

鼎龙股份 将涉足光电新材料领域

证券时报记者 曾灿

在初步完成耗材产业的上下游布局之后,鼎龙股份(600054)计划继续进军光电新材料领域。昨日,鼎龙股份召开年度股东大会,公司董事长朱双全表示,公司在光电材料、微电子产品方面的布局已经开始。

朱双全称,在对下海磁鼓(卡匣)企业珠海名图的收购完成后,公司已初步完成了耗材产业的上下游布局。今年2月,珠海名图还收购了同业公司科力莱12%的股权,此后已合计持有科力莱51%的股权。

鼎龙股份年报显示,2013年,公司实现营业收入4.9亿元,同比增长54.99%,其中彩色聚合碳粉及彩色磁鼓业务贡献显著;实现净利润7464万元,同比增长17.97%,其中,珠海名图对公司的净利润贡献率达19%。

目前,公司产品在国内市场的整体认知度较高,其中彩粉在国内市场的客户覆盖率在80%以上。”朱双全表示,“公司应该在发展相对顺利的时候,提前布局其他行业。”

事实上,鼎龙股份已在研发用于集成电路芯片和蓝宝石化学机械抛光的抛光垫(CMP抛光垫),并完成了蓝宝石抛光用抛光液的项目前期工作。鼎龙股份董事兼总经理朱顺全表示,通过自主研发和外部拓展的方式,公司已掌握抛光垫的化学材料部分合成技术,正在实施成品形成技术的工业化研究。

另据鼎龙股份年报,在合并珠海名图报表后,2013年公司新增光电新材料销售收入6874万元,利润2690万元,该部分产品利润率近40%。

朱顺全介绍说,光电新材料有相当一部分是化学新材料产品,公司未来将朝该领域进行拓展,但拓展方向需满足一定的条件,即:产品是用化学方法制造的特殊新材料;相关技术能与公司现有团队、技术、工艺研发等相结合;能规模化地替代进口,单一产品市场规模在20亿元以上。在拓展方式上,我们将更加强调做整合。”朱顺全说。

恒逸石化去年净利增逾三成 预计今年一季度亏损

恒逸石化(000703)今日披露2013年年报,数据显示,公司去年实现营业收入307.51亿元;实现净利润4.27亿元,同比增长36.09%。

由于过去三年累计净利润无法达到借壳上市之初的业绩承诺,大股东恒逸集团等相关方拟采用无偿送股的利润补偿方式,无偿送股数量为每10股送0.5股,共计向其他流通股股东无偿送股约为1315万股。

年报显示,恒逸石化各大重点项目进展不错,文莱PMB石油化工项目近期与文莱财政部下设的文莱战略发展基金达成合作协议;恒逸石化CPL项目2013年度已实现21万吨的产量,实现销售收入38.17亿元,产品毛利率也由2012年的6.38%升至13.7%,实现净利润2.91亿元。此外,公司海南年产210万吨PTA项目获得环保部批复,逸盛石化PTA项目实施节能技改扩产,香港天逸增加对逸盛大化的注资等。

此外,恒逸石化表示,受PX价格持续下跌、春节期间下游工厂停工以及宏观面资金紧张等多重因素的影响,PTA及聚酯产品价格大幅下滑,产品库存积压,行业企业严重亏损,预计公司2014年第一季度业绩将亏损。

(马宇飞)

中华企业 2013年营收增逾五成

中华企业(600675)今日披露年报,2013年公司实现营业收入67.58亿元,同比增长54.77%,实现净利润4.02亿元,同比下降22.39%,其中扣非后的净利润达3.96亿元,同比增长1000.01%。公司拟每10股送2股红股并派发1元现金(含税)。

中华企业表示,2013年公司完成开工面积23.2万平方米,完成竣工面积33.4万平方米,全年新增开发面积约144.5万平方米,全年实现销售资金回笼约54亿元,其中新盘销售约44亿元,存量去化约10亿元。报告期内,公司通过竞标方式获取嘉定安亭项目开发权,为公司后续获取相关区域的整体开发权提供了先机;同时,公司通过股权收购实现全资控股上房集团,项目储备获得重大进展,持续经营能力得到明显改善。

