

中联重科遭佳卓集团 减持1.47亿股

中联重科 (000157) 今日公告,2014年12月12日和12月15日,公司股东佳卓集团通过证交所集中交易出售公司A股1.47亿股,占中联重科总股本约1.91%,减持均价为6.16元。按此计算,佳卓集团套现约9.07亿元。

公告显示,本次权益变动后,佳卓集团及其一致行动人合计持有中联重科约4.99%的股份。佳卓集团此次减持主要是收回投资获取投资收益,同时不排除在未来12个月内继续减持中联重科股份的可能。 (韩啸)

隧道股份中标 36亿工程合同

隧道股份 (600820) 今日公告称,公司全资子公司上海隧道工程有限公司获上海公路投资建设发展有限公司的《上海市建设工程施工工程中标通知书》,隧道公司中标北横通道新建工程II标段,中标价为36.8亿元。

北横通道新建工程是上海中心城区北部东西向小客车专用通道,贯穿上海中心城区北部区域,全长约19.1公里。此次隧道公司中标的II标段全长7788.73米,施工内容主要为主线隧道段工程。整体工程计划工期约为4年。 (韩啸)

华星光电t2项目 提前进入调试阶段

2014年12月15日,华星光电t2项目第一台主设备顺利搬入厂房。华星光电CEO薄连明、总裁金旻植等领导出席了仪式并共同为第一台主设备的搬入揭幕。

据介绍,华星光电t2项目提前1个月主体厂房封顶和设备搬入,实现了t2项目“保质量、保进度、保安全、保和谐、保健康”的五保目标,并再次刷新了业界纪录。

随着第一台主设备通过吊装平台顺利平稳进入主体厂房,华星光电t2项目提前正式进入设备的人场及安装调试阶段,在项目推进上又迈出了关键步伐。 (黄丽)

森源电气转让 光伏电站获利2亿元

森源电气 (002358) 今日公告,公司控股子公司郑州森源新能源科技有限公司,拟以2.58亿元的价格,向公司控股股东河南森源集团有限公司转让其持有的河南森源新能源发电有限公司(下称“新能源发电”)100%股权。同时,根据交易各方签署的合作协议,森源电气将作为新能源发电所持有的兰考县200MWp地面光伏电站EPC总承包方,负责项目建设及交付,合同价款为16.24亿元。

公告显示,根据立信会计师事务所出具的《审计报告》,截至2014年11月30日,新能源发电总资产账面值为5.34亿元,净资产为1.97亿元。新能源发电是兰考县200MWp地面光伏电站项目的项目公司,拥有项目100%所有权,同时也是该项目建成后的运维方。

根据协议,2014年11月30日之后,兰考县200MWp地面光伏电站未完成工程,由森源电气作为EPC总承包商,负责该项目的设计、采购、施工,在该项目达到并网条件后交付,森源电气预计2014年12月31日前完成项目主体工程并向新能源发电交付。届时,公司将获得EPC总承包费,并计入公司2014年的利润。

如果剩余的工程能够在12月31日前确保全部完工交付,股权转让加上总承包费预计将为森源电气增加2.1亿左右的净利润。 (孟欣)

丁书苗案一审宣判 资产归属或致太原重工同业竞争

证券时报记者 尹振茂

备受关注的女商人丁羽心(曾用名:丁书苗)涉嫌行贿罪和非法经营罪一案,昨日在北京市第二中级人民法院宣判,丁羽心被处以25亿元罚金。但对于原属丁羽心旗下的高铁资产如何处置,法院未予明示。

根据北京二中院的宣判,丁羽心被处以有期徒刑20年,并处没收财产人民币2000万元、罚金人民币25亿元。此判决很可能创下单个案件中个人犯罪财产刑处罚的新纪录。此前媒体报道的案

件中,2010年5月黄光裕案三名被告人被判财产刑处罚总计达11亿元,成为当时最高纪录。

2006年8月,当时的铁道部、山西煤炭进出口集团、意大利路奇竟公司三方在北京签署了《铁路动车组轮对技术合作框架协议》。同年,根据铁道部的批复,由丁羽心实际控制的博宥集团和博宥集团旗下的中昶投资以及山西煤炭进出口集团三家企业共同出资,组建成立了智波交通运输设备有限公司,注册资金1.5亿元,其中中昶占40%股份。

