

1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。
公司网址: www.3vinfo.com.cn

股票简称	三维通信	股票代码	002115
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人及联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王晖	郑蔚	
电话	0571-88923377	0571-88923377	
传真	0571-88923377	0571-88923377	
电子邮箱	zqsb@stcn.com.cn	zqsb@stcn.com.cn	

2、主要财务数据和股东变化

(1)主要财务数据
公司是否因会计政策变更及会计差错更正追溯调整或重述以前年度会计数据
□是 √否

	2013年	2012年	本年比上年增减(%)	2011年
营业收入(元)	791,449,808.59	1,084,177,239.23	-27%	1,120,975,668.23
归属于上市公司股东的净利润(元)	-135,196,509.57	90,288,340.78	-249.74%	108,291,908.74
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	-148,836,290.21	78,537,669.81	-289.51%	104,498,711.10
经营活动产生的现金流量净额(元)	85,054,371.34	53,050,762.62	60.33%	21,665,002.04
基本每股收益(元/股)	-0.3292	0.2198	-249.77%	0.2789
稀释每股收益(元/股)	-0.3292	0.2198	-249.77%	0.2789
加权平均净资产收益率(%)	-13.77%	8.7%	-22.47%	13.78%
总资产(元)	1,986,247,970.78	1,958,264,026.10	1.43%	2,062,963,663.04
归属于上市公司股东的净资产(元)	899,621,096.36	1,090,203,223.50	-15.86%	1,202,319,077.47

(2)前10名股东持股情况表

报告期末前10名股东持股情况	99.61	报告期末前10名无限售条件流通股股东持股情况	35.862
报告期末前10名股东持股情况		报告期末前10名无限售条件流通股股东持股情况	
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量

李越能	境内自然人	19.35%	79,452,000	66,312,000	
浙江三维软件有限公司	境内非国有法人	10.01%	41,097,600		
浙江恒信通信有限公司	境内非国有法人	5.05%	20,743,749		
李越能	境内自然人	2.29%	9,519,282	7,139,400	
中国建设银行-境内非国有法人	境内非国有法人	1.93%	8,176,637		
中信证券-浙江新嘉诚-浙江新嘉诚基金	境内非国有法人	1.36%	5,600,000		
中国光大银行-光大证券股份有限公司-光大核心资产组合	境内非国有法人	0.96%	3,933,710		
李越能	境内自然人	0.93%	3,818,880	2,813,880	
王晖	境内自然人	0.56%	2,280,000	3,135,000	

上述股东关联关系或一致行动的说明:李越能与李越能系夫妻关系,李越能与浙江三维软件投资管理有限公司的控股股东,持有三维通信17.9359%股份,浙江三维软件投资管理有限公司持有三维通信2.29%股份,李越能持有浙江三维通信1.93%股份。

与浙江恒信通信存在关联关系说明:无。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3、管理层讨论与分析

2013年,国民经济增长总体稳健,包括移动通信产业在内的各行各业,均面临转型升级调整的考验。如能在经济增长乏力之市场环境中有效维持企业的健康运营,实现可持续发展成为当前面临的主要问题。

由于运营商设备4G、公司所处对应的无线网优资源市场出现建设结构明显调整,行业投资有所延后增长情况,市场得不到有效释放,为了把握住4G移动通信网络的建设机遇,公司进一步加大新产品和新业务的投资,投入报告期内销售收入出现下降,研发投入保持高位,全年出现较大幅度的亏损。

在公司董事会和全体管理层的领导下,公司有针对性地采取了下述措施:1、采取措施促进项目回款,严控运营支出;2、加速新产品、新业务的发展,积极参与4G通信建设,无线数传电视设备和物联网应用产品的研发生产;3、进一步拓展产品品质提升和质量管理水平。

(一)主要业务分析
1、报告期内,公司营业收入较2012年同期下降27.00%,主要原因是:2013年运营商设备4G,在2G、3G集中的网络建设投资有所放缓,对公司传统无线网优设备市场有较大影响,导致报告期内营业收入出现较大幅度下降。

		(%)		(%)	
通信设备制造业及服务业务	原材料	188,300,745.39	31.56%	243,536,358.27	-22.68%
通信设备制造业及服务业务	人工工资	109,196,611.31	18.3%	118,932,312.41	-8.19%
通信设备制造业及服务业务	其他费用	299,053,441.25	50.13%	349,674,577.79	-14.48%

