

携手腾讯推出“零佣通”产品

中山证券让佣金彻底归零



证券时报记者 桂衍民

如果说万二佣金让券商还能享受一点点薄利的话，那零佣金则彻底将券商交易通道变成“雷雷锋”。中山证券携手腾讯，于昨日正式推出“自选股”移动终端，以“零佣通”产品打出证券交易零佣金，这标志着境内证券投资者正式迈入炒股零佣金时代。

证券行业的“零佣金”行动已久，近段时间已有部分券商打出了“零佣金”牌吸引客户。但此前零佣金实质执行的是全包万二至万三的佣金费率，剔除规费等，券商仍小有赚头，中山证券的“零佣通”仅代收规费等必收费用，将佣金彻底归零。

中山证券“零佣通”首推零佣金

昨日下午，中山证券正式上线“零佣通”、“小贷通”两项金融服务产品，依托互联网便捷、高效响应投资者的证券投资需求。重要的是，客户能通过“零佣通”服务专享证券交易零佣金。

中山证券常务副总裁刘耀中介绍，“零佣通”主打手机开户零佣金，投资者在三个月推广期内，只需通过手机从腾讯网站或各应用商店下载腾讯“自选股”，享有沪、深、美、港免费实时股票行情服务的同时，进入中山证券移动金融平台，即可通过手机开立证券账户，享有证券交易零佣金。

据介绍，“自选股”移动金融平台由腾讯自选股团队与中山证券合作开发，首次在手机端打通了证券开户、行情、交易的全流程，依托无线网络，为投资者提供贴身、免费的移动金融服务。

证券时报记者了解到，中山证券该款金融服务产品对投资者而言，只需一部手机，可全天候办理证券开户，中山证券网络金融中心通过网站、微信、客服电话提供服务支持，让客户宅在家也能畅享证券投资，便捷省心。手机开户之后，在沪深交易所买卖股票、基金、债券，仅收取交易所手续费、过户费等规费，中山证券不收取交易费用。

客户进行股票交易时，券商代收的规费主要包括：万分之零点二的证管费；万分之零点六九九的经手费、过户费，其中沪市的过户费为每千股0.6元，深圳市场的过户费为万分之零点二五五。由上述数据估算得出，深圳市场规费为万分之一点一五一，沪市略低。

免费通道揽客 增值服务赚钱

“零佣通”的推出，意味着传统的依靠交易通道收费的模式彻底终结，证券经纪业务必须寻找新的赚钱方式。作为零佣金的真正执行者——中山证券，他们也早已形成了一套可以自由循环的盈利模式。

我们打出零佣金不是目的，仅仅是一种手段，一种吸引投资者的手段。”中山证券一位高层管理人员说，通道零收费不是中山证券不赚钱，而是将赚钱的方式转向依靠增值服务来

进行，比如该公司与“零佣通”同时推出的“小贷通”，就是针对投资者进行的一个增值创新服务产品。

一位资深证券人士表示，在互联网网冲击下，纯通道收费日益萎缩，国金证券万二的推出已经让券商经纪业务收入严重压缩，市场份额原本不大的中山证券正是想突破这一短板，先与腾讯联手打出零佣金牌吸引客户，再通过其他服务赚取差异化收入。

我们并不违反全成本佣金约定，不仅如此，我们还在响应管理部门业务多元化、为客户提供更多增值服务的号召。”上述中山证券高层管理人员介绍，而佣金标准下限只要涵盖规费就是符合管理部门和行业自律规则的，中山证券“零佣通”只针对通过“腾讯·自选股手机移动终端”开户的客户，符合同类客户同等收费原则。

根据中山证券测算，当“腾讯·自选股手机移动终端”开户业务达到相当规模时，其边际成本将趋近于零，而且新增客户还将带来保证金利差收入，亦不存在明显低于成本提供服务的情况。

代理买卖业务营收将逐渐归零

至于原来老客户佣金费率问题，

上述负责人表示，如果这些客户认可移动端的服务，也可以转移到互联网终端进行投资，同样也享受上述零佣金待遇。

变化太快了，这么搞下去，证券公司原来的经纪业务收入将全部被侵蚀掉，如果没有新的收入进项，我们都要去喝西北风了。”某证券公司上海一家营业部总经理不无感叹地说。

根据中证协今年1月份公布的2013年证券公司经营数据，115家证券公司去年实现营业收入1592.41亿元，其中代理买卖证券业务净收入759.21亿元，占比全部营业收入的47.68%，经纪业务依然是国内证券公司最主要的业务收入来源。

