

平安新一贷团队频收微众银行橄榄枝

微众银行挖人战略曝消费信贷图谋



证券时报记者 刘筱依
实习记者 陈卓婧

什么是存个贷?如何玩法?面对外界的诸多好奇,前海微众银行却一直三缄其口,但“企鹅”的战略意图正通过招聘显现。

证券时报记者获悉,前海微众银行正在大量挖角平安银行零售事业部新一贷团队。值得关注的是,不仅平安银行新一贷的前台营销团队收到了前海微众银行的橄榄枝,连后台的信息技术(IT)部门也成为被挖角对象。

这是介于消费金融公司和银行之间的人员配备,微众银行应该是想在个人消费贷款业务这一细分领域有所作为。而消费金融公司和银行在这一业务上各有短板:银行此类业务占个人贷款比例比较小,消费金融公司虽专做此项业务,但资本金有限。“平安银行一位资深信贷经理对证券时报记者说。

有意思的是,微众银行似乎格外青睐平安系人马。在已经敲定的高管三人团队中,除深圳银监局原政策法规处处长兼业务创新处处长秦辉以副行长身份加盟微众银行外,董事长兼首席执行官顾敏以及目前的微众银行筹备组组长黄黎明均为平安旧将。

挖角平安新一贷

上周,证券时报记者就招聘事项、高管安排等细节向微众银行筹备组相关负责人进行求证,但微众银行筹备组以“目前筹备工作刚刚起步,相关事宜均未确定”为由,表示暂不方便对外透露相关信息。

尽管在信息发布上刻意低调,但招聘市场上的前海微众银行却在不断发力。证券时报记者了解到,虽然该行目前为止尚未启动公开招聘,但关键岗位的人选均已明确目标。

记者从多个消息源证实,该行董事长兼首席执行官未来将由平安集团原执行董事兼副总经理顾敏出任,目前的筹备组组长,则是曾经出任平安集团旗下陆金所副经理的黄黎明。深圳银监局原政策法规处处长兼业务创新处处长秦辉,未来将出任该行副行长。

梳理三人履历,或多或少均有主导金融业务创新尤其是消费金融的经验。加之此前腾讯方面曾接洽过的行长人选,即中信银行信用卡中心总裁陈劲,微众银行对消费金融人才的渴求程度可见一斑。

微众银行对于心仪的业务部门具体负责人,也开出了相当有竞争力的薪酬。

证券时报记者获悉,微众银行正在大量挖角平安银行零售事业部新一贷团队,范围不仅限于前台业务营销人员,还包括后台IT技术人员。该行科技开发部零售运营开发中心零售贷款开发室亦有技术人员接到橄榄枝。

业务岗(指信贷经理)和开发岗最近过去了好几个,福利薪酬都是单

谈的,肯定不会低。据说一个B+”干部被开出了70-80万元的年薪报酬,他们的挖角还是舍得付出的。”一位知情人士向记者透露,在平安内部的人事级别划分中,一个部制下的室主任即为B+”级,属于中层级别。

新一贷是平安银行打造的上限为50万元的个人消费无担保贷款产品,去年与小微及汽融业务一起,贡献了全行贷款增量的59%。根据平安银行2013年年报,该行零售贷款余额2388.16亿元,较年初增长35.61%。

前述知情人士告诉记者,微众银行筹备组人员现在天天加班,每个人都要拿出方案。”

主打消费金融

这种目标明确的人员需求,或多或少向市场阐述了微众银行未来的战略方向。

一位平安银行资深信贷经理向记者说,微众银行在短期内会借鉴银行现有的商业模式,加之众多来自平安消费金融领域的高层和中层人员加盟,微众的产品规划与制定、风控体系,短期内肯定都会跟着银行走。

据这位信贷经理分析,目前消费信贷市场的主力为银行和消费金融公司,但二者都有短板,“一般银行的个人贷款中,住房按揭贷款占比约在九成左右,个人消费贷款占比非常小;而消费金融公司的消费贷款已经囊括很多种类,如购车、装修、收藏、旅游、留学等,但业务规模又受到资本金约束。因此,微众银行会更多发展个人消费贷款,在这些细分领域通过降低利息等手段,以差异化竞争增强客户吸引力。”

证券时报记者注意到,依托旗下第三方支付平台财付通,腾讯早已数度试水消费金融。去年10月财付通网络金融小额贷款有限公司成立,主要为腾讯旗下电商平台客户提供小额贷款。

今年3月末,财付通与中银消费金融公司及相关电商合作推出了信用支付产品,为网购客户提供消费分期融资服务。而几乎同期,财付通与中信银行针对虚拟信用卡开展合作,但因未向监管报备等原因被央行暂缓。

这两大产品,都是直接面向个人信贷,而非腾讯比较有经验的产业链合作商,但一个迟迟未能得到放行,另一个的开展则不温不火。腾讯如今成立民营银行开展个人消费金融业务,肯定需要更专业的团队,平安新一贷团队有着丰富经验,这是微众银行看重的。”深圳普惠贷互联网金融服务有限公司总经理张英杰对记者称。

微众怎样用微信?

