

重要提示

1. 本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

1.2 公司简介

股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	上海电气	601727	
H股	香港联合交易所	上海电气	02727	

联系人联系方式	职务
姓名	伏勇
电话	+86(21)33261888
传真	+86(21)33405780
电子信箱	info@shanghai-electec.com

二 主要财务数据和股东情况

2.1 公司主要财务数据

单位:千元 币种:人民币	2014年末	2013年末	本期比上年同期增减(%)	2012年末
总资产	143,550,564	129,292,714	11.03	118,699,537
归属于上市公司股东的净资产	34,236,392	32,205,954	6.30	30,306,362
归属于上市公司股东的每股净资产	3.42	3.19	7.21	2.99
经营活动产生的现金流量净额	4,410,915	7,178,088	-38.57	6,672,128
营业收入	76,784,516	79,214,931	-3.07	77,076,743
归属于上市公司股东的净利润	2,554,487	2,462,792	3.72	2,720,707
归属于上市公司股东的每股净利润	2.152,671	1,762,821	22.12	2,196,026
加权平均净资产收益率(%)	7.65	7.86	减少0.21个百分点	8.98
基本每股收益(元/股)	0.20	0.19	5.26	0.21
稀释每股收益(元/股)	0.20	0.19	5.26	0.21

2.2 截止报告期末的股东总数、前十名股东、前十名流通股股东(或无限售条件股)持股情况表

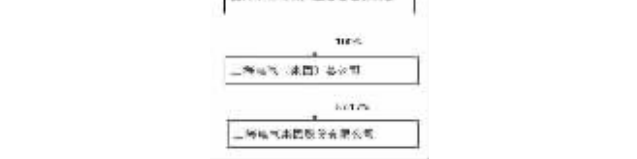
单位:股	截止报告期末股东总数(户)	199,289
年度报告披露日前末五个交易日的末收盘股东总数(户)	282,113	

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量
上海电气(集团)总公司	国家	56.93	7,961,101,178	无	无
香港中央结算(代理人)有限公司	境外法人	23.14	2,300,901,500	无	无
非融投资有限公司	境内非国有法人	5.68	728,986,654	质押	386,710,000
申银万国证券有限公司	国家	3.43	439,892,194	无	无
汕头市明浩投资有限公司	境内非国有法人	0.40	50,858,612	质押	20,000,000
上海市城市建设投资开发总公司	境内法人	0.32	40,937,826	无	无
中国银行股份有限公司-非公募理财产品	未知	0.26	33,307,700	无	无
上海浦东发展银行股份有限公司-汇喜与磐磐资产-专项资管计划	未知	0.18	23,115,817	无	无
国联证券股份有限公司	境内法人	0.16	20,000,000	无	无
中证证券股份有限公司	未知	0.11	13,816,085	无	无

公司未知前十名流通股股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人,公司前十名流通股(集团)总公司前期,截至2014年12月31日,上海电气(集团)总公司通过全资子公司上海电气香港有限公司持有公司股份合计3603.4万股,占本公司已发行总股本的0.24%。

2.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图



三 管理层讨论与分析

3.1 管理层关于公司报告期内经营情况的讨论与分析

2014年,上海电气立足新起点,深入研究新一轮发展机遇,形成了“以创新发展为主题,坚持向技术高端化、结构精细化、管理集团化、运作扁平化及工作实效化”的总体战略和战略框架。一年来,我们既享受了产能过剩、市场疲软不景气的阵痛,仍然保持了经济的平稳增长,报告期内公司实现营业收入人民币67.85亿元,较上年同期增长0.3%,归属于母公司股东的净利润为人民币25.54亿元,较上年同期增长3.7%。

3.2 新设备情况

报告期内,国内核电市场开始逐渐恢复,新建核电项目开始由核准推动,在国家内陆建设核电项目的呼声不断出现,中国核电走向海外市场项目开始启动,配合“安全高效发电设备”的国际化战略,我们积极推进核电设备国产化进程,已经成为国内核电主设备成套、装备制造与市场营销的主动创新设备制造集团,同时,我们积极培育研发合作平台,培育设计、设备制造和创新能力,从单纯销售核电设备向“设备制造+技术服务”的生产发展模式转变。报告期内,我们在核电项目涉及多个领域在核电项目,同时积极跟踪核电设备出口情况,报告期内,我们新承接核电设备订单逾2亿元人民币,同比增长装备者,报告期内,国内风电市场保持平稳,我们抓住机遇,新承接风电设备订单逾2亿元人民币,同比增长装备者,通过引进国外技术,加快实现4.0兆瓦及以上风电机组的国产化,报告期内,我们与全球范围内风电领域领先的聚光太阳能发电公司之一的HighSource HK Holdings Limited(香港源公司)签署合资协议,双方共同投资开发了太阳能光伏电站,上海电气正式进入太阳能发电领域,并进一步带动上海电气风电业务新的细分市场拓展。