2014年,中华企业主要开发项目达12个,预计在建筑面积235万平方米,其中预计新开工面积59.6万平方米,预计竣工面积69.6万平方米,预计结转营业收入约40亿元,预计实现净利润约3亿元。

(董宇明)

*ST国商皇庭广场商铺陆续营业

证券时报记者 靳书阳

*ST国商(000056)旗下最为引人关注的资产——深圳皇庭广场项目,运营正逐步走向正轨。证券时报记者现场发现,目前整个项目的装修工程已经完成收尾工作,招商工作也已经基本完成;购物广场内的商户已陆续开始营业,其中包括底层的博纳影院。

此前,*ST国商立志于将皇庭广场打造成深圳继华润万象城之后第二个国际奢侈品牌的聚集地。2013年9月,公司与意大利品牌百货COSCIA签订协议,将其引入作为皇庭广场的主力店铺。COSCIA百货皇庭广场店规划建筑面积约6400余平方米,计划一站式引进十几个全球一线奢侈品牌。

记者在皇庭广场现场发现,该广场的装修水准较高,几乎与深圳购物中心的标杆项目华润万象城不相上下。此前,公司实际控制人郑康豪入主*ST国商之后,已于2010年8月26日向深圳泛华工程集团

全部支付共计7.87亿元的工程造价支出。随后,皇庭广场项目又进行了重新定位及装修,并追加了装修投资。

皇庭广场位于深圳市福田区核心地段,处地铁交汇处,位置十分优越。整个皇庭广场项目占地面积4.23万平方米,总建筑面积13.9万平方米,其中商业面积为8.08万平方米。作为重要参照,皇庭广场对街的怡景中心城在2010年到2011年期间曾试图分割出售商铺,每平方米售价在13万元~20万元之间。

从入驻品牌的层次来看,据了解,皇庭广场引进了COSCIA百货、GUCCI专卖店等作为主力门店。记者在现场尚未发现一线奢侈品牌营业,这可能与奢侈品牌的装修过程较为漫长有关。从现场人流情况对比,晚上6点左右正处于下班高峰期,但是位于地铁会展中心站C出口的皇庭广场,人流较位于B出口的怡景中心城稀少一些。

皇庭广场的前身为深国商原晶



皇庭广场位于深圳市福田区核心地段,处地铁交汇处,位置十分优越

资料图

岛国际广场项目。2002年,*ST国商旗下深圳融发投资有限公司取得相关地块,原计划2003年1月动工,2005年1月竣工。但直到2005

年1月17日,项目才奠基,2006年底主体封顶。之后,受*ST国商与茂业系的股权争夺影响,晶岛项目一直未能开业。2010年,项目更名

为皇庭国商购物广场,但是开业时间依然一拖再拖。直至2013年12月21日,*ST国商披露皇庭广场于2013年12月25日开业。

*ST天龙详解更名缘由

证券时报记者 杨苏

令*ST天龙(600234)始料不及的是,一则更名公告导致公司股价从两跌停反转为三涨停。随即上交所发函,为此公司对更名原因、经营计划和重组情况进行了解释。

2013年12月,*ST天龙揽入“孔雀女神”杨丽萍旗下公司筹划重组,引得市场瞩目。不过,该计划于2014年2月26日终止。*ST天龙于2月26日复牌后,股价连续两天一字跌停。

随后,*ST天龙于2月28日发布了一则更名公告。公告显示,经董事会审议批准,*ST天龙的公司全称变更为山西广和山水文化传播

股份有限公司”。该公告引起市场迅速反应,公司股价拉升,至3月4日连续出现三个涨停。

上交所于3月5日向*ST天龙发出监管函,要求公司说明三项内容:更名的原因及董事会决策依据、后续可行的经营计划,以及是否拟与原重组方继续进行重组。

*ST天龙解释,公司主营业务几经变化,但经营状况一直较差,无法维持正常运营。在重组进展方面,*ST天龙披露,未就后续是否与原重组方继续进行重组开展任何实质性的磋商或论证。

