

就公司实际控制人关联方同业竞争问题

天科股份两大股东分歧激化

证券时报记者 何顺岗

因对同业竞争问题有不同看法,4月17日的股东大会上,天科股份(600378)两大股东分歧进一步激化。天科股份第一大股东盈投控股提交股东大会的临时议案,要求公司法人代表由总经理担任,却遭到实际控制人中国化工集团的反对。

当天,盈投控股股东代表杨奋勃在会上表示,作为公司实际控制人的关联方,西南化工研究院与上市公司的主业基本一致,存在同业竞争的隐患。他透露,去年的某一项目投标中,双方曾分别对同一招标项目进行了投标,尽管及时发现后,西南化工研究院进行了撤标,但隐藏的同业竞争却难以回避。

盈投控股认为,由于上市公司由董事长古共伟担任法人代表,但古共伟又是西南化工研究院的法人代表,双方同业竞争关系的存在,不利于

公司治理和项目招投标,因此希望实际控制人予以重视,并拿出切实可行的解决方案。

对于盈投控股提出的疑虑,中国化工集团代表王晓东解释,天科股份与化工西南院的关联关系是历史原因造成,但均是按照相关的法律法规进行了操作和信息披露,属于公平交易,并不损害上市公司的利益。

对于同业竞争问题,王晓东表示,天科股份的主业均是从西南化工设计研究院剥离出来的,西南化工设计研究院在产品研发和创新上,也一直在避免双方的同业竞争,且开发出的配套产品,都是以与天科股份合作的形式,将项目交给天科股份运作,而西南化工设计研究院仅收取相关的技术服务费。

王晓东承认,在项目招投标方面,天科股份与西南化工设计研究院最近的确出现了隐性的同业竞争问题,尽管由于关联方的撤标未实质发生,但

仍需要重视。

值得注意的是,目前天科股份的实际控制权较为复杂。前两大股东所占公司股份差距不到1%;去年9月,原第二大股东盈投控股在二级市场增持,所持公司总股本增加至23.19%,略微超过了中国化工集团旗下公司吴华集团所持股份的23.13%。

尽管如此,盈投控股并未取得上市公司的实际控制权。中国化工集团的关联企业:中化化工科学技术研究院、中蓝晨光化工研究设计院、中橡集团碳黑工业研究设计院等,合计持有上市公司1.02%左右的股份,加上吴华集团所持股份,总计24.16%的股份,仍掌握着公司的实际控制权。

在公司治理方面,天科股份现有章程规定:董事长为公司的法定代表人。而盈投控股提议修改为:总经理为公司的法定代表人。从目前公司董事会及管理层的构成来看,由于董事长是

由实际控制人委派,而总经理则由盈投控股委派。因此,分析人士认为,盈投集团提议修改公司章程,实为双方对公司治理的分歧。

对于更换公司法人代表,杨奋勃称,公司董事长目前既在上市公司领取薪酬,也在关联竞争方西南化工设计研究院领取薪酬,若再担任上市公司法人代表,在利益上不利于规避同业竞争问题。

杨奋勃也承认,尽管临时提案在实际控制人的反对下可能很难通过。但他还是提出,无论实际控制人是否考虑将西南化工设计研究院注入上市公司,都希望能在下一次股东大会上拿出解决关联交易和同业竞争关系的切实可行的方案。

证券时报记者在现场注意到,杨奋勃发言后,得到了参会小股东的鼓掌支持。会后,公司董事长古共伟在与记者交流中透露,多年前他就提出过将西南化工设计研究院注入上市公司的意见,但最后未得到支持。



649家公司裁员近25万 388家公司员工人均薪酬水平下降

证券时报记者 周少杰

上市公司经营不佳,往往员工的饭碗会受影响。证券时报记者统计发现,截至4月17日,已披露年报的1736家上市公司在过去一年发生裁员的公司有649家,裁减人数达到24.96万人,另有388家公司员工人均薪酬水平有所下降。

