北京北辰实业股份有限公司

公司代码:601588　　公司简称:北辰实业

2014 年度报告摘要

一 重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

1.2 公司简介

公司股票简况			
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码
A股	上海证券交易所	北辰实业	601588
H股	香港交易所	北京北辰实业股份	0588

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	郭川	胡浩
电话	010-64991277	010-64991277
传真	010-64991352	010-64991352
电子信箱	northstar@beijingns.com.cn	northstar@beijingns.com.cn

二 主要财务数据和股东情况

2.1 公司主要财务数据

单位:元　币种:人民币

	2014年末	2013年末	本期末比上年同期末增减(%)	2012年末
总资产	37,683,583,920	32,103,325,714	17.38	29,483,823,785
归属于上市公司股东的净资产	10,900,953,962	10,572,150,153	3.11	10,109,496,972
	2014年	2013年	本期比上年同期增减(%)	2012年
经营活动产生的现金流量净额	-1,255,190,859	1,134,105,223	-210.68	473,534,358
营业收入	6,233,622,611	5,504,990,841	13.24	5,735,903,865
归属于上市公司股东的净利润	530,825,009	664,535,001	-20.12	633,387,699
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	533,634,454	654,734,470	-18.50	635,022,960
加权平均净资产收益率(%)	4.94	6.43	减少1.49个百分点	6.43
基本每股收益(元/股)	0.16	0.20	-20.00	0.19
稀释每股收益(元/股)	0.16	0.20	-20.00	0.19

2.2 截止报告期末的股东总数、前十名股东、前十名流通股东(或无限售条件股东)持股情况表

单位:股

截止报告期末股东总数(户)	254,667
年度报告披露日前第五个交易日末的股东总数(户)	264,366

前十名股东持股情况

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件股份数量	质押或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
北京北辰实业集团有限责任公司	0	1,161,000,031	34.482	0	冻结	150,000,000	国有法人
HKSCC NOMINEES LIMITED?	-2,432,000	681,204,498	20.232	0	无	0	境外法人
北京王府井百货(集团)股份有限公司	0	137,000,000	4.069	0	无	0	国有法人
中航鑫港担保有限公司	0	73,573,353	2.185	0	无	0	境内非国有法人
中国农业银行股份有限公司-新华优选分红混合型证券投资基金	-8,999,959	24,174,501	0.718	0	无	0	境内非国有法人
中国建设银行股份有限公司-新华钻石品质企业股票型证券投资基金	-172,176	15,528,066	0.461	0	无	0	境内非国有法人
李欢	11,654,700	11,654,700	0.346	0	无	0	境内自然人
山西信托股份有限公司-信海七号集合资金信托合同	-23,575,682	10,000,000	0.297	0	无	0	境内非国有法人
中国银行股份有限公司-国泰国证房地产行业指数分级证券投资基金	3,870,398	8,211,219	0.244	0	无	0	境内非国有法人
何志坚	6,000,000	6,000,000	0.178	0	无	0	境内自然人

前十名无限售条件股东持股情况

股东名称	持有无限售条件流通股的数量	股份种类及数量	
		种类	数量
北京北辰实业集团有限责任公司	1,161,000,031	人民币普通股	1,161,000,031
HKSCC NOMINEES LIMITED?	681,204,498	境外上市外资股	681,204,498
北京王府井百货(集团)股份有限公司	137,000,000	人民币普通股	137,000,000
中航鑫港担保有限公司	73,573,353	人民币普通股	73,573,353
中国农业银行股份有限公司-新华优选分红混合型证券投资基金	24,174,501	人民币普通股	24,174,501
中国建设银行股份有限公司-新华钻石品质企业股票型证券投资基金	15,528,066	人民币普通股	15,528,066
李欢	11,654,700	人民币普通股	11,654,700
山西信托股份有限公司-信海七号集合资金信托合同	10,000,000	人民币普通股	10,000,000
中国银行股份有限公司-国泰国证房地产行业指数分级证券投资基金	8,211,219	人民币普通股	8,211,219
何志坚	6,000,000	人民币普通股	6,000,000
上述股东关联关系或一致行动的说明	第2大股东HKSCC NOMINEES LIMITED拥有的公司H股股份,为代表多个客户持有;第3大股东北京王府井百货(集团)股份有限公司与本公司控股股东北辰集团的实际控制人均为北京市人民政府国有资产监督管理委员会;第5大股东中国农业银行股份有限公司-新华优选分红混合型证券投资基金公司和第6大股东中国建设银行股份有限公司-新华钻石品质企业股票型证券投资基金同为银华基金管理有限公司管理的基金;未知其余股东之间是否存在关联关系,也未知其余股东是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。		

