

■财富故事 | Fortune Story |

P2P网贷:新生力量带来高收益

安辉

收益秒杀余额宝!这是P2P网贷(个人通过网络平台相互借贷)行业的口号之一。虽然,倒闭和跑路的传闻时有发生,但是,P2P网贷行业借助诱人的高收益快速向前发展。

据网贷之家统计估算,2013年P2P网贷行业总成交量为1058亿元,贷款存量268亿元,平台数量在800家左右,出借人超过20万人,从地区来看,广东、浙江等经济发达大省的网贷平台数量最多,而广东又以深圳为最。而《中国P2P借贷服务行业白皮书2013》数据显示,2012年末P2P贷款服务平台还只有200多家,可统计的P2P网贷平台线上借款余额将近100亿元,投资人超过5万人。更早些的2009年,国内P2P网贷平台只有9家。

中小投资人热捧P2P网贷平台,必然是有很多人尝到甜头。在一家金融机构工作的赵小姐是国内较早投资P2P的人士之一。她2007年开始投资,最开始都是自己看项目,后来干脆交由P2P网贷平台进行自动跟投。她感慨,在2008年金融海啸席卷全球的时候,什么投资都亏本了,但是,投在P2P网贷平台上的钱还收回了利息。

张先生来自江苏盐城的农村,大学毕业3年多了,现在江苏一家制造业企业上班,正处在事业成长期。他2011年开始在P2P网贷平台上投资项目,现在有30万元左右在平台上运转,既有自己挣的工资,也有说服父母拿出的钱,年化收益率超过10%。

他2011年在网上看到P2P投资的信息,于是在一家P2P网贷平台投资了几百块,最后收到的本息比银行存款收益要高得多,于是就持续投资起来。他曾经选择了一家P2P网贷平台,老板经常发一些娱乐性的东西,让他感觉到很有些无厘头。他认为,自己是拿着真金白银过来投资,如果是娱乐的话,有很多其它的地方可以去。后来,他在报纸上看到另外一家P2P网贷平台的新闻,就慕名转了过去,一直投资到现在。我感觉随着中国金融市场的发展,P2P的前景还是挺好的,所以等着对方慢慢还款。

他家在那儿,不可能为了这几万块钱就跑掉不回来了。”谈到这笔投资,张先生并没有太多失望。因为,作为同样来自农村的他,非常理解对方

去了解这些。虽然总体上年化收益率超过10%,但是张先生也碰到投资项目没有按期还款的情况。那是一个借款买车的项目。一位借款人在小孩出生不久,想要给孩子一个更好的未来,便向张先生所在的P2P网贷平台申请借款5万元左右,凑足资金买了一辆卡车,做起了长途运煤的生意。但是,就在借款人投身这个生意之后,煤炭价格直线下跌,令借款人不得不放弃。直接的结果就是,借款人在项目兑付本息的时候违约了。但是,借款人并没有跑路,而是和妻子外出打工,每个月会从工资中挤出1000元、2000元的样子来还款。

在很多P2P网贷平台上有担保机制,有的平台是让投资人自己选择是否需要担保。如果选择了担保,担保公司会对投资人进行本息赔偿。做这笔投资时,张先生没有选择担保,只好等着对方慢慢还款。

他家在那儿,不可能为了这几万块钱就跑掉不回来了。”谈到这笔投资,张先生并没有太多失望。因为,作为同样来自农村的他,非常理解对方

的处境。李先生在广东一家电力企业工作。他从2012年8月份开始,在朋友推荐下,选择了广东本地的一家P2P网贷平台进行投资,最开始是试水,后来逐步增加投资,前后大概投了50万左右,到现在累计收益快8万了。

中间有一段时间,平台上参与的投资人太多,项目供不应求,所以,我的钱就在账上躺着了,不然收益会更高。”李先生介绍说。最开始的时候,李先生觉得这个事物很新鲜,居然还可以做理财的事情,每天都会上去看一下项目,去刷一下,一旦发现有回款了,赶紧再投出去。李先生认为,在一个平台上投资,除了看项目本身有无抵押物、有无担保之外,更多的是看对平台本身认不认可。

我主要是关心线上这块儿,因为项目都是按时还款,所以,不同的项目对我来说,没什么区别,只是期限和利率上不太一样。”李先生选择的P2P网贷平台使用了担保机制,一旦有项目违约逾期,担保公司会承担责任。李先生表示:银行这些有牌照的机构垄断获取了不菲的利益,所以,我觉得就是需要一些新生的力量去提高普通投资人的收益。”