2013年,中国中冶实现扭亏为盈,避免了被交易所标识退市风险警示,但公司裁员1.15万人,成为上述公司中裁员人数最多的公司。该公司去年年报附注中显示,员工人数为11.16万人,而上一年度为12.31万人。在此情况下,中国中冶去年全年收入虽有所下滑,但由于费用减少,净利润由负转正。

同样,在2012年因巨额亏损备受关注的中兴通讯当年宣布高管减薪,打响扭亏保卫战,去年总算实现了扭亏为盈的目标。但是该公司也对员工“动刀”,在人均薪酬基本持平的情况下,裁员9309人。此外,马钢股份、中国铝业、中国石化、比亚迪及中国远洋等公司也大幅裁员。统计显示,去年一年裁员人数超过1000人的公司共有49家。

部分上市公司员工薪酬也出现下滑。据统计,沪深两市共有388家

公司员工人均薪酬出现不同程度下滑。其中,人均薪酬降幅达到50%以上的公司约26家。

从薪酬总额看,广东甘化、四川金顶、*ST科健等公司降幅居前。广东甘化2013年支付给职工以及为职工支付的现金2982.94万元,而前一年的该项目总额为1.9亿元,降幅高达84.3%。与此同时,广东甘化员工人数较上一年度增加5人。由此测算,该公司人均年薪由42.7万元降至6.63万元。

就全部已披露年报公司的情况来看,员工薪酬整体水平仍有所上升。全部1736家公司支付给职工以及为职工支付的现金的总额为1.69万亿元,较上一季度的1.49万亿元增加了12.76%,人均薪酬也增加了7.1%。

不过,这一算法可能存在失真情形。有会计师事务所人士告诉记者,上市公司现金流量表中支付给职工以及为职工支付的现金的科目(仅计算公司支付到员工账户中的货币工资,且按实际支付时间点计入报表,即该科目显示的是前一年度12月至本年度11月(大多数公司月度工资在次月发放)的上缴五险一金的税后工资,并不包括一些非现金福利或实物工资,所以尚不能全面反映员工实际薪酬水平。

新三板定增火热 7公司集体路演

证券时报记者 梅苑

定向增发已成为新三板挂牌公司主要融资渠道,2014年以来短短4个半月,新三板挂牌公司定增金额已达6.1亿元,占2013年全年定增金额的60%以上。昨日,7家新三板已挂牌或拟挂牌公司在上海举行集体定增路演,吸引了包括其主办券商光大证券在内的上百家投资机构参与。

新三板定增火热

继扩容及制度改革后,新三板融资功能得到提升。

近期,新三板总经理隋强在接受媒体采访时透露,截至4月14日,今年以来新三板挂牌公司完成37次定向发行,融资6.1亿元,而2013年新三板仅有60次定向增发,融资10.23亿元。

2014年以来短短4个半月,新三板定增融资金额已达去年全年的60%以上。值得注意的是,部分新三板挂牌企业定增“体量”丝毫不比创业板小。

今年1月份实施定增的现代服装,募资总额达到3.24亿元,超过了今年大多数创业板公司定增融资金额。根据大智慧金融终端统计,今年以来,创业板仅14家企业实施了定增融资,其中9家募资总额在3亿元以下。

新三板企业Pre-IPO的身份对我们吸引力还是很大的。”一家上海陆家嘴地区知名PE私募股权投资投资副总告诉记者,与投资其他未挂牌企业相比,投资新三板挂牌企业还意味着企业规范程度较高,以及尽调成本的降低。

VC/PE热情高涨

据新三板官方统计,截至2014年4月1日,在660家挂牌企业中,有215家企业的前十大股东中有VC/PE(风险投资/私募股权投资)基金,占所有挂牌企业数量的32.58%。660家公司总股本225.86亿股,VC/PE基金持有13.81亿股,占有挂牌企业总股本的6.1%。

而记者从现场参与路演的VC/PE机构了解到,新三板挂牌或拟挂牌优质企业已成“香饽饽”。

根据大智慧金融终端数据,记者统计了今年以来新三板挂牌企业37次定增投资者类型,19次定增出现了VC/PE及其他投资机构的身影。

相对于投资普通企业5+2的投资周期(6年投资期+2年退出期),新三板挂牌企业投资周期有望明显缩短。”参加路演的上海一家大型券商直投子公司项目人员说,过去一段时间IPO(首次公开募股)政策的不稳定对整个行业影响很大,新三板企业整体质量的不断提升,也使其对投资机构的吸引力不断增强。