2007年,由智波公司与路奇

竟成立智奇公司,其中智波公司占股75%,路奇竟占股25%。智奇公司具体进行轮对生产、供应、检修,由此成为国内唯一高铁轮对生产检修基地。2009年,智奇公司正式投产,成立后生产线一直满负荷运转,订单源源不断。

丁羽心于2011年初被带走接受调查之后,太原重工600169实际控制人太重集团受托管理智波公司40%股权并实际控制智奇公司,生产高铁轮对的智奇公司继续正常运转。而太原重工正在向轨道交通等领域进军,通过定增,募资新建了两条高铁车轮生产线,形成了时速200公里以上

动车车轮、车轴和轮对的完整产业链,并于2013年单独设立全资子公司太原重工轨道交通设备有限公司。

2014年10月,太重集团董事长兼太原重工董事长王创民、董事张玉牛接待了路奇竟总经理一行,双方就共同关心的话题进行了深入的磋商,表示要携手发展,互惠共赢。

因此,市场预期如果智波公司正式被判归太重集团,则集团和上市公司将面临同业竞争,太重集团将会把智波公司的高铁资产注入上市公司。

对于智奇公司的未来归属,一位券商交运分析师对证券时报记者表示,从太原致力于打造全国轨道交通

制造基地来看,未来智奇被争取到太原的概率还是比较高的,但南车方面对智奇注入太重颇有微词,认为这将造成高铁轮对市场的高度垄断,不利于轮对市场形成良性的竞争秩序,因此,国家或许会在二者之间寻求某种平衡。

智奇公司网站发布的信息显示,2014年4月公司累计交付车轮2958片,交付车轴1270根,交付轮对1481条,其中新造轮对1055条,均创历史最高水平。与去年同期相比,4月轮对产量已接近翻倍,刷新了2013年度11月产出1268条轮对的最高纪录,预计第二季度销售收入将环比增长174%。

长园集团终止非公开发行

证券时报记者 阮润生

从2013年10月开始筹划申请非公开发行股票的非公开发行人长园集团(600525)今日公告,因正在筹划重大资产重组事项,决定终止公司非公开发行股票事项,并撤回发行申请,12月16日已收到证监会终止非公开发行审查通知。公司股票继续停牌。

资料显示,长园集团于2013年10月28日、2013年12月2日分别召开了董事会与临时股东大会,审议通过了《关于公司非公开发行A股股票方案的议案》等相关议案,拟向深圳市创东方投资有限公司拟筹建和管理的股权投资基金,以7.11元/股的价格非公开发行1.5亿股,募集资金总额不超过10.67亿元,用于补充公司流动资金,创东方筹

建和管理的股权投资基金持有长园集团股份比例将达到14.8%。由于2013年利润分配,发行价调整为7元/股,发行股票数量上限调整为1.52亿股。由于长园集团管理层拟参与创东方股权投资基金的认购,因此定增构成关联交易。

目前,由长园集团董事长许晓文等高管持股的藏金壹号,持有长园集团4.34%股份。而据10月24

日公告,沃尔核材以及其一一致行动人合计持有长园集团16.72%股份,位居第一大股东,并于12月10日公告受邀参与长园集团重组配套募资,认购金额不超过1.8亿元。

同日,长园集团公告,8-11月公司及控股子公司共收到软件企业增值税退税2235万元、政府补助2087万元,将全部计入2014年度的营业外收入,确认为当期损益。

银河投资终止收购 得康生物

银河投资 (000806) 今日公告,公司在2014年12月10日停牌,筹划对江苏得康生物科技有限公司实施股权收购,但公司认为以上市公司作为主体直接收购得康生物的条件并不成熟,经与银河集团、得康生物协商后,公司终止了对该事项的筹划。公司股票今日复牌。

公告称,银河集团决定作为单一投资者,先行以自有资金收购得康生物60%股权,并向上市公司做出书面承诺:得康生物如果2015年度扣非后净利润不少于3000万元,将于2016年内以市场公允价格将得康生物注入到上市公司内,从而实现银河投资对得康生物的控股权,为上市公司在生物医药领域的产业布局打下坚实基础。

资料显示,得康生物是一家致力于抗肿瘤与抗感染性疾病的免疫细胞技术开发的高新生物技术公司,其主要经营范围为生物技术的研发、转让、推广、咨询及服务,试验用试剂(不含危险化学品)、实验器材的研发与销售。 (韩啸)

