

特斯拉去年亏近3亿美元 马斯克依旧豪言壮语

一直带着高科技和互联网光环的美国特斯拉公司正被蒙上阴影。

从2013年到2014年,特斯拉概念”被全球资本市场追捧,这家只有一座工厂、只卖几种车型,年销量仅几万辆的公司市值一度超过300亿美元。惨淡业绩似乎不该出现在这个被打上“科技范儿”标签的公司身上,但却真的发生了。

在11日美股盘后交易时段,特斯拉公布的去年四季度财报显示,公司实现营收9.57亿美元,净亏损1.076亿美元,折合每股亏损13美分,市场预期为盈利32美分。此外,特斯拉Model S电动车在去年第四季度的出货量为9834辆,但出货量需要达到1.1万辆,特斯拉才能完成全年目标。受上述消息影响,特斯拉股价在当天盘后交易时段下跌近4%,一度触及200美元大关。

从整个2014财年来看,特斯拉公司的营收为31.98亿美元,高于2013财年的20.13亿美元;净亏损为2.94亿美元,相比2013财年的净亏损7400万美元有所扩大。

全球科技企业都将聚光灯投向中国,特斯拉也不例外。不过,特斯拉最近在中国却出现了一些麻烦。市场消息显示,2014年4月,特斯拉中国区总经理郑顺景离职;8个月以后,代替郑顺景的吴碧瑄也从特斯拉离职;金俊则是特斯拉中国近期离职的第三位高管。关于金俊离职同时公布的消息还有,网络上曝光的公司首席执行官马斯克的内部邮件显示,业绩不达标的企业高管 会被要求离职或降级,这种人事安排已经在中国出现,也会在其他国家出现”。此外,市场还传出消息,2015年1月特斯拉中国区区域销售仅有120辆。

借助互联网、电动汽车的概念,特斯拉被打造成一个“神话”,而其背后的产品和服务体系似乎还无法支持这个“神话”。国际油价下跌的大环境下,销量不及预期、再度出现亏损、股价大幅下跌、中国区人事动荡、强力对手不断涌现……在发展的十字路口,光环背后的特斯拉该何去何从?对此,马斯克似乎依旧充满信心。马斯克昨日给出豪言壮语:特斯拉的增长轨道可使公司市值在2025年达到7000亿美元,与苹果公司目前市值不相上下。(吴家明)

瑞典降息至负利率 克朗贬至6年最低

证券时报记者 吴家明

全球市场在2015年初的表现着实让人忧心忡忡,不仅有瑞士央行的“黑天鹅事件”,还有各类有关希腊欧盟“吵架”的消息和多家美股企业财报不尽如人意。在这一切看似负面的大环境下,“央妈”们无疑成了全球资本市场的主角,开始了“开闸放水”的竞赛,全球货币大战的枪声此起彼伏。

就在昨日,瑞典央行宣布下调基准利率至-0.1%,并推出100亿瑞典克朗的购债计划。

瑞典克朗汇率瞬间暴跌

除了降息至负利率,瑞典央行

还宣称直至2016年下半年之前都不会加息。瑞典央行表示将购买100亿瑞典克朗国债,并准备在短期内推出更多宽松措施。市场数据显示,瑞典的两年期通胀预期在去年12月跌至1.1%,低于市场预期的1.4%。去年12月,瑞典CPI同比下跌0.3%,瑞典央行的通胀目标为2%。

瑞典央行强调,为保证通胀上升,瑞典央行甚至会在常规货币政策之外的时刻进行宽松。消息公布后,瑞典克朗兑美元汇率瞬间暴跌,盘中一度跌至8.4631,创下自2009年4月以来的最低水平。欧洲股市盘中上涨,法国和德国股市盘中涨幅超过1%。

随着瑞典央行的加入,欧洲

已经成为“负利率”的集中地。与此同时,最近几周全球已有数家央行宣布降息,包括瑞士、澳大利亚、加拿大和新加坡等,其中瑞典的邻国丹麦今年已经4次降息,各国降息的原因也不约而同地指向通缩压力和经济低迷,全球宽松浪潮伴随着各国货币的持续贬值,竞争性贬值成为热门话题。

巴西加息也“受伤”

有分析人士表示,在全球开启新一轮货币宽松的背景下,美元获得持续走强的基础,以欧元区为代表的资本外溢效应也会加剧全球资本流动风险,这可能给包括中国在内的新兴经济体带来一定冲击。法

