炒新火了营业部 2909家登龙虎榜

华泰证券深圳益田路荣超商务中心营业部累计上榜314次

证券时报记者 张欣然

今年新股发行的重新启动，再次点燃了游资的炒新热情，多只次新股轮番上演涨停大戏。

据Wind数据统计显示，2014年1月1日至3月18日，共有2909家证券营业部登上沪深两市交易龙虎榜，累计异动股成交2361.25亿元。远远超过去年一季度1610.93亿元的异动总成交额。

其中，华泰证券深圳益田路荣超商务中心证券营业部表现依旧最抢眼，今年以来累计登上龙虎榜314次，合计成交异动股62.48亿元。

2909家营业部现身龙虎榜

从证券营业部成交金额来看，有336家券商营业部成交金额超过1亿元，而去年同期此数字仅为69家。其中，表现最为活跃的前三名营业部分别是华泰证券深圳益田路荣超商务中心证券营业部、银河证券绍兴证券营业部、中信证券（浙江）杭州定安路证券营业部。累计成交金额分别为62.48亿元、42.04亿元、31.34亿元。

值得一提的是，累计成交金额超过10亿元的营业部除上述3家外，还有华泰证券上海武定路证券营业部、中信证券（浙江）杭州延安路证券营业部等23家。

从券商营业部分布的情况来看，A股市场最为活跃的游资主要来自北上广深四大城市。数据显示，今年以来北上广深四大城市登上沪深交易所龙虎榜的营业部共计955家，累计成交金额810.54亿元。

其中，上海辖区登上交易龙虎榜的营业部共410家，位居四大城市之首；其次是北京辖区营业部，登上交易龙虎榜的营业部共227家；而深圳和广州分别为197家和118家。四大城市交易龙虎榜上的营业部累计成交金额依次为上海辖区414.04亿元、深圳辖区226.82亿元、北京辖区111.69亿元、广州辖区57.99亿元。

50只新股均上龙虎榜

从游资追捧的板块来看，今年以来受各路游资热捧出现交易异动而登上龙虎榜的个股达752只，其中今年上市50只新股均在龙虎榜名单之中。

据Wind数据统计显示，今年以来登上沪深两市交易龙虎榜次数最多的前5只个股分别是金轮股份、天保重装、应流股份、光洋股份和金莱特，上榜次数分别为32次、31次、27次、26次和26次，前4只个股均是今年上市的新股。此外，登上龙虎榜次数超过10次的44只股票中，有20只为今年上市的新股。

以金轮股份为例，截至3月18日收盘为28.36元，较7.18元/股的发行价相比，涨幅达294.99%，因异动频繁而多次登上交易龙虎榜，累计交易金额达34.83亿元。

追溯金轮股份大涨的原因，一定离不开游资的追捧。2月27日，金轮股份买盘前三名资金超千万元，买一为国泰君安上海四平路证券营业部，买入2058.39万元；买三为知名游资营业部光大证券宁波解放南路证券营业部，买入1305.69万元。金轮股份买卖盘前五名资金净流入，流入资金超256万元。

官兵/制图

农村中小金融机构行政许可事项简化

证券时报记者 贾壮

近日，银监会发布主席令修订完善《农村中小金融机构行政许可事项实施办法》，进一步简政放权，优化行政许可条件、标准和程序。

银监会称，新修订的办法共130条，较之前减少了39条，充分体现了简政放权与加强监管的特点：

一是市场环境更加开放。为减少行政许可管制，激发市场主体活力，做到还权于市场，让权于社会，银监会加快将监管重点从事前审批转向过程监管和事后监督。在落实国务院已公布的取消和调整行政许可项目基础上，进一步减少行政审批，取消了农村中小金融机构筹建开业延期、证券投资基金托管、股票质押贷款业务和部分高管人员任职资格等13个审批项目。

二是审批程序更加简化。对确需保留的审批项目，着力优化审批流程，简化准入条件，最大限度地缩短行政许可链条，提高行政许可效率。如简化了农村商业银行和农村信用联社的组建条件，为各类资本参与农村金融体系建设提供便利；下放部分机构、业务和高管人员审批权限，为申请人提供快捷高效服务。