亚威股份1.4亿 收购无锡科创源

亚威股份 (002559) 今日发布资产收购预案,公司拟以非公开发行股份和支付现金相结合的方式,收购无锡科创源94.52%的股权,交易价格1.4亿元。亚威股份表示,收购完成后公司将进入三维激光切割领域,并进一步完善工业机器人领域的产业链。公司股票今日起复牌。

方案显示,无锡科创源全部权益价值为13086.53万元,评估增值率为197%,标的资产整体作价为1.4亿元。其中,对价总额的75.52%通过发行股份的方式支付,发行价格为20.02元/股,发行数量为527.24万股;对价总额的24.48%以现金支付。

同时,亚威股份拟通过询价的方式向不超过10名特定投资者非公开发行股份募集不超过3518万元配套资金,用于此次交易中的现金对价及本次交易税费等相关费用,发行价格不低于18.02元/股。

公告显示,标的公司无锡科创源主要在汽车制造领域为客户提供激光加工设备的系统集成及相关技术服务,主要产品为集成应用解决方案的中小功率激光切割设备——三维激光切割系统,并已成功进军宇通客车、长城汽车等国内著名车企。

2012年度、2013年度和2014年1-9月,无锡科创源分别实现营业收入4382.42万元、6640.50万元和4107.13万元,净利润分别为893.16万元、1098.38万元和40.19万元。 (胡志毅)

百度卷入同花顺万得诉讼“拉锯战”

证券时报记者 李小平

同花顺 (600033) 与万得这对冤家,再度开火,而这一次较量也把百度卷入其中。

同花顺今日公告显示,同花顺向杭州中院就上海万得信息技术股份有限公司、上海万得投资管理有限公司和北京百度网讯科技有限公司等三方侵害商标权以及不正当竞争纠纷一案提起诉讼。12月16日,同花顺收到了杭州中院签发的受理案件通知书。

根据诉状,同花顺认为,上海万得等三名被告侵害了原告的商标

权;上海万得等三被告擅自使用原告的字号以及简称;上海万得等三被告进行了引人误解的虚假宣传。索赔内容包括,上海万得和上海万得投资管理有限公司,赔偿同花顺经济损失4800万元等。

这已不是同花顺与万得的第一次交手,早在2010年同花顺正式推出iFinD金融数据终端时,双方的纠葛就埋下了伏笔。

据悉,同花顺的iFinD金融数据终端经过2011年的测试阶段之后,于2012年以低价战略在市场中加快扩张,对同行发起了挑战。双方矛盾正式公开化是在2012年11月

底。当时,万得召开新闻发布会,宣布以侵犯知识产权为由起诉竞争对手同花顺,要求其停止侵权行为并赔偿经济损失9920万元。

万得起诉同花顺侵权案,曾令同花顺股价一度大跌,而万得自己也备受质疑。因为万得在准备诉讼期间,通过关联公司多次买卖同花顺股票,万得投资公司和南京万得公司在2012年6月30日持股总数达到135.41万股,为除发起人之外的第一大股东,但至正式诉讼时,又已减持了大部分同花顺公司股票。

到了2013年7月,同花顺和万得这对行业冤家聚到了杭州市西湖

区人民法院。这一次,同花顺成了原告,万得成了被告。当年9月,该案裁定中止诉讼。

不过,较此前双方交手不同的是,这一次百度也卷入到了这场是非中。公开资料显示,百度网讯是百度旗下公司,拥有网页搜索、hao123、百度推广等多条业务线。

在这次诉讼中,尽管同花顺未对百度提出经济索赔的要求,但其诉讼请求包括,要求上海万得等三被告立即停止侵犯原告商标权的行为;要求上海万得等三被告立即停止涉案不正当竞争行为。

艾比森改变行业20年订单低于10亿历史

证券时报记者 韩啸

在最新一期的深交所“践行中国梦·走进上市公司”活动中,数十名中小投资者来到了位于深圳龙岗的艾比森 (600389) 总部。8月1日刚上市的艾比森发价为18.43元,截至昨日收盘时,股价达到88.89元,累计涨幅达382%。

资料显示,艾比森2013年营业收入7.30亿元,2014年度销售订单持续增长,累计销售订单已突破10亿元。由此打破LED显示行业过去二十年销售订单难过10亿元的瓶颈。今年前三季,艾比森实现营业收入7.1亿元,净利润1.1亿元。