兴银行公布的一项对机构投资者和对冲基金的调查显示,未来3个月,新兴市场货币是最不受欢迎的资产类别。在一片降息声中,巴西央行此前却将基准利率提高50个基点至12.25%。值得注意的是,巴西央行的声明极其简洁,没有对未来行动给出任何指引,的确颇为罕见。因此,有市场人士猜测,为了对抗通胀,巴西不得不冒着经济可能陷入衰退的风险而继续加息。伴随着大宗商品价格下跌,金融不确定性增加和外需乏力,拉美经济“熄火”,巴西的零售销售降幅创下历史纪录,加剧市场对该国经济放缓的担忧情绪,巴西货币雷亚尔快速贬值。昨日,雷亚尔兑美元汇率一度跌至2.8679,创下自2004年10月以来的

新低。不过,在加息道路上,巴西或许并不孤单。英国央行昨日表示,英国通胀将在3年内超过目标,暗示其可能提早加息。英国央行指出,由于油价下跌,未来几个月通胀率可能从目前的0.5%跌至负数,但油价下跌将提高实际收入,刺激内需。英国央行在季度通胀报告中指出,预计两年后通胀率为2%,三年后通胀率为2.2%,首次加息时间预计将在2016年第三季度。

在宽松道路上越走越远的日本央行,却开始有点“退缩”。日本央行决策官员认为,当前若再推出刺激措施恐适得其反,日本央行担心如果再推出货币刺激措施,可能引发日元进一步贬值,损及市场信心。

官方否认重组传闻 三大电信股照涨不误

证券时报记者 吕锦明

由于有内地媒体称为解决内地信息产业产能严重过剩的问题,内地的电信业将进行合并重组,虽然工信部昨日对此予以否认,在港上市的中国移动、中国联通及中国电信也均表示不知悉合并重组的具体情况,但3家公司的股价依然照涨不误。

内地某媒体日前在其官方微博报道称,中国联通将与中国电信合并,中国移动将与广电网合并,以解决内地信息产业产能严重过剩的问题。报道还援引消息人士的话称,成都广电网营业厅已变成移动营业

厅,四川移动与四川广电网已经变成合并。

不过,中国联通和中国电信发言人随后均表示,公司已向管理层了解情况,暂时未有这方面的信息可发布;而中国移动则明确表示,从未听闻有关合并重组的消息,中国移动集团副总裁刘爱力称,第一,自己从来没有听到过这样的消息;第二,以我个人的判断,这不大可能。”

随后,工信部也通过央视公开确认有关中国电信将与中国联通合并、中国移动将与广电网合并重组的消息并不属实,目前并没有电信体制改革计划。

虽然工信部及传闻涉及的三家

电信商都否认了有关行业合并重组的消息,但其股价依然照涨不误。截至昨日收盘,中国移动股价上涨逾4%报106.3港元,终止此前4连阴的跌势,中国联通收盘涨4.18%,中国电信股价涨幅逾2%。

另据悉,国际电信联盟日前启动了5G标准研究工作,预计今年中完成IMT-2020国际标准前期研究,明年研究5G技术性能需求和评估方法,2020年底完成标准制定。中国移动早前曾表示,公司对4G业务前景持乐观看法,认为今年4G用户有望达到2.5亿。

对于三大电信公司的前景,外资大行摩根士丹利最新发表的研究报告

称,该行与工信部电信研究院会后,尽管确切时间需要视中国移动的TD-LTE发展,但认为内地FDD牌照很可

能于3月至9月发出。另外,铁塔公司已开始建设新塔及相关基础设施,预期铁塔公司未来可能会寻求上市机会。

英飞拓并购藏愚科技: 国内并购新起点 智慧城市展鸿图

矢志成为全球一流的安防整体解决方案提供商的英飞拓,继成功并购两家海外行业龙头企业之后,如今再将目光投向国内企业,斥资21,000万元,其中以现金方式支付交易对价的42%,总计8,820万元;同时以发行股份方式支付交易对价的58%,合计发行股份数10,313,293股,收购杭州藏愚科技有限公司,扩张国内外智慧城市的疆域。

并购是公司一贯坚持的发展战略之一,我们的每一次并购都具有战略意义。”英飞拓董事长刘肇怀表示,通过并购藏愚科技,公司能快速提高平安城市和智能交通整体解决方案能力,扩大在“智慧城市”的市场占有率和影响力。为此,英飞拓已经成立智慧城市营销部,重点布局智慧城市和平安城市市场。