报告期内,新能源板块实现营业收入7.51亿元,比上年同期增长31.6%,其中风电产品营业收入同比增长73.6%,光伏收入为12.58%,同比增长3.1%,主要因为风电行业回暖,公司风电产品单价有所上升,同时光伏电组件价格的大幅下跌带动成本下降。

3.3 高效清洁能源设备

报告期内,我们继续致力于精细操作火电设备业务,逐步成为全球同行业第一梯队,我们创新商业模式,通过客户价值为导向,发展大、高效、绿色、环保的电力装备,提升产品品质,保持技术先进性,打开新产品市场,我们正逐步适应市场需求的变化,向产品研发与市场营销的主动创新模式转变,在火电市场下滑的宏观背景下,我们总结和发扬在“二次再热”新产品的成功经验,积极向客户推荐新方案,吸引客户共同参与产品的设计(如210万千瓦机组、二次再热机组、620℃机组等),通过技术创新,为客户提供产品时打下基础,在燃气轮机领域,我们与意大利Ponzo Italiano S.p.A.成功签署框架协议,达成出售燃气轮机产品等多项合作,同时,我们自主研发的400兆瓦级并轴增压透平压缩设备在大型燃气轮机领域取得重大突破,加快实现燃气轮机产品的国产化进程,提升我国自主产品品质,提升产品竞争力,报告期内,我们的输配电业务坚持技术驱动、智能化、电力电子化,提升服务的产业属性,集聚力于国家电网上海电气公司的股东双方优势,在光伏、风电本地输配电市场的基础上,大力拓展上海以外的输配电市场,以重大项目为抓手,加大对市场的跟踪力度,扩大市场份额。

报告期内,高效清洁能源板块实现营业收入2,86.94亿元,比上年同期增长12.7%,其中输配电设备业务同比增长9.5%,燃机在内的煤发电设备业务同比减少11.6%,光伏收入毛利率为19.4%,较上年同期下降8个百分点,主要因为受光伏发电设备整体市场下滑影响,报告期内交付的煤发电设备产品销量及销售单价较上年同期均有所下降。

3.4 工业装备

2014年,尽管国内“市场+产能”结构趋紧,信贷政策收紧以及宏观调控的持续影响,对电梯市场产生了不利影响,但同时,新型城镇化进程的推进、公共设施建设,节能更新及旧楼改造等因素,对于电梯行业持续发展起到了积极的推动作用,综合以上因素,2014年国内电梯市场保持了稳中略升发展的格局,报告期内,上海三菱电梯继续保持“全面覆盖、重点突破、重点突破、两头延伸”的市场发展战略,抓住重点设施建设(尤其是地铁建筑及大型场馆),同时跟踪电梯维保市场,指出以高端不同用户个性化的需求为导向的电梯产品,并重点发展维保业务,报告期内,上海三菱电梯针对市场情况,调整产品结构,提升客户的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展电站工程业务:在业务领域拓展方面,我们将从事单一火电为主,转向火电+新能源领域,逐步拓展燃气轮机、风电、环保工程项目的承接和执行能力;2014年我们取得了甘肃金昌新能源100兆瓦光伏火电工程,为我们进一步拓展光伏市场奠定良好基础,在当前全社会日益重视节能环保的环境下,我们的电站业务产品不仅用于大型电站建设和城市,在国内外市场实现了进一步发展,国内市场,我们承接了嘉北二期1000MW超超临界大型火电机组新型燃机系统改造项目订单,海外市场,我们开拓了印度尼西亚电力公司下属子公司签订了长期服务协议。旨在为印度尼西亚“14家电站”煤电电站机组设备备件的关系维护与交付,同时加强对于“三线城市”项目的跟踪力度,承接的重点项目包括:成功中标深圳地铁三期工程;与和记黄埔携手打造香港“天际线”,牵手日本房地产龙头企业日原电机集团签订“兴业战略联盟”大型住宅建造;与重庆广安签订国际SAG级写字楼“重庆广安”项目;与海航集团签订于海口美兰CBD中心区海口“天穹国际”项目等,报告期内,上海三菱电梯不断拓展服务客户,2014年度营业收入、维保服务收入较上年同比增长32.5%,占营业收入比例达20%,报告期内,在电梯服务集团国际化发展,公司在上海自贸区设立了租赁子公司,为提升海外客户服务能力,创新商业模式搭建了重要平台。

报告期内,工业装备板块实现营业收入286.19亿元,比上年同期增长2.2%,其中电梯业务收入同比增长5.1%,板块毛利率达22.6%,同比增加0.8个百分点。

报告期内,我们继续稳步发展