仅仅是消费信贷,还远不足以满足市场对这家尚未成立银行的好奇心和期待。不少市场人士注意到,前海微众银行的英文拼写Webank与微信Wechat极为相似。尽管尚无信息显示微众银行未来如何利用微信平台积累的大量资源,但在这家尚未成立的银行身上,已先行打上了网络的深刻烙印。

中国社会科学院金融所银行研究室主任曾刚认为,为了在现有的银行监管条例下游游刃有余,微众银行很大可能会采纳网络为主,辅以实体自助银行”的模式。

电子合同、电子签名等创新举措还不能完全解决人为造假的问题,根据现有银监会监管条例,发放贷款、购买理财产品等都需要线下面签,所以纯粹做成社区银行或自助银行,又无法将大股东腾讯作为互联网巨头的优势放大。”曾刚对证券时报记者说。

即使要保留实体银行网点,这些网点一定跟现有银行网点“长得大不一样”:首先数量不必多,也不用挤向地价昂贵的中央商务区地段;人员配备不必多,空间不必太大,主要是靠远程自助设备,运营成本肯定低于银行网点。”一位上市银行电子银行部总经理如此分析微众实体网点可能采取的形式,应该会采取我们目前倡导的轻型银行模式。”

对于如何运用微信平台沉积的资源,市场人士也给出了一些初步猜想。市场人士认为,腾讯现有的面对个人用户的成型金融服务,包括具有定向小额汇款功能的微信红包和AA收款、主打余额宝理财的理财通、信用卡还款等,绝大部分都依托微信平台呈现并由此获取了大量黏性用户,这一打法有望被微众银行所继承。

链接 | Link |

筹建中的金城银行和民商银行

天津金城银行是由华北集团、麦购集团为主发起人,持有股权比例分别为20%和18%。天津地区对公业务,即“公存公贷”为主要业务方向。

目前,天津金城银行已正式进入筹建阶段,筹备组由华北集团牵头成立,华北集团执行总裁崔蔚培担任组长。

崔蔚培日前表示,金城银行前期会以服务中小微企业和科技型企业为主,但随着银行规模的壮大及信誉度的提升,未来也会考虑大企业的融资需求。

对于天津金城银行首先定位于中小微企业和科技型企业的对公业务,有人分析指出,这与近年来越来越多的高科技企业进驻天津有关,这些高投入、高风险、轻资产的企业需要更为专业、针对性的金融服务。

温州民商银行以正泰集团、华峰集团为主发起人,持有股权比例分别

为29%和20%。主要业务方向是向温州区域的小微企业、个体工商户、居民、县域三农提供普惠金融服务。

人民银行温州中心支行行长吴国联被认为是民商银行行长的头号热门人选,此外,也有传言称一名本土监管机构官员将出任行长或董事长。对此,正泰集团相关发言人称,这是下一步的筹备计划,并未最后确定。

而在“贴近当地小微企业需求”这一要求上,民商银行凭借股东背景而颇具优势。资料显示,华峰小贷和正泰小贷在信贷规模上均居全国小额贷款公司行业前列。这两家小贷公司的掌门人,分别是华峰集团董事长尤小平和正泰集团董事长南存辉。

有分析人士指出,未来民商银行可能会参考民生银行小微金融模式,通过商圈、商会和产业链拓展客户。

张英杰对此表示赞同,面签以后,客户到手的是一张与个人征信系统和微信账号直连的虚拟银行卡,它可能是一个虚拟钱包的账号,如果监管层许可,甚至可能是一个二维码。”

曾刚则指出,微众银行的业务开展有望大打“直销”概念。直销的一大卖点,就是将获客渠道搭载到微信钱包、京东商城、QQ商城平台上,直销账户与上述应用账户实现互通。这其实是将金融需求以功能形式嵌入到社交、电商、娱乐应用之中。

工行副行长张红力遭前雇主德银起诉

证券时报记者 蔡恺 孙璐璐

4年前从国际大投行跳槽至工商银行任副行长张红力,如今正遭遇前雇主起诉。日前有消息称,张红力被前雇主德意志银行起诉,指控他在任职德银期间损害了德银利益,并向张红力索赔630万美元。

昨日有香港媒体报道称,德意志银行向香港法院提起诉讼,指控前雇员、环球银行业务亚太区总裁张红力在该行任职期间,因失实陈述,导致德银某香港分行向一家名为Harper-skille的离岸公司在招商银行深圳分行账户转入390万美元,德银为此向张红力索赔损失630万美元,当中包含232.31万美元利息。