如果按照中山证券零佣金的做法，今后这700多亿元收入可能全部要归零。”另一位证券公司深圳营业部总经理表示。也正因此担忧，就在中山证券喊出零佣金后的昨天，19家上市券商上午收盘时全线翻绿，国金证券低点时更是跌逾5%。

采访中，处于证券经纪业务一线的管理人员一致认为，纯通道收费趋零趋势已经非常明显，也不可逆转，证券经纪业务要想继续生存下去，必须开拓新的业务来源，比如资本中介业务、产品销售业务、财富管理业务等。

7家券商结队傍腾讯 证券互联网化好戏不断

证券时报记者 桂衍民

中山证券“零佣通”昨日喊出了零佣金开户，在这个热闹的券商互联网化时代，中山证券显然不是独角戏。

证券时报记者获悉，包括国金证券、中山证券、中信证券等在内的7家证券公司，已与腾讯签署了不同的合作协议，新一轮证券公司互联网化再掀高潮。

7券商示爱 中山“最得宠”

昨日，已与腾讯签署合作协议的一位券商高管透露，腾讯已与7家证券公司签署了业务合作协议。这7家证券公司除了市场已经广为了解的国金证券、中山证券外，还有中信证券、海通证券、同信证券、湘财证券和民族证券5家券商。

据悉，上述7家证券公司届时将按照国金证券、中山证券、中信证券、海通证券、同信证券、湘财证券和民族证券的顺序出现在“腾讯·自选股手机移动终端”，投资者在享受自选股行情和资讯服务同时，可以通过手机终端联系相应券商办理开户、转户。

不过，上述券商高管透露，在具体合作内容上，7家证券公司有很大差异。以国金证券和中山证券为例，国金

证券主要是个人电脑终端(PC)的排他性，在“腾讯·自选股手机移动终端”仅相当于一个植入广告。而中信证券、海通证券、同信证券、湘财证券和民族证券目前暂无PC端，仅仅是手机端的一个形象广告。

7家合作券商中，腾讯与中山证券的合作最深。”上述券商高管称，其他证券公司都没嵌入腾讯移动端后台，唯有中山证券嵌入到了腾讯移动端后台，也仅有中山证券客户才可以直接通过“腾讯·自选股手机移动终端”下单。

又能享受零佣金的待遇，又可以便捷地从移动端直接下单，更多投资者会选择去中山证券开户，更何况还不需去现场。”上述券商高管称，7家与腾讯合作的券商中，中山证券应该是最得利的一家。

微信移动终端 5亿客户是个宝

根据中国互联网络信息中心的数据，截至2013年年底，以微信为代表的即时通信移动终端用户已经超过5亿，使用率更是高达86.2%。客户在安装“腾讯·自选股手机移动终端”后，在手机页面直接会弹出一个对话框自动嵌入使用者的微信，还直接可以获取使用者微信的好友列表。

手机开户相比传统开户，更便捷，更省时，更低价，也更具互联网金融属性。



工行去年实现净利2630亿 与支付宝合作意愿没有变化

证券时报记者 贾壮

工商银行昨日公布了2013年度的经营情况。按照国际财务报告准则，2013年工行实现净利润2630亿元，较上年增长10.2%。实现基本每股收益0.75元，较上年增加0.07元。每股净资产为3.63元，较上年增加0.41元。

根据董事会决议，工商银行2013年度预计现金分红金额为919.58亿元（每10股税前分红2.617元），比上年增加83.93亿元，预计现金分红比例为35%。工行2006年至2013年为股东累计创造了4723亿元现金分红回报，2008年至2013年连续六年的现金分红率高于同期一年期定期存款利率，其中2013年的股息率达7.3%（按照2013年末工行股价计算）。

截至2013年末，工行不良率不到1%，较上年末微升0.09个百分点至0.94%，拨备保持充足，覆盖率为257.19%。去年工行房地产开发贷款余额比上年下降86亿元，不良率较上年下降0.03个百分点至0.72%；产能严重过剩行业贷款余额较上年减少199亿元，不良率较上年下降0.97个百分点至0.79%。

工行首席风险官魏国雄在昨日举行的业绩发布会上表示，中国房地产市场总体健康，短期看存在一些结构性风险，但这些风险不影响总趋势。他说，工行在房地产贷款具体的政策把

握上，不仅要对开发商的风险要进行评估，还要对区域和城市的风险进行评估。

关于与信托公司开展业务合作的问题，工商银行行长易会满昨日介绍，目前工行整体代理信托收付的金额不是很大，一共只有117亿元，总体风险可控的。尽管这些项目由信托公司负责尽职调查，但是工行经过调查后认为这些项目目前风险是可控的。