近半年来,黄国忠是策划*ST天龙各种重组计划的核心人物。2013年10月,黄国忠通过受让

*ST天龙2000万股成为第一大股东。但是,2014年2月,*ST天龙受到与深圳一家公司债务诉讼的影响,重大资产事项被迫终止。

*ST天龙称,黄国忠通过面谈及通讯方式,向其他董事阐述了将公司定位于旅游文化产业的战略目标,并积极为公司寻找优质资产的初步规划,以及对公司更名及经营范围进行变更的方案,公司其他董事均予以认可。

在后续经营方面,3月4日,*ST天龙部分董事及高级管理人员辞职,并于3月6日引入了广电背景的两位高管。*ST天龙称,这表明以黄国忠为核心的经营团队正式形成。公告显示,黄国忠任

*ST天龙总经理,聘任阮永文、谭志珩为副总经理,并提名为董事候选人。

据悉,阮永文历任北海市广播电视局副局长、北海市新闻出版局副局长、北海旅游公司常务副总经理,谭志珩历任广西电视台经济频道副总监、资讯频道总监,广西广电移动多媒体传播有限责任公司副总经理。

*ST天龙表示,公司存在能否成功壳壳等重大不确定性因素,而且原重组方也有迫切的现金流变现或以其他方式实现上市的规划。因此,是否与原重组方继续重组,不取决于公司及黄国忠的单方面意愿。

世纪华通拟购网游公司与盛大和解

证券时报记者 翁健

马年第一牛股世纪华通(002602)今日披露,公司拟收购的网游公司无锡七酷,与盛大网络授权的蓝沙信息技术有限公司签署《和解协议》,双方将就盛大网络起诉无锡七酷的侵权诉讼达成和解。

2013年10月,盛大网络向上海市第二中级人民法院起诉无锡七酷等3家公司,称开发运营的网页游戏《热血战纪》的行为侵犯了盛大网络的著作权和游戏的特

有名称,并进而构成对盛大网络的不正当竞争行为。盛大网络要求无锡七酷等3家公司立即停止制作、宣传、运营或授权他人运营《热血战纪》,停止使用游戏名称,并要求3名被告共同赔偿经济损失600万元。

根据和解协议,盛大网络同意与无锡七酷共同运营、开发、改编若干以《热血传奇》为蓝本的新网页游戏,但盛大网络可按该等游戏投入商业运营后游戏总营收的10%获取游戏分成。盛大网络同意和解协

议生效后一周内予以申请撤诉。

世纪华通表示,双方和解有利于游戏行业和无锡七酷的健康发展,也有利于公司的资产重组。

2月22日,停牌两个月的世纪华通披露重组预案,计划购买天游软件100%股权和无锡七酷100%股权,交易总金额达18亿元,分别溢价12倍和14倍。引人关注的是,史玉柱旗下的上海巨人创业将认购世纪华通募集配套资金所发行的部分股份。

受此影响,从2月22日开始,

世纪华通连续收获14个一字涨停,截至昨日,股价报收于21.92元/股,累计涨幅超过200%。

另外,上述诉讼的3名被告中,有一家正是顺荣股份(002555)拟斥资近20亿元收购的网游企业三七玩。2013年末,盛大网络还以三七玩运营的网页游戏《烈火战神》、《龙纹战域》存在仿冒为由,对三七玩单独提起诉讼,索赔高达6500万元。三七玩与盛大网络的诉讼案或将影响顺荣股份的资产重组进程。

中联重科董事长詹纯新:

两个建议推动装备制造业转型升级

证券时报记者 邢云 文星明

希望国家能运用市场手段,与企业协同健全纵向产业链、打通横向产业链,从而实现李克强总理在政府工作报告中提出的“提升中国制造在国际分工中的地位”的目标。”昨日,中联重科(000157)董事长詹纯新在全国人大湖南代表团全体会议上做了题为“用市场推动大装备制造业转型升级”的发言。中共中央政治局常委、国务院副总理张高丽参加了审议。

