

白银投资变对赌 非法交易平台榨干客户



新申报企业预计较长时间内难完成审核

证监会要求保荐机构协助发行人合理把握申报时间;进一步完善新股首日交易机制

证券时报记者 贾社

中国证监会新闻发言人张晓军昨日表示,去年底沪深交易所建立了以新股发行价比较基准的上市首日停牌机制,对抑制炒新行为起到了一定积极作用,由于该措施实施时间相对较短,政策效果有待观察。他说,证监会将在总结经验的基础上,进一步研究完善新股上市首日交易机制。

张晓军同时指出,目前上海主板和深圳中小板适用的法规和发行条件完全一样,但此前两所之间约定按企业发行股数多少划分上市地,这种做法不尽合理,需要进行调整。尊重企业

自主选择上市地的权力,符合市场化 and 法制化原则,有利于沪深交易所提高服务效率与能力。

据张晓军介绍,当前主板和中小板在审企业 450 余家,创业板在审企业 230 余家,企业排队积压现象较为严重。新申报企业将按照受理顺序安排审核,预计在较长时间内难以完成审核程序,但这些企业仍需按照相关规定进行预先披露并不断更新财务资料。今年证监会要研究推进股票发行注册制改革方案,《证券法》也已启动修订程序,预计新申报的企业在进入审核程序前,就需要按照新规则重新制作申请文件乃至重新设计发行

方案。

张晓军称,这些当前阶段特有的情况,可能会增加新申报企业的成本和负担,对其日常运营带来不必要的负面影响。因此,证监会要求保荐机构协助发行人合理把握申报时间,避免给发行人带来不便。除在 A 股市场上市外,企业还可以在充分权衡成本收益的情况下,选择在新三板挂牌、到境外上市等多种方式融资发展,证监会都予以鼓励和支持。”张晓军说。

3月25日,国务院召开常务会议,部署进一步促进资本市场健康发展的有关工作。张晓军昨日就此表示,这是从全面深化改革的全局高度做出

的重要决策,对指导当前和今后一个时期资本市场各项工作具有重要的现实意义,有利于统一思想认识、提振市场信心、明确发展方向,有利于释放改革红利、鼓励创新发展、激发市场活力,有利于优化外部环境、夯实市场基础、维护市场稳定,更好地发挥资本市场在促进创新创业、结构调整和经济社会持续发展方面的积极作用。

他说,证监会将认真贯彻落实国务院常务会议的工作部署,逐条逐项分解工作,明确责任部门、时间进度和工作要求,整体推进、抓好落实。对涉及其他有关部委的工作,将加强沟通协调、密切配合,共同推进有关工作。

草根调研挺接地气 一叶障目不可不防

屌丝理财盛宴: “宝二代”不断带来惊喜

3月行情:蓝筹股向上 创业板向下

楼市崩不崩? 专家称不会也不能崩



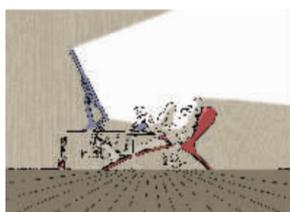
中国首家稀土交易所 开盘运营

中国首家专门以各类稀土产品为交易品种的大宗商品现货电子交易所——包头稀土产品交易所昨日正式开盘运营,目前交易模式有稀土网上商城、现货竞价交易、现货挂牌交易三种,开市首日推出氧化铈、氧化镨钕和氧化镱三个品种的现货挂牌电子交易,其中氧化铈当日涨幅明显,收报 4237 元/公斤,较开盘参考价上涨 237 点,涨幅 5.925%;氧化铈收盘报 21 元/公斤,较开盘参考价上涨 1 点;氧化镨钕收盘报 335 元/公斤,较开盘参考价上涨 15 点。(高璐)新华社/供图

李克强:有针对性出台有力措施

证监会:房企再融资审核程序没有变化

堵邪道! 证监会建立不当说情备案制度



瞄准宅男生产力



赌出来的财富

■ 时报观察 | In Our Eyes |

频频战略入股“摘桃子” 腾讯估值天花板在哪儿



证券时报记者 靳书阳

腾讯入股小米的传闻虽已被雷军本人澄清,不过,在近两年来腾讯频频战略投资的大背景下,这也非完全空穴来风。而就在这一传闻沸沸扬扬的当天即 3 月 27 日,腾讯股价经历了一场暴跌,当日最大跌幅达 7.4%,收盘仍有 5.87% 的跌幅,市值跌破万亿港元大关。在市场开始对腾讯的业务前景产生疑虑的情况下,如何对某种程度上已部分演变为投资商的腾讯进行价值重估,无疑是一个值得关注的话题。

春节之后的一个多月里,腾讯与互联网各细分领域的龙头绯闻不断。从大众点评网到京东商城,再到后来的优酷土豆,以及刚刚被当事人否认的小米,基本上是一个传闻刚刚落实或澄清,另一个传闻已匆匆而至。

从入股比例来看,腾讯不控股,而且很青睐 20% 的投资占比;入股大众点评网获得 20% 股份,入股京东商

城至上市之日持股也是 20%。至于优酷土豆,腾讯将以投资形式入股,以不低于 3 亿美元的现金和腾讯视频换取优酷土豆 20% 左右的股权。

从以上比例可以看出,腾讯在希望甩掉自身并不占优势的业务同时,完成对各细分领域龙头的战略投资。这一模式应该是从腾讯入股搜狗开始。去年,腾讯将扶不上墙的“搜搜”业务并入搜狗,并支付 4.48 亿美元现金,最终将获得搜狗 40% 股份。

入股搜狗以后腾讯的历次战略投资,都可以看成这一模式的成功复制。而之所以这些公司愿意接收腾讯的业务部门,接受腾讯低现金入股,无非是看中腾讯旗下已经成为移动互联网第一入口的微信,能为自身未来在移动互联网领域的发展助力,也就是说,腾讯的微信这一利器已经成为业务扩张的杀手锏。

搜狗模式之前,腾讯的触角伸向各个细分领域。不过,人无完人,腾讯也不可能各个细分领域都成功。而现在搜狗模式的成功复制,则代表了腾讯发展战略的某种巨大转变,那就是很多业务已无需腾讯亲自去做,只需凭借微信等平台的垄断优势,坐下来和对方谈入股条件即可。对于已经成为一家市值万亿港币的巨无霸企业来说,腾讯这一策略无疑将大大减少“试错”成本。

深圳一位私募基金经理评价,如果腾讯能够凭借微信的强势,在大部分细分领域龙头公司完成 20% 的战略入股,未来腾讯的估值上限,可能也将达到中国整个互联网产业估值的 20%。