近期，有关互联网金融冲击传统商业银行的话题引起广泛关注，易会满昨日表示，对待互联网金融，工行的态度一是要充分使用互联网金融的手段，二是加强与新兴互联网的合作。他说，与第三方支付等新兴互联网更多的是业务双赢合作的关系，现在是合作关系，今后也是合作关系。

工行副行长张红力昨日特别澄清，工行没有关闭支付宝快捷支付的业务接口，只是把以前分散在多个分行的快捷支付接口归成一个，实现了一点接入全国开放。

张红力说，工行与支付宝的合作意愿没有变化，一些客户的签约、交易受到影响，可能是由于支付宝把一些签约的交易发到了已经关闭的接口造成的，因为签约、交易具体发送到哪个接口，完全由支付宝自行控制，我们相信支付宝方面，会把客户的体验放在第一位，我们期待着更好的合作”。

■ 克观银行 | Luo Keguan's Column |

优先股政策激活银行业

证券时报记者 罗克关

证监会此前公布的《优先股试点管理办法》，让商业银行和产业公司之间原本泾渭分明的界限开始逐渐融合。

《办法》第六十五条对合格投资者的描述，明确允许商业银行可通过自有资金或代客理财产品投资优先股。由于优先股持有人具备有限介入公司管理的权利，这种表述事实上令现行《商业银行法》中禁止银行进行股权投资的表述变得更为灵活起来。毕竟，优先股不是完整意义上的普通股股权，但商业银行也由此得到了介入公司并购重组事宜的方便法门。

这种政策和法律意义上的便利，是传统并购贷款业务所难以企及的。根据《办法》第十条对优先股股东权利的描述，优先股股东至少在涉及公司合并、分立、解散或变更公司形式等重大问题上具备否决权。而在传统上，通过并购贷款业务介入资产重组事项的商业银行在类似问题上甚至不具备法律意义上的表决权，只能通过协议或者其他方式影响公司决策，这在相当程度上增加了银行资金介入资产重组业务的效率。

以中国金融体系的现状而论，尽管商业银行信贷占社会融资总量比例近几年大幅下降，但依然占据半壁江山，银行信贷仍然是公司获得外部融资的主要渠道。而局限于《商业银行法》严禁股权投资的红线，海量的银行资金难以与产业界越来越迫切的股权交易需求对接。也正因为如此，近几年以来通过信托等其他机构介入公司资

产重组的案例越来越多，分业监管的严格红线在相当程度上令影子银行的市场空间不断扩大。

随着融资链条的拉长，企业的实际融资成本很难有效降低，资产重组效率也因此大打折扣。特别是在经济下行周期，资产重组并购产生的协同效应原本就较上行周期要低，资金成本在很大程度上能够决定并购案例的成功与否。《办法》此番允许银行资金直通优先股，将有效解决产业公司在资产重组事项上的资金来源问题。同理，如若这一渠道运作顺畅，过去两年间令监管屡屡感到头痛的影子银行和非标资产问题也有望得到较好的解决。

《办法》对银行另一个有意义的地方，则是允许商业银行所发行的优先股在特定条件下实施转股。而相比较对产业公司的政策口径，此次试点的优先股事宜实际在产业和银行之间具备了不同的属性。对于产业公司来说，优先股的性质偏向债务融资，而对银行来说则偏向权益资本。这种区别，既是优先股本身“亦股亦债”属性的鲜活体现，也契合了不同情况下公司的实际需要。

而由于银行带可转股条款的优先股只能非公开发行，这将赋予目前一些急需补充一级资本的商业银行更大的融资便利性，也能很好避免融资对二级市场形成冲击。虽然非公开发行仅限银行向不超过200名对象募集资金，但是以优先股发行不超普通股股份总数50%，且不超发行前净资产50%的空间来说，这已经足够银行通过这一工具来募集资本了。

央行发文推进小微企业和农村信用体系建设

日前，央行印发了《关于加快小微企业和农村信用体系建设的意见》，部署加快小微企业和农村信用体系建设。

意见明确了健全信用信息征集体系、完善信用评级(评分)和信息发布与应用制度的工作目标，确定了政府领导、市场参与、人行推动、多方支

持；试点先行，逐步推进；积极创新，务求实效”的工作原则，提出了完善信用信息征集体系、建立信用评价机制、健全信息通报与应用制度、推进试验区建设、健全政策支持体系、发挥宣传引导作用等六项工作任务，进一步健全了小微企业和农村信用体系建设的基本框架和工作内容。（贾壮）