



【天天说钱】

“双逆差”时代的到来是不可逆转的,这也是中国走向世界经济强国必然要迎来的新阶段。

“双顺差时代”终结将带来什么

刘晓博

种种迹象显示,改革开放以来维持多年的“双顺差”局面将发生逆转。所谓“双顺差”,就是指在国际收支中经常项目、资本和金融项目都呈现顺差。简单地讲,就是指出口超过进口,境外来华投资超过中国对外投资。近日,海关总署公布了1至11月我国外贸进出口情况。据统计,今年前11个月,我国进出口总值23.95万亿元人民币,比去年同期仅增长了2.2%,这距离今年7.5%的增长指标显然差距巨大。如果没有意外,中国将连续三年没有完成进出口增长指标。另据商务部的统计,今年前10个

月,我国实际使用外资金额958.8亿美元,同比下降1.2%。而国家发改委则预计,今年全年中国对境外的投资有望超过1200亿美元,接近或超过境外对中国大陆的投资。也就是说,资本和金融项目下的“顺差”今年就将变成“逆差”,而进出口的顺差也维持不了太久。那么,是什么造成了中国“双顺差”逐步逆转为“双逆差”?至少有以下几个因素:第一,中国经济高速增长,老百姓的生活得到改善,人力成本上升不可避免,其实这也是我们发展经济的最终目的;第二,人民币对外升值,降低了中国制造的竞争力;第三,货币供应量偏大,推高了中国制造的内在成本;第四,企

业转型升级进展缓慢。由于“双顺差”维持时间很长,加上媒体不全面的解读,在老百姓心目中,似乎只有“双顺差”才是经济蒸蒸日上的表现。如果出现“双逆差”,就是不可接受的。事实上,很多发达国家都是“双逆差”国家,可一些濒临破产的穷国家也“双逆差”。因此,我们很难说“双顺差”好,还是“双逆差”好,关键是要分析其中的原因。中国过早结束“双顺差”局面,显然有喜有忧。我认为,从中国经济的现实出发,资本、金融项目下的“逆差”可以接受,但进出口的“逆差”暂时不应接受。或者说,进出口的顺差,还是要想办法维持一段时间。因为这关系到制造业的

兴衰,关系到上千万人的就业问题。办法无非三个:一是促进产业升级;二是减税;三是人民币适度贬值。目前人民币汇率仍然维持对美元的强势,至少官方公布的中间价是这样。而美元是当前世界上最强势的货币,未来将继续升值。如果人民币对美元再升值,那将是对英镑、欧元、日元的“双倍升值”、“三倍升值”(有些货币在主动贬值),这是中国制造业难以承受的痛。但话又说回来,“双逆差”时代的到来是不可逆转的,这也是中国走向世界强国必然要迎来的新阶段。在这样的阶段,投资机会、财富配置将发生新的变化。

比如,对于企业家来说,改革开放第一个十年机会在广东,第二个十年在长三角,第三个十年在环渤海和中西部。那么未来十年,也许在走出去。一个大企业,如果未来没有国际化战略,发展肯定会遭遇天花板。对于白领来说,将来收入最丰厚、升职机会最多的岗位,也许不在北上广深了,而在非洲、拉美或者东南亚。中国还需要建设那么多港口吗?未来我们的工厂将建在非洲、东南亚、拉美。基础设施,曾经是中国拉动增长的利器,将来会不会出现结构性过剩?此外,小语种的翻译需求量会不会大增?这些问题,都需要思考、面对。(作者系深圳商报编委)



【庄周梦蝶】

从“腹黑学”角度来看,成为一名商会的会长,是一项投资行为,且回报率不俗。

商会会长是怎样炼成的

周凯莉

做记者的时候,和五花八门的企业家打交道,在采访提纲里,我常常设置这样一个问题:您是否参加了商会,在里面做什么?事实证明,从一个看起来略显乏味的问题里,可以挖掘出关于这个世界的些微真相。百度百科对“商会”一词是这样界定的:商会,是商品经济的必然产物,一般指商人们依法建立的、以维护会员合法权益、促进工商业繁荣为宗旨的社会团体法人。实际上,更有着重强调的一句是,商会不仅是市场经济条件下实现资源配置不可或缺的重要环节,更是实现“政府与商人、商人与商人、商人和社会”之间相互联系的重要纽带。目前,中国的商会流派繁多,但本质上主要以行业性和地域性来区分,比如前者包括各类纺织业协会、房地产商联盟、互联网联合组织等,后者则更易以出身论英雄,“潮商”、“浙商”、“晋商”、“渝商”