詹纯新认为,装备制造业是一个大产业。从横向看,分支多,服务面广;从纵向看,任何一个分支,也都是一个从零部件到主机

产品的完整产业链。中国装备制造业面临转型升级,需要爬全球价值链高端的这个坡,过核心技术这道坎。

目前装备制造业产业链纵向发展不均衡,制约了产业向高端升级。”据詹纯新介绍,装备制造业的分支产业链发展现状是:主机企业出现了一批龙头企业,有规模,其中不乏百亿、千亿级企业;但为之配套的企业大多还是创业型、中小型企业,技术较弱,装备较差,没有能力自我升级,难以支撑产业向高端突破。

以工程机械为例,3家中国企业已进入全球工程机械行业前十,为之配套的国内企业尽管数

量很多,但是能力都较弱,高端的液压件、密封件、传动件、发动机等关键零部件还大多依赖进口。要实现产业升级,就必须在产业链上实现均衡发展。一方面要对中小配套企业的能力进行提升;另一方面要对关键零部件的研发和产业化进行有效投入,填补产业链上的空白。

装备制造业产业链横向资源不共享,制约产业加快升级。”詹纯新表示,对大装备制造业来说,材料、机械、电气、液压等学科都属于行业共性技术。但因为长期以来形成的条块分工,缺乏对共性技术的联合研发和成果共享。要做到共性技术共同受益,就要有“大装备制

造’成果共创共享的整体思路,从横向打通产业链。”

詹纯新最后提出了对装备制造业转型升级的两点建议:一是建议国家以入股的方式,按市场原则,和企业共同投入组建关键零部件研发制造的股份公司,在纵向上补齐产业链短板。二是建议国家制订优惠政策,鼓励、支持合适的企业、科研院所、高校,组建跨行业的关键、共性技术研发平台和联盟,从横向打通产业链,加快装备制造业转型升级。如果国家能在纵向的核心关键零部件技术和横向的共性技术这两个重点领域作必要的引导,就能在市场中发挥四两拨千斤的作用。”詹纯新说。

■新闻短波 | Short News |

苏宁云商否认 借民营银行炒作股价

苏宁云商(002024)今日发布澄清公告,否认公司利用民营银行炒作股价,公告称江苏省政府于2013年9月下旬将公司申报民营银行事宜正式行文呈报国务院,抄送银监会。

苏宁云商表示,2013年7月28日第一次向省市政府和省市金融办提交申报方案。2013年8月份,向国家工商总局申请“苏宁银行股份有限公司”名称预核准,并经相关部门审核指导,修改完善后第二次向省市政府和省市金融办提交申报方案。2013年9月12日,苏宁银行股份有限公司”名称获得国家工商总局的正式核准。(翁健)

新研股份 拟10转10派2元

新研股份(600159)今日发布2013年年报,公司实现营业收入5.7亿元,同比增长39.4%,实现净利润1.02亿元,同比增长27.1%。今年一季度,公司产品产销量继续增加。公司预计今年一季度实现盈利在113.5万~124.4万之间,同比增长5%~15%。公司拟向全体股东每10股派发现金股利2元(含税),同时每10股转增股本10股。(宋雨)

绿大地今年力争 工程施工毛利达20%

绿大地(002200)昨日召开股东大会。在被问及2013年公司工程施工毛利仅为14.85%以及未来毛利变化的趋势时,公司总经理陈兴红表示,公司2013年工程施工毛利率低主要有两个原因:一是公司原股东欺诈发行股票,对公司历史信誉、融资渠道以及公司接单造成了较大影响;二是公司施工队伍建设需要一个过程。这些因素使得公司2013年承接的主要是一些辅助工程业务,因此毛利偏低。

展望未来,陈兴红表示,随着公司脱星摘帽顺利进行以及员工队伍的不断成熟,公司形象正逐步恢复,这不仅有利于公司新订单的获取,还有助于公司订单质量的提升。2014年,公司将力争工程施工毛利恢复到20%。(李俊华)