根据《境内证券市场转持部分国有股充实全国社会保障基金实施办法》(财企[2009]94号)文件和中华人民共和国财政部、国务院国有资产监督管理委员会、中国证券监督管理委员会及全国社会保障基金理事会联合发出的2009年第63号公告,股权分置改革新老划断后,凡在境内证券市场首次公开发行股票并上市的含国有股的股份有限公司,除国务院另有规定的,均须按首次公开发行时实际发行股份数量的10%,将股份有限公司部分国有股转由社保基金会持有。对符合直接转持股份条件,但根据国家相关规定需要保持国有控股地位的,经国有资产监督管理机构批准,允许国有股东在确保资金及时、足额上缴中央金库情况下,采取包括但不限于以分红或自有资金等方式履行转持义务。

本公司于2006年10月完成A股首次公开发行并上市,发行规模为15亿股。北辰集团作为本公司上市前国有股东,根据94号文及中华人民共和国财政部、国务院国有资产监督管理委员会、中国证券监督管理委员会及全国社会保障基金理事会联合发出的2009年第63号公告,北辰集团持有的本公司1.5亿股股份目前处于冻结状态。

2.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

三 董事会关于公司报告期内经营情况的讨论与分析

1.经营环境

二零一四年,面对错综复杂的国内外经济形势,我国政府坚持稳中求进的总基调,继续推行积极的财政政策和稳健的货币政策,突出创新驱动,强化风险防控,加快转方式调结构,切实提高经济发展的质量和效益,经济运行健康平稳,全年GDP增速达到7.4%。

① 发展物业

二零一四年前三季度,受国家宏观经济运行中性偏紧的货币政策影响,房地产行业呈现低迷走势,市场观望情绪浓重,成交量下降明显,成交价格增速逐步下滑,第四季度,受限购、限贷政策放松的影响,市场有所回暖。但从全年来看,由于存量维持高位,市场整体供过于求的压力仍然存在,城市间分化进一步显著。根据国家统计局数据(下同),二零一四年全国房地产市场商品住宅销售面积为105,182万平方米,同比下降9.1%,商品住宅平均销售价格为人民币5,932元/平方米,同比增长1.4%。

一线城市中,北京房地产市场受观望情绪和供应增加的叠加因素影响,成交量大幅下降,价格结束快速上涨。第四季度,随着限贷政策的放松,成交量虽然有所恢复,但价格上涨幅度趋缓,土地市场受地价快速上行的影响,土地出让收入总额再创新高。全年北京市商品住宅销售面积和销售金额分别为1,141万平方米和人民币2,102亿元,同比分别下降16.3%和13.6%,平均售价为人民币18,422元/平方米,较去年同期上升3.2%。

二线城市中,随着下半年限购、限贷的放松以及购房落户、财政补贴、公积金调整、契税减免等一系列措施的因地施策,政策环境趋向宽松,市场成交逐步恢复,但供过于求的局面仍然存在,去库存仍是部分城市面临的核心问题。其中,长沙房地产市场商品住宅成交面积和金额分别为1,331万平方米和人民币727亿元,同比分别下降19.8%和24.0%,商品住宅成交均价达到人民币5,458元/平方米,较二零一三年下降5.2%;杭州房地产市场商品住宅成交面积和金额分别为953万平方米和人民币1,337亿元,同比分别下降1.7%和6.0%,商品住宅成交均价达到人民币14,035元/平方米,较二零一三年下降4.4%;武汉房地产市场商品住宅成交面积和金额分别为1,979万平方米和人民币1,464亿元,同比分别增长13.1%和15.6%,商品住宅成交均价达到人民币7,399元/平方米,较二零一三年上升2.2%。

② 投资物业(含酒店)