的称谓由此而来,当然还有以学校出身划分的,例如北大企业家俱乐部等,不一而足。相对而言,地域性商会在商人们的生活中的作用更为实际,特别是对于传统行业的商人们来说,借贷、担保等很多民间金融行为都能在商会内部实现跨界合作,且这一类商会大多和官方保持着良好联系,商会会长一般都会被当地政府吸纳为政协委员,因此,地域性商会的能量只要发挥得当,还是相当强大的。一般来说,要成为一名成功的商会会长,大约需具备以下三个要素:一是孟尝君掌控三千门客的人力资源管理之道;二是如胡雪岩的鼎盛时期一样仗义疏财、黑白通吃的好人缘。作为一名“带头大哥”,商会会长一般是沉默寡言的,但关键时刻的只言片语必能左右形势的发展。更重要的是,必须具备让众人臣服的资历,或者拥有强有力的政府支持。镇不住场的商

会会长,往往掌控不住内部形势,更别提“积聚力量、共同发展”的基本准则,这时往往就会像一头衰老的雄狮,遭遇最无情的背叛,被更强大的新头领取而代之,甚至被行进的队伍遗弃在荒漠中。有人的地方就有江湖,商会内部的论资排辈是相当严重的,由于利益纠葛,许多商会的内部往往站队严重,分化成各大派系。这时候,吃饭就是一门深奥的学问了,特别是在竞选季,赴宴往往赴的都是“鸿门宴”,谁请吃饭该去,谁请吃饭不该去,去的都有什么人,如果去了该如何应对……所以,接受还是拒绝邀请,是赴宴者向主人表明态度的基本行为,至于饭桌上,除了碰杯之外,大约都是一些玄之又玄的江湖黑话,酒喝到尽兴了,也就是说明“这事儿差不多了”。于是,轰轰烈烈的竞选季开始了,中国的民间智慧和美国的公开选举被有机结合在了一起。通常,在竞选前大半年,候选人都会让“马仔们”

放出风声,试探会员们的反应,其后,他会亲自找商会里的资深元老谈心,并暗中铺排好秘书长、监事长的候选人,组成一个非正式的竞选班子。我的一位朋友曾连续担任过数届某商会秘书长一职,他将会长竞选的基本点总结为:一是要懂得砸钱,二是平时的人气积累。譬如,无论是潮汕商会还是浙江商会,会长的竞选宣言中,除了“带领会员和谐发展”格言之外,还往往会承诺担负商会的某些花费、减免会费,或者资助当地政府做一些公益慈善事业等。当然,从“腹黑学”角度来看,成为一名商会的会长,是一项投资行为,且回报率不俗。首先,成为一名商会会长,可以实现马斯洛定律所界定的最高层次需求,除了同时进入当地政协外,还常常可以和家乡的父母官们平起平坐,齐论国家大事,谈笑间樯櫓灰飞烟灭,对于很多出身贫苦、经过数十年努力才实现阶层上升的商人们来说,是提升社会地位甚至

“光宗耀祖”的大好事儿。其次,对于拥有实体公司的商会会长来说,和政府搞好关系之后,往往可以优先得到政府基建工程、毫不费力地挤进银行贴息的“绿色通道”……当然,后患亦是存在的,譬如由于政府换届,可能十来年后也无法拿到基建的尾款,更严重的是由于站队错误,卷入腐败窝案等,金螳螂的创始人朱兴良就是前例之一。不可否认,在中国做生意,发展到一定程度,往往会遭遇天花板,就连互联网巨头,也无法在纯粹的商业里独善其身。一位资深的商人就曾这样感慨:“和政府的关系,要像谈恋爱,但不能走向婚姻。”“昔日东吴之事,全任周郎,后鲁子敬代之,子敬亡后,决于吕子明,今子明虽衰,现有陆伯言在荆州。”(《三国演义》寥寥数语,大约可以讲尽商会会长们在权力变迁中的代际传承和世事变迁。(作者为中国上市公司舆情中心观察员)