公司实际控制人、董事长丁彦辉表示,艾比森的定位是成为全球领先的LED显示、LED照明产品的先进制造商。

专注海外中高端市场

艾比森创立于2001年,公司主营LED全彩显示屏和LED照明产品。丁彦辉介绍,艾比森产品主要面向欧美中高端市场,公司目前拥有8家海外分公司,产品销往100多个国家和地区,国际业务营收占比高达80%。今年前三季,LED显示屏出口销售规模就有5.75亿元,主

要应用于NBA球赛、世界杯、欧洲杯、总统新闻发布会和国家电视台等领域。

谈到公司业务初期发展的状况,丁彦辉表示,一开始德国人和美国人很抗拒买中国产品。外国人不相信我们产品的质量,直到2008年,经济危机算是帮了我们,外国人开始来中国找价格较低的产品,结果发现我们的技术已经达到了欧美的要求,并且品质保证的情况下价格还是国外的五分之一,十分吸引他们,这之后便打开了欧美市场的大门。”丁彦辉说。

资料显示,今年前三季,艾比森LED屏销售在国内实现营收1.04亿元,同比增长逾50%。对于为何不把发展重心放在国内,丁彦辉坦言:对国内商业环境没有信心。况且国际市场潜力还是很大,在时间和精力有限的情况下,先专注做大海外市场。”丁彦辉表示,公司未来还将继续保持国内市场20%左右的占比。

据了解,艾比森目前正在设立海外分公司和办事处,继续扩大海外市场。丁彦辉表示,未来可能会考虑并购重组一些有技术有潜力的公司,同时考虑在产业链上进行布局。公司短期的发展战略是主攻室内商照,以及给欧美中高端客户和工程

客户提供产品。至于三年后的计划,丁彦辉表示:仍在观望中。”

行业亏损仍会继续投入

目前,国内LED照明行业的竞争已进入白热化的阶段,在市场混乱、标准缺失、产品同质化的恶劣环境下,艾比森如何保持自身优势,站稳脚步,成为投资者关心的问题。

虽然进入这个行业的门槛很低,但是对于这项技术的要求很高,是非常难做的行业。做好显示屏并不是谁都可以。从去年开始,大量的公司关门歇业,尤其是中型公司生存环境遭遇挑战。”丁彦辉表示,LED显示屏未来只会越走越高端。接下来将是“真刀真枪”的竞争,企业的ABC级别会分出来。

目前,LED照明基本是全行业亏损的状态,但我们仍会继续投入,专注做好自己的品牌,坚决反对打价格战。”丁彦辉说。

艾比森招股书显示,该公司于2010年7月主要针对标准化产品对部分客户推出“零首付”销售政策,即客户下单时无需支付预付款,全部货款或大部分货款在交货前支付。目前,艾比森在A1088和

A1688两款明星产品,以及A2、A3pro和A103三款小间距产品执行零首付政策。

上述政策推出后,行业一片哗然。有不少人质疑,客户不给定金的情况下就把货卖出去,如何控制风险?艾比森认为,因为LED显示屏是定制化产品,客户看不到实物,担心收到的实物达不到想象的效果,正是了解到客户的这种担忧,结合自身实力做基础,才推出零首付这种挑战传统规则的举措。结果出人意料,尤其是海外客户,对艾比森的这种做法非常认同。

不过,零首付也带来巨大的应收账款和库存风险。对此丁彦辉表示,公司2013年的应收账款一亿元左右,利润也是一亿元左右,基本做到了零库存。同时,应收账款全部由中国出口信用保险担保。之前也出现过客户破产的情况,都由保险公司赔偿,所以这个创新的商业模式是安全的。”

对于是否会与电商合作,开拓互联网业务。丁彦辉表示,公司很早就成立了信息化部,正在研究利用互联网来发展业务,但是公司不会特别强调互联网的作用。

互联网虽然是个很好的工具,但可以在互联网上卖产品却不能制造产品。”丁彦辉说。

节目预告

财经卫视《投资者论坛》定期更新投资内幕——携手证券时报、深圳证券信息有限公司、《新财富》杂志社、联合全国百家券商上千家营业部;联手明星股评、寻找市场热点、把握投资技巧,敬请关注!

■今日出刊营业部(部分名单):
中信建投证券北京农大南路营业部
开诚证券北京开阳路营业部
中航证券北京安立路营业部
恒泰证券北京西四环北路证券营业部

■今日出刊嘉宾:
首创证券研发部总经理 王剑辉

■主持人:沈旭

■播出时间:日本卫视《投资者论坛》23:10