投资物业(含酒店)市场在供求关系和市场变化的背景下,各细分业态呈现分化走势。就北京投资物业(含酒店)市场而言,其中,写字楼市场需求旺盛,租金水平连续小幅上涨,四季度净吸纳率更创近三年来最高;高星级酒店和餐饮业态由于市场需求变化,行业经营效益出现不同程度的下滑,结构性矛盾逐渐显现;会展市场在北京市构建国家级的会展服务和文化体育新型城市功能区域、推动北京建设国际会展业中心城市的有利背景下,对相关行业的带动作用愈发明显,会展经济的重要地位愈发突出;公寓市场长期租赁需求逐步回升带动出租率和租金水平均呈现平稳提升趋势。

③ 商业物业

二零一四年全国社会消费品零售总额中网络购物交易规模的增速10.7%,较二零一三年上升2.9个百分点,快速增长的网络购物已成为拉动消费增长的新引擎。面对愈发激烈的行业竞争,传统商业正在逐步加强与电子商务的融合发展,进而推动商业模式的结构调整和业务转型。

2.报告期经营回顾

二零一四年,面对形势的变化和激烈的竞争,公司灵活调整营销策略,紧抓市场发展机遇,充分利用持有型物业的区位优势,在强化北辰会展功能区的建设和联动发展的同时,紧紧围绕资本扩张、品牌扩张和低成本扩张三大扩张战略的实施与创新发展,低成本扩张成效显著,品牌扩张再添硕果,创新融资打开新局面,公司可持续发展能力持续增强。二零一四年,公司实现营业收入人民币623,362.3万元,同比上升13.24%。受投资物业部分项目更新改造以及公司新增项目前期费用增加的影响,利润总额和净利润分别为人民币79,327.2万元、58,719.0万元,同比分别下降14.89%、15.76%。由于公司结算的房地产项目中非全资子公司结算金额较去年增加,因此报告期内,公司归属母公司的净利润为53,082.5万元,同比下降20.12%。此外,报告期内公司严格控制各项成本费用支出,将成本费用控制在预算指标内。

① 发展物业

报告期内,公司加快推进项目开发周转速度、大幅缩短新项目开发周期,同时,根据市场变化和项目定位,多渠道开展与客户的营销互动,提升产品认知度和性价比。北京区域,北辰红橡墅通过对产品的精心打造和前期蓄客筹备,其销售业绩在奥北区域别墅物业中名列前茅。北辰福第加大商业整售力度,签订A09组团整售协议,实现协议销售金额人民币8.1亿元。碧海方舟继续推进签约工作,实现销售金额人民币3.7亿元。顺义马坡项目已全面结构封顶,为二零一五年择机入市销售奠定坚实基础。

长沙区域,长沙北辰三角洲项目作为全国最大的城市综合体,建设和销售工作正在加紧推进。截止二零一四年末,项目已累计实现开工面积307万平方米,累计竣工面积164万平方米,分别占总建筑规模的56%和30%。在大力推进项目建设的同时,长沙北辰三角洲项目通过住宅、教育、娱乐、商务、商业、社交多层次融合的商业运作模式,有效整合区域资源,满足了不同人群的多层次需求,项目性价比和吸附能力持续提升,取得二零一四年长沙房地产市场综合业态销售面积和销售金额双项第一的业绩。报告期内,长沙北辰三角洲项目实现销售面积17.9万平方米(共计1,382套),合同金额(含车位)人民币215,852万元,住宅平均售价达到人民币8,770元/平方米。位于省政府板块天心生态新城的北辰中央公园项目,作为公司在长沙南城的又一力作,从拿地到开盘创造了公司房地产项目开发建设的新速度,销售业绩在区域别墅物业中也名列前茅。在巩固北京和长沙区域项目顺利推进的同时,公司坚定执行低成本扩张战略,通过合作开发、项目收购等方式,积极拓展土地储备,报告期内,新增4宗共计168万平方米的土地储备。

二零一四年,发展物业实现营业收入人民币370,922.2万元(含车位),同比上升25.4%,税前利润为人民币68,710.2万元,同比上升1.7%。报告期内,发展物业实现开复工面积285万平方米,竣工面积76万平方米,实现合同销售金额和销售面积分别为人民币409,142万元(含车位)和26.5万平方米。