上市公司: 聚焦智慧城市

刘肇怀曾给英飞拓提出“硅谷三部曲”战略,即“做精、做大、做强”。如今英飞拓,正通过资本市场实施并购战略,延伸产业链,做强品牌。

2012年,英飞拓收购加拿大March Networks;2014年,英飞拓收购澳大利亚Swann;2015年,英飞拓再收购国内企业藏愚科技。我们在并购战略上不会停下脚步。”刘肇怀说。

据介绍,2012年收购的March Networks是国际高端品牌,有一流的银行、商业连锁、移动交通整体解决方案能力,其在北美、南美、欧洲、中东的银行、商业连锁、移动交通领域具有很大的品牌影响力和较高的市场占有率。公司通过并购March Networks,既提高了银行、连锁、移动交通行业的整体解决方案能力,也提高了在北美、欧洲市场的品牌影响力和市场占有率。

去年底完成收购的Swann则是民用安防市场的全球知名品牌,在北美、欧洲、大洋洲具有很大影响力和很高的市场占有率。通过并购Swann,公司

扩大了销售规模,降低了整体生产和运营成本,一跃成为全球民用安防的龙头企业。

刘肇怀认为,智慧城市是未来的发展方向,公司将借此契机进一步做强。据介绍,英飞拓目前已成功实现了从模拟视频监控解决方案向网络、高清、智能视频监控整体解决方案提供商的转型。未来,公司将抓住平安城市、智慧城市的战略发展机遇,完善产业布局,进一步提升公司的行业整体解决方案能力。

根据工业和信息化部关于电信服务质量的通告(2013年第1号),2012年全国已有320个城市在建设智慧城市,共计投入3000亿元。截至2013年8月5日,国家住房和城乡建设部对外公布2013年度国家智慧城市试点名单,确定103个城市(区、县、镇)为2013年度国家智慧城市试点。

在安防领域,“平安城市”和“智能交通”是“智慧城市”整体系统中非常重要的组成部分。”刘肇怀坦言,英飞拓以往在这两方面都有所布局,但由于实战经验较少,因而“步子迈得比较小”。

我们一直在寻找具备这两方面技术优势和实战经验的并购对象。”刘肇怀说,巧合的是,藏愚科技正好都一应俱全,在温州等城市有应用多年的成功案例,拥有实战经验。

据介绍,藏愚科技有领先的平安城市和智能交通系统解决方案能力,产品有视频监控管理平台、公安实战平台、智能电子警察和卡口摄像机系统和低照度摄像机,已为温州等平安城市和智能交通提供了整体解决方案和产品。英飞拓表示,通过并购藏愚科技,公司能快速提高平安城市和智能交通整体解决方案能力,扩大在智慧城市的市场占有率和影响力。

标的企业: 行业技术领先

你想象一下,某一辆车最近一段

时间经常在银行附近出现,形迹可疑,监控系统就会自动给公安部门提示该车辆或有犯罪行为倾向。”刘肇怀描述藏愚科技的平安城市解决方案时如此解释,电影《少数派报告》中有关犯罪预防的情节似乎很快马上就能变成现实。

实际上,不仅仅平安城市方面,在智能交通领域,藏愚科技技术优势明显。比如在停车场,很多车辆并排停放的时候,多数监控摄像头是无法拍到被那些挡住的车牌的,但藏愚科技的行为分析技术可以做到在车辆进出停车场时就已经存储下数据,准确识别车牌、车型,并判断有无违规行为。”刘肇怀介绍说。

据介绍,藏愚科技的核心产品有平安城市实战平台、智能交通管理平台、低照度宽动态摄像机、高清道路车辆抓拍、道路违章取证、交通状况与事件检测系统、人脸识别系统、车型识别系统、大数据检索系统等,广泛应用于公安的治安监控和交警的违章抓拍,其视频监控联网系统、海量视频存储系统、事件研判系统等平台产品为公安部门实际办案提供极大便利。

藏愚科技作为一家在平安城市、智能交通领域提供视频监控整体解决方案提供商,基于对公安和交管部门业务的深入理解和丰富的合作经验,能为客户提供定制化产品及服务。

目前,藏愚科技通过平安、交通管理平台的密切合作,在苏浙皖等地区已形成良好的品牌知名度和一定的市场占有率,已为上述地区的公安及交通管理部门提供了包括硬件及软件平台在内的定制化整体解决方案,其开发的视频语义理解系统、高清智能电子警察产品、智能卡口产品、高清视频监控产品等已广泛应用于杭州、温州、合肥、福州、深圳、莱芜等全国多个城市。