三是风险底线更加明确。按照"该放的权坚决放开到位，该管的事必须管住管好"的要求，银监会坚持以风险为本的监管理念，统筹把握简政放权与加强监管，平衡金融创新与风险防范。如在机构和业务准入条件中，明确了信息科技监管要求，促进提高信息科技风险管控水平；在对外投资条件方面，特别强化了风险识别、监测、分析和控制等要求，严防跨行业风险传染。

四是支农特色更加鲜明。将支农服务监管要求全面嵌入行政许可，实行准入正向激励，督促农村中小金融机构增强"三农"战略定力。如放宽村镇银行在乡镇设立支行的条件，将设立支行的年限要求由开业后2年调整为半年，加快完善农村金融服务网络，提高金融服务均等化水平。

深圳证监局与深中院共同建设联调机制

证券时报记者 曾炎鑫

证券时报记者从深圳证监局获悉，为进一步在辖区内建设多元化资本市场纠纷解决机制，深圳证监局在与深圳市中级人民法院在多次沟通的基础上，于2014年3月13日签署了《关于共同推进联调机制建设的合作框架协议》，共同推进联调机制的建设。

据介绍，协议以深圳证券期货业纠纷调解中心为平台，明确了自愿、合法、高效、保密、独立的联调工作原则，将投资者与深圳证券期货经营机构及上市公司间因资本市场业务产生的证券期货类纠纷纳入联调范围。

同时，为更充分发挥人民法院、证券监管部门、行业组织的职能作用，协议确定了各自工作职责和合作方式，并着重明确包含诉前联调、委托调解、协助调解、司法确认和交流指导等五个方面在内的工作流程。

具体而言，一是诉前联调，深圳两级法院在立案前积极引导当事人选择调解中心调解证券期货类纠纷；二是委托调解，证券期货类纠纷案件立案后，人民法院可以委托调解中心进行调解；三是协助调解，证券期货类纠纷案件审理过程中，人民法院可以邀请调解中心有关专家协助调解或提供专业技术支持；四是司法确认，人民法院可以根据当事人请求或调解中心通知对调解结果进行司法确认或制作调解书；五是交流指导，人民法院可以对调解中心进行业务指导，双方定期就证券期货类纠纷所涉专业问题进行业务交流或组织培训，提高纠纷处理的专业化水平。

最后，协议还确定了双方将尽快组织制定实施细则及相应文书范本、进行宣传、培训等配套保障机制。

深圳证监局表示，协议的签订是深圳证监局贯彻落实《国务院办公厅关于进一步加强资本市场中小投资者合法权益保护工作的意见》"完善多元化纠纷解决机制"的一项具体举措，是深圳"四位一体"投资者权利保护机制的重要内容。

记者了解到，近期以来，深圳证监局通过推动设立调解中心、落实证券经营机构投诉处理首要责任、建立调仲对接、推进联调和诉调对接等多项举措，持续在辖区推动建立了多元化解决资本市场纠纷的综合调处机制，不断营造中小投资者"投诉有门、索赔有道"的良好氛围。

哈尔滨银行H股IPO路演遇冷

证券时报记者 刘筱攸

哈尔滨银行本周三进行了规模不超过13亿美元的首次公开发行（IPO），有接近保荐人的知情人士用"遇冷"来形容该银行在香港的IPO路演，称很多投资机构给出的报价低于发行价区间，发行有失败可能。

而就在前一天，哈尔滨银行因临时推迟原定于周二中午的投资者午餐会，而广受市场质疑。

公开资料显示，哈尔滨银行招股价为2.89~3.33港元/股，以每手1000股计，不计手续费，每手入场费约3330港元。该银行此次共发行30.24亿股，其中9.1%为旧股，而27.487亿新股中，有10%在港公开发售，公司另有15%超额配股权。