表1:公司2014年度房地产项目销售汇总表

项目	位置	权益	计划总投资(亿元)	总建筑面积(万平方米)	总可售面积(万平方米)	当期销售面积(万平方米)	累计销售面积(万平方米)	当期销售金额(亿元)	当期结算面积(万平方米)	累计结算面积(万平方米)	当期结算金额(亿元)
北辰香麓	北京海淀	100%	26.1	31.2	21.6	1.1	14.6	2.9	1.9	13.6	4.4
北辰福第	北京朝阳	100%	27.5	45.9	38.9	4.5	35.2	9.2	3.6	33.3	6.7
顺义马坡项目	北京顺义	100%	24.4	21.3	13.3	-	-	-	-	-	-
碧海方舟	北京朝阳	50.5%	17.4	7.7	4.7	0.4	4.5	3.7	0.6	3.9	5.9
北辰红橡墅	北京昌平	99.1%	27.6	21.4	13.8	0.4	3.2	1.4	-	2.7	-
长沙北辰三角洲	湖南长沙	100%	330.0	549.0	392.0	17.9	89.5	21.6	17.1	56.1	19.5
北辰中央公园	湖南长沙	51%	48.0	90.6	71.1	1.4	1.4	1.1	-	-	-
其他项目尾盘销售		-	-	-	-	-	0.8	-	1.1	0.5	-	0.6

注:原"长河玉墅"现更名为"北辰红橡墅"。

② 投资物业(含酒店)

二零一四年,投资物业(含酒店)实现营业收入人民币211,214.7万元,同比上升1.3%,受部分项目更新改造和新项目投入运营前期的影响,在不考虑利息费用分摊的情况下,实现税前利润人民币55,554.7万元,同比下降15.4%。面对市场变化,公司及时调整经营措施,拓宽经营思路,充分利用了投资物业(含酒店)业态丰富、联动性强的优势,有效分散了市场变化带来的经营风险,同时加速推进品牌扩张和管理输出,在积极拓展会展场馆受托经营的同时,成功实现了会展、酒店品牌管理输出的新突破,为公司重资产投资与轻资产服务并行发展奠定了坚实基础。

国家会议中心和北京国际会议中心作为北辰会展功能区的核心,报告期内,共计接待了1,646个会议和展览。公司在实施会展联销策略下,投资物业(含酒店)各相关企业共同努力,圆满完成了重大国家外事活动亚太经合组织(APEC)会议以及京交会、北京市"两会"的服务保障工作。特别是为期七天的APEC会议期间,公司承担了其中六天的会议、住宿、餐饮等服务,来自21个经济体的国家和地区领导人前来参会,服务保障了包括APEC会议第四次高官会、外交与贸易双部长会、工商领导人峰会在内的210场会议和165场餐饮活动的顺利举行,累计接待参会代表、媒体记者、大会工作人员住宿超过1.3万人次,为超过9万人次提供了会议服务。不仅得到了政府及有关部门的高度评价和国内外媒体的广泛赞誉,而且这是继公司成功接待服务1990年亚运会和2008年奥运会后,又一次成功接待高规格重大综合性国际活动,开创了北辰会展接待外事国务活动的先河,是公司发展历史上新的里程碑。北京国际会议中心,在做好APEC会议接待工作的同时,积极调整会议营销策略,继续细分市场,灵活运用价格杠杆,提高会议场地利用效率,经营业绩保持稳定。

写字楼业态继续坚持差异化市场定位、实施多项目联销,调整升级客户结构,充分挖掘高端客户资源,出租率和租金水平继续稳步提升,成为投资物业(含酒店)板块利润的重要来源。

酒店业态积极迎合市场客户需求变化,努力调整营销策略、提升客户服务满意度,利用品牌和资源优势,开拓客户新渠道,房价和出租率优于行业平均水平。

公寓业态针对产品差异化和客户多元化的经营特点,加大市场营销推广力度,优化客源结构,出租率保持高位,租金价格稳步提升。

表2:公司2014年度持有型物业经营汇总表

业态分类	建筑面积(万平方米)	可出租面积(万平方米)	出租率(%)	平均租金
会议中心	32.6	12.5	60	16-50	元/m2?天
写字楼	32.1	21.4	90	180-240	元/m2?月
公寓	18.4	10.1	89	6	元/m2?天
酒店	21.2	客房数1766间	70	550-1100	元/间夜