A股最坏的时候已经过去

证券时报记者 付建利

对于深圳私募老刘来说,2013年是值得高兴的一年,尽管没有重仓创业板,收益率不像其他私募翻番,但他始终重仓医药股,收益率也达到了40%左右,公司实现了一千多万的净利。更让老刘高兴的是,新发的一款私募产品募得1亿多元,这让老刘对自己的“江湖地位”更有信心。展望2014年,老刘觉得,A股市场最坏的时候已经过去,至少下半年应该有较多的投资机会。

刘从业10多年来一直都对医药股情有独钟,他奉行的是“做自己能力范围的事”,所以一直很少追热点、赶时髦。即便在去年创业板涨得最猛的下半年,老刘也不为所动。拿他自己的话来说,创业板股票大多是新兴行业,以他自己的专业能力,确实搞不懂,而且创业板疯涨之后估值泡沫太过于明显,这种刀口上舔血的事情明显不适合他这种保守型投资者。不过坚守自己的投资风格并且重仓有把握的医药股,让老刘2013年还是获得了超过40%的收益率,这让老刘的客户比较满意,去年年底,老刘发的一款新私募产品,客户认购额超过1亿元,这在私募发售的冬天显然是不错的成绩。

展望2014年,老刘觉得,这一

年上半年股市面临很多不确定性因素,比如影子银行风险爆发、地方平台债危机,尤其是如果房地产市场的泡沫开始破灭,将引发连锁反应。当然,这种泡沫的开始破灭,不会是在一线城市,更多会在三四线城市出现,即便如此,对整个经济的负面冲击也会比较大。因此,2014年上半年A股市场将以震荡为主,但经过1月份的下跌,股市基本上在底部徘徊,继续下挫的可能性微乎其微。整体上老刘将奉行“自上而下选行业、自下而上选个股”的策略。从仓位上说,上半年老刘将保持轻仓,通过适度的波段操作获取收益,打得赢就打,打不赢就跑。

在行业上,老刘仍将坚持以医药股为主,他的逻辑是:医药股虽然

估值不低,但由于看好医药股的逻辑非常明晰,这就是老龄化社会的到来和医疗改革将大大增加对医疗保健的需求。但正因为大家都知道医药股好,所以好的东西估值都不便宜,但总是有部分医药股存在估值洼地效应,并且部分医药类公司通过管理改革和营销创新会大大提升业绩,或者部分优质医药股在大盘的下跌中遭到错杀,这些都将是医药股的爱好者提供较好的投资机会。

此外,老刘认为,在新型城镇化过程中,城市智能化将成为主旋律,比如城市的交通管理将提升智能化水平,污水处理、安防设施等涉及到城市管理的方方面面都面临智能化的需求,这就给智慧城市概念股带来较大投资机会。

■寻宝 | Treasure Hunt |

新春在古玩城淘宝贝

孔伟

过年期间,古玩城淘宝市场照例过了初一就营业,沉浸在节日氛围里的人们似乎只顾亲人团聚拜年,古玩城几乎成了被遗忘的角落,“人烟”十分稀少。闲来无事,并且觉得没人竞争说不定有漏可捡的我反倒对古玩城情有独钟,大过年的也时不时前去逛上几圈,看看有没有开年大吉的惊喜。

大年初三这天,我一大早就赶到了古玩城,却发现地摊上只有不到10个摊子,并且大都还处于刚开始摆货阶段,看来我来得确实太早了,只好先去平时蹭茶喝的茶叶店里等待。几句吉祥话,几杯普洱茶,时间就在不知不觉中流逝了。

时近中午,再逛摊时发现出摊的摊位增加了不少,并且一些老板还是老熟人。在一个专售玉件的摊位上,一件黑乎乎的物件引起了我的注意。这是一件几乎全黑的墨玉圆雕钟馗,雕工也还过得去,以现在的行情,类似的雕工加上抛光,工费大约在1000元至1500元之间,再算上大约1500元至2000元的玉料,以及500元左右的合理利润,便将心理价位设定在3000元附近。于是先拿起几件别的玉件,顾左右而言他地问价。老板的回答让我有点小惊喜——真不算贵。然后直奔主题,问那件墨玉钟馗:这件最便宜什么价能给我?”

