

## 生命人寿 去年净利剧增仰赖营业外收入

证券时报记者 潘玉蓉

非上市保险公司 2013 年年报披露已经结束。证券时报记者从年报中发现,最近在资本市场上风头正劲的生命人寿,利润表上出现了一笔 58 亿的营业外收入,靠着这笔营业外收入,生命人寿的净利润不仅轻松超越去年,还实现了近 4 倍的增长。

### 净利润增约4倍

熟悉资本运作的生命人寿 2013 年年报看点颇多。在生命人寿利润表合并报表显示,该公司去年实现了 302 亿元的营业收入,同比略增 1.43%。在减去各项支出后,此业务规模带来 3.32 亿营业利润,较去年 10.8 亿的营业利润出现大幅下滑。

不过,一笔 58 亿元营业外收入的出现,不仅改变了生命人寿去年利润下滑的局面,而且令该公司利润总额出现了暴增。年报数据显示,58 亿的营业外收入同比劲增 1918%。扣除税费支出后,生命人寿实现净利润 53 亿,同比增加 393%。

对于此项引起利润发生重大变化的业务收入,生命人寿并未在年报附注中给出说明。为此,证券时报记者昨日致电生命人寿品牌部询问,但截至发稿时未收到回复。

因多次举牌上市公司,生命人寿在资本市场上的作风堪称“凶悍”。获益于比同行更为激进的投资策略,生命人寿去年实现投资收益 56.88 亿,同比增长 46%。

2013 年是保险资金松绑元年,生命人寿在基础设施项目等领域的动作颇多。资产负债显示,生命人寿的长期股权投资在去年爆发,投资金额从 2012 年的 15.28 亿劲增至 2013 年的 34.5 亿,增幅达 2160%。

随着业务的扩张,2013 年生命人寿的偿付能力从 198% 下降到 168%。不过,生命人寿通过增资和发行次级债,增加了资本金,加上投资收益走高,公司偿付能力仍然充足。

### 转向资产管理型险企

较高的分红险结算利率,突出的投连险账户业绩,是生命人寿留给业内的印象。”一位保险业业内人士表示。以销售分红险、投连险著称的生命人寿,正在向资产管理型险企演变。

按照保监会规定,分红险、投连险保单应分拆成保险合同和非保险合同,收入中用于投资的部分属于非保费收入,放入保户储金及投资款中。年报数据显示,生命人寿保户储金及投资款从去年初的 233 亿元大增至去年末的 705 亿元。从比重上看,保户储金及投资款已经占到负债的 40.52%,2012 年这一比重为 23.32%。

生命人寿在年报中表示,保户储金及投资款的交易金额中,分拆后的万能保险的投资账户部分,以及经过重大保险风险测试后未确认为保险合同的重合同,在保险期间以 5 年以上为主,保险责任并不重大。

相对风险业务的承揽,生命人寿似乎更在意在保险资金投资端的胜利。在传统保险公司靠死差、费差和利差的三大利润来源中,利差正在成为生命人寿的主要利润来源。分析人士表示,资本市场的变化和资产价格的变动,将会对这类保险公司业绩形成更大的影响。

在向资产管理型转变的同时,生命人寿团队继续扩容。2011 年,生命人寿合并子公司生命保险资产管理公司和深圳市生命置地发展有限公司;2012 年年报新增合并华信财产保险等 10 家子公司。2013 年,生命再度新增 6 家子公司,分别是生命资产管理(香港)有限公司、富德资源投资控股集团、深圳市富德前海基础设施投资控股公司、韶关市国辉商贸公司、深圳市富德资源投资控股公司以及深圳市生命医疗投资控股公司。

生命人寿一位高管在一次内部讲话中表示,在生命人寿原有基础上,生命资管、富德财产保险、生命置地、五星保险销售公司、生命资产管理(香港)相继开业,标志着生命人寿从单一寿险公司开始向综合金融集团转变,生命集团化蓝图渐行渐近。

2013 年华泰保险集团经营业绩稳步提升,全年实现保险业务收入 93.4 亿,总资产达 365.5 亿,净资产逾 97 亿,净利润达 5.3 亿,同比增长



## 安邦系三险企 合计净利润大增3.75倍

证券时报记者 曾炎鑫

通过举牌、收购等动作,安邦保险集团和生命人寿去年以来在资本市场上的影响力大增。在举牌之外,安邦保险集团、生命人寿去年总体盈利更是实现爆发性增长。

日前披露的年报数据显示,得益于投资收益大幅增长,安邦保险集团旗下三家险企去年合计盈利 37.79 亿元,同比增长 3.75 倍。值得注意的是,安邦保险集团偿付能力充足率较高,短期内“弹药”依然充足。

### 投资收益增长2.49倍

年报数据显示,安邦保险集团旗下三家险企——安邦财险、安邦寿险以及和谐健康在去年分别盈利 34.4 亿元、2.49 亿元和 9000 万元,同比分别增长了 2.15 倍、6.3 倍、1.27 倍,这三家险企合计盈利 37.79 亿元,同比增长约 3.75 倍。