注:长沙北辰洲际酒店为公司2014年末开业经营,建筑面积为7.4万平方米,客房数391间,未包含于上表。

③ 商业物业

商业物业面对电子商务对实体零售业的冲击和不断转变的居民消费需求,积极转变营销方式,不断进行品牌置换和业态布局调整,深入研究和探索电子商务与实体经营的联动和融合,努力满足消费者一站式服务需求。

二零一四年,商业物业实现营业收入人民币28,864.5万元,同比下降17.1%,实现税前利润人民币501.1万元。

表3:公司2014年度商业物业经营汇总表

业态分类	建筑面积(万平方米)	经营业态	经营方式	可出租面积(万平方米)	出租率(%)	平均租金
北辰购物中心亚运村店	3.0	百货、超市、出租	联营为主;出租、自营为辅	0.08	100	零租租金水平为5.46-10元/m2?天
北辰购物中心生活广场	1.5	超市、出租	出租为主;自营为辅	0.56	95	
北辰购物中心北苑店	6.5	百货、超市、出租	联营为主;出租、自营为辅	0.54	96	
时代名门百货	2.9	出租	出租	1.73	100	整租租金水平为4.11元/m2?天

注:联营方式:与供应商联合开展营销工作,按合同扣率进行结算;

自营方式:包括经销和代销两种经营方式。

④ 综合实力与品牌建设

近几年来,公司一直致力于加大北辰品牌的建设和培养,围绕品牌规划纲要的总框架,推广工作持续升温,不仅增强了公司行业影响力,而且有效的提升了企业综合竞争实力,并为会展、酒店品牌扩张工作奠定基础。报告期内,公司连续第八年获得由国务院发展研究中心、清华大学和中国指数研究院共同组成的中国房地产TOP10研究组评选的"中国复合地产专业领先品牌"。并获得由中国房地产报和住交会评选的"城市发展推动力大奖"。

⑤ 投资者关系

公司始终重视与资本市场双向传导机制的建立和完善,通过路演、境内外投资者调研、电话会议、公司网站投资者关系专栏和热线电话等沟通机制,及时与投资者沟通、密切关注资本市场动态的同时,使投资者更易于了解公司资讯和行业动态的最新情况,有效传播公司经营理念。此外,公司及其下属公司运用多种技术手段和操作平台,努力提升投资者沟通的覆盖面和有效性。

⑥ 环保努力

公司一直重视环境效益与经济效益的和谐发展,通过在现有项目建造环节中植入环保理念和加强环保措施,树立了良好的社会责任形象,增强了竞争软实力,使企业、政府、社会之间形成良性互动,为公司的可持续发展赢得了良好的外部环境。报告期内,在开发施工项目中,长沙北辰三角洲A1区写字楼采用高性能围护结构保温隔热系统和玻璃幕墙等多项环保措施,被美国绿色建筑协会评为"美国LEED—CS金奖",同时获得了住建部颁发的"二星级绿色建筑设计标识证书"。

对于持有型物业,公司持续加强技术创新和有关节能降耗的更新改造。报告期内分别实现了三台溴化锂制冷机的更换,由原来的蒸汽制冷改为用电制冷,提高了机器运行效率,进一步降低了能源消耗,该项目被北京市朝阳区发改委推荐列入市级清洁生产示范重点项目。此外,公司围绕节约能源、降低消耗,继续推进亚奥核心区域的"LED灯推广计划",报告期内,共计更新LED灯具18000余盏,预计年节约电量将达200余万度。

⑦ 公司发展战略执行情况

公司以"物业开发销售"和"物业持有经营"并举的业务模式为依托,加速推进低成本扩张、品牌扩张和资本扩张三大扩张战略的实施。

二零一四年,公司围绕低成本扩张战略,一方面,通过加大项目合作开发力度和收购兼并等方式,在土地市场相对低位时,快速增加了热点城市和战略城市的土地储备,成功实现了以较低的资本投入撬动较大开发规模的目标。另一方面,以成本管理、产品设计管理、营销管理、客服管理为切入点,持续优化项目标准化管理建设,提升项目开发效率,增强企业竞争实力。

表4:公司2014年度新增房地产项目汇总表

项目	总建筑面积(万平方米)	权益建筑面积(万平方米)
北辰中央公园	90.6	46.2
北辰当代武汉光谷项目	32.5	14.6
杭州北辰之光项目	31.5	22.1
当代北辰悦MOMA	13.1	6.6
合计	167.7	89.5