预计未来将有50%以上的主板及创业板企业是通过挂牌新三板后转板进入交易所市场的。”上述项目人士

补充道。

据光大证券创新融资部副总经理马建功介绍,为保证挂牌企业质量,光大证券新三板项目全部由其投行保荐团队承揽,我们对拟挂牌企业的甄选标准是可转股、可做市、可融资、可并购。”马建功在接受证券时报记者采访时说,企业挂牌目的是融资和市场定

价,挂牌只是第一步。

据了解,光大证券推荐的多家企业已达到主板或创业板上市条件,参加昨日路演的沃捷传媒2013年净利润达3390万元,在国内户外广告行业有比较重要地位;映瀚通为国内物联网技术领先企业;拟挂牌企业德马物流则为国内物流自动化设备龙头企业。

值得注意的是,券商直投子公司也对新三板企业表现出了足够兴趣,在今年定增投资机构名单中,国元证券、申银万国和海通证券直投子公司赫然在列。

对券商直投子公司来说,除了获取可能的投资收益外,也可以充当挂牌企业做市商获得双重收益。”上述上海地区大型券商直投子公司项目人员说。



■相关新闻 | Relative News |

多家上市公司分拆子公司挂牌新三板

证券时报记者 李雪峰

随着挂牌制度、交易制度的不断完善,新三板吸引力正在逐步加强。日前海欣股份旗下医药公司海欣药业拟于新三板挂牌交易,成为近两个月来第二家分拆子公司到新三板挂牌的药企。

数据显示,医药业务已成为海欣股份第一大业务,去年上半年该业务在海欣股份营收中占比逾五成,已经超过海欣股份传统的纺织业务。在海欣股份的医药板块中,西安海欣制药、江西赣南海欣药业、上海海欣资产管理公司是海欣股份主要的医药资产运作平台,其中海欣资产系海欣股份全资子公司。此番拟登陆新三板的海欣药业便是海欣资产持股54.54%的控股子公司。

根据最新资料,海欣药业挂牌申请已获新三板系统受理,目前挂牌工作正在走流程。实际上在去年6月份,海欣股份就主导海欣药业启动改制,筹谋冲刺新三板。当时新三板尚未大面积扩容,海欣股份此举曾备受瞩目。业内的解读是,分拆子公司赴新三板挂牌既可有效回避同业竞争问题,未来也存在转板A股的预期。

与此同时,东软集团控股子公司东软慧聚、华谊兄弟与浙报传媒参股公司随视传媒等也纷纷表示将挂牌新三板。一时间,新三板成为上市公司及其股东实施另类资产证券化的重要手段。

尤其是今年1月份,新三板迎来全国性扩容,挂牌公司逼近700家。在这种背景下,上市公司逐鹿新三板的热情再度燃起,云南铜业、大族激光、互动娱乐、鲁信创投、创元科技等公司控股或参股公司纷纷在新三板挂牌。

据不完全统计,目前已有十余家A股上市公司的子公司成功在新三板挂牌交易。其中互动娱乐持股28.5%的子公司树业环保、云南铜业及大股东云铜集团累计持股91.87%的子公司云铜科技,均在新三板系统发布了对外投资公告,显示一切经营正常。上市公司分拆子公司在新三板挂牌在实务中已获得认可。

就在上个月,精华制药控股51%的子公司江苏森葶医药化工公司启动改制,决意冲刺新三板。精华制药为此表示,在新三板挂牌有利于完善江苏森葶医药化

工的法人治理结构,增强其竞争力。

据了解,相当一部分上市公司力推子公司挂牌新三板,除了常规的完善治理结构外,还与新三板的融资制度有很大关系。相比于A股市场普遍长达一年多的再融资期限,新三板融资期限一般在3个月左右,且审批手续简单甚至可以免审批。此外,新三板毕竟可以公开定价,上市公司子公司在新三板可以获得较为公允的定价。