【世说新语】

江湖险恶,行走网络的江湖之中,更该加倍小心谨慎。

网络江湖骗术

冷秋语

有网络的地方就有江湖,有江湖的地方就少不了骗子。若要说这个世界上谁对你最用心,那非骗子莫属,他骗你都骗得那么诚恳,否则你怎么会相信?可见其用心良苦。网络骗子是无孔不入,逢洞必钻,其手段之高明,技术之精湛。只有你想不到,没有他办不到。每一招一式皆让你叹为观止,心存膜拜。双十一,亲们畅游网络的世界,在江湖之中不断点击鼠标奋战争杀的同时,也有无数的亲们壮烈地牺牲,为骗子的银行卡位数不断地做着贡献。转眼又迎来了双十二。口号跟双十一的时候一样的,错过了,亲,要等一年哦!于是乎,双十一犹豫不决的亲们,在这个时候,便再也禁不住诱惑,开始大显身手。

剑客、侠女们出手都无比阔绰,你豪掷一千,我豪掷一万。朋友圈各种晒账单,用户们挤破了脑袋相互厮杀大晒战利品,唯有商家捂着嘴偷笑。如此热闹的场景,骗子怎可少?骗子们擦拳磨掌,大显身手。管你是京东、淘宝、当当、亚马逊、聚美优品,还是唯品会。他们是见招拆招,所向披靡。篡改网页,盗取信息,那做得是天衣无缝。今儿一大早就看到朋友圈有人发微信说,酒家触网多年,于虚拟江湖纵横捭阖,自信已练出一身飘忽功力,大有鼠标在手,天下我有之豪情。阅尽各路文章,看遍千万骗术,白翎铁骨钢筋,可谓万花丛中过,片叶不沾身。但今日也阴沟里翻了船,一不小心上了贼船。双十二次日早上,八点二十二分,朋友接到一浙江杭州来电,来电

的妹子自称京东客服。她告知朋友,你的XXX号物品,寄往xxx地址,收货人xx的XXX订单号。详细描述跟朋友在京东订购物品一模一样,并说出了详细地址,收货人姓名等,朋友就信以为真了。接着,客服小姐就说了,因京东系统故障,无法发货,现在需要退款。请留下QQ号码,稍后我方客服人员,将为您办理退款事宜。点开对方发来的链接,网页有京东字样,于是按对方要求步骤进入退款页面,出现退款银行卡选择,然后要求输入账号、姓名和登录密码。朋友办理了银行卡网上支付需要手机动态码,收到短信后,输入动态码,立刻银行就发来了“慰问”短信,您刚刚支出了XXX元。这样的事情不仅发生在各种购物网站上,就连10086也难逃此劫。所以说,有网络的地方就有江湖,有江湖的

地方必定就有骗子。几天前,10086发来短信,说我有两千多积分,可以兑换200多元现金。我当时心想,既然可以兑换两百多元现金,干嘛不直接给我,而要变成话费赠送?但转念一想,这么多年来,我默默地为移动做了那么多的贡献,或许人家良心发现,要回馈我一笔呢。虽然每个月的流量没用完从来都不累积到下个月,虽然每个月只要一超出就立马1元1M。但我仍坚信,我这么持之以恒,总有一天可以感动天地,即便是10086那般铁血无情之辈,也终究会被感化。确信它的原因是,此短信是在10086所发的短信下面。每个月10086总要问候我那么几回,堪比亲妈。于是乎,点进去,同样出现选择银行卡,然后输入银行卡账号,用户名,比上述更