在品牌扩张战略拓展方面,公司通过扩展持有型物业的管理输出工作,累计签约的顾问咨询及受托经营项目逾七个,咨询及服务费用总计近800万元(不含奖励佣金),同时,公司根据会展产业链的特点和收益水平,积极研究运用资本手段和收购兼并方式,向会展产业链上游扩张的可行性,进而实现北辰会展品牌的全方位扩张。

表5:公司2014年度受托经营项目及顾问咨询项目汇总表

公司围绕资本扩张战略,借助"总部融资"平台,积极拓展多渠道融资途径。报告期内,先后实现了泰康保险融资17亿元、太平洋保险融资8亿元。其中,太平洋保险融资为全国首家以资产抵押作为增信手段的保险债权计划融资。

二零一四年,公司主要融资途径包括银行贷款(含委托贷款)、信托融资、保险债权计划融资,上述融资途径的报告期末余额分别为人民币1,006,350万元、205,000万元、250,000万元。报告期内借款费用资本化金额为人民币59,927万元,资本化年利率7.07%,借款加权平均利率6.76%。本公司报告期内除按照经营惯例为银行向购房客户发放的抵押贷款提供阶段性担保而形成的担保外,无其他形式的对外担保。

(一)主营业务分析

1 利润表及现金流量表相关科目变动分析表

单位:元　币种:人民币

科目	本期数	上年同期数	变动比例(%)
营业收入	6,233,622,611	5,504,990,841	13.24
营业成本	3,260,107,084	2,819,563,116	15.62
销售费用	317,104,370	252,525,236	25.57
管理费用	699,398,700	633,213,613	10.45
财务费用	334,405,453	303,881,137	10.04
经营活动产生的现金流量净额	-1,255,190,859	1,134,105,223	-210.68
投资活动产生的现金流量净额	-468,840,458	-745,339,694	37.10
筹资活动产生的现金流量净额	2,580,397,335	230,739,723	1,018.32

2 收入

(1) 驱动业务收入变化的因素分析

报告期内公司发展物业实现收入37.09亿元,同比增长25.41%。主要由于长沙北辰三角洲项目及碧海方舟别墅项目本期实现收入增加所致。

报告期内投资物业实现收入21.12亿元,同比增长1.31%,主要由于本期新项目投入运营所致。

(2) 以实物销售为主的公司产品收入影响因素分析

报告期内发展物业本期结算面积23.7万平方米,比去年同期增长2.6万平方米。

报告期内投资物业(含酒店)新项目投入运营及写字楼出租业务租金水平稳步增长,其中:北辰时代大厦及世纪中心租金水平分别增长11.5%和11.1%。

(3) 主要销售客户的情况

公司截止2014年前五名客户营业收入的总额为114,407.98万元(2013年:46,995.73万元),占公司全部营业收入的比例为18.35 %(2013年:8.55%)。

3 成本

(1) 成本分析表

单位:元

分行业情况						
分行业	成本构成项目	本期金额	本期占总成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占总成本比例(%)	本期金额较上年同期变动比例(%)
投资物业(含酒店)	人工成本	191,153,562	5.86	161,914,680	5.74	18.06
	资产折旧	239,711,166	7.35	249,173,859	8.84	-3.80
	修理费	58,449,521	1.79	37,685,367	1.34	55.10
	物料消耗	168,022,724	5.15	172,782,195	6.13	-2.75
	能源费	94,607,792	2.90	86,518,612	3.07	9.35
商业物业	商品成本	180,145,054	5.53	218,506,960	7.75	-17.56
发展物业	房地产开发成本	2,130,445,977	65.36	1,719,007,637	60.98	23.93

(2) 主要供应商情况

公司截止2014年前五名采购供应商采购金额为:97,040.56万元(2013年:109,680.82万元),占本公司采购金额的 21.04%(2013年:27.23%)。