证券时报记者分别向德银和工行求证此事,但截至发稿前,德银和工行方面未做出正式回应。

市场消息称,德银起诉状的涉事离岸公司Harper-skille成立于2003年8月,注册地址在香港九龙的太子区,但该公司自2007年5月起便没有商业活动。

工行2013年年报显示,张红力现职为副行长,兼任工银国际控股董事长、中国工商银行(巴西)董事长,还曾兼任标准银行集团(SBG)副董事长、工商银行(美国)董事长

等。此外,张红力还任全国政协委员,今年“两会”期间,曾提出“完善税收政策,大力发展租赁行业”等6份提案。

据了解,张红力是首位从国际金融机构获聘至中国国有银行的高级管理人员。

2010年4月,德银确认其环球银行业务亚太区总裁、中国子公司董事长张红力将离职,赴中国工商银行出任副行长。此前,张红力在德银工作10年,任职期间曾主导了德银为中国人寿、中国神华、东风汽车等大型企业在香港上市承销的项目。

在加入德银前,张红力曾担任高盛中国代表处首席代表,还在英国施罗德国际商人银行、美国惠普等外资机构工作过。张红力持有黑龙江八一农垦大学学士学位、加拿大阿尔伯特大学遗传学硕士学位、美国加州圣哥拉大学工商管理硕士学位、中国科学院管理科学与工程专业博士学位。

国际投行的中国区高管近年来频陷舆论漩涡。早在今年3月,摩根大通中国区投行部门负责人方方退休,业内人士普遍认为这与美国证监会调查国际投行聘用中国国企高管子女有关。

华侨银行将收购永亨银行剩余股份

证券时报记者 蔡恺

华侨银行近日宣布今年上半年业绩,税后净利润同比上涨41%至18.2亿港元,创历史新高。该行宣布香港永亨银行已正式成为该子公司,接下来将顺利收购永亨剩余的2.5%的股份。

今年上半年,华侨银行集团净利润收入同比上涨18%至22.1亿港元,净息差增长6个基点至1.7%;非利息收入同比涨29%至16.5亿港元,其中,得益于理财、交易和贷款相关收入的增长,手续费和佣金收入同比增长6%至7.06亿港元。另外,上半年该行财富管理业务表现抢眼,该部分收入创下了11.5亿港元的历史新高,同比上涨31%。

从业务划分来看,财富管理收入占总收入的30%。私人银行方面,截至2014年6月30日,华侨银行私人银行业务管理总资产达到640亿港元(约合510亿美元),同比上涨14%。

截至2014年6月30日,华侨银行集团的不良贷款率为0.7%,与去年

同期持平。一级普通股本的资本充足率为14.7%,总资本充足率为17.4%,远高于巴塞尔协议III的相关要求。

华侨银行表示,永亨银行在今年7月15日已正式成为华侨银行的子公司。至全面收购要约的截止日(2014年7月29日),华侨银行购得永亨银行已发行股本的97.5%,接下来华侨银行将顺利收购剩余股份,完成对永亨银行的私有化。

华侨银行集团首席执行官钱乃骥称,永亨银行的加入不仅将帮助华侨银行最大程度地实现优势互补和协同效应,更将有利于集团的战略发展,把握大中华及东南亚地区的跨境贸易、投资、资本和财富管理商机。

据了解,华侨银行是东南亚第二大金融服务集团,主要市场包括新加坡、马来西亚、印尼和大中华,永亨银行成为子公司后,它在中国内地、香港和澳门的70个分行将成为华侨银行集团的网络,华侨银行在18个国家和地区的分行和代表处达到530个,经营实力大大增强。

平安产险牵手境外救援集团 旅游意外险“畅游九州”发布

随着境内旅游市场的快速发展,旅游意外保险市场竞争越发激烈,但在渠道抢夺之余,为产品增加附加价值,成为险企竞争的另一手段。

日前,平安产险携手澳大利亚救援集团Cover More发布度了旅游意外保险产品“畅游九州”,用救援服务为产品提升附加价值。

据介绍,平安产险近年来一直关注境内旅游保险市场,本次联合澳大利亚救援集团Cover More发布了全新境内旅游保险产品“畅游九州”,将为平安产险境内旅游险投保人增添更多附加价值。

作为平安产险的合作方,Cover More拥有多年的救援经验,将和平安产险一同为“畅游九州”的投保人提供全面紧急救援,提供境内包括医院运送和运返、当地安葬/丧葬费、亲属前往处理后事、亲属慰问探访等服务。除了救援服务之外,平安产险的新产品还提供了一些特色保障责任,

如酒店意外、自驾游、旅行延误、行李物品损失、个人责任险等特色保障。

平安产险表示,一方面希望通过该合作为投保人提供更多安全保障,另一方面也希望也能够通过该产品提高投保人在境内旅游上的风险意识。

境内旅游市场多年一直保持高速增长态势,已经成为财产险公司的兵家必争之地。数据显示,境内出游人次13年间翻两番多,年复合增长率12%;而在2013年,全国国内旅游收入26276亿元,增长15.7%,人均花费800元。

不过,与旅游市场蓬勃发展并不相称的是,国内旅游者并未建立起相应的风险转移意识,多年来在保险上的支出占比一直很小。有行业分析人士认为,随着国内旅行者逐渐建立风险意识,境内旅游保险市场将迎来良好发展机遇。

(曾炎鑫)(CIS)