		单位:元				
产品分类	项目	2013年		2012年		同比增减(%)
		金额	占营业成本比重(%)	金额	占营业成本比重(%)	
无线网优化覆盖设备及相关解决方案	营业成本	500,483,985.53	83.9%	604,237,161.20	84.85%	-17.17%

网优服务	营业成本	63,092,356.90	10.58%	68,948,628.80	9.68%	-8.49%
网络产品	营业成本	5,757,387.20	0.97%	5,650,350.30	0.79%	1.9%
无线网优器件	营业成本	25,896,934.64	4.36%	31,167,943.76	4.38%	-16.62%
其他	营业成本	604,741.05	0.1%	325,567.06	0.05%	85.75%
其他	其他业务成本	625,192.55	0.1%	1,813,996.70	0.25%	-65.53%
公司主要供应商情况						

前五名供应商合计采购金额(元)		34,755,114.62	
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例(%)		19.51%	
公司前 5 名供应商资料			
序号	供应商名称	采购额(元)	占年度采购总额比例(%)
1	供应商一	9,661,019.50	5.42%
2	供应商二	7,309,573.68	4.1%
3	供应商一	6,958,398.15	3.91%

4	供应商四		5,555,842.47	3.12%
5	供应商五		5,270,280.82	2.96%
合计	——		34,755,114.62	19.51%
3) 费用				
列别表	本期数	上年同期数	变动幅度	变动原因说明
管理费用	166,480,212.44	154,340,315.23	7.87%	

销售费用	86,665,028.84	95,782,067.51	-9.52%	主要系本期计提维修利息所致
财务费用	22,436,103.72	12,141,527.13	84.79%	

4) 研发支出				
内容	2013年	2012年	2011年	
研发支出	103,603,343.81	97,726,720.45	54,024,329.02	
占营业收入比例	13.09%	9.01%	4.82%	
占净资产比例	11.52%	9.14%	5.33%	

(3)公司未来发展的展望

1、行业竞争格局

(1)总体竞争格局

国内无线通信网络覆盖市场总体呈现少数厂商领导、若干厂商跟随,其他众多区域厂商参与的竞争格局。2012年下半年至2013年期间,由于受运营商建设结构调整、投资延后,运营商集中采购招标竞争激烈等因素影响,行业内企业的盈利能力下降明显,包括本公司在内的行业领先企业均产生经营亏损。2013年,中国铁塔的46亿元一方面,移动通信网络作为移动通信网络中“云、管、端”的“管”,在信

运营商将大力投资4G移动通信网络建设,以适应移动互联网时代社会信息化的快速发展需求;另一方面,包括移动通信运营商在内的移动通信企业普遍面临移动互联网时代的各种挑战,运营商面临利润增长天花板压力的压力,迫使使其必须为便捷、作为移动通信网络时代化解决方案提供,需要在短期内持续投入,巩固基础业务的的同时,寻求政府、企业、居民在信息化进程中的新的战略机会。

(2) 主要生产厂商及份额

近年来,位居无线网优化设备设备及解决方案市场前列的厂商主要包括京信通信系统控股有限公司(以下简称“京信通信”),深圳国通通信技术有限公司(以下简称“国人通信”),武汉虹信通信技术

网通信公司(以下简称“网通信”),原盛通国际电信股份有限公司(以下简称“原盛通国际”)、三德通信、福建元达通讯股份有限公司(以下简称“元达”)等企业,其中,京信通信、国人通信、红信通信市场份额占前三位,三德通信作为第二梯队中的领先厂商,市场占有率居于第五位。

2、行业发展趋势

(1)我国移动通信网络多制式、多网络的复杂性决定未来长期持续,以中移动为例,移动通信运营商对移动通信网络的管理从信号覆盖的定性要求转变为网络性能的定量管理,其运营的网络中有关 GSM、TD-SCDMA、TD-LTE 中的需求和用户均具有持续性和广,网络投资也持续存在。