4 费用

公司严格按照预算控制成本费用,本期各项费用增长均控制在合理范围之内。

5 现金流

报告期内公司经营活动现金流量净额-12.55亿元,比去年同期减少23.89亿元,主要为本期公司房地产开发项目支出及接受劳务等支付的现金增加所致。

报告期内公司投资活动现金流量净额-4.69亿元,比去年同期增加2.76亿元,主要为报告期公司对外投资支出较去年同期减少所致。

报告期内公司筹资活动现金流量净额25.80亿元,比去年同期增加23.50亿元,主要为报告期内公司新增借款所致。

6 其他

(1) 公司利润构成或利润来源发生重大变动的详细说明

报告期内公司实现营业收入62.34亿元, 同比增长13.24%; 公司实现利润总额7.93亿元, 同比减少14.89%。

报告期内公司发展物业利润占三大板块利润比例为55.07%,比去年同期增长4.70个百分点。发展物业利润总额较去年同期增长1.75%,主要为本期发展物业结算面积增加,收入增加。

报告期内公司投资物业(含酒店)利润占三大板块利润比例为44.53 %,较去年同期下降4.45个百分点。由于投资物业受部分项目更新改造和新项目投入运营前期的影响,投资物业利润总额较去年同期减少15.40%。

受市场环境影响,商业物业利润占三大板块利润比例为0.4%,较去年同期下降0.25个百分点。

(2) 发展战略和经营计划进展说明

报告期内,公司在资本扩张、品牌扩张和低成本扩张三大扩张战略的指引下,以稳健运营为基础,深入研究宏观经济和政策的变化,不断增强新形势下对市场走势的预判和市场机遇的把握,及时调整业务策略,加速项目周转,加强对现金流的分析和运用。

(二)行业、产品或地区经营情况分析

1、主营业务分行业、分产品情况

单位:元　币种:人民币

主营业务分行业情况						
分行业	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
出售开发产品业务	3,709,222,350	2,130,445,977	42.56	25.41	23.93	增加0.68个百分点
零售商业业务	288,645,318	180,145,054	37.59	-17.10	-17.56	增加0.35个百分点
投资物业和酒店业务	2,112,146,874	837,675,917	60.34	1.31	6.18	减少1.82个百分点
主营业务分产品情况						
分产品	营业收入	营业成本	毛利率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	毛利率比上年增减(%)
北辰香麓(温泉项目)	435,553,839	235,727,648	45.88	-43.81	-52.35	增加9.70个百分点
北辰福第(常营项目)	671,779,118	446,937,186	33.47	627.23	518.44	增加11.70个百分点
碧海方舟北区	593,665,090	157,740,522	73.43	230.60	224.68	增加0.49个百分点
长沙北辰三角洲D3、E5、A1、D1、D2区	1,953,051,081	1,411,955,706	27.71	22.06	40.86	减少9.64个百分点

主营业务分行业和分产品情况的说明

报告期内由于发展物业结算面积增加,本期营业收入同比增长25.41%,利润总额较去年同期增长1.75%。

报告期内由于投资物业新项目投入运营及租金水平稳定增长,本期营业收入同比增长1.31%,受新项目投入运营前期及部分项目更新改造的影响,投资物业利润总额较去年同期减少15.4%。

2、主营业务分地区情况

单位:元　币种:人民币

地区	营业收入	营业收入比上年增减(%)
北京地区	4,225,956,002	8.70
长沙地区	1,986,652,791	24.16

主营业务分地区情况的说明

报告期内,北京地区实现主营业务收入422,596万元,占本公司主营业务收入的68.02%,长沙地区实现主营业务收入198,665万元,占本公司主营业务收入的31.98%。