从利润表看,净利润的大幅增长在一定程度上受益于保费收入的增长,但投资收益增长才是主要原因。数据显示,去年这三家险企的保险业务收入合计 63.85 亿元,同比增幅增长

12.19%,安邦财险和安邦人寿分别同比增长 10.48% 和 9.85%,但和谐健康的保险业务收入却大幅增长——同比增长了 4.43 倍。

相比整体保费收入的小幅增长,投资收益的增长可谓“爆发性”,投资收益合计甚至超过了保险业务收入。统计数据显示,上述三家险企合计投资收益达 66.86 亿元,同比增长约 2.49 倍。具体来看,安邦财险获得投资收益最高,达 45.25 亿元,同比增长 1.52 倍;安邦人寿投资收益增长最快,同比增长 44.7 倍,获得投资收益 6.56 亿元;和谐健康同比增长 12.97 倍,获得投资收益 15.04 亿元。

值得注意的是,安邦财险和安邦人寿在去年都获得了不俗的公允价值变动收益,约占营业收入的四成和八成,同比分别增长 7.79 倍和 78.82%。根据年报附注,这笔收入主要来自投资性房地产的公允价值变动。

具监管函,被迫暂停增设分支机构。

但对于安邦保险而言,偿付能力充足率似乎不是问题。截至去年底,安邦保险集团旗下的三家险企偿付能力都十分充足,最低的和谐健康也有 246%,安邦人寿偿付能力充足率为 800.97%,均远高于充足 II 类公司的 150% 偿付能力充足率要求。安邦财险在 2012 年年底的偿付能力充足率已达 1199%,2013 年年底增至 1536%。安邦财险称,增长原因是因为 2013 年度实现盈利,年末实际资本有所增加。

业内人士表示,超高的偿付能力充足率为安邦保险集团未来的快速扩张提供了可能,但它似乎并不因此而满足。

日前,保监会同时批准了安邦财险和安邦寿险的增资申请,两者注册资本分别变更为 190 亿元和 117.9 亿元,分别增资了 100 亿元和 80 亿元。安邦人寿表示,将在每个会计年度末对未来 3 年的偿付能力充足率进行预测,一旦预测在未来 3 年的某个时点出现偿付能力充足率低于 200%,公司将至少提前一年着手进行原有股东增资、引入新投资者或发行次级债等筹资工作扩充资本。

### 超高偿付能力下再增资

对于许多快速发展的险企而言,偿付能力不足是制约企业进一步发展的关键因素。去年以来,就有多家中小险企因偿付能力不足,而被保监会开

63.4%,偿付能力充足率达 590.3%。

据华泰保险介绍,在全面深化主渠道战略的同时,华泰保险积极创新,与淘宝合作推出的退货运费险投保件数近 10 亿笔,仅“双十一”当天该险种成交超 1.5 亿笔,创造了保险业单日同一险种成交笔数的世界纪录。

(徐涛)

## 华泰保险去年净赚5.3亿增逾六成

2013 年华泰保险集团经营业绩稳步提升,全年实现保险业务收入 93.4 亿,总资产达 365.5 亿,净资产逾 97 亿,净利润达 5.3 亿,同比增长

## 银联单位结算卡阵营料扩容 剑指综合型支付平台

证券时报记者 刘筱筱

继日前 13 家银行尝鲜后,银联单位结算卡正迎来越来越多拥趸。

证券时报记者获悉,包括招商银行、兴业银行、上海银行在内的多家股份制银行均就推出单位结算卡与银联进行了接洽。

业内人士表示,推出单位结算卡是银联搭建对公账户统一清算体系的第一步,也为供应链支付创新产品的出炉打下基础。

### 一统企业端结算

虽然银联在 C 端(个人端)的支付结算游刃有余,但在 B 端(企业端)搭建统一清算架构的步调才刚刚落地。

4 月 26 日,银联联合首批 13 家商业银行推出了单位结算卡,试水企业账户统管体系。作为 B 端的借记卡产品,结算卡与企业的银行结算账户相关联,具备账户查询、转账汇款、现金存取、消费及投资理财等多种金融功能。

对企业而言,单位结算卡的最大意义在于提升财务管理效率,深圳同洲电子股份公司支付业务总经理张英杰说,过去我们办理支付结算业务,必须凭纸质凭证到开户行的网点柜台办理,这消耗时间和人力成本;单位结算卡出来后,地域限制就被打破,在任何银行的自动柜员机(ATM)都可以进行存取汇兑等操作。

除了能实现跨行自助结算这一主打功能外,银联单位结算卡还有两个亮点:

首先是“主、子卡”模式,企业客户可申请一卡多账户或一账户多卡。这对门店较多的消费连锁企业是一个利好,这些企业只需要保留总部一个账户,通过为每个门店配置一张单位结算卡,就可以实现门店随时在任一家银联 ATM 取款和转账。

其次是支付权限差异化匹配,企业客户可对不同持卡人设置不同的资金额度、使用地域限制;还可预设消费商户定向支付,保障交易的可控性和安全性。

就目前实现的功能而言,单位结算卡大体满足了银联对其的定位——

提升企业客户支付结算便利的创新金融产品。

### 瞄准供应链支付创新

目前,银联单位结算卡一举囊括了工、农、中、建、交等 13 家银行,其中不乏在 B 端统一结算试水的先行者。

譬如建行在 2011 年就推出了单位结算卡,实现了跨行应用外银联单位结算卡实现的一切主要功能。

但受限于建行系统内交易是建行版单位结算卡最大的遗憾,证券时报记者了解到,截至今年 3 月底,该行全国累计发卡量大约 136 万张,绝大部分覆盖的还是原有的对公客户。

有业内人士预估,此次携手银联推出的单位结算卡,各发卡行可能因“跨行应用”这一主打功能而在短时间内新增行业应用客户。据了解,建行深圳分行和交行均已先行一步,推出了银联版单位结算卡。

现在,包括招商银行、兴业银行、上海银行在内的多家股份制银行,均有参与发行银联版单位结算卡,后者的阵营在今年有望快速膨胀。

有业内人士表示,推出单位结算卡,从监管部门到发卡行,各方都有自己的算盘。

此前,央行支付结算司副司长樊爽文表示,此卡发行是落实年初《中国人民银行关于规范单位结算卡业务管理的通知》精神的重要成果。

由此可见,之所以要推动单位结算卡,监管层更多是在合规性和风险控制层面进行考虑。有业内人士表示,通过统一的 B 端结算体系,央行可以汇总并监控企业账户资金的划转数据,掌握资金的流向,这对洗钱等违规运作起着预警作用。

对于发卡行而言,建设银行副行长章更生曾表示,整合银行对公及零售业务条线的资源。

银联则是推动单位结算卡的最大赢家。银联董事长苏宁宁表示,银联致力于建设“综合性支付服务平台”。对此,业内人士认为,单位结算卡一统 B 端支付结算端口,为银联下一步推出供应链支付结算的创新产品和解决方案奠定了基础,离综合型支付服务平台,也就更近了一步。

## 广发证券否认制定 赴港上市筹资10亿美元方案

广发证券今日发布公告,对关于广发证券赴港上市筹资 10 亿美元的新闻报道进行了澄清。此外,广发证券股票将于今日上午开市起复牌。

公告称,某网站于日前发布了《广发证券拟赴港上市筹资 10 亿美元》的报道,其中指出“知情人士透露,中国最大的券商之一广发证券将邀请银行家参与其计划中的香港首次公开募股(IPO),筹资规模最高达 10 亿美元”。

广发证券表示,近 2 年来公司一直在对发行 H 股事项进行研究和探讨,期间有多家投资银行与公司有过接触,但截至目前,广发证券尚未制定包括“赴港上市筹资 10 亿美元”在内的相关发行建议或方案。因而,媒体报道的“筹资 10 亿美元”的内容并不存在,且是否发行 H 股实现在香港上市具有不确定性。

(曾炎鑫)

## 一季末财务公司 表内外资产突破4.3万亿

中国财务公司协会发布的数据显示,截至 2014 年一季度末,我国获准开业的财务公司共 184 家,较年初新增 8 家;截至一季度末,财务公司表内外资产达到 4.32 万亿元,较年初增长 204 亿元,增幅 0.47%;实现利润总额 160.64 亿元,同比增长 24.22%。

中国财务公司协会是在 2014 年财务公司年会上发布以上数据的。数据显示,除西藏、新疆、宁夏三省区外,其他省区市均设有财务公司法人机构,分布在石油化工、电力、军工、汽车、电子电器等 20 多个行业,涵盖国有、民营、外资等不同企业。2009 年以来,财务公司机构数量持续保持两位数年均增长。

中国财务公司协会会长张华介绍,截至一季度末,财务公司行业表内

外资产达到 4.32 万亿元,其中表内资产规模较年初下降 2.98%,体现了经济增速放缓、产业结构调整对企业集团的影响和行业资金前低后高的波动规律。盈利水平方面,截至一季度末,财务公司行业实现利润总额 160.64 亿元,平均资产利润率为 2.09%,同比增加 0.09 个百分点。

数据显示,截至一季度末全行业贷款规模达到 1.14 万亿元,比年初增长 2.48%。从贷款投向看,国家鼓励的基础设施建设、制造业、劳务服务业、批发和零售业、科学研究和技术服务业、文化体育和娱乐业以及个人消费类贷款持续增长,占比达到 52%。一季度末,财务公司行业不良资产率 0.08%,较年初显著降低。

(据新华社电)