上述知情人士给证券时报记者算了一笔账，"这样的发行价区间，对应今年市净率（PB）大概在0.857~0.952倍，但若对应去年，PB就上升到了1.03~1.21倍。但对比徽商银行和重庆银行，都没有超过1倍的市净率，显然，哈尔滨银行的发行价定高了。"他直言。

也就是说，哈尔滨银行其实并不算便宜，尤其是在市场人士普遍认为银行的净息差收窄、坏账率上升、互联网金融抢食凶猛的情况下。

事实上，投资者因对金融股坏账率攀升而热情骤冷在今年已有先例。本月初，中国最大的信用担保公司瀚华金控股份有限公司发布H股全球发售推迟的公告，延缓规模为3.67亿美元的香港IPO。

但哈尔滨银行H股承销团的分析报告仍然乐观，报告指出，截至2013年底，哈尔滨银行的贷存比仅47.3%，在银行业存款增速预期放缓的大环境下，仍有充分空间扩大贷款规模；而专注小微信贷，则有利于助其改善净息差。此外，哈尔滨银行官方表示，已经设立互联网金融事业部，应对互联网企业的跨界抢食。

浦发行净利增两成 积极探索优先股

证券时报记者 赵缜言

浦发银行昨日发布了2013年业绩报告。报告期内，受益于五大重点领域的突破，该行净利润增幅近两成，实现基本每股收益2.194元，拟向全体股东每10股派送现金股利6.6元人民币（含税）。

五大领域见成效

数据显示，2013年浦发银行实现归属于母公司股东的净利润409.22亿元，净利润增幅达19.7%；平均总资产收益率1.21%，同比提高0.03个百分点；加权平均净资产收益率为21.53%，同比提高0.58个百分点；至2013年末，浦发银行资产总额为3.68万亿元，较2012年底增长16.99%。

截至年末，浦发银行不良贷款率为0.74%，较年初上升0.16个百分点，总体风险可控。浦发银行相关负责人表示，从不良贷款的特点和构成看，制造业和批发零售业两类相加占整体不良贷款比重达91%，重点还是集中在江浙及长三角地区，这主要是与宏观经济环境有所关联。

分类看，在浦发银行宣布五大重点突破领域的一年多时间以来，推动全行创新转型已经取得了部分成效。

具体看五大重点突破领域，投行业务方面营业收入达333.44亿元，占全行营业收入33%；金融市场业务方面，金融机构板块业务总收入近325亿元，同比增长47%；中小企业业务与2012年年末相比，授信客户数增长15.56%，表内贷款余额增长16.23%；全年个人理财产品销量突破1.55万亿元，同比增长79%；移动金融业务方面，手机银行客户数超过313万户，NFC手机客户数超过2.5万户，手机银行交易量接近1500亿元。

浦发银行副行长冀光恒表示，有理由相信，在未来这五方面的突破会给浦发银行带来更可观的收益。在投行业务方面，香港南亚投资管理100%股权的收购已进入实际操作阶段，下一步将向监管部门报告。

未披露是否启动优先股

浦发银行执行董事沈思表示，该行受让上海信托股权的事宜还在进展中，没有应披露而未披露的情况。

沈思说，优先股有利于完善和丰富证券市场的品种，对于上市公司来说，股本结构进一步完善对于银行意义重大。

浦发银行一年多以前就积极参与研究和探索优先股相关事项，现在更以积极态度对待。但目前只有国务院的指导意见，证监会、银监会共同颁布的有关商业银行发行优先股的相关办法和规定还未出台，应待具体实施办法出台后再谋划相关事宜。

同时，对于浦发联姻上海信托，沈思表示，这主要是根据上海市国资国企改革的总体布局要求以及做强做大浦发银行的实际，上海信托本身投资项目也比较多，包括基金等整合具体方案还在研究中，原则是在依法合规的前提下实现创新。