(三)资产、负债情况分析

1 资产负债情况分析表

单位:元

项目名称	本期期末数	本期期末数占总资产的比例(%)	上期期末数	上期期末数占总资产的比例(%)	本期期末金额较上期期末变动比例(%)	情况说明
应收账款	71,431,917	0.19	52,453,072	0.16	36.18	主要为本期会展项目期末应收已提供服务但尚未结算的款项增加所致。
应收利息	12,239,042	0.03	1,428,472	0.004	756.79	主要为新增应收合营公司项目开发住来款的利息所致。
其他应收款	113,143,634	0.30	591,515,684	1.84	-80.87	主要为收回委托贷款所致。
存货	23,955,029,920	63.57	20,566,153,225	64.06	16.48	主要为公司本期增加房地产开发项目支付的土地出让金及工程款所致。
长期股权投资	28,397,575	0.08	6,566,514	0.02	332.46	主要为本期新增合营公司武汉当代北辰置业有限公司投资所致。
固定资产	3,177,655,747	8.43	2,058,277,192	6.41	54.38	主要为本期长沙洲际酒店开始营业转入固定资产核算所致。
在建工程	12,887,294	0.03	27,470,446	0.09	-53.09	主要为本期国家会议中心酒店装修改造部分完工转入固定资产所致。
长期应收款	277,500,000	0.74	-	-	-	主要为本期新增对合营公司武汉当代开发项目往来款所致。
长期待摊费用	29,957,830	0.08	-	-	-	主要为长沙洲际酒店开业时一次性购置的经营用品所致。
递延所得税资产	172,931,792	0.46	24,573,994	0.08	603.72	主要为房地产开发项目预提未交的土地增值税增加所致。
应付账款	2,943,787,062	7.81	2,182,050,336	6.80	34.91	主要为根据工程进度预提的工程款增加所致。
应交税费	864,478,944	2.29	521,040,943	1.62	65.91	主要为本期房地产公司按税法规定计提的所得税及土增税增加所致。
其他应付款	1,146,636,864	3.04	778,962,071	2.43	47.20	主要为新设立子公司应付少数股东经营款增加所致。
一年内到期的非流动负债	1,309,750,000	3.48	2,170,174,803	6.76	-39.65	主要为公司归还一年内到期的非流动负债所致。
长期借款	12,153,750,000	32.25	8,010,330,961	24.95	51.73	主要为新增长期借款所致。
少数股东权益	172,566,410	0.46	78,239,989	0.24	120.56	主要为报告期内少数股东持有股权的子公司盈利所致。

1 公允价值计量资产、主要资产计量属性变化相关情况说明

公司不存在与公允价值计量相关的项目,主要资产计量属性在本报告期内未发生变化。

2 其他情况说明

报告期末公司总资产376.83亿元,比上年期末增长17.38%。其中:流动资产占公司总资产77.50%,占比下降0.74个百分点;存货占公司总资产63.57%,占比下降0.49个百分点;投资性房地产、固定资产及在建工程项目占公司总资产21.14%,占比下降0.52个百分点。

报告期末公司负债总额266.10亿元,比上年期末增长24.04%。其中:预收账款为54.02亿元,占负债总额20.30%,占比下降2.63个百分点;借款146.14亿元,占负债总额的54.92%,占比上升1.64个百分点。

公司资产负债率为70.61%,上升3.79个百分点。流动比率为2.25,资产流动性较去年同期提高。

(一)核心竞争力分析

中国房地产行业经过二十多年的发展,已呈现规模扩张迅速、行业集中度显著提升的特点。根据二零一三和二零一四《中国房地产百强企业研究报告》可以看出,首先,中国房地产百强企业的区域规模、资产规模不断扩大,截至二零一二年,房地产百强企业平均进入城市超过15个,资产规模呈爆发式增长,二零一三年总资产平均值为663.9亿元,比二零零六年总资产平均值增长约7倍;销售规模大幅增长,二零一三年中国房地产百强企业销售金额均值为250.38亿元,较上年增长34%,其中销售额达千亿的公司共有七家,百强综合实力TOP10企业销售额均值达979.6亿元。其次,中国房地产百强企业的土地储备规模不断增加,截至二零一二年,房地产百强企业的土地储备均值达1209.4万平方米,分布结构趋于均衡,为企业资产规模的后续增长注入了充足的动力。第三,中国房地产百强企业的运营水平持续提升, 二零一三年房地产百强企业总资产周转率、存货周转率和存量资产周转率均值分别为0.41、0.48和0.60,较上年分别提升了0.02、0.04和0.08,高效运转已经成为房地产企业业绩增长的重要保障。

就中国房地产行业未来发展而言,在中国经济稳中求进的总基调下,国家宏观经济政策、货币政策将保持平稳,出台大规模刺激政策的可能性极小,同时,随着城镇化率和人均GDP的不断提升,中国未来十年仍是房地产行业健康快速发展的时期,房地产业(尤其是住宅开发)至少还有10—20年的发展期,并且房地产行业将进入开发与持有并重阶段。

在上述行业大背景下,公司的优势及核心竞争力主要体现为公司房地产复合运营能力及其品牌效应。公司"物业开发销售"加"物业持有经营"的独特商业模式,既可以通过房地产开发获得增长收益,又能通过出租、经营物业获得长期稳定收益,抗风险能力优于纯开发的房地产企业。公司复合地产的综合运营能力,使公司在大型