老板笑了,似乎早已识破了我的小伎俩。不过开价仍然比较实在:算你3800吧,老朋友了,有点小赚就行。”

其实我和他也不算得什么老朋友,平口里见面不过点点头而已,从来没交易过。不管是卖家还是买家,套近乎都是很好用的一招——卖家会通过套近乎让你觉得朋友当然不可能太黑,买家则寄望于卖家不会对老朋友狠敲竹杠。老板的开价已比较接近我的心理价位了,再砍砍应该可以成交。

砍价也有一定的技巧,我的方法是“拦腰一刀,整数还价”,在不可能成交的情况下再逐渐加价,同时掏出钞票施展现金诱惑;实在不行就做一个不卖就走人的假动作,这时候最好还有一位朋友敲敲边鼓,说一句“前几天我买的这样的东西才1000多块钱”之类,很少有老板经得住这种多管齐下的连珠攻势(确实低于成本价除外),大多数情况下都会“缴械投降”。

哪有那么贵。这种黑乎乎的东西没几个人喜欢的,2000给我得了,省得压资金。”

2000……不行,成本都不够。”话虽如此,但听声音,已经八九不离十了。

2100?”
仍然摇头。
那就2200吧。再不行我也“下班”了。“我起身欲走。老板赶紧抓起玉件追过来:“失过天的,就优惠给老朋友了。”继续逛摊。没想到过年期间居然还有一位河南玉商摆了一堆手镯,其中的俄碧镯子还比较上档次。正准备讨价还价看能不能拿下一两只,却不



墨玉钟馗、青花雕件、俄料青花手镯,你更喜欢哪一件? 孔伟/摄

料一个在楼上开店的大玉商也看中了,并且出价是10万“通”了(即全部买下)。老板当然更愿意批发,双方很快握手成交,将我尴尬地晾在一旁。

无奈之下,只好“移情别恋”,问起边上几只俄料青花手镯的价格。老板正在看手机上10万元到账的短信,很是兴奋,顺口开价1000元一只。这价格倒把我吓了一跳:市场价不低于3000元一只的镯子,老板开这价不会有什么问题吧?仔细看来发现东西不仅真,质地还很不错。赶紧挑了3只,凑到老板身边悄声说:“老朋友了,优惠价,3只算2000吧。”

老板似乎有些犹豫,说这东西不是他自己的,只是帮朋友代卖,这价能不能出得问一下镯子的主人。一通电话打下来,老板脸上堆满了笑:“不好意思,报错了。朋友说全要至少也得2500元一只,单挑不低于3000元。”

这下轮到我不受了,后悔刚才还价。但作为古玩城的“资深采购”,又岂有不还价就掏钱之理?

有些郁闷地回到家里,上网一看,跟我买到的墨玉把件有些类似的东西开价没有低过8000元的,甚至卖价过万的也不如我淘到的这件。心静顿好了不少:总算不虚此行,怎么说也算是捡了个小漏吧。

■新书推荐 | New Books |

集装箱里藏着大智慧



《集装箱改变世界》
作者:[美]马克·莱文森
译者:姜文波
出版社:机械工业出版社

王传言

提及集装箱,人们应该不会陌生。在港口和码头上能够看到数量众多的集装箱,里面装载着来自全国各地乃至全球各地的货物。但如果提出集装箱的前世今生,它到底是因为什么出现的,它到底有着什么意义,它是如何改变世界的,又给未来的世界带来什么启示。这些问题估计很多人会觉得毫无意义甚至哑然不知。这并不奇怪。因为对于集装箱来说,很多人仅仅关注其存在并非涉及其存在的价值所在。而这本《集装箱改变世界》的书无疑就变得特殊起来,因为它就是这样另类解读集装箱,无例外地被冠之以“全球唯一一部集装箱商业史”的书籍。既然如此,不妨从这本书的思路出发,打开集装箱,看看其中隐藏着哪些不为人知的秘密和智慧。

从外观上看,集装箱太简单,乃至如此简单的结构让人们觉得不屑一提,它不过就是一个冷冰冰的铝制或钢制大箱子,上面有很多的焊缝和铆钉,底部铺着木板,其中的一端有两扇巨大的门,而标准的集装箱非常像一只马口铁罐头盒。但是,集装箱的价值并非在于它是什么,而在于它怎样使用,在集装箱出现之前,美国的沃尔玛、法国的成衣绝对不会遍地开花。而在集装箱出现之后,货运变得如此便宜,以至于某件产品产自东半球,运至纽约销售,远比在纽约近郊生产该产品来得划算。运输过程中成本的节省来自于工具和技术的改进,而这个工具和技术就来自于集装箱的独特构造,看似简单却发挥着神奇的功效,而这就是一项简单的技术带来的世界的变革,影响到整个世界的进程。