地产TMT成一季度并购市场亮点

证券时报记者 桂衍民

汤森路透昨日晚间公布了今年一季度中国并购市场概况。依据惯例，这一并购数据会提前在3月中下旬公布。

在陷入低谷的并购市场中，地产和TMT行业（科技、媒体和通讯）的并购却不降反升，撑起了并购市场的半边天。

汤森路透显示，在已公布的并购案中，涉及中国企业的并购交易额470亿美元，较2013年第一季度下降8.3%，是2012年一季度以来年度首季并购额最低纪录；跨境并购额153亿美元，较去年一季度下降29.8%，是2012年以来交易额最低的一季度。

中企海外并购交易额76亿美元，较2013年一季度下降48.1%，这是自2009年37亿美元以来一季度中国出境并购交易总额的最低纪录。

不过，金融行业成为中国对外收购的热门行业，交易总额达24亿美元，较2013年一季度增长51.4%，市场份额达31.4%。位居第二位的能源与电力行业，尽管依然占据了21.2%的市场份额，但交易总额仅16亿美元，较2013年同期下降了77.1%。

并购市场一片萧瑟中，地产和TMT行业却逆势上扬，成为并购亮点。

汤森路透显示，一季度房地产行业是中国参与的并购交易中的热门行业，交易总额达148亿美元，较去年一季度增长了三倍，市场份额达31.6%。由于绿地集团拟通过借壳金丰投资登陆A股，房地产行业的并购达到今年来第一季度交易的最高峰。TMT行业的市场份额显著增长，市场交易额达72亿美元，较去年一季度增长44.6%。

同时，海外企业入境并购总金额达到77亿美元，较2013年一季度增长7.1%，但交易数量却减少34.2%。从目标行业的角度看，入境并购集中在能源与电力行业，并购金额达18亿美元，较2013年一季度增长了三倍，市场份额达23.2%。

此外，今年以来，由中国企业参与、并已完成的并购交易总额达162亿美元，同比下降64.6%，交易量则从389项下降40.9%至230项。

复星保德信人寿推出健康管理即期服务

证券时报记者 杨丽花

昨日，复星保德信人寿全新推出"健康管家"服务平台，并就创新产品的服务战略进行了介绍。复星保德信人寿因此也成为国内第一家为客户提供"全球名医"服务的保险公司，这也是复星集团在保险业务上贯彻"中国动力，嫁接全球资源"策略的开端。

复星保德信人寿总经理孙建军说："我们通常把保险定位为终极体验，买保险一般都是死亡或残疾才能获得保险利益，而保险产品基本上遵循这样的保障方式。复星保德信试图将终极体验打造成过程体验，让大家一旦购买复星保德信的保险，就可以得到这种即期服务，'健康管家'就是这样一款产品。"

"健康管家"，就是通过"健康管家"服务平台，通过健康管理中心、全天候健康咨询、紧急救援协助服务、"全球名医"专家咨询和二次诊疗以及顶级医疗体检6大项服务，帮助客户管理自身健康状况，预防健康风险。同时，复星保德信也会不断扩充"健康管家"的服务内容。

复星医药在大健康和医药管理独树一帜，美国保德信在保险领域特别在健康管理方面也很出色，"健康管理"就是汲取股东方的长处而诞生。

复星保德信在保险业的发展中，基本上也贯彻了股东复星集团的策略"中国动力，嫁接全球资源"，该产品此次合作的"全球资源"正是"全球名医"。

据介绍，"全球名医"是一家总部设在美国、汇集了全球顶尖医疗资源的专业机构，由全世界450个专业的53000多名医疗专家组成，该机构根据客户的不同情况，制定最权威的诊疗方案。

郭广昌曾说，中国动力的理解，一方面在于中国市场化、城市化、工业化进程的加速，另一方面，中国现有中产以及中产以上的人群迅速扩大，高端健康管理市场空间潜力巨大。而该款产品根据保费不同，提供三档不同的服务内容，最低年化保费在1万至5万元；最高年化保费在5万元，为客户及配偶、子女及配偶父母提供健康管理服务。

同时，复星保德信也希望从客户需求出发，将通过"碎片化"、"通俗化"的保险产品、"私人定制"保险规划服务。