从海欣医药的案例可以看出,上市公司旗下子公司从进行股份制改制,再到正式挂牌新三板,一般只需要1年左右时间。而对于已经完成改制的上市公司子公司,则可以在更短的时间内完成挂牌。

可以预见的是,上市公司将会越来越多地参与新三板扩容,除了推动子公司挂牌新三板外,本身条件已不符合沪深交易所上市规则的上市公司也可选择退至新三板交易。例如*ST长油在完成退市整理之后,将于8月份转挂新三板。

紫金矿业拟溢价30% 要约收购澳洲金矿

证券时报记者 张莹莹

紫金矿业(601899)近期并购动作频频。继宣布7亿元接手洛阳钼业旗下金矿后,紫金矿业今日宣布公司澳交所上市的控股子公司诺顿金田有限公司,拟现金全面要约收购 Bullabulling Gold Limited 100%股权公告,总收购金额约2520万澳元(约合人民币1.46亿元)。

紫金矿业称,4月17日诺顿金田发出收购公告,拟以每股0.07澳元的现金代价全面要约收购 Bullabulling 全部已发行股份。据悉,该要价价格相比澳交所4月17日 Bullabulling 普通股收市价溢价30%,亦比同日澳大利亚证券交易所 Bullabulling 普通股3个月成交量加权平均溢价32%。

资料显示,Bullabulling的总部设于西澳大利亚珀斯,该公司于澳交所及伦敦证券交易所两地上市。Bullabulling目前市值约1960万澳元(约合人民币1.14亿元),

主要资产为其全资拥有位于西澳大利亚 Coolgardie 的 Bullabulling 黄金项目。

紫金矿业认为,本次要价溢价具有吸引力,从2013年2月起,除2013年8月和9月其中17个交易日外,Bullabulling 股份的成交价低于本次要价价格。另外,紫金矿业称,Bullabulling 黄金项目从开发到生产所需的资本支出超过3亿港元(约合人民币17.43亿元),Bullabulling 的股东若接受本次要约,将无须继续承担项目开发融资不足或被融资条款严重摊薄股权的风险。

紫金矿业称,Bullabulling于2013年开始为黄金项目大规模开发及延长矿山寿命进行最终可行性研究。若此次要价收购成功,诺顿金田将凭借其运营团队的丰富经验设计和执行相关战略,对 Bullabulling 黄金项目的发展计划进行审核。紫金矿业认为,此次要约收购继续贯彻诺顿金田巩固发展西澳大利亚地区黄金项目的策略,增加诺顿金田的黄金资源储备,符合公司的发展战略和股东的利益。

中兴通讯首季盈利6.22亿 预计上半年净利8亿~10亿

证券时报记者 周少杰

中兴通讯(000063)今日披露一季报,报告期公司实现营业收入190.53亿元,同比增长5.51%;归属于上市公司股东的净利润6.22亿元,同比增长203.51%;每股收益0.18元。

中兴通讯预计,2014年上半年由于集团持续加强合同盈利管理,国际合同毛利率改善、国内4G系统项目营业收入占比上升,总体毛利率和毛利总额均有较大提升,同时公司预计2014年上半年归属于上市公司股东的净利润8至10亿元,同比大幅增长158.06%~222.57%,继续保持强劲增长态势。

中兴通讯认为,报告期内,全球电信行业设备投资保持缓慢增长,行业热点仍然聚焦无线、宽带及与之配套的传输,移动互联网深入发展推动智能终端销售,云计算、物联网、智慧城市等战略性新兴产业持续推进。

国内市场方面,国内4G网络及配套设备设施的规模建设,为电信行业带来新一轮投资浪潮,集团紧密跟进运营商的设备投资计划,通过有竞争力的产品解决方案,保持行业领先地位。国际市场方面,集团聚焦人口大国及全球主流运营商战略,加强项目管理和商务管控,巩固市场地位。展望下一报告期,拉动电信行业投资的主要动力在于网络宽带化,重点是以3G/4G为主的无线宽带,以及配套传输网络的升级与扩容。

