（上接B16版）

经核查，本公司法律顾问金杜认为：报告期内中农信达的联合投标及外部协作业务模式不会导致中农信达对第三方产生依赖性，不会对中农信达的业务独立性产生重大不利影响。

（4）定价原则、支付结算模式

前期试点过程中，中农信达主要通过与政府部门直接签署合同承接业务，相关的定价由双方根据项目实际情况进行商定。随着农地确权业务的迅速开展，中农信达主要通过参与全国各地的招标采购工作承接业务，相关定价通过招投标程序确定。

农村地理信息服务业务就采用分阶段结算方法：在签订合同的较短时间内，客户向中农信达支付前期款项，在项目实施到一定程度后向中农信达支付大部分款项，在工作全部完成并经客户验收合格支付剩余大部分款项，后续少量尾款作为质保金在系统正常运行一段时间后支付。

农村地理信息服务因其业务周期长、步骤多等特点，采用完工百分比法确认收入。中农信达在劳务总收入和总成本能够可靠地计量、与劳务相关的经济利益很可能流入中农信达、劳务的完成进度能够可靠地确定时，确认劳务收入的实现。在资产负债表日，提供劳务交易的结果能够可靠估计的，按完工百分比法确认相关的劳务收入。完工百分比按已提供劳务占估计总成本的比例确认；提供劳务交易结果不能够可靠估计、已经发生的劳务成本预计能够得到补偿的，按已经发生的能够得到补偿的劳务成本金额确认提供劳务收入，并结转已经发生的劳务成本；提供劳务交易结果不能够可靠估计、已经发生的劳务成本预计全部不能得到补偿的，将已经发生的劳务成本计入当期损益，不确认提供劳务收入。

具体运用到农村地理信息服务业务上的收入确认方式为按照完工百分比法确认收入。完工百分比按照参与测算完工百分比的实际成本支出与预算成本支出的比例来确定。对于该类业务的全部成本相应的在收入确认时进行结转。相关费用结算按照权责发生制，当期发生的费用当期确认。

（5）典型案例分析

2014年5月29日，中农信达与东丰县农村土地承包经营权确权登记颁证工作领导小组办公室（以下简称“东丰县土地确权办公室”）签订《东丰县沙河镇农村土地承包经营权确权登记（试点）项目合同》。

1）合同金额（预算总价款）：122.67万元

2）服务内容：中农信达为客户提供包括东丰县所辖12个行政村约8.7万亩农村土地承包经营权主体权属界线调查、地籍测量、登记建档、数据建库、数据处理、数据汇总、编制农村地籍图和宗地图等服务，按照有关法律程序，依法进行登记发证。

3）项目工期：2014年6月20日前完成全部权属调查及外业测绘；2014年12月20日前提交全部调查及测绘成果数据。

4）付款和验收方式：自中农信达进场之日起5日内，向中农信达预付项目总价款的30%，合计36.80万元；中农信达完成权属调查及外业测绘，东丰县土地确权办公室向中农信达预付项目总价款的40%，合计49.07万元；中农信达提供给东丰县土地确权办公室全部调查测绘成果后，验收前向乙方支付项目总价款的20%，合计24.53万元；当中农信达完成全部工作内容，并向东丰县土地确权办公室提供完整的成果数据后，东丰县土地确权办公室应在1月内组织验收，并出据验收结果，验收合格后15日内向乙方支付项目全部剩余价款。

3、农云平台

（1）采购模式

目前中农信达的农云平台业务主要包括阳光农廉网、中农产权交易网等综合性服务平台，农云平台主要为各级农业主管部门及部分农业企业和农民合作社等客户提供“一站式”信息化综合服务，部分情况下根据客户需要代为采购服务器、显示屏等硬件设备。采购供应商由中农信达在以往合作较好地供应商中经综合考虑后选择，受价格波动或采购渠道受阻等情况影响较小。

（2）销售模式

中农信达的云平台业务目标客户主要为县级及县级以上政府，在销售上主要采用直接销售；在合同签订模式上采取直接签订合同或者经招投标方式签订合同。中农信达在全国范围内设立了七个销售大区，分别为华北、东北、西北、东南、西南、华东和华中，建立了昆明于公司、威海分公司、长春分公司、广西分公司，此外还在大多数省份建立了办事处，实现对我国绝大部分地区的销售网络覆盖。

