张家港化工机械股份有限公司

证券代码:002564　　证券简称:张化机　　公告编号:2014-024

2013 年度报告摘要

1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	张化机	股票代码	002564
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	高玉标	梁灿	
电话	0512-56797852	0512-58788351	
传真	0512-58788326	0512-58788326	
电子信箱	gregygao@sina.com	shangshiban@zhanghuaji.com	

2、主要财务数据和股东变化

(1)主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

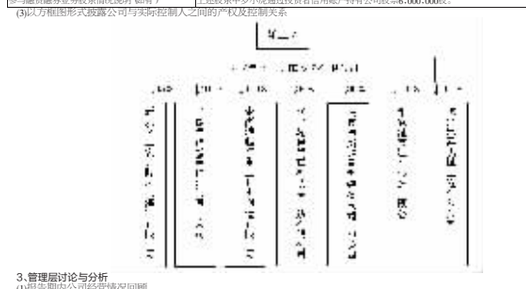
□ 是 √ 否

	2013年	2012年	本年比上年增减（%）	2011年
营业收入（元）	2,072,199,103.64	1,791,665,498.96	15.66%	1,473,133,852.51
归属于上市公司股东的净利润（元）	125,501,917.64	111,708,578.44	12.35%	144,263,553.44
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	110,521,211.61	110,153,405.30	0.33%	135,929,032.45
经营活动产生的现金流量净额（元）	-290,868,041.12	-274,704,762.17	-5.88%	-427,038,573.41
基本每股收益（元/股）	0.37	0.37	0%	0.49
稀释每股收益（元/股）	0.37	0.37	0%	0.49
加权平均净资产收益率（%）	5.02%	5.33%	-0.31%	8.77%
	2013年末	2012年末	本年末比上年末增减（%）	2011年末
总资产（元）	5,984,675,410.30	5,217,454,376.33	14.7%	4,129,643,008.88
归属于上市公司股东的净资产（元）	2,833,246,246.51	2,151,024,986.63	31.72%	2,044,162,483.56

(2)前10名股东持股情况表

报告期末股东总数			15,907	年度报告披露日前第5个交易日末股东总数		22,584
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例（%）	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
陈玉忠	境内自然人	43.04%	159,204,287	0	质押	103,500,000
平安大华基金公司-平安银行-平安信托-平安财富创赢一期24号集合资金信托计划	其他	3.57%	13,200,000	13,200,000		
南京瑞森投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.97%	11,000,000	11,000,000	质押	11,000,000
张家港市金茂集体资产经营管理中心	境内非国有法人	1.78%	6,600,000	6,600,000		
广发证券-中行-广发恒定3号张化机定向增发 限额特定 煤合资产管理计划	其他	1.78%	6,600,000	6,600,000		
民生加银基金公司-民生-民生加银鑫牛定向增发3号分级资产管理计划	其他	1.76%	6,520,000	6,520,000		
缪向阳	境内自然人	1.76%	6,500,000	6,500,000		
深圳市华利鑫业贸易有限公司	境内非国有法人	1.76%	6,500,000	6,500,000	质押	6,500,000
上海证大投资管理有限公司	境内非国有法人	1.64%	6,050,000	6,050,000	质押	4,050,000
罗力度	境内自然人	1.62%	6,000,000	6,000,000		
上述股东关联关系或一致行动的说明	以上股东未知是否存在关联关系及是否属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	上述股东中罗小虎通过投资者信用账户持有公司股票6,000,000股。					

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3、管理层讨论与分析

(1)报告期内公司经营情况回顾

报告期内,公司生产经营各方面运行良好,公司进一步完善生产经营管理,优化产业布局,稳固和拓展市场,完成了以下重要事项。

①经营成果显著

报告期内,公司实现营业收入207,219.91万元,比去年同期增长15.66%;实现归属于上市公司股东的净利润12,550.19万元,比去年同期增长12.35%。随着公司的战略布局逐渐清晰,产能逐步释放,规模效应逐步显现,未来将创造更好的业绩。

