。他那时的工作就是在银行驻点,给前来办事的储户发传单,介绍股票开户业务,一旦有客户需要开户,立即开着摩托车载着客户去证券公司营业部开户。已经破釜沉舟的他,一心扑在了业务开拓上。

有时,人们不得不承认“顺势而为”的重要性。就在赵朗重振旗鼓后不久,股市开始迎来反弹,继而表现为反转,开启史无前例的大牛市行情。随着股指不断走高,不断有资金进入股市。2007 年 10 月,大盘涨到历史最高点 6124 点,出现全民炒股热,饭桌上、公交里、私人会所

中,人们交谈的第一话题往往是股票。也正是这两年左右的时间,赵朗完成了职业生涯的第一次升华,从普通的投资顾问进阶到投资总监的位置上。在 6000 点左右的时候,他服务的客户总资产规模达到 2 亿元,最大的客户 3000 万资金。自然的,他的收入也是水涨船高,最多的时候一个月就有 18 万。于是,他在当地买了两套房子,一套自住,一套投资。当前,他的房子市值已经翻了一番不止了。

疯狂之后,往往是灾难。随后,股市出现暴跌,紧接着 2008 年爆发了全球金融危机。股市总体上辉煌不再,虽然后市有过小牛市行情,但是大势未有扭转,证券经纪业务的收入也相应出现下滑。不少股民、资金离场,证券经纪人的钱包自然也在变瘪。看到如此局面,赵朗感到危机重重,于是开始思考转型的问题。

2012 年,赵朗成功应聘进信托行业,做起了信托销售工作。他的主要业务就是联络房地产开发商,考察地产项目,双方达成意向后,就把项目给风控看。如果信托公司风控部门通过,就可以和地产商签约,然后就可以给地产商融资进行开发。他曾成功地与多家房地产公司达成合作意向,都因风控否决而告失败。他追踪一家公司 1 年多,达成 7 亿元的合作意向,终因风控问题没有做成业务,让他惋惜不已。天道酬勤,他累计签下的 15 亿信托项目提成不菲。

随着信托业迈入 10 万亿的门槛,行业“拐点”到来的论点也被业内不断提及。赵朗也在思考,万一不做信托了做什么工作。不过,他并没有什么忧虑,毕竟辉煌和落魄都经历过。他说:我现在就是做好手头的工作。其实,我就是个做业务的,无非就是找东西来卖!”