（3）服务模式

目前，中农信达农云平台主要包括以阳光农廉网络平台为代表的廉政建设电子政务平台和以中农产权交易网为代表的农村产权交易电子商务平台。

阳光农廉网主要是由地方政府推动建设的一项重点工程，受政策导向性、上级指导意见和试点地区效果的影响较大。中农信达通过创造性的研发，探索出阳光农廉网的“运城模式”，经过前期试点，受到了主管政府部门的高度认可，取得了良好的社会效益。随后，山西省政府在全省推广阳光农廉网，其他省份也开始试点建设。目前中农信达主要协助各地政府搭建以运城模式为基础的阳光农廉网络平台，并负责服务器的托管维护、网络平台的维护、升级等工作。该项目的主要收入来源为平台搭建费和托管维护费。

以中农产权交易网为代表的产权交易、商品流转等电子商务云平台目前处于初步建设阶段，目前正在逐步完善各级分站的建设、平台链接和主站内容建设。中农信达通过农村系列软件和土地确权业务为切入点，积极发挥自身在农村信息化方面的软件平台优势，协助各地方政府建立农地产权交易流转平台，并逐步将地方分站资源整合进入统一的中农产权交易网络平台。目前主要的收入来源为分站平台搭建费用和维护费用。随着市场的不断开扩，服务内容的不断完善，未来将会新增会员费、广告费等收入。

（4）定价原则、支付结算模式

中农信达直接签订合同的农云平台业务根据项目大小、实施难易度、产品类别、功能差异等经买卖双方按照市场公允价格自主协商定价；中农信达经招投标方式签订合同的农云平台业务通过招投标程序确定价格。

农云平台业务就项一般采用分阶段结算方法：在签订合同的较短时间内，客户向中农信达支付前期款项，在系统安装、调试完成后向中农信达支付大部分款项，后续少量尾款作为质保金在系统正常运行一段时间后支付。部分合同会约定后续维护费，客户在年度终了时向中农信达支付维护费。

农云平台业务收入确认原则为在已将产品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方、中农信达既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权、也没有对已售出的产品实施有效控制、收入的金额能够可靠地计量、相关的经济利益很可能流入企业、相关的已发生或将发生的成本能够可靠地计量时，确认销售收入的实现。具体收入确认是以取得项目验收单时确认收入。根据项目实际成本支出情况在收入确认的同时结转相应成本。相关费用结算按照权责发生制，当期发生的费用当期确认。

（5）典型案例分析

2014年3月18日，中农信达与新疆维吾尔自治区民政厅（以下简称“新疆民政厅”）签订《自治区阳光农廉网系统建设销售合同》。

1）合同金额：25.16万元

2）服务内容：中农信达为新疆民政厅搭建阳光农廉网、农廉网电子监察（自治区级）、农廉网农村三资公开平台（自治区级）、农廉网多级视频互访系统（自治区级）、农廉网资源共享平台（自治区级）等项目。

3）项目工期：项目开发、调试、培训周期为45天。

4）付款（结算）方式：

在合同签订后7个工作日内向中农信达支付合同金额的50%，软件调试安装培训后支付合同总金额的45%，5%作为质保金，在签订合同之日起一年内付清。

5）验收方式：

产品交货后，新疆民政厅组织专家按照双方在本合同中的约定，对产品进行验收，验收不合格的，应向中农信达提出书面异议，中农信达应在接到异议后及时进行修理或更换，直至验收合格，若无故30个工作日内不验收，按验收合格处理。