狠的是还要让输身份证密码。本人比较穷逼,有银行卡上余额,所以就填写了上去,最让我纳闷的是还要输密码。不过姐是零余额,密码就密码怕谁?页面进去以后,就说要下载一个客户端软件打开才可以。下载,里面有微信打开,QQ打开,还有支付宝打开。微信和QQ都试过,完全打不开。然后迫不得已,选择了支付宝,最后文件是下了,然后就再也找不到了。顿时恍然大悟,尼玛,被骗了。以小李飞刀出刀之速度解除所有支付宝绑定的银行卡。所幸,并未遭到任何损失。吓得从此不敢再乱用网银。但凡网站退款无需你提供任何信息,会自动退款到支付宝。但凡通过附件或链接让你按步骤操作的皆为骗子。江湖险恶,行走网络的江湖之中,更该加倍小心谨慎。(作者系网络小说家)



【儒林经济】

方士术士专门在高官富商的门上行走,若有一两次灵验,就会口口相传,被推荐到其他高官身边。

《儒林外史》中的算命先生

王国华

在古代有一种奇怪而常见的行业——神仙、道人。他们炼丹、扶乩,满足人们对长生不老的期待以及对未来吉凶祸福的想象。这些人专门在高官富商的门上行走,若有一两次灵验,就会口口相传,被推荐到其他高官身边。若机缘巧合,甚至可以成为皇帝的座上宾,从此飞黄腾达,财源滚滚。尤其宋、明之际,这样的方士术士数不胜数。《儒林外史》中的陈礼(字和甫)就是这样一个人。陈礼本是江西南昌人,曾在山东汶上县薛家集观音庵内行

道,与考中进士的荀杖、王惠算是半个老乡。他来到荀、王的府上,说自己当年曾算出一位贵人(即荀杖)要到观音庵里来,但当时荀杖还没考中,天机不可泄露,故预先回避了,否则两人早该见面。接下来,他大谈特谈自己在各个王府和高官府上扶乩作法的事儿。所谓扶乩,乃道教的一种占卜方法,又称扶箕、抬箕、扶鸾、降笔、请仙等等。具体做法是用毛笔在沙盘上写字。乩笔是两根小木棒,钉成了字形。沙盘是簸箕上放沙或米。在扶乩中,需要有人扮演被神明附身的角色,他会根据沙盘上的图形说出是某词某句,由这个词

句预测吉凶。现在的中小学生们爱玩的“笔仙”游戏,与此类似。荀、王两人被他说得五迷三道,就请他算一算将来的前程。陈礼烧符、念咒,再烧符,一番忙活后,请下了关羽(伏魔大帝关圣帝君),随后给王惠判出一段词:“美尔功名夏后,一枝高折鲜红。大江烟浪香无碍,两日黄堂坐拥。只道骅骝开道,原来天府夔龙。琴瑟琵琶路上逢,一盏醒心酒!”王惠说,只有第一句能看明白,“功名夏后”是“夏后氏五十而贡”的典故,我恰好五十岁中进士,这句话演被神明附身的角色,他会根据沙盘上的图形说出是某词某句,由这个词

随后,王惠每有变动和见闻,都不由自主地跟判词做一下对照,竟然全部应验,而最后一句尤神奇。宁王造反,占领江西。王惠被逼投降了宁王。他在军中听说宁王在皇帝家谱中排行第八,悟到关圣帝君所判的“琴瑟琵琶”头上是八个王字,不正好指的是宁王吗?鲁编修曾把王惠的经历与陈礼的占卜讲给自己两个朋友姜三公子、姜四公子听。姜四公子说,“几者,动之微,吉之先见”。这就是那扶乩的人一时动乎其机。说是有神仙,又说有灵鬼的,都不相干。”总之,是扶乩的人见机行事,然后当事人自己和某些旁观

者捕风捉影,硬往上贴,自然显得神奇。道理应该没错,但这样的说法并不影响陈礼的生意,相反给他带来了巨大名声。荀杖和王惠把他推荐给新任通政司大人范进,估计范进又把他推荐给其他高官,因为按陈礼自己的说法,他在京城“蒙各部院大人及四衙门的老先生请个不歇,经晚生讲过他升迁的,无不神验”。其实,现在还有陈礼这样的人。他们的生存土壤并没消失,想想新闻曝出的那些高官被骗的弱智故事,就能马上对上号。(作者系深圳作家)