(2)移动通信运营设备市场增长将进一步加剧,国内移动通信运营商 OTT 业务竞争,传统通信市场

国内和 竞争也激烈激烈,传统网优行业整体优势有所后延,固守 4G 牌照的 4 放, 移

网络发展行业，国内运营商网优设备市场份额争取前3位；积极参与移动通信市场化改革，与运营商共同开展行业客户深度通信需求，提供行业应用信息系统及终端解决方案；积极参与国际分工合作，主要产品走向国际市场，并占有一席之地；有效提升网优服务市场的竞争力；推进无线产品数字化转型及覆盖产品的研发和销售，专注主业，充分利用资本把握产业并购机会，提升公司盈利能力和增长点；全面提升内部综合管理水平，为公司成为全球前10位无线覆盖产品供应商而努力！

4. 公司经营计划

2014年，公司将继续专注于无线通信市场，积极拓展行业应用业务，开拓国际市场，在保证

在网络网优设备与系统集成功能全面发展的同时,实现网优技术服务、行业应用解决方案等业务的发展,在经营业绩上行业开拓为力,为实现公司的发展战略奠定基础,具体工作包括:

- (1)攻克难点,扎实推进

2014年,公司将按照市场行业发展的非常阶段,我们要坚持以效率求效益为核心,一方面要扎实推进市场战略落地,重点巩固和发展优质客户,努力发掘新的利润增长点,另一方面推动企业内部变革,巩固全面预算管理,实施项目精细化管理,提升人力投入,降低各项费用使用成本支出。

- (2)聚焦产品,提升品牌

2014年,公司将依托无线网优、系统集成功能,强化产品化方向,重点完成LTE、TD-LTE、PDS、

等产品的批发生产,依托平台覆盖,聚焦重点客户,开拓高毛利业务,逐步加大TD-LTE、RRU、SVA、LTE-A等产品的销售,提升产品竞争力。

③平台直连市场:市场开拓力度,争取更优价格政策,并推动项目实施,集成类业务进行业务流程精细化、信息化和信息化,简化流程并提升服务质量,缩短项目实施周期,提高项目完工、验收和回款效率。

④市场细分、业务创新

2014年是构建主营业务调整,迎接4G建设浪潮的承上启下之年,也是公司市场战略落地、业务和机制创新的改革之年,公司将利用行业应用信息系统解决方案(基站、直放站、业务运营、终端)为核心

息,借助通信市场化的机遇,与运营商共同挖掘行业客户深度通信需求,努力推动移动增值业务、驻地网建设及话务转售及运营等业务的发展。

(4) 投资计划
2014年,将重点开展无线网络优化技术服务支撑系统项目建设。

4. 涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明
无

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

(无)

3、与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

1、因直接设立或投资等方式而增加子公司的情况说明

本期子公司三维技术出资设立三维互联,于2013年8月7日办妥工商设立登记手续,并取得注册号为330000000070700的《企业法人营业执照》,该公司注册资本35,000,000.00元,公司出资35,000,000.00元,占其注册资本的100.00%,拥有对其的实质控制权,故自该公司成立之日起,将其纳入合并财务报表范围。

2、因非同一控制下企业合并而增加子公司的情况说明

根据本公司与自然人奇奇、张晔、丁佳鑫、文久慧、常州天地四合通讯系统有限公司(以下简称“天地四合公司”)于2012年12月28日签订的《关于常州天地四合通讯系统有限公司之增资协议》,本公司以900万元作为增资款,将天地四合公司的注册资本由人民币240万元增加至490.7959万元,其中249.7959万元增加天地四合的注册资本,650.2041万元为天地四合公司净资产本金,本公司持有天地四合公司51%股权,本公司已于2013年2月26日支付股权投资款900万元,并于2013年3月办理了相应的股权交接手续,故自2013年4月起将其纳入合并财务报表范围。

(4)预计2014年1-3月经营业绩的预计

2014年1-3月预计的经营业绩情况:净利润为负值			
2014年1-3月净利润(万元)	-2,900	率	-2.450
2013年1-3月归属于上市公司股东的净利润(万元)			1,010.09
业绩变动的原因说明	移动通信运营商开始规划建设4G网络,但目前还是以移动通信核心网投资为重点,部分网络优化设备需求相对滞后;而3G/4G网络投资规模减少,导致公司近期的市场需求不足,收入大幅缩减。		