刘肇怀认为,藏愚科技的低照度宽动态、视频语义理解、多传感器数据融合、大数据和云计算等技术在业内处于领先地位,为其在平安城市、智能交通

领域开拓市场提供了有力的技术支持。藏愚科技积累了长期的行业经验及为优质大客户提供配套设备的技术经验。这些方面,都有助于上市公司在智慧城市领域实现技术提升。”

此外,藏愚科技核心产品电子警察、高清卡口将对上市公司产品形成补充,丰富了上市公司产品类型。

合作共赢: 协同效应显著

英飞拓前两次海外并购的成功,给公司带来了极大的声誉,也提升了公司竞争力。“一听说我们准备收购国内企业,有不少中介机构主动找上门给我们介绍项目,也有同行主动找我们。”刘肇怀不无自豪地说,这次并购的藏愚科技就是该公司管理团队看中上市公司平台的优势,主动和上市公司谋求战略合作的。

我们和英飞拓合作,主要因为两家公司在技术层面能互补。而英飞拓作为上市公司,拥有雄厚的资金实力,可以为我们扩张规模提供支持。”藏愚科技董事长李文德坦言,公司在技术方面具有优势,但由于规模太小,不敢盲目扩张,因而只在区域做精。

据介绍,虽然藏愚科技凭借核心技术在平安城市及智能交通等细分市场取得了客户的认可,但由于大的平安城市或智慧城市(含智能交通)项目投资金额较大,多采取为BT模式,客户付款周期较长且需要垫资,受限于自身规模和融资渠道,即使在有能力开拓新的优质客户和大额业务合同的情况下也不时面临需放弃的情形。

此次收购若顺利完成,英飞拓将借助资本市场的融资渠道,支持藏愚科技规模扩张。根据《发行股份及支付现金购买资产协议》,英飞拓拟在此次交易完成后为藏愚科技提供不超过6000万元的银行融资担保,用于藏愚科技未来业务拓展。而藏愚科技全体



英飞拓生产车间

股东也承诺:藏愚科技2015年度、2016年度及2017年度经审计的考核净利润分别不低于2,300万元、3,000万元、3,900万元,所有的这些为上市公司未来跨越式可持续发展奠定基石。

英飞拓还表示,交易完成后,公司与藏愚将致力于客户、技术、运营等资源的公允价值有偿共享,最大限度地实现协同效应。藏愚科技可充分利用英飞拓的融资渠道进行融资,解决资金瓶颈。与此同时,此次交易有利于提升英飞拓的业务规模和盈利能力,并进一步提高英飞拓的融资能力,提升资金使用效率。

更为重要的是,英飞拓拥有全球的销售网络,双方合作之后,我们可以借助英飞拓的营销网络铺设“智慧城市”。”藏愚科技李文德表示。

据悉,英飞拓是行业内少数在海外拥有较高品牌知名度和营销网络的安防厂商。在北美、南美、欧洲、亚太地区、中东、印度等地均有营销机构,公司国内销售网络分为华南、华北、西南、西北、华东五大片区,

下设十余家销售分公司和几十家办事处,销售渠道已覆盖全国各省主要城市。

而藏愚科技在浙江、安徽、江苏等地区的平安城市和智能交通项目上拥有一定的市场地位和和市场口碑,并在湖南、安徽、山东、上海、北京等地均已设立分支机构。

收购完成后,英飞拓有望借助藏愚科技在平安城市和智能交通行业技术和项目经验,结合英飞拓本身的产品,组成强大的平安城市、智能交通整体解决方案,凭借自身的渠道优势和布点能力,在全国乃至海外市场大力拓展智慧城市业务,节约公司整体营销费用,提高高网点的综合利用效率,促进销售快速增长。

我们找到英飞拓,也是看中了刘肇怀博士是技术出身的,对行业有透彻的理解,想做一番事业,我们并不单纯想把公司卖掉,而是希望两家公司合作,形成1+1>2的效果”。此次收购,藏愚科技原核心团队将获得英飞拓上市公司股份,藏愚科技李文德称将与英飞拓共同发展,共谋未来。(CIS)