②开拓市场,优化产业布局

a、科学布局公司未来发展前沿阵地,化工工程设计与总包工程是公司未来3-5年重点投入与培育的板块之一。2013年,公司读案层对,新煤化工产业园管理、资源整合、团队搭建、核心技术引领、市场攻略等工作投入了大量的精力,着力拓展总包工程领域,新煤化工"已步入较为良性的运营轨道,团队效应与市场渗透逐步显现。

b、做强做优主业板块对外投资与项目建设态势积极。报告期内,公司非标压力容器伊犁生产基地建设投产,进一步扩大了公司的产能,为拓新疆及西北地区的新型煤化工市场抢占了先机;公司新建了杭州忠泽有限公司,提公司取得民用核安全设备制造许可证后,正式进军电力、核电市场,向高端装备制造上下游产业链多元化发展。

c、提升配套产业自身竞争能力,重点理顺了"五南锻造"、"缸口封头"、"铆螺重件码头"的管理流程与组织体系,通过基建技改、技术引进、配套设施完善等措施,提高与母公司之间的配套服务能力,加强形成各自对外营运能力,增强自身抗风险能力。

d、加快市场拓展,国际化经营战略"稳步推进。报告期内,公司在经济形势低迷的情况下仍保持充足的订单,并大力拓展海外市场,国际事业部获重大突破,公司2013年新签订单26.58亿元,其中海外业务订单突破3.5亿元,并首次出现单个超亿元海外订单,国际化经营战略稳步推进。公司成功开启了与国际知名工程公司-韩国现代建设工程公司"的友好合作,签署了至今单笔最大的外贸合同,为公司重拳出击国际市场注入了强劲动力。2013年12月,公司与东华工程公司签署了"煤炭共和国蒙坦120万吨甲醇项目关键设备采购合同",以此契机成功打开这片未来发展前景广阔的非洲市场,此外,公司先后与俄罗斯最大的炼油厂Rosneft及日本东洋、韩国浦项、德国伍德等建立长期合作关系,公司国际化经营战略实施取得阶段性成果,在国际市场的品牌影响力正逐步提高。

③ 科技兴企"战略实施成效显著

2013年,公司不断加大科技投入力度,进一步完善科技体系,各项科技工作取得了显著成效,科技成果转化能力得到了大幅提升,公司自主研发的"多功能型强碱蒸发浓缩装置"成功实施并投入生产,获得省科技成果转化专项资金奖励千余万元,获批江苏省第一批"重点企业研发机构",技术开发项目备案6项,申请专利20件,其中发明专利8件。

④强化内部管理与改革

a、加强和细化企业管理,继续推行专业化生产,随着公司规模的快速扩大,管理模式的转变与升级决定了企业能否适应当前更严峻、更残酷的市场竞争环境,报告期内,公司成立管、供、销、生产计划部门专业化管理,推行事业部总营制,树立"以创造事业,收入比四赫"理念,在提升效率的同时,打造"懂经营、会管理、善执行、能开拓"的高层次管理团队,为企业可持续发展提升软实力。

b、加强成本管控,报告期内,公司成立营、采供、项目执行,成本管控"四大中心",实行集中、规范、科学管理,以此贯穿主业管理链,提升综合管理水平。公司进一步加强成本管控力度,细化降本节支措施,提高企业盈利水平,主要有以下举措:1)完善与强化成本管控部门的职责,加强对成本预算、分析、控制、考核工作的管理,每个月对成本进行剖析,从生产过程控制与产品设计两个方面全程监管;2)完善与优化控制执行中心运行体系,强化项目计划管理,科学组织并实施设计、采供、生产等细碎计划,加强部门协调,加强与提高运行效率;3)加强双收账款管理,建立和完善客户账期管理政策,加强结算方式管理,从合同源头上降低发货后收取款的产生,加强对销售人员的回款考核,提高企业资金周转速度;4)加强预算管理,公司各部门围绕预算目标,开源节流,将控制各项费用支出。