该书从集装箱的发明史娓娓道来,将一个看似平凡的主题衍变成一个非同寻常的有趣故事,展现了一项技术的进步如何改变世界经济形态的。从叙述的体例上看,比较像是一本专门介绍历史的书,但深入到其中却发现,作者从集装箱的发明历史来讲,直接叩问的还是技术的革新,是隐藏在集装箱技术革新背后的智慧,那就是标准化带来的魅力。集装箱最大的成功,在于其产品的标准化以及由此建立的一整套运输体系。它能够让一个载重几十吨的庞然大物实现标准化,并且以此为基础逐步实现全球范围内的船舶、港口、航线、公路、中转站、桥梁、隧道、多式联运相配套的物流系统。由此带来的是系统效率大幅度提升,运输费用大幅度下降,地球上任何一个地方生产的产品都可以快速而低廉地运送到有需求的地方。

那么,集装箱带来的标准化到底如何改变和影响着世界,这也成为作者描述的重点所在。这主要体现在:一是更多的货物将采用集装箱方式运输,工程师们每天都在思考如何把更多尚未用集装箱运输的货物改用集装箱方式运输。二是集装箱运输方式已进一步延伸到其他运输领域,如铁路运输、公路运输等,目前,发达国家在公路运输方面的主流运输装备是厢式半挂车,它可以看成是集装箱的延伸应用,其运输效率已经达到很高的水平。三是集装箱所代表的标准化、集成化、组装化等先进的工业化生产方式正在延伸到其他行业,对非物流领域的行业产生了不同程度的影响,这种延伸趋势正引起人们越来越多的关注和积极实践。

不难看出,集装箱的历史其实就是一部全球化技术革新的历史,它的出现是一种必然,更是一种改变世界格局和经济模式的全新技术。在讨论全球化的书籍中,《世界是平的》是一本不应该忽略的书,它着重在于揭示全球化和新技术对世界的影响及其未来趋势,而《集装箱改变世界》则更是一个对全球化技术变革的追溯,它从全球化的视角把被忽视的伟大贡献重新揭示出来,让我们重新认识集装箱这个看似简单的发明对人类的深远影响。所以,隐藏在小小集装箱里的大智慧能够让我们发现技术的魅力所在,更能够敏锐嗅出中国企业应该肩负的机遇。

深圳欢乐谷打造喜乐大庙会

在2014年春节黄金周期间,深圳欢乐谷精心打造的以“新春哈哈笑·欢乐劲好玩”为主题的新春欢乐节活动为鹏城市民和各地游客献上了一份欢乐祥和的新春大礼:整蛊搞怪的滑稽表演、精彩炫目的主题歌舞、丰富多样的新春美食、惊险刺激的游乐项目……,共吸引近19万名中外游客共同乐享了这场充满欢乐、喜庆、动感的新春欢乐盛宴。入园人数同比增长近6%,其中夜场入园人数同比增长64.18%,营业收入也有大幅增长。良好的市场表现,与深圳欢乐谷紧扣市场和游客需求推出的特色主题活动、表演及高品质服务密不可分。

立马见“笑”,中西欢乐拜大年。黄金周期间,爆笑满园,每天数十场遍布全园街头舞台的国际滑稽大师秀演,赢得游客掌声不断,其中与“马”相关的表演更是深受喜爱;在满足游客笑口常开的时候,全园新春歌舞汇演融合不同年龄段游客喜好,也让广大八方来客大呼过瘾;当然,百余项世界顶级游玩项目更是一个不能少,多元化的游玩体验让宾客们赞不绝口。为让游客吃好玩好,深圳欢乐谷还推出多样新春美食,既有传统美味年糕、龙须糖、冰糖葫芦等,也有国际知名品牌必胜客、星巴克、肯德基,让游客游乐美食两不误!数据显示,春节黄金周期间深圳市内游玩欢乐谷持续走高,游客重游率高达38%。

龙马精神 打造精品主题公园。春节期间针对外地探亲游客和厦深铁路全线贯通的重大利好,深圳欢乐谷特别推出外地抵深游客优惠政策:2014年年度内,乘飞机、火车抵深的游客凭本人身份证及抵深火车票、飞机登机牌购买深圳欢乐谷日场全价门票可享受8.5折优惠活动。此外,深圳欢乐谷通过延长公园开放时间,增加表演场次等合理安排,进一步提高了游客游玩时间。此外,加强员工服务意识,为游客做好排队引导和信息咨询工作,对园区商品售卖车及工作人员进行个性化包装,让游客保持新奇的同时也保证了园区的有序运营。一系列的人性化举措一方面提升了游客的游玩体验,另一方面也带来了良好口碑和市场的高度认可。(许淼)