（五）中农信达主要客户及供应商情况

1、2012年、2013年、2014年1—6月前五名客户

2012年、2013年和2014年1—6月中农信达前五名客户具体情况如下：

序号	客户名称	销售额（元）	占比（%）
2014年1-6月			
1	公主岭市农村经济管理局	14,993,248.48	39.90
2	江苏易图地理信息工程有限公司	6,072,098.55	16.16
3	宁夏回族自治区农村经济经营管理站	1,811,320.75	4.82
4	中共辽阳县委员会	1,792,452.83	4.77
5	威海市三维工程测绘有限公司	1,517,640.40	4.04
合计		26,186,761.01	69.68
2013年			
1	西安市阎良区农林局	2,462,772.42	11.68
2	中共宜宾市委农村工作办公室	1,653,773.58	7.84
3	方正县农业局经管总站	1,591,931.94	7.55
4	高陵县农村土地流转服务中心	886,501.94	4.20
5	中共济源市纪律检查委员会	820,512.82	3.89
合计		7,415,492.70	35.17
2012年			
1	北京华加能科贸有限公司	1,166,666.67	11.33
2	吉林省百瑞生科技发展有限公司	846,153.85	8.21
3	长治市喜远科技有限公司	786,324.79	7.63
4	中共运城市纪律检查委员会	654,894.37	6.36
5	孝义市农村经济管理局	433,076.92	4.20
合计		3,887,116.60	37.73

中农信达2012年至2014年6月30日期间向单一客户销售占总销售金额的比例均不超过50%，对单个客户不存在重大依赖。中农信达的前五大客户基本上都是稳定合作的客户。

2、2012年、2013年、2014年1—6月前五名供应商

2012年、2013年和2014年1—6月中农信达前五名供应商具体情况如下：

序号	供应商名称	采购额（元）	占比	采购内容
2014年1-6月				
1	济南亮洁信息技术有限公司	1,679,498.19	26.42%	农地确权服务
2	黑龙江龙飞航空摄影有限公司	1,200,000.00	18.88%	航拍费用
3	新疆中创软件科技有限公司	760,236.42	11.96%	农廉网服务
4	威海阿凡提软件开发有限公司	537,874.28	8.46%	农地确权服务
5	思维迅图（北京）科技有限公司	445,460.00	7.01%	影像服务
合计		4,623,068.89	72.72%	
2013年				
1	北京森益博通科技有限公司	962,264.15	18.92%	农地确权服务
2	乌鲁木齐金农信诚软件有限公司	761,280.00	14.97%	农廉网服务
3	思维迅图（北京）科技有限公司	510,155.34	10.03%	影像服务
4	北京九华互联科技有限公司	440,170.95	8.66%	中间件
5	北京航天世景信息技术有限公司	252,798.11	4.97%	影像服务
合计		2,926,668.55	57.55%	
2012年				
1	北京新合作瑞通商贸有限公司	2,585,088.04	77.14%	计算机
2	山东山大联网信息科技有限公司	179,487.18	5.36%	中间件
3	北京思亿佳业科贸有限公司	177,800.00	5.31%	触摸一体机
4	戴尔中国有限公司	114,527.35	3.42%	服务器
5	北京神州升腾科技发展有限公司	97,991.45	2.92%	计算机
合计		3,154,894.02	94.15%	

中农信达采购的主要内容为农村地理信息服务业务中的农地确权服务、航拍服务以及相关影像服务等；农云平台和软件业务中的相关代理服务、硬件设备、中间件等。

2012年中农信达应客户要求，在为客户提供软件服务的同时提供了一批硬件设备，收入金额为261.20万元，该批硬件设备主要采购自北京新合作瑞通商贸有限公司。该类非经常性业务的发生使得当年向该公司采购的金额占比较高。除此之外，中农信达最近两年一期向单一供应商采购占总采购金额的比例均不超过50%，对单个供应商不存在重大依赖。报告期内，中农信达与前五大供应商之间不存在关联关系。

3、标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位

中农信达客户主要以政府客户为主，企业客户比例相对较低。报告期内，中农信达累计实现营业收入6,194.16万元，其中服务企业客户实现营业收入1,098.22万元，占总收入17.73%。经统计，报告期内，中农信达已签署协议的客户中企业客户30余家，覆盖电信、烟草、信息技术、测绘和商贸等企业。中农信达作为专业帮助农村信息化综合服务提供商，拥有领先的技术水平、全面完善的服务能力和丰富的项目经验，向企业客户提供的服务包括农村系列软件销售服务和农村地理信息服务。