成本费用控制2013年已初显成效,2013年销售费用同比下降了9%,2014年仍将作为工作重点持续、循序推进,通过控制费用支出,进一步盘活资产,发行短期融资券等多种措施进一步降低成本。

c、持续优化财务结构报告期内,公司完成了非公开发行,募集资金总额5.94亿元,进一步充实了公司净资产。

(2)公司未来发展展望及未来风险情况

①公司所处行业的发展趋势

众多研究认为,世界已进入能源和化工原料多元化的时代,不同国家或地区应根据资源和经济发展的需求选择优质的原料和技术,以煤炭为原料生产化学品和通过转化生成高效洁净能源(电力、燃料油等)的技术将与石油和天然气化工形成并列竞争的趋势,煤化工在各成熟单元技术的支撑上面临新的发展机遇。煤化工装备将成为未来几年煤化工产业发展中的受益板块,装备投资约占煤化工项目总投资的50%,未来煤化工装备具有较大的市场空间。

近几年以来,我国雾霾天气情况十分严重,空气污染治理已经达到刻不容缓的地步,国家大力实施"煤改气"、"油改气"等天然气替代项目,对减少污染物排放,改善空气质量具有重要作用。在煤价下降、气价上升的趋势下,煤制气行业未来发展前景较好。2013年,国务院印发《大气污染防治行动计划》对调整能源结构提出明确目标,到2017年,京津冀、长三角、珠三角等区域煤炭消费总量比重要求分别降低到58%、65%以下,其中,北京、上海、广东、天津等地新增天然气发展规划,在满足煤炭消费增量的环保要求和控制本地煤炭资源供应的前提下,加快煤制天然气产业化和规模化步伐"。依然气"牛二五"规划)提出,到2015年国产天然气供应能力达到1760亿立方米左右,需规天然气约1385亿立方米,其中煤制天然气约150亿~180亿立方米。

2013年3月,根据煤化所提出的"新型煤化工项目我国安发改委"熬备","我国新发改委办公厅同意开展该工程前期工作的批复文件,这10个项目投资总额在2000亿~3000亿元,包括5个煤制天然气、4个煤制烯烃和1个煤制油项目,到2013年年底,已有20多个煤制气项目获得了"熬备"。

此外,在环境问题日益突出,可持续发展的重要性越来越凸显的大背景下,公司将牢牢把握机遇,在牢固占领新型煤化工核心装备领域领先地位的同时,积极加快清洁能源业务的市场推进,积极形成新能源、环保设备、核电多元化发展的格局。

②公司的发展规划

不断完善企业发展战略布局,推进产品结构转型,由单一设备制造商向成套设备制造商再到EPC总包商转型升级,加快实施以工程总包为产业龙头,以非标高端装备为产业主体,以封头、锻件生产、重件码头物流为产业配套,以新能源、环保、核电为产业晋级的多元化产业格局,以高落实转型升级、人才强企、事业部制管理,国际化经营及企业文化促发展"五大战略",全面提升公司的抗风险能力和综合实力,努力打造成为一家国内一流、世界知名的高端装备综合型服务商。

③2014年经营计划

中国装备、装备中国"是张化机实践"产业报国"志向的愿景,为此,2014年,公司将围绕主业,紧跟国家及全球能源应用发展趋势,通过与国内外知名企业多种形式的经营合作,充分发挥已有市场、核心产品造动效应,在稳固与扩大现有核心装备市场的基础上,带动并加大对清洁能源、节能环保领域核心技术、关键装备的研发投入,继续加快技术储备和产业升级转型,努力实现公司发展的新跨越。2014年,全年销售收入增长20%以上(不含总包工程业务)。

a、主营占领新型煤化工核心装备领域的领先地位,持续深耕石油、炼化领域,加大对核电、军工领域的拓展,充分挖掘市场深度,从而带动专业细分领域核心设备的销售额及市场占有率的提升