（1）中农信达与企业客户之间的经营模式和角色定位

在农村信息化快速发展的时代背景下，各地企业抓住商业机会，凭借在自身资源、渠道、资质等方面优势纷纷进行农村信息化项目承揽工作，参与地方政府信息化建设。农村信息化的终端客户主要为政府部门，农民合作社等，在开展农村信息化服务时，行业内参与主体具有不同的竞争优势，如有些企业在挖掘客户需求、开发客户方面具备较强优势；有些企业的技术优势比较明显，软件产品具备很好的实用性；有些企业积累了丰富的项目经验，同时，农村信息化建设尤其农村土地确权工作具有工作量大、时间紧、实施步骤多的特点，对于综合实施的项目实施服务能力要求较高。因此，在项目实施工作中，从降低成本、提高效率、实现资源互补的层面考虑，可能需要不同的企业进行相互协作，共同为终端客户提供一揽子整体解决方案。中农信达作为综合性的农村信息化服务商，具备技术水平领先、项目经验丰富、业界口碑好、综合实力强的优势，在开展农村信息化服务业务时充分发挥自身优势，与其他企业共同为终端客户提供信息化服务。

报告期内，中农信达与企业客户的经营模式具体为：企业客户通过自身渠道与终端客户签署合同，但是出于自身技术实力、项目实施经验等方面考虑，会寻求第三方企业协助共进行项目实施。由于中农信达综合实力较强、业界口碑较好，因此会与相关企业签署合同，按照要求为企业客户提供软件产品、技术服务等支持等，协助项目实施，确保项目高效率、高质量、高水平的完成。

中农信达立足于技术优势、项目经验优势、行业资质优势，抓住当前农村农村信息化和农村土地确权工作快速发展的趋势，与其他企业开展广泛的商业合作。根据中农信达向企业客户提供的服务和产品不同，其所担任的角色有所不同。中农信达与企业客户进行软件合作时，立足于自身在软件和技术方面的优势，作为软件产品供应商，为企业客户提供农村系列软件、农村土地确权软件等，并负责安装、培训、指导、维护和升级等服务，有效配合企业客户的项目实施。与企业客户进行技术合作时，中农信达立足于自身技术水平、项目经验优势，提供技术支持，协助客户实施农地确权项目，完当技术支持者的角色。

（2）中农信达与企业客户之间的关系及风险分析

中农信达作为国内领先的农村信息化综合服务提供商，立足于技术水平及经验优势，致力于为企业客户提供农村系列软件销售和农村信息地理服务。未来发展过程中，如果出现中农信达人才流失、技术优势丧失的情况，或者出现企业客户从外部采购转向自主开发、逐步具备提供土地确权业务能力或与其他农村信息化服务提供商开展合作的情况，公司将面临企业客户流失的风险，对公司的收入水平和盈利能力产生不利影响。

经核查，本公司独立财务顾问西南证券认为：中农信达与企业客户之间的经营模式为中农信达利用自身优势，与相关企业客户签署合同，协助企业客户进行项目实施；在企业开展过程中，中农信达根据提供的产品或服务内容不同，承担软件产品供应商或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（六）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（六）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（七）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（八）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（九）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十一）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十二）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十三）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十四）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十五）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十六）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十七）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十八）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（十九）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十一）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十二）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十三）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十四）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十五）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十六）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十七）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“政府采购法”）的规定，政府采购是指各级国家机关、事业单位和团体组织，使用财政性资金采购依法未来的净利润预测数，从而影响估值。针对上述情况，交易对方出具了承诺，承诺对因上述确权合同未履行相关规定而被处罚或者技术支持者的角色；中农信达未来发展中可能面临自身优势相对减弱、企业客户的自身发展和竞争对手抢占市场的情况，存在企业客户流失的风险，但与政府客户相比，中农信达的企业客户规模相对较小，如果发生流失的情况，对中农信达收入的影响较小。

经核查，本公司法律顾问金杜认为：发行人拟进行的上述补充披露准确说明了标的资产与企业客户之间的经营模式和角色定位，并准确提示了相关风险。

（二十八）中农信达部分土地确权合同未通过招投标方式签署的原因和背景

1、上述合同签署的具体情况

（1）中农信达在业务开展过程中需要遵守的相关法律规定

根据《中华人民共